Vitro reporta resultados no auditados del cuarto trimestre de 2024

San Pedro Garza García, Nuevo León, México, 27 de febrero de 2024 – Vitro, S.A.B. de C.V. (BMV: VITROA), en lo sucesivo "Vitro" o la "Compañía", anunció hoy sus resultados financieros no auditados para el cuarto trimestre de 2023 ("4T23").

Derivado de las transacciones realizadas el pasado mes de diciembre de 2023 con motivo de los acuerdos de la Asamblea Ordinaria de Accionistas celebrada el 1 de diciembre de 2023 (ver nota en Eventos Relevantes), los resultados de Vitro reflejan, en forma comparativa proforma las Ventas, UAFIR y UAFIR Flujo del segmento de Químicos y de Servicios Corporativos. Los resultados de los negocios desincorporados se presentan en el estado de resultados en el renglón de utilidad o perdida de operaciones discontinuas.

HECHOS SOBRESALIENTES 4T23

- Las Ventas Netas Consolidadas del 4T23 se incrementaron 21.7% en comparación con las ventas del mismo trimestre del 2022 ("4T22"), principalmente por mayores ventas del segmento de Químicos.
- Las ventas del segmento de Químicos del 4T23 incrementaron 26.3% año contra año en comparación con 4T22 principalmente por una mejor mezcla de precios y una mayor demanda en México, Estados Unidos y Canadá.
- Las ventas del segmento Corporativas incrementaron en 4T23 9.8% año contra año en comparación al 4T22 principalmente por mayores ventas de los negocios que detonan una mayor cuota de recuperación por servicios.
- El UAFIR Flujo del 4T23 incrementó 39.6% año contra año en comparación al reportado en 4T22, principalmente por mayores ventas del segmento de Químicos y Corporativas, una disminución en el precio de la energía eléctrica, incremento la eficiencia de producción y volumen disponible de Cloruro de Calcio contrarrestado por el incremento del precio de materias primas, aumento en el costo de mano de obra y gastos de mantenimiento.
- Durante el trimestre, el segmento de Químicos realizó inversiones en activo fijo por US$3 millones que incluye equipamiento para la reducción de emisiones de vapor de agua y generar alternativas de la reducción de consumo de agua en los procesos productivos.

RESUMEN RESULTADOS FINANCIEROS

Millones de Dólares

RESUMEN RESULTADOS FINANCIEROS						
	4T'23	4T'22	% Cambio	12M 23	12M 22	% Cambio
Ventas Netas Consolidadas	79	65	*21.7%*	311	252	*23.4%*
Químicos	57	45	*26.3%*	228	180	*26.8%*
Corporativas	26	24	*9.8%*	96	80	*21.3%*
Costo de Ventas	41	34	*19.7%*	160	151	*5.7%*
Utilidad Bruta	38	31	*24.0%*	151	101	*49.9%*
Margen Bruto	*48.6%*	*47.7%*	*0.9 pp*	*48.6%*	*40.0%*	*8.6 pp*
Gastos Generales	28	23	*24.5%*	115	91	*26.0%*
Gastos Generales % ventas	*36.0%*	*35.2%*	*0.8 pp*	*37.0%*	*36.2%*	*0.8 pp*
UAFIR [(1)]	10	8	*22.8%*	36	10	*276.3%*
Margen de UAFIR	*12.6%*	*12.5%*	*0.1 pp*	*11.6%*	*3.8%*	*7.8 pp*
UAFIR Flujo [(1)]	14	10	*39.6%*	53	25	*108.3%*
Químicos	6	5	*37.7%*	44	23	*93.6%*
Corporativas	8	5	*41.2%*	9	3	*225.8%*
Margen de UAFIR Flujo	*17.6%*	*15.3%*	*2.3 pp*	*17.0%*	*10.1%*	*6.9 pp*
Utilidad neta de operaciones continuas	19	26	*NA*	123	33	*NA*
Utilidad neta	88	6	*NA*	175	17	*NA*
Flujo antes de Inversión en Activo Fijo	20	2	*722.3%*	83	69	*20.7%*

(1) El UAFIR y UAFIR Flujo son presentados antes de otros gastos e ingresos.

Este informe presenta información financiera no auditada proforma preparada en dólares estadounidenses de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (IFRS por sus siglas en inglés). Ciertas cantidades pueden no sumar debido al redondeo.

MENSAJE DE LA DIRECCION GENERAL

El Lic. Adrián Sada Cueva, Director General Ejecutivo, comentó respecto a los resultados de la Compañía: *"El cuarto trimestre del 2023 estuvo en gran medida en línea con nuestras expectativas. Nos enfocamos en varias mejoras operativas para fortalecer el negocio e invertimos en el mantenimiento de nuestras plantas*

A pesar de un entorno complejo debido a la caída en la demanda de ciertos sectores que consumen nuestros productos químicos como el segmento del vidrio y detergentes, me complace comunicarles que los resultados de nuestros negocios se vieron favorecidos por una mejora en la mezcla de nuestros productos y una mejor gestión operativa.

Durante el cuarto trimestre realizamos inversiones de mantenimiento para lograr mejores eficiencias de nuestra planta, gestionado los niveles de inventario a medida que aumentamos los niveles de disponibilidad. Esto nos permitió mejorar nuestros resultados, el servicio al cliente, posicionarnos favorablemente en el mercado e impulsar una mayor eficiencia y productividad en todo el negocio.

En Vitro nos mantenemos enfocados con la oportunidad de crecer y generar mayor valor manteniendo a la vez un enfoque y dedicación al servicio de nuestros clientes y comunidades."

El Director General de Administración y Finanzas, C.P. Claudio del Valle, comentó sobre los resultados financieros: *"Obtuvimos sólidos resultados en el cuarto trimestre de 2023. Los ingresos aumentaron un 21.7% a US$79 millones y logramos mejorar el margen de UAFIR Flujo a 17.6%. Este progreso fue impulsado principalmente por el buen desempeño de nuestras plantas con mayores eficiencias en sus procesos de producción, la optimización de precios y la sólida ejecución de nuestra estrategia.*

Hemos estado tomando acciones concretas diseñadas para posicionar a la Compañía para el éxito. Creemos que podemos seguir ofreciendo productos de la más alta calidad. Nos mantenemos enfocados en generar resultados positivos mientras trabajamos en mejorar nuestra solidez financiera y seguir siendo una empresa líder en la industria. "

RESULTADOS CONSOLIDADOS

Las ventas de Vitro al cierre del 4Q23 estan compuestas por 2 segmentos: (i) Químicos y (ii) Corporativas.

El segmento de Químicos produce carbonato de sodio, bicarbonato de sodio, cloruro de sodio y cloruro de calcio, que sirven en los mercados de vidrio, fundición, detergentes, tratamiento de agua, farmacéutico, alimentos de consumo humano, industria petrolera y gas, deshielo de caminos y sector pecuario, entre otros.

El segmento de Corporativas presta servicios especializados y estratégicos de alto valor a las filiales y subsidiarias de Vitro, S.A.B. de C.V., así como a los negocios de las Empresas de Tenencia Común.

VENTAS CONSOLIDADAS

Las Ventas Netas Consolidadas en 4T23 incrementaron 21.7% año contra año en comparación con 4T22 por mayores ventas de ambos segmentos que consolidan: Químicos y Corporativas

Las Ventas del segmento de Químicos incrementaron 26.3% año contra año en 4T23 en comparación con el mismo periodo de 2022 principalmente por una mejor mezcla de precios y mayor disponibilidad de producto.

Las ventas de exportación de productos químicos inorgánicos se vieron beneficiadas principalmente por mayor disponibilidad de nuestros productos, mayor de demanda de Cloruro de Calcio de la industria de petróleo y gas, así como para el deshielo en Estados Unidos y Canadá, incremento de disponibilidad de cloruro de sodio (sal húmeda) para la comercialización en el segmento de

Tabla 1 - VENTAS

	Millones de Dólares					
	4T'23	**4T'22**	***Var%***	**12M 23**	**12M 22**	***Var%***
Ventas Totales Consolidadas	**79**	**65**	***21.7***	**311**	**252**	***23.4***
Ventas Nacionales	66	55	*20.3*	263	211	*24.9*
Exportaciones	13	10	*29.7*	47	41	*15.4*
Químicos	**57**	**45**	***26.3***	**228**	**180**	***26.8***
Ventas Nacionales	45	36	*25.3*	181	139	*30.2*
Exportaciones	13	10	*29.7*	47	41	*15.4*
Corporativas	**26**	**24**	***9.8***	**96**	**80**	***21.3***
Ventas Nacionales	26	24	*9.8*	96	80	*21.3*

Sosa Cloro, así como repunte de consumo en el segmento alimenticio de sal seca. Las ventas de bicarbonato de sodio se mantuvieron estables por una demanda constante en los segmentos alimenticio y farmacéutico en México.

Las ventas del segmento de Corporativas incrementaron en 4T23 9.8% año contra año en comparación al 4T22 principalmente por mayores ventas de los negocios que detonan una mayor cuota de recuperación por servicios.

UAFIR Y UAFIR FLUJO

El UAFIR Flujo consolidado del 4T23 incrementó 39.6% año contra año en comparación del 4T22, principalmente por el aumento en las ventas de ambos segmentos.

El UAFIR Flujo del segmento de Químicos incrementó 38% año contra año en 4T23 en comparación con el mismo trimestre de 2022, principalmente por mayor volumen disponible ante las eficiencias en la producción, disminución en precio de la energía eléctrica y menores costos de transportación, parcialmente contrarrestado por el incremento del precio de materias primas, aumento en el costo de mano de obra y gastos de mantenimiento de nuestra planta del segmento Químico.

El UAFIR Flujo del segmento Corporativas incrementó 41% en 4T23 en comparación con 4T22 principalmente por mayores ventas del segmento.

Tabla 2 - UAFIR Y UAFIR FLUJO [1]

	Millones de Dólares					
	4T'23	4T'22	Var%	12M 23	12M 22	Var%
UAFIR [1]	**10**	**8**	***22.8***	**36**	**10**	***276.3***
Margen	*12.6%*	*12.5%*	*0.1 pp*	*11.6%*	*3.8%*	*7.8 pp*
Químicos	4	3	*62*	36	16	*128*
Margen	*7.2%*	*5.6%*	*1.6 pp*	*15.9%*	*8.9%*	*7 pp*
Corporativas	6	6	*5*	(0)	(6)	*(96)*
Margen	*22.6%*	*23.6%*	*-1 pp*	*-0.2%*	*-8.0%*	*7.8 pp*
UAFIR Flujo	**14**	**10**	***39.6***	**53**	**25**	***108.3***
Margen	*17.6%*	*15.3%*	*2.3 pp*	*17.0%*	*10.1%*	*6.9 pp*
Químicos	6	5	*38*	44	23	*94*
Margen	*11.0%*	*10.1%*	*0.9 pp*	*19.2%*	*12.6%*	*6.6 pp*
Corporativas	8	5	*41*	9	3	*226*
Margen	*29.4%*	*22.9%*	*6.5 pp*	*9.5%*	*3.5%*	*6 pp*

[1] El UAFIR y UAFIR Flujo son presentados antes de otros gastos e ingresos.

COSTO FINANCIERO NETO

Durante el 4T23 se reportó una reducción en el Producto Financiero Neto de 46.5% año contra año, en comparación al reportado en 4T22, principalmente por un incremento en los gastos por otros productos financieros que incluyen una menor ganancia de los instrumentos derivados de tasa de interés ligados a la deuda bancaria de largo plazo y a una menor ganancia cambiaria de las operaciones de subsidiarias con moneda funcional en dólares que mantienen cuentas por pagar en pesos con subsidiarias con moneda funcional en dólares.

Tabla 3: PRODUCTO (COSTO) FINANCIERO NETO

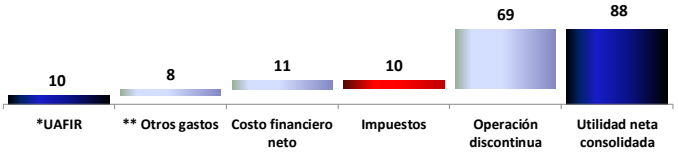
	Millones de Dólares					
	4T'23	4T'22	Var%	12M 23	12M 22	Var%
Producto (gasto) por interés, neto	(5)	1	*NA*	13	6	*(119.2)*
Ganancia (pérdida) Cambiaria	16	19	*(15.9)*	97	33	*(198.9)*
Producto (Costo) Financiero Neto	**11**	**20**	***(46.5)***	**110**	**38**	***(186.9)***

(1) Incluye efectos de instrumentos financieros y otros gastos financieros.

UTILIDAD / PÉRDIDA NETA CONSOLIDADA

La Compañía reportó una Utilidad Neta Consolidada en el 4T23 de US$88 millones compuesta por: UAFIR de US$10 millones, otros ingresos por US$8 millones, producto financiero neto de US$11 millones, impuestos por US$10 millones y US$69 millones por la operación discontinua.

Utilidad neta consolidada
(millones de dólares)



* El UAFIR es presentado antes de otros gastos e ingresos.
** Incluye método de participación en asociadas.

SITUACION FINANCIERA CONSOLIDADA

Al cierre del 4T23, la Compañía tenía un saldo de caja de US$38 millones, en comparación con US$140 millones al cierre del trimestre inmediato anterior ("3T23") y US$123 millones a cierre de 4T22. La disminución en el saldo de caja en comparación se debe principalmente a la Reestructura Societaria de Vitro y a las inversiones en CAPEX realizadas durante el trimestre.

Durante el 4T23, se realizó la disposición del crédito tipo Club Deal para pagar anticipadamente del saldo remanente de los créditos bancarios de corto plazo de Vitro S.A.B. de C.V., así como refinanciar la deuda de largo plazo por US$75 millones.

La deuda total al cierre del 4T23 fue de US$114 millones, compuesta por deuda bancaria de US$75 millones, una nota de US$10 millones, documentos por pagar con accionistas por US$28 millones resultado de la Reestructura Societaria de Vitro y arrendamientos por derecho de uso.

Tabla 4: INDICADORES DE DEUDA

	Millones de Dólares, excepto donde se indica						
	4T'23	3T'23	2T'23	1T'23	4T'22	3T'22	2T'22
Apalancamiento[1]							
(Deuda Total/ UAFIR Flujo[2]) (UDM)(Veces)	2.1x	2.7x	2.8x	3.0x	2.7x	3.5x	3.7x
(Deuda Neta Total/ UAFIR Flujo[2]) (UDM)(Veces)	1.4x	2.2x	2.2x	2.3x	2.2x	2.8x	3.1x
Deuda Total	**114**	**852**	**885**	**883**	**743**	**777**	**742**
Deuda a Corto Plazo	2	139	169	168	135	164	126
Deuda a Largo Plazo	113	713	716	715	608	614	616
Efectivo y Equivalentes de Efectivo	38	140	165	199	123	141	118
Deuda Neta Total	**77**	**712**	**720**	**684**	**621**	**637**	**624**
Mezcla Moneda (%) Dlls / Pesos	100 / 0	100 / 0	100 / 0	100 / 0	100 / 0	100 / 0	100 / 0

(1) Razones financieras calculadas utilizando cifras en dólares.

(2) UAFIR Flujo son los últimos doce meses reales

FLUJO DE EFECTIVO

En el 4T23, la Compañía reportó un flujo libre de efectivo de US$24 millones, comparado con el flujo negativo de US$11 millones del 4T22. La variación se deriva de un mayor UAFIR Flujo, una recuperación en el capital de trabajo, mayores productos financieros y el pago de un dividendo en 4T22.

Tabla 5: ANÁLISIS DE FLUJO DE EFECTIVO GENERADO POR LA OPERACIÓN [1]

	Millones de Dólares					
	4T'23	4T'22	Var%	12M 23	12M 22	Var%
UAFIR Flujo	14	10	*39.6*	53	25	*108.3*
Capital de Trabajo[2]	6	(8)	*NA*	31	44	*NA*
Flujo antes de Inversión en Activo Fijo	**20**	**2**	***NA***	**83**	**69**	***20.7***
Inversión en Activo Fijo	(3)	(4)	*33.8*	(14)	(7)	*97.3*
Flujo después de Inversión en Activo Fijo	**17**	**(2)**	***NA***	**69**	**62**	***11.7***
Interés Ganado, Neto [3]	11	4	*204.0*	28	6	*335.9*
Impuestos (pagados) recuperados	(4)	(3)	*(37.8)*	(22)	(55)	*60.6*
Dividendos	(0)	(10)	*(100.0)*	(30)	(10)	*200.2*
Flujo Libre de Efectivo, neto	**24**	**(11)**	***NA***	**46**	**3**	***1,475.7***

(1) Este análisis de flujo es relativo a flujo de caja y no representa un Estado de Flujo de Efectivo de acuerdo con IFRS.

(2) Capital de trabajo incluye variaciones en clientes, inventarios, proveedores y otras cuentas por pagar y cobrar de corto plazo, incluyendo IVA.

(3) Incluye gastos e ingresos por intereses, coberturas de gas natural del 2022 y otros gastos financieros.

INVERSIÓN EN ACTIVO FIJO

El CAPEX ascendió a US$3 millones durante el 4T23. Los recursos invertidos se concentraron principalmente en CAPEX de mantenimiento.

EVENTOS RELEVANTES

PRESENTA VITRO PLAN PARA CRECIMIENTO DE SUS OPERACIONES.

San Pedro Garza García, Nuevo León, México, 14 de noviembre de 2023.- Vitro, S.A.B. de C.V. (BMV: VITROA), empresa líder en la fabricación de vidrio en Norteamérica, informa que emprenderá las acciones necesarias para que sus operaciones obtengan una capitalización inicial de $200 millones de dólares a través de un nueva compañía internacional, para dar soporte al portafolio de proyectos de alto crecimiento, fortaleciendo su capacidad para aprovechar las oportunidades del nearshoring y avanzar más rápido en la adopción de tecnologías de punta y en su expansión global.

“Hacia adelante vemos muchas oportunidades de crecimiento, similares e incluso más grandes a las que ya hemos concretado durante este año, muchas impulsadas por dinámicas como el nearshoring. En ese sentido, la propuesta permitirá a estas operaciones de la compañía acceder a recursos financieros adicionales para aprovechar estas oportunidades”, afirmó Adrián Sada Cueva, Director General de Vitro.

La nueva compañía internacional invitará solo a los actuales accionistas de Vitro S.A.B. de C.V. para, de así desearlo, participar de manera equitativa con su participación actual en el fondeo del capital de la nueva empresa.

Este plan, que será sometido a aprobación de la asamblea de accionistas, busca fortalecer las operaciones y seguir invirtiendo en México, así como en seguir impulsando el crecimiento a nivel global. Las plantas y operaciones se mantendrán como hasta hoy, tanto en el país como en el resto del mundo.

El pasado 1 de diciembre de 2023, la Asamblea General Ordinaria de Vitro aprobó una Reestructura Societaria cuya implementación incluyó: (i) el pago de un dividendo en especie a favor de los accionistas mediante la suscripción y entrega de pagarés nominativos no negociables pagaderos en quince anualidades a partir del primer día hábil de mayo de 2025 más un interés del 3% anual sobre el saldo insoluto (los “Pagarés”), así como (ii) la opción para que los accionistas que así lo deseen, contribuyan o aporten la totalidad de sus derechos al cobro respecto de los Pagarés al capital social de Vitro International Investments S.à r.l. (“Vitro International”), a cambio de una participación social en dicha sociedad por cada Dólar aportado; (iii) la capitalización adicional en efectivo por parte de los accionistas por US$100 millones a favor de Vitro International, y (iv) la enajenación y renuncia al derecho de preferencia por parte de Vitro a favor de Vitro International para que esta última adquiriera antes del último día del año el 51% del Negocio de Envases; el 100% del Negocio Automotriz, y el 84.4% del Negocio Arquitectónico. La enajenación de los negocios señalados se realizó mediante la venta de sus participaciones sociales en las empresas tenedoras Vitro Empaques, S.L., Vitro Automotriz UE, S.L.U, y Vitro Arquitectónico España, S.L. (en conjunto las “Empresas de Tenencia Común).

EVENTO RELEVANTE DE LA VENTA DE ARQUITECTÓNICO A VITRO INTERNATIONAL

El 31 de enero de 2024, Vitro vendió el remanente la tenencia accionaria del negocio de Arquitectónico mediante la enajenación de su participación social en Vitro Arquitectónico España, S.L.U. Con esta operación, Vitro Internacional es 100% tenedora de las acciones del negocio Arquitectónico. A la fecha, Vitro mantiene 100% del negocio de Químicos mediante la tenencia accionaria de Industria del Álcali UE, S.L.U y una participación minoritaria del negocio de Envases mediante la tenencia de 49% de las acciones de Vitro Empaques, S.L.

NOTA RELEVANTE SOBRE LOS CAMBIOS EN LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS DE VITRO (“OPERACIÓN DISCONTINUA)”

El 31 de diciembre de 2023 reflejó los efectos de la reestructura corporativa de la Compañía que consistió en la venta de la participación del 100%, 51% y 84.44% de los negocios de Vitro Automotriz UE, S.L.U., Vitro Empaques, S.L.U. y Vitro Arquitectónico España, S.L. a Vitro International Investments, S.à r.l., por lo que a esa fecha la Compañía presentó la información financiera de la disposición de esos negocios, como una operación discontinua y de manera comparativa al 31 de diciembre de 2022 en el estado de resultados y en el estado de flujo de efectivo consolidados de conformidad con la Norma Internacional de Información Financiera IFRS 5 (IFRS por sus siglas en inglés).

INFORMACION DE CUMPLIMIENTO DE OBLIGACIONES DE HACER Y NO HACER (COVENANTS FINANCIEROS)

En septiembre 2023 se negoció con todos nuestros bancos que los covenants comprendidos en nuestros contratos de crédito se determinarán de manera combinada considerando los resultados de Vitro y Vitro International, por lo que la

Compañía continua a la fecha de este reporte en cumplimiento de todas sus obligaciones financieras, y se acordó otorgar las garantías quirografarias de las dos sociedades (Vitro y Vitro International Investments) y sus subsidiarias.

RELACIÓN CON INVERSIONISTAS
Ricardo Flores Delsol
Vitro, S.A.B. de C.V.
rfloresd@vitro.com

Acerca de Vitro

Vitro, S.A.B. de C.V. (BMV: VITROA) es una compañía líder en la industria química inorgánica, reconocida por la calidad de sus productos, su excelencia en servicio al cliente y flexibilidad. La Compañía produce y es proveedora de 4 productos químicos inorgánicos: carbonato de sodio, bicarbonato de sodio, cloruro de sodio y cloruro de calcio, que atienden los mercados de vidrio, detergentes, tratamiento de agua, farmacéutico, alimentos de consumo humano, industria petrolera, deshielo de caminos y en el sector pecuario, entre otros. Como empresa socialmente responsable, Vitro trabaja en diversas iniciativas en el marco de su Modelo de Sustentabilidad, con el objetivo de ejercer una influencia positiva en los aspectos económico, social y ambiental vinculados a sus grupos de interés, por medio de una gestión corporativa responsable. Para más información, visite www.vitro.com.

Aviso Legal

Este comunicado contiene cierta información histórica, declaraciones e información a futuro relacionada a Vitro, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias (colectivamente, la "Compañía") que se basan en la opinión de su Administración, así como estimaciones hechas e información disponible actual de Vitro. A pesar de que la Compañía cree que las expectativas de la administración y las estimaciones están basadas en supuestos razonables, estas declaraciones reflejan la visión actual de Vitro con respecto a eventos futuros y están sujetas a ciertos riesgos, eventos inciertos y premisas. Muchos factores podrían causar que los resultados futuros o desempeño de Vitro sean diferentes a los expresados o asumidos en las siguientes declaraciones, incluyendo, entre otros, cambios de la economía en general, política de gobierno y condiciones de negocios globales, así como en los países que Vitro lleva a cabo negocios, cambios en tasas de interés, en precios de materia prima, precios de la energía, particularmente del gas, cambios en la estrategia del negocio, y otros factores. Si uno o varios de estos riesgos efectivamente ocurren, o las premisas o estimaciones demuestran ser incorrectas, los resultados a futuro pueden variar significativamente de los descritos o anticipados, asumidos, estimados, esperados o presupuestados, por lo que la Compañía no asume la obligación de actualizar cualquiera de estos supuestos.

USO DE MEDIDAS FINANCIERAS DISTINTAS A LAS GENERALMENTE ACEPTADAS

El conjunto de normas de información financiera generalmente aceptadas es comúnmente conocido como Normas Internacionales de Información Financiera ("IFRS" por sus siglas en inglés). Una medida financiera generalmente aceptada se define como aquella cuyo propósito es medir el desempeño histórico o futuro, posición financiera o flujo de efectivo, pero incluye o excluye montos que pudieran no ser totalmente comparables en el conjunto de las IFRS. En el presente reporte revelamos el uso de ciertas medidas distintas a las IFRS, entre ellas el UAFIR Flujo. UAFIR Flujo: utilidad de operación antes de otros gastos e ingresos más depreciación, amortización y reservas de obligaciones laborales al retiro que impacten la utilidad de operación.

La información en este reporte muestra los segmentos utilizados por la administración para el análisis del negocio, toma de decisiones y asignación de recursos. Con estricto apego con la norma 8 "Segmentos de operación" de las IFRS. Un comité interno evalúa periódicamente la correcta segmentación operativa del negocio.

. – Tablas Financieras a continuación –

CONSOLIDADO

VITRO, S.A.B. DE C.V. Y SUBSIDIARIAS
ESTADOS CONSOLIDADOS DE SITUACIÓN FINANCIERA

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2023 Y 2022

ESTADO DE POSICIÓN FINANCIERA	Dólares 4T'23	4T'22	% Var.
Efectivo y Equivalentes	38	123	*(69.4)*
Clientes	9	62	*(86.1)*
Inventarios	25	480	*(94.7)*
Otros Activos Circulantes	31	167	*(81.7)*
Cuentas por cobrar a Entidades de Control Comun	205	-	-
Total Activo Circulante	**307**	**832**	*(63.1)*
Terrenos, Maquinaria y Equipo	231	1,140	*(79.7)*
Activo intangible	9	282	*(97.0)*
Impuestos diferidos	-	150	*NA*
Otros Activos a Largo Plazo	183	116	*57.6*
Inversion en asociadas	250	39	*548.2*
Cuentas por cobrar a Entidades de Control Comun	35	-	*NA*
Total Activo No Circulante	**708**	**1,727**	*(59.0)*
Activos Totales	**1,016**	**2,558**	***(60.3)***
Deuda a Corto Plazo y Vencimiento de Deuda Largo Plazo	2	135	*(98.9)*
Proveedores	18	271	*(93.4)*
Otras Cuentas por pagar	172	183	*(6.0)*
Pasivo Circulante Total	**192**	**589**	*(67.5)*
Deuda a Largo Plazo	113	608	*(81.4)*
Otros Pasivos Largo Plazo	4	155	*(97.6)*
Pasivo No Circulante Total	**117**	**763**	*(84.7)*
Pasivo Total	**308**	**1,352**	*(77.2)*
Participación Controladora	708	1,206	*(41.3)*
Participación No Controladora	-	0	*NA*
Suma del Capital Contable	**708**	**1,206**	*(41.3)*
Total Pasivo y Capital Contable	**1,016**	**2,558**	*(60.3)*

INDICADORES FINANCIEROS[1]	4T'23	4T'22
Deuda / UAFIR Flujo (UDM, veces)	2.1	30.9
UAFIR Flujo / Gasto por Interés (UDM, veces)	(1.2)	(0.6)
Deuda Neta / UAFIR Flujo (UDM, veces)	1.4	25.8
Deuda / Deuda + Cap. Contable (veces)	0.1	0.4
Deuda / Capital (veces)	0.2	0.6
Pasivo Total / Capital Contable (veces)	0.4	1.1
Activo Circulante / Pasivo Circulante (veces)	1.6	1.4
Ventas (UDM) / Activos (veces)	0.3	0.1
Utilidad (Pérdida) / Acción (US$) (Acumulada) *	0.37	0.04

* Considerando el promedio ponderado de acciones en circulación

OTRA INFORMACIÓN	4T'23	4T'22
# Acciones Emitidas (miles)	483,571	483,571
# Promedio de Acciones en Circulación (miles)	470,027	470,027
# Empleados	1,401	14,770

(1)Razones financieras calculadas utilizando cifras en dólares.

CONSOLIDADO

VITRO, S.A.B. DE C.V. Y SUBSIDIARIAS

ESTADOS CONSOLIDADOS DE RESULTADOS

EN LOS PERIODOS, (MILLONES)

ESTADO DE RESULTADOS	Cuarto trimestre Dólares 2023	2022	% Var.	Enero - Diciembre Dólares 2023	2022	% Var.
Ventas Netas Consolidadas	79	65	21.7	311	252	23.4
Costo de Ventas	41	34	19.7	160	151	5.7
Utilidad Bruta	**38**	**31**	24.0	**151**	**101**	49.9
Gastos de Operación	28	23	24.5	115	91	26.0
Utilidad (pérdida) de operación	**10**	**8**	22.8	**36**	**10**	276.3
Otros Gastos (Ingresos), neto	(8)	(9)	(18.1)	(5)	(22)	(77.0)
Utilidad (pérdida) de operación después de otros gastos e ingresos, netos	**18**	**18**	0.8	**41**	**31**	31.3
Gastos Financieros	2	4	(54.7)	13	10	29.9
(Productos) Financieros	(13)	(13)	(1.4)	(56)	(50)	12.1
Otros gastos y productos financieros neto	17	8	96.7	30	34	(11.3)
Pérdida (ganancia) cambiaria	(16)	(19)	(15.9)	(97)	(33)	198.9
Costo financiero neto	(11)	(20)	(46.5)	(110)	(38)	186.9
Participación en las utilidades (pérdidas) de asociadas no consolidadas	0	0	59.3	0	0	52.3
Utilidad (Pérdida) Antes de Impuestos	**29**	**38**	(24.2)	**151**	**70**	116.9
Impuestos a la utilidad	10	11	(15.0)	29	37	(22.6)
Utilidad (Pérdida) Neta de operaciones continuas	**19**	**26**	NA	**123**	**33**	NA
Utilidada (Pérdida) por operación discontinua	69	(20)	NA	52	(15)	NA
Utilidad (Pérdida) Neta	**88**	**6**	1,380.0	**175**	**17**	904.6
Utilidad (Pérdida) Neta de la participación controladora	88	6	1,340.1	175	18	116.9
Utilidad (Pérdida) Neta de la participación no controladora	(0.0)	(0.2)	NA	(0.3)	(0.5)	(42.1)

VITRO, S.A.B. DE C.V. Y SUBSIDIARIAS
INFORMACIÓN POR SEGMENTOS
EN LOS PERIODOS, (MILLONES)

	Cuarto trimestre Dólares			Enero - Diciembre Dólares		
	2023	2022	%	2023	2022	%
QUÍMICOS						
Ventas Netas	57	45	*26.3%*	228	180	*26.8%*
UAFIR[2]	4	3	*62.3%*	36	16	*127.8%*
Margen [1]	7.2%	5.6%		15.9%	8.9%	
UAFIR Flujo[2]	6	5	*37.7%*	44	23	*93.6%*
Margen [1]	11.0%	10.1%		19.2%	12.6%	
Volúmenes de Productos químicos inorgánicos						
Álcali (Miles de Toneladas)	168	156	*7.7%*	663	654	*1.3%*

[1] Márgenes de UAFIR y UAFIR Flujo se calculan sobre Ventas Netas.

[2] El UAFIR y UAFIR Flujo son presentado antes de otros gastos e ingresos.