



## Vitro reporta resultados del tercer trimestre de 2024

San Pedro Garza García, Nuevo León, México, 29 de octubre de 2024 – Vitro, S.A.B. de C.V. (BMV: VITROA), en lo sucesivo “Vitro” o la “Compañía”, anunció hoy sus resultados financieros para el tercer trimestre de 2024 (“3T24”).

### HECHOS SOBRESALIENTES 3T24

- Las Ventas Netas Consolidadas del 3T24 disminuyeron 10.9% en comparación con las ventas del tercer trimestre del 2023 (“3T23”), por una disminución en las ventas de los segmentos de Químicos y Corporativas.
- Las ventas del segmento de Químicos del 3T24 disminuyeron 6.8% en comparación con 3T23 principalmente por una reducción de los precios nacionales e internacionales, disminución en la demanda del carbonato de sodio para la fabricación de vidrio, disponibilidad limitada de nuestros productos por temas operativos que impactaron la comercialización en Mexico y Estados Unidos.
- Las ventas del segmento Corporativas disminuyeron 24.6% en 3T24 en comparación al 3T23 principalmente por menores cuotas de recuperación por servicios prestados a entidades de control común.
- El UAFIR Flujo del 3T24 disminuyó 36.2% en comparación con 3T23, principalmente por menores ventas, incremento en el precio de algunas materias primas, una disminución de inventario y compra de producto terminado por el mantenimiento en nuestra planta e incremento en gasto de transportación.
- Durante el trimestre, se realizaron inversiones en activo fijo por US\$4 millones.

### RESUMEN RESULTADOS FINANCIEROS

Millones de Dólares

RESUMEN RESULTADOS FINANCIEROS						
	3T'24	3T'23	% Cambio	9M 24	9M 23	% Cambio
Ventas Netas Consolidadas	72	81	-10.9%	213	231	-7.9%
<i>Químicos</i>	53	57	-6.8%	158	171	-7.5%
<i>Corporativas</i>	21	27	-24.6%	62	71	-11.5%
Costo de Ventas	42	41	3.0%	121	119	1.6%
Utilidad Bruta	30	40	-25.2%	92	112	-18.0%
<i>Margen Bruto</i>	41.5%	49.4%	-7.9 pp	43.3%	48.6%	-5.3 pp
Gastos Generales	25	30	-16.5%	77	86	-10.8%
<i>Gastos Generales % ventas</i>	34.7%	37.0%	-2.3 pp	36.1%	37.3%	-1.2 pp
UAFIR <sup>(1)</sup>	5	10	-50.8%	15	26	-41.4%
<i>Margen de UAFIR</i>	6.9%	12.5%	-5.6 pp	7.2%	11.3%	-4.1 pp
UAFIR Flujo <sup>(1)</sup>	9	14	-36.2%	28	39	-27.8%
<i>Químicos</i>	7	11	-34.0%	25	37	-34.2%
<i>Corporativas</i>	2	4	-42.5%	4	2	124.1%
<i>Margen de UAFIR Flujo</i>	12.7%	17.7%	-5 pp	13.2%	16.8%	-3.6 pp
Utilidad neta de operaciones continuas	(34)	(2)	NA	(61)	104	NA
Utilidad neta	(34)	14	NA	(61)	86	NA
Flujo antes de Inversión en Activo Fijo	42	42	0.0%	100	65	53.3%

(1) El UAFIR y UAFIR Flujo son presentados antes de otros gastos e ingresos.

Este informe presenta información financiera no auditada proforma preparada en dólares estadounidenses de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (IFRS por sus siglas en inglés). Ciertas cantidades pueden no sumar debido al redondeo.

## MENSAJE DE LA DIRECCION GENERAL

**El Lic. Adrián Sada Cueva, Director General Ejecutivo, comentó respecto a los resultados de la Compañía:** “Los resultados de la Compañía reflejaron una desaceleración en el mercado mexicano y estadounidense, así como ciertos obstáculos operativos que se presentaron durante el tercer trimestre de 2024. Las actividades de un mantenimiento mayor programado y el periodo de estabilización de producción de la planta impactaron los resultados durante dicho periodo.

Las ventas del tercer trimestre disminuyeron en comparación contra el mismo trimestre del año anterior principalmente por un bajo nivel de inventarios para la comercialización y por el ajuste en los precios derivado de las presiones nacionales e internacionales en los mercados en los que participamos. La demanda de nuestros productos en México y en Estados Unidos, principalmente carbonato de sodio utilizado para la fabricación de vidrio, disminuyó reflejando una desaceleración de los segmentos de envases de vidrio y construcción, principalmente por factores como altas tasas de interés electorales.

Durante el trimestre logramos recuperar una porción de la inversión en capital en trabajo que permitió a la Compañía compensar la reducción de UAFIR Flujo.

**El Director General de Administración y Finanzas, C.P. Claudio del Valle, comentó sobre los resultados financieros:** “Durante el tercer trimestre de 2024, logramos mantener el flujo neto de operación a pesar de la caída en el UAFIR Flujo, derivado esto de un mejor manejo del capital de trabajo.

Nuestro balance se mantiene en niveles adecuados, con una deuda neta al cierre del tercer trimestre de US\$108 millones, representando 1.9 veces sobre UAFIR Flujo.

En Vitro nos mantenemos enfocados en fortalecer nuestra operación, optimizando los procesos productivos y controlando gastos generales y administrativos. Hemos enfrentado obstáculos que nos han fortalecido y dejado enseñanzas para crecer en un entorno global cada vez más competitivo.”

## RESULTADOS CONSOLIDADOS

Las ventas de Vitro al cierre del 3T24 están compuestas por 2 segmentos: (i) Químicos y (ii) Corporativas.

El segmento de Químicos produce carbonato de sodio, bicarbonato de sodio, cloruro de sodio y cloruro de calcio, que sirven en los mercados de vidrio, fundición, detergentes, tratamiento de agua, farmacéutico, alimentos de consumo humano, industria petrolera y gas, deshielo de caminos y sector pecuario, entre otros.

El segmento de Corporativas presta servicios especializados y estratégicos de alto valor a las filiales y subsidiarias de Vitro, S.A.B. de C.V., así como a los negocios de las Empresas de Tenencia Común.

## VENTAS CONSOLIDADAS

Las Ventas Netas Consolidadas en 3T24 disminuyeron 10.9% en comparación con 3T23 por la reducción de ventas de Químicos y Corporativas.

El segmento de Químicos disminuyó sus ventas 6.8% en 3T24 en comparación con 3T23 principalmente por una menor venta de carbonato de sodio, cloruro de sodio y cloruro de calcio, parcialmente compensado por un aumento en las ventas de bicarbonato de sodio.

Las ventas de carbonato de sodio disminuyeron en 3T24 en comparación con 3T23 principalmente por menor demanda del mercado de fabricación de vidrio, disminución de precios y baja disponibilidad de producto terminado derivado de

mantenimiento de nuestra planta, afectando la comercialización en los mercados en México y de exportación. Las ventas de cloruro de sodio disminuyeron en 3T24 en comparación con 3T23 principalmente por la depreciación de peso mexicano frente al dólar estadounidense a pesar de tener una demanda sostenida del mercado alimenticio e industrial. Las ventas de cloruro de calcio disminuyeron en 3T24 en comparación con 3T23 principalmente por una reducción de producto disponible, parcialmente compensado por una demanda del mercado de exportación para la industria de exploración de petróleo y gas. Las ventas de bicarbonato de sodio incrementaron en 3T24 en comparación con 3T23 principalmente por una mayor demanda de la industria alimenticia y farmacéutica en México.

**Tabla 1 - VENTAS**

	Millones de Dólares					
	3T'24	3T'23	Var%	9M 24	9M 23	Var%
<b>Ventas Totales Consolidadas</b>	<b>72</b>	<b>81</b>	<b>(10.9)</b>	<b>213</b>	<b>231</b>	<b>(7.9)</b>
Ventas Nacionales	60	68	(11.8)	178	197	(9.4)
Exportaciones	12	13	(6.6)	35	35	0.7
<b>Químicos</b>	<b>53</b>	<b>57</b>	<b>(6.8)</b>	<b>158</b>	<b>171</b>	<b>(7.5)</b>
Ventas Nacionales	41	44	(6.9)	123	136	(9.5)
Exportaciones	12	13	(6.6)	35	35	0.7
<b>Corporativas</b>	<b>21</b>	<b>27</b>	<b>(24.6)</b>	<b>62</b>	<b>71</b>	<b>(11.5)</b>
Ventas Nacionales	21	27	(24.6)	62	71	(11.5)

Las ventas del segmento Corporativas disminuyeron 8.6% en 2T24 en comparación al 2T23 principalmente por menor cuota de recuperación por servicios prestados a las partes relacionadas.

## UAFIR Y UAFIR FLUJO

El UAFIR Flujo consolidado del 3T24 disminuyó 36.2% en comparación del 3T23, principalmente por menores ventas e incremento en el costo de ventas, parcialmente compensado por una disminución en los gastos generales y de administración (SG&A).

El UAFIR Flujo de Químicos disminuyó 34% en 3T24 en comparación con el mismo trimestre de 2023, principalmente por una reducción en las ventas, incremento en el precio de algunas materias primas, una disminución de inventario y compra de producto terminado por el mantenimiento en nuestra planta e incremento en gastos de transportación, parcialmente compensado por una reducción en el costo de los energéticos y empaque.

El UAFIR Flujo del segmento Corporativas disminuyó 42% en 3T24 en comparación con el mismo trimestre de 2023.

**Tabla 2 - UAFIR Y UAFIR FLUJO <sup>(1)</sup>**

	Millones de Dólares					
	3T'24	3T'23	Var%	9M 24	9M 23	Var%
<b>UAFIR <sup>(1)</sup></b>	<b>5</b>	<b>10</b>	<b>(50.8)</b>	<b>15</b>	<b>26</b>	<b>(41.4)</b>
Margen	6.9%	12.5%	-5.6 pp	7.2%	11.3%	-4.1 pp
Químicos	5	9	(45)	18	32	(44)
Margen	9.1%	15.4%	-6.3 pp	11.5%	18.9%	-7.4 pp
Corporativas	0	1	(91)	(3)	(6)	(53)
Margen	0.6%	4.8%	-4.2 pp	-4.6%	-8.6%	4 pp
<b>UAFIR Flujo</b>	<b>9</b>	<b>14</b>	<b>(36.2)</b>	<b>28</b>	<b>39</b>	<b>(27.8)</b>
Margen	12.7%	17.7%	-5 pp	13.2%	16.8%	-3.6 pp
Químicos	7	11	(34)	25	37	(34)
Margen	13.1%	18.6%	-5.5 pp	15.6%	21.9%	-6.3 pp
Corporativas	2	4	(42)	4	2	124
Margen	10.6%	13.9%	-3.3 pp	5.6%	2.2%	3.4 pp

<sup>(1)</sup> El UAFIR y UAFIR Flujo son presentados antes de otros gastos e ingresos.

## COSTO FINANCIERO NETO

Durante el 3T24 se tuvo Costo Financiero Neto de US\$48 millones, principalmente derivado de la depreciación del peso mexicano frente al dólar estadounidense que impactó las operaciones de subsidiarias con moneda funcional en dólares que mantienen operaciones en pesos con subsidiarias con moneda funcional en dólares.

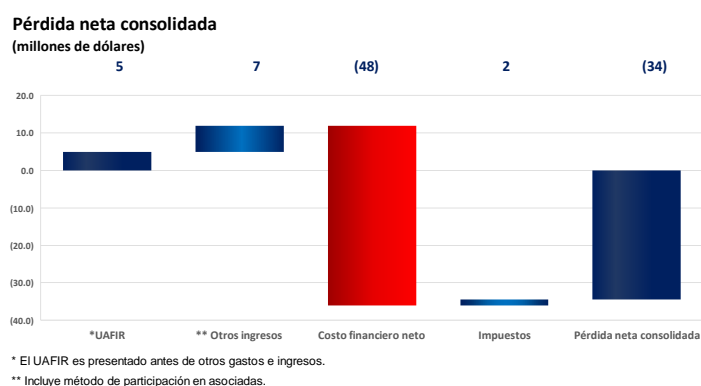
**Tabla 3: PRODUCTO (COSTO) FINANCIERO NETO**

	Millones de Dólares					
	3T'24	3T'23	Var%	9M 24	9M 23	Var%
Producto (gasto) por interés, neto	3	6	(51.1)	11	18	(38.0)
Ganancia (pérdida) Cambiaria	(51)	(16)	(219.8)	(116)	82	NA
<b>Producto (Costo) Financiero Neto</b>	<b>(48)</b>	<b>(10)</b>	<b>(402.8)</b>	<b>(105)</b>	<b>99</b>	<b>NA</b>

<sup>(1)</sup> Incluye efectos de instrumentos financieros y otros gastos financieros.

## UTILIDAD / PÉRDIDA NETA CONSOLIDADA

La Compañía reportó una Pérdida Neta Consolidada en el 3T24 de US\$34 millones compuesta por: UAFIR de US\$5 millones, otros ingresos por US\$7 millones, costo financiero neto de US\$48 millones principalmente impulsado por la depreciación de un 7% del peso frente al dólar, por los saldos en pesos mexicanos dentro de las compañías con moneda funcional dólar e impuestos favorables por US\$2 millones.



## SITUACION FINANCIERA CONSOLIDADA

Al cierre del 3T24, la Compañía tenía un saldo de caja de US\$30 millones, en comparación con US\$34 millones al cierre del trimestre inmediato anterior ("2T24") y US\$140 millones al cierre de 3T23. La disminución en el saldo de caja en 3T24 en comparación con 2Q24 se debe principalmente una inversión en capital de trabajo, y en comparación con 3T23, la reducción se debe principalmente a la reestructuración llevada a cabo en diciembre de 2023.

La deuda total al cierre del 3T24 fue de US\$108 millones, compuesta por deuda bancaria de US\$75 millones, una nota de US\$10 millones, documentos por pagar con accionistas por US\$22 millones y arrendamientos por derecho de uso.

**Tabla 4: INDICADORES DE DEUDA**

	Millones de Dólares, excepto donde se indica						
	3T'24	2T'24	1T'24	4T'23	3T'23	2T'23	1T'23
<b>Apalancamiento<sup>(1)</sup></b>							
(Deuda Total/ UAFIR Flujo <sup>(2)</sup> ) (UDM)(Veces)	2.6x	2.3x	2.2x	2.1x	2.7x	2.8x	3.0x
(Deuda Neta Total/ UAFIR Flujo <sup>(2)</sup> ) (UDM)(Veces)	1.9x	1.6x	1.8x	1.4x	2.2x	2.2x	2.3x
<b>Deuda Total</b>	<b>108</b>	<b>108</b>	<b>114</b>	<b>114</b>	<b>852</b>	<b>885</b>	<b>883</b>
Deuda a Corto Plazo	1	1	2	2	139	169	168
Deuda a Largo Plazo	107	107	113	113	713	716	715
Efectivo y Equivalentes de Efectivo	30	34	20	38	140	165	199
<b>Deuda Neta Total</b>	<b>78</b>	<b>74</b>	<b>95</b>	<b>77</b>	<b>712</b>	<b>720</b>	<b>684</b>
Mezcla Moneda (%) Dlls / Pesos	100 / 0	100 / 0	100 / 0	100 / 0	100 / 0	100 / 0	100 / 0

(1) Razones financieras calculadas utilizando cifras en dólares.

(2) UAFIR Flujo son los últimos doce meses reales

## FLUJO DE EFECTIVO

En el 3T24, la Compañía reportó un flujo libre de efectivo de US\$37 millones, una disminución de 8.8% en comparación con el flujo de efectivo del 3T23, principalmente debido a un menor UAFIR Flujo, contrarrestado por una recuperación de la inversión en capital de trabajo, menor interés neto e impuestos pagados.

**Tabla 5: ANÁLISIS DE FLUJO DE EFECTIVO GENERADO POR LA OPERACIÓN <sup>(1)</sup>**

	Millones de Dólares					
	3T'24	3T'23	Var%	9M 24	9M 23	Var%
UAFIR Flujo	9	14	36.2	28	39	27.8
Capital de Trabajo <sup>(2)</sup>	33	27	18.9	72	26	NA
<b>Flujo antes de Inversión en Activo Fijo</b>	<b>42</b>	<b>42</b>	<b>0.0</b>	<b>100</b>	<b>65</b>	<b>53.3</b>
Inversión en Activo Fijo	(4)	(3)	50.4	(11)	(11)	3.3
<b>Flujo después de Inversión en Activo Fijo</b>	<b>38</b>	<b>39</b>	<b>3.7</b>	<b>89</b>	<b>54</b>	<b>65.4</b>
Interés neto <sup>(3)</sup>	1	6	79.3	(12)	18	NA
Impuestos (pagados) recuperados	(1)	(4)	65.0	(22)	(18)	18.2
Dividendos	-	0	NA	-	(30)	NA
<b>Flujo Libre de Efectivo, neto</b>	<b>37</b>	<b>41</b>	<b>8.8</b>	<b>55</b>	<b>23</b>	<b>141.3</b>

(1) Este análisis de flujo es relativo a flujo de caja y no representa un Estado de Flujo de Efectivo de acuerdo con IFRS.

(2) Capital de trabajo incluye variaciones en clientes, inventarios, proveedores y otras cuentas por pagar y cobrar de corto plazo, incluyendo IVA.

(3) Incluye gastos e ingresos por intereses, coberturas de gas natural del 2022 y otros gastos financieros.

## INVERSIÓN EN ACTIVO FIJO

El CAPEX ascendió a US\$4 millones durante el 4T24. Los recursos invertidos se concentraron principalmente en CAPEX de mantenimiento del, negocio de Químicos.

---

### RELACIÓN CON INVERSIONISTAS

Ricardo Flores Delsol

Vitro, S.A.B. de C.V.

[rfloresd@vitro.com](mailto:rfloresd@vitro.com)

## Acerca de Vitro

Vitro, S.A.B. de C.V. (BMV: VITROA) es una compañía líder en la industria química inorgánica, reconocida por la calidad de sus productos, su excelencia en servicio al cliente y flexibilidad. La Compañía produce y es proveedora de 4 productos químicos inorgánicos: carbonato de sodio, bicarbonato de sodio, cloruro de sodio y cloruro de calcio, que atienden los mercados de vidrio, detergentes, tratamiento de agua, farmacéutico, alimentos de consumo humano, industria petrolera, deshielo de caminos y en el sector pecuario, entre otros. Como empresa socialmente responsable, Vitro trabaja en diversas iniciativas en el marco de su Modelo de Sustentabilidad, con el objetivo de ejercer una influencia positiva en los aspectos económico, social y ambiental vinculados a sus grupos de interés, por medio de una gestión corporativa responsable. Para más información, visite [www.vitro.com](http://www.vitro.com).

## Aviso Legal

Este comunicado contiene cierta información histórica, declaraciones e información a futuro relacionada a Vitro, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias (colectivamente, la “Compañía”) que se basan en la opinión de su Administración, así como estimaciones hechas e información disponible actual de Vitro. A pesar de que la Compañía cree que las expectativas de la administración y las estimaciones están basadas en supuestos razonables, estas declaraciones reflejan la visión actual de Vitro con respecto a eventos futuros y están sujetas a ciertos riesgos, eventos inciertos y premisas. Muchos factores podrían causar que los resultados futuros o desempeño de Vitro sean diferentes a los expresados o asumidos en las siguientes declaraciones, incluyendo, entre otros, cambios de la economía en general, política de gobierno y condiciones de negocios globales, así como en los países que Vitro lleva a cabo negocios, cambios en tasas de interés, en precios de materia prima, precios de la energía, particularmente del gas, cambios en la estrategia del negocio, y otros factores. Si uno o varios de estos riesgos efectivamente ocurren, o las premisas o estimaciones demuestran ser incorrectas, los resultados a futuro pueden variar significativamente de los descritos o anticipados, asumidos, estimados, esperados o presupuestados, por lo que la Compañía no asume la obligación de actualizar cualquiera de estos supuestos.

## USO DE MEDIDAS FINANCIERAS DISTINTAS A LAS GENERALMENTE ACEPTADAS

*El conjunto de normas de información financiera generalmente aceptadas es comúnmente conocido como Normas Internacionales de Información Financiera (“IFRS” por sus siglas en inglés). Una medida financiera generalmente aceptada se define como aquella cuyo propósito es medir el desempeño histórico o futuro, posición financiera o flujo de efectivo, pero incluye o excluye montos que pudieran no ser totalmente comparables en el conjunto de las IFRS. En el presente reporte revelamos el uso de ciertas medidas distintas a las IFRS, entre ellas el UAFIR Flujo. UAFIR Flujo: utilidad de operación antes de otros gastos e ingresos más depreciación, amortización y reservas de obligaciones laborales al retiro que impacten la utilidad de operación.*

*La información en este reporte muestra los segmentos utilizados por la administración para el análisis del negocio, toma de decisiones y asignación de recursos. Con estricto apego con la norma 8 “Segmentos de operación” de las IFRS. Un comité interno evalúa periódicamente la correcta segmentación operativa del negocio.*

. – Tablas Financieras a continuación –



## CONSOLIDADO

VITRO, S.A.B. DE C.V. Y SUBSIDIARIAS						
ESTADOS CONSOLIDADOS DE SITUACIÓN FINANCIERA						
AL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2024 Y 2023						
ESTADO DE POSICIÓN FINANCIERA	Dólares			INDICADORES FINANCIEROS <sup>(1)</sup>	3T'24	3T'23
	3T'24	3T'23	% Var.			
Efectivo y Equivalentes	30	140	(78.5)	Deuda / UAFIR Flujo (UDM, veces)	2.6	2.7
Cientes	2	99	(98.0)	Deuda Neta / UAFIR Flujo (UDM, veces)	1.9	2.2
Inventarios	16	500	(96.8)	Deuda / Deuda + Cap. Contable (veces)	0.1	0.4
Otros Activos Circulantes	60	176	(65.9)			
Cuentas por cobrar a partes relacionadas	471	-	NA	Deuda / Capital (veces)	0.2	0.7
<b>Total Activo Circulante</b>	<b>579</b>	<b>916</b>	<b>(36.8)</b>	Pasivo Total / Capital Contable (veces)	1.2	1.2
Terrenos, Maquinaria y Equipo	231	1,191	(80.6)	Activo Circulante / Pasivo Circulante (veces)	1.8	1.5
Activo intangible	8	272	(97.2)	Ventas (UDM) / Activos (veces)	0.2	0.1
Impuestos diferidos	16	180	NA	Utilidad (Pérdida) / Acción (US\$) *	(0.13)	0.18
Otros Activos a Largo Plazo	178	123	44.6			
Inversión en asociadas	120	44	172.9			
Cuentas por cobrar a partes relacionadas	204	-	NA			
<b>Total Activo No Circulante</b>	<b>758</b>	<b>1,809</b>	<b>(58.1)</b>			
<b>Activos Totales</b>	<b>1,336</b>	<b>2,726</b>	<b>(51.0)</b>	* Considerando el promedio ponderado de acciones en circulación		
Deuda a Corto Plazo y Vencimiento de Deuda Largo Plazo	1	139	(99.0)	<b>OTRA INFORMACIÓN</b>	<b>3T'24</b>	<b>3T'23</b>
Proveedores	23	264	(91.2)	# Acciones Emitidas (miles)	483,571	483,571
Otras Cuentas por pagar	126	188	(33.0)	# Promedio de Acciones en Circulación (miles)	470,027	470,027
Cuentas por pagar a partes relacionadas	176	-	NA	# Empleados	1,449	1,407
<b>Pasivo Circulante Total</b>	<b>327</b>	<b>591</b>	<b>(44.8)</b>			
Deuda a Largo Plazo	107	713	(85.0)			
Otros Pasivos Largo Plazo	9	158	(94.6)			
Cuentas por pagar a partes relacionadas	278	(0)	NA			
<b>Pasivo No Circulante Total</b>	<b>394</b>	<b>871</b>	<b>(54.8)</b>			
<b>Pasivo Total</b>	<b>720</b>	<b>1,462</b>	<b>(50.7)</b>			
Participación Controladora	617	1,264	(51.2)			
Participación No Controladora	-	0	NA			
<b>Suma del Capital Contable</b>	<b>617</b>	<b>1,264</b>	<b>(51.2)</b>			
<b>Total Pasivo y Capital Contable</b>	<b>1,337</b>	<b>2,726</b>	<b>(51.0)</b>			

(1) Razones financieras calculadas utilizando cifras en dólares.



<b>CONSOLIDADO</b>
<b>VITRO, S.A.B. DE C.V. Y SUBSIDIARIAS</b>
<b>ESTADOS CONSOLIDADOS DE RESULTADOS</b>
EN LOS PERIODOS, (MILLONES)

<b>ESTADO DE RESULTADOS</b>	<b>Tercer trimestre</b>			<b>Enero - Septiembre</b>		
	Dólares			Dólares		
	<u>2024</u>	<u>2023</u>	<u>% Var.</u>	<u>2024</u>	<u>2,023</u>	<u>% Var.</u>
Ventas Netas Consolidadas	72	81	(10.9)	213	231	(7.9)
Costo de Ventas	42	41	3.0	121	119	1.6
<b>Utilidad Bruta</b>	<b>30</b>	<b>40</b>	<b>(25.2)</b>	<b>92</b>	<b>112</b>	<b>(18.0)</b>
Gastos de Operación	25	30	(16.5)	77	86	(10.8)
<b>Utilidad (pérdida) de operación</b>	<b>5</b>	<b>10</b>	<b>(50.8)</b>	<b>15</b>	<b>26</b>	<b>(41.4)</b>
Otros Gastos (Ingresos), neto	(1)	3	NA	1	2.7	(63.3)
<b>Utilidad (pérdida) de operación después de otros gastos e ingresos, netos</b>	<b>6</b>	<b>7</b>	<b>(10.8)</b>	<b>14</b>	<b>23</b>	<b>(38.8)</b>
Gastos Financieros	2	4	(57.9)	5	11	(54.8)
(Productos) Financieros	(9)	(15)	(40.0)	(33)	(43)	(22.4)
Otros gastos y productos financieros neto	4	4	(8.6)	17	13	25.3
Pérdida (ganancia) cambiaria	51	16	219.8	116	(82)	NA
Costo financiero neto	48	10	402.8	105	(99)	NA
Participación en las utilidades (pérdidas) de asociadas no consolidadas	6	(0)	NA	13	(0)	NA
<b>Utilidad (Pérdida) Antes de Impuestos</b>	<b>(36)</b>	<b>(3)</b>	<b>NA</b>	<b>(77)</b>	<b>123</b>	<b>NA</b>
Impuestos a la utilidad	(2)	(1)	77.4	(16)	19	NA
<b>Utilidad (Pérdida) Neta de operaciones continuas</b>	<b>(34)</b>	<b>(2)</b>	<b>NA</b>	<b>(61)</b>	<b>104</b>	<b>NA</b>
Utilidad (Pérdida) por operación discontinua	-	16	NA	-	(17)	NA
<b>Utilidad (Pérdida) Neta</b>	<b>(34)</b>	<b>14</b>	<b>NA</b>	<b>(61)</b>	<b>86</b>	<b>NA</b>
Utilidad (Pérdida) Neta de la participación controladora	(34)	14	NA	(61)	87	NA
Utilidad (Pérdida) Neta de la participación no controladora	-	(0.0)	NA	-	(0.2)	NA



**VITRO, S.A.B. DE C.V. Y SUBSIDIARIAS**  
**INFORMACIÓN POR SEGMENTOS**  
 EN LOS PERIODOS, (MILLONES)

	<u>Tercer trimestre</u>			<u>Enero - Septiembre</u>		
	Dólares			Dólares		
	2024	2023	%	2024	2023	%
<b>QUÍMICOS</b>						
Ventas Netas	53	57	-6.8%	158	171	-7.5%
UAFIR <sup>(2)</sup>	5	9	-44.9%	18	32	-43.6%
Margen <sup>(1)</sup>	9.1%	15.4%		11.5%	18.9%	
UAFIR Flujo <sup>(2)</sup>	7	11	-34.0%	25	37	-34.2%
Margen <sup>(1)</sup>	13.1%	18.6%		15.6%	21.9%	
<b>Volúmenes de Productos químicos inorgánicos</b>						
Álcali (Miles de Toneladas)	161	167	-3.9%	479	495	-3.4%

<sup>(1)</sup> Márgenes de UAFIR y UAFIR Flujo se calculan sobre Ventas Netas.

<sup>(2)</sup> El UAFIR y UAFIR Flujo son presentado antes de otros gastos e ingresos.