

## Información Financiera Trimestral

|   |     |
|---|-----|
| [105000] Comentarios y Análisis de la Administración .....                                  | 2   |
| [110000] Información general sobre estados financieros .....                                | 18  |
| [210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....                      | 21  |
| [310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....             | 23  |
| [410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos..... | 24  |
| [520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto .....                               | 26  |
| [610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....                   | 28  |
| [610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior .....                | 31  |
| [700000] Datos informativos del Estado de situación financiera .....                        | 34  |
| [700002] Datos informativos del estado de resultados .....                                  | 35  |
| [700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....                             | 36  |
| [800001] Anexo - Desglose de créditos .....   | 37  |
| [800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera .....                              | 39  |
| [800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto.....                                 | 40  |
| [800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados .....                                   | 41  |
| [800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....             | 51  |
| [800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos .....  | 55  |
| [800500] Notas - Lista de notas.....  | 56  |
| [800600] Notas - Lista de políticas contables.....  | 119 |
| [813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34 .....       | 157 |

## [105000] Comentarios y Análisis de la Administración

### Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

---

#### ESTIMADOS GRUPOS DE INTERÉS:

El 2019 resultó ser un año retador para Vitro, la volatilidad en los mercados e incertidumbre por sucesos geopolíticos en los países en donde operamos tuvieron un peso importante en las decisiones de los inversionistas y consumidores, propiciando que la actividad de las principales industrias a las que servimos desacelerara. Estos y otros factores influyeron en los resultados de la Compañía durante el año, afectando los objetivos trazados para dicho período.

No obstante, la situación financiera de la Compañía sigue siendo estable. Vitro ha tenido altibajos a lo largo de su trayectoria, empero el temple y compromiso de su gente, así como las decisiones acertadas que la administración ha tomado, le han permitido desde 1909, llegar a ser lo que es hoy, una empresa sólida y sustentable.

#### Condiciones de mercado

Durante 2019, la economía en México no creció, y en Latinoamérica, en particular en los países donde tenemos actividad comercial, fue débil. En Estados Unidos y Canadá, aunque hubo crecimiento, los segmentos de negocios en los que participamos se han venido ralentizando.

En México, el gobierno frenó la inversión pública y suspendió temporalmente obras de construcción en proceso, así como la emisión de nuevos permisos de construcción, lo que ocasionó la contracción del sector. Asimismo, en Estados Unidos el segmento empezó a mostrar signos de debilitamiento hacia la primera parte del año, provocando sobrecapacidad y excedente de productos, guerra de precios por parte de competidores y en consecuencia reducción en los márgenes.

La industria automotriz se ha contraído a nivel global, ocasionado principalmente por una desaceleración económica, la hostilidad comercial entre competidores que, ante la sobrecapacidad pugnan por ganar volumen, además de la tendencia que tiene el mercado a migrar a los autos eléctricos. En México, decreció de forma considerable, así como las exportaciones de autos de México hacia Estados Unidos, esta condición de mercado se ha acentuado los años recientes.

Debido a la situación económica, también se han visto afectadas las industrias perfumera, de cosméticos y farmacéutica en el mercado doméstico. Los fabricantes de perfumes y cosméticos han sido muy precavidos en sus volúmenes de producción, reduciendo sus requerimientos de envases de vidrio. En Estados Unidos y Brasil el desempeño del sector de envases para perfumería mejoró contra el año 2018.

En 2019, el gobierno de México modificó el sistema de abastecimiento de medicamentos del sector salud, el mayor comprador del segmento farmacéutico en el país, lo que restringió el mercado en el que la Compañía es proveedor de envases de vidrio. Adicional a esto, el aumento en los precios de los energéticos en México tuvo un impacto en los resultados financieros.

A pesar del debilitamiento de los mercados, estamos convencidos de que esto será temporal y nuestros principales mercados volverán a tomar una ruta clara de crecimiento, para lo cual en Vitro seguimos invirtiendo en tecnología para

modernizar nuestras instalaciones con el fin de ofrecer productos de valor agregado y ser más competitivos en las industrias en las que participamos.

### **Posición Financiera**

A fin de mejorar su estructura financiera, así como reducir el pago de intereses, ambas acciones en línea con el objetivo de la Compañía de mantener una condición financiera sólida y estar preparados para oportunidades de crecimiento que se puedan presentar a futuro, el 18 de febrero de 2019 Vitro anunció un prepago de US\$50 millones a BBVA en su carácter de Agente Administrativo del crédito sindicado celebrado en junio de 2018 por un monto de US\$700 millones.

Además, el 23 de diciembre de 2019 la Sociedad celebró un contrato para iniciar un programa de venta de cartera con Banco Santander, S.A. con duración de tres años y el cual es prorrogable por un año adicional, la cantidad de dicho programa es de hasta US\$110 millones. La finalidad de este programa es mejorar los costos financieros de Vitro y su estructura de capital.

Nos satisface informarles que la posición financiera de la Sociedad se mantiene en muy buenas condiciones, la deuda total al 31 de diciembre de 2019 fue de US\$716 millones y deuda neta de caja de US\$486 millones, lo que arroja una razón de Deuda neta de caja a UAFIR Flujo de 1.62 veces.

### **Desempeño de los negocios**

Las condicionantes adversas en el entorno económico y de mercados influyeron en los resultados de los negocios, aunque también circunstancias internas afectaron algunas de nuestras operaciones.

### **Vitro Arquitectónico**

La puesta en marcha de las operaciones de vidrio flotado en la línea 1 en las instalaciones de Carlisle en Estados Unidos requirió ajustes que generaron costos de interrupción, así como la reparación en frío de la línea 2 en esa misma planta, además, la curva de aprendizaje que ya habíamos previsto en el arranque de la nueva línea de vidrio con recubrimiento jumbo coater en Wichita Falls, Texas, fueron algunos de los retos que enfrentamos en Vitro Arquitectónico, que de algún modo mermaron nuestra productividad y rentabilidad.

Hacia el final de año, los costos relacionados con la interrupción del proceso en Carlisle se habían recuperado parcialmente por parte de las aseguradoras, esperamos que en 2020 obtengamos la compensación definitiva.

En el aspecto administrativo, en 2019 determinamos reforzar el área comercial en Estados Unidos integrando equipos para atender por separado los segmentos comercial, residencial e industrial, la meta es estar más próximos a nuestros clientes, ocupándonos de forma precisa de sus requerimientos y brindando soluciones a sus proyectos oportunamente y de la manera más personalizada que nos sea posible.

Conocedores de las condiciones del mercado en México, en donde el vidrio especializado no ha tenido tanto empuje como se esperaría, formamos el equipo de especificación de obra cuyo principal objetivo es ofrecer apoyo a los clientes para recomendar nuestra amplia gama de vidrios de valor agregado que más convengan a su obra.

El enfoque directo aunado a los atributos de calidad de nuestros productos y la experiencia que nos respalda, coadyuvamos a recuperar relaciones comerciales con clientes importantes y tender nuevos lazos con otros, en paralelo, pudimos hacer ajustes de precios en un ambiente de alta competencia.

En México tuvimos año récord en ventas de nuestros cristales arquitectónicos con capas de control solar de la marca Solarban®.

## Vitro Automotriz

Desde 2018 iniciamos un programa de reconfiguración entre plantas de Vitro Automotriz con el propósito de hacer más eficientes los procesos y operaciones, buscando minimizar cualquier impacto hacia los clientes. En la actualidad las transferencias de producción han generado costos e ineficiencias temporales, más estamos convencidos de que en el largo plazo, una vez concluido en el primer semestre de 2021, el programa traerá beneficios y mayor competitividad, retomando sus niveles de excelencia operativa y rentabilidad.

Otro de los hechos que afectó los resultados en las ventas del sector de equipo original fue la suspensión laboral que llevaron a cabo los trabajadores de GM (General Motors) la que inició a finales del tercer trimestre del año anterior y terminó el 25 de octubre.

En diciembre de 2019, un equipo de una de las plantas de parabrisas en la ciudad de México tuvo un problema irremediable que desestabilizó el proceso de producción y aunque se ejecutaron los procedimientos para este tipo de eventualidades, consideramos que en 2020 la operación en el mercado de repuesto resentirá las consecuencias.

Por otra parte, durante el año previo lanzamos una nueva línea de parabrisas para atender el mercado de equipo original, asimismo, la planta enfocada al mercado de repuesto mostró muy buen desempeño, ambas localizadas en García, Nuevo León.

En febrero de 2019, el Consejo de Administración aprobó la inversión de US\$60 millones en nuevas tecnologías que se destinarán a reforzar el liderazgo de Vitro en el sector de vidrios para automóviles, para abastecer a fabricantes de equipo original y clientes del mercado de repuesto.

Las inversiones incluyen una serie de tecnologías destinadas a alinear nuestras capacidades para convertirnos en el proveedor elegido de soluciones avanzadas de vidrios automotrices como parabrisas, recubrimientos, cristales laterales laminados y acristalamiento de techo.

Nuestras operaciones en Polonia registraron destacados avances, a través de esta planta atendemos clientes del mercado europeo pertenecientes al sector de autos premium.

## Envases

Desde el punto de vista operativo el negocio de Envases tuvo un buen año, se mantuvieron los niveles de productividad y lograron concretar esfuerzos para hacer más eficientes los procesos en la planta; los desafíos residieron más en optimizar al máximo los recursos y hacer frente a la creciente presencia de competidores.

En línea con el objetivo de mejora continua en todos los procesos, en 2019 se adquirieron cuatro máquinas IS con tecnología de vanguardia, de las cuales una ya está en funciones y las tres restantes se instalarán en 2020. También, invertimos en máquinas de acabados, equipos de inspección automática y para embalaje de productos, todo ello, a fin de mejorar la eficiencia operativa del negocio y satisfacer las demandas de nuestros clientes.

Durante la primera mitad del año los volúmenes del negocio disminuyeron ante el nulo crecimiento de la economía en México, principalmente el mercado de envases para la industria farmacéutica afectado por las políticas establecidas en el sector salud, sin embargo, las estrategias y capacidad del equipo humano lograron revertir dicho impacto en el segundo semestre, incursionando en otros mercados, así como nuevas líneas de productos.

El segmento de envases para perfumes mostró una dinámica irregular, en Estados Unidos registró crecimiento positivo, de igual manera, en Brasil hubo un incremento importante en volumen, aunque el requerimiento de facturación en moneda local, de algún modo castiga los márgenes.

En el resto de los países de Latinoamérica en los que participamos, debido a la volatilidad en el tipo de cambio e incertidumbre de los mercados, el sector de perfumería reportó un decremento. Gracias a las tácticas comerciales implementadas, la capacidad y experiencia de nuestra empresa y los colaboradores, así como la reputación que nuestros productos gozan, logramos integrar diez nuevos clientes a la cartera. Logramos integrar diez nuevos clientes a la cartera.

### **Industria del Álcali**

En relación con el negocio de químicos, la operación no alcanzó el volumen comprometido en el plan por problemas operativos, sin embargo, crecimos 2% en toneladas producidas con respecto a 2018.

La mayoría de los segmentos a los que servimos en Industria del Álcali tuvieron comportamiento muy similar al 2018 manteniendo el volumen en toneladas y creciendo en valores 4.9%, dentro de los mercados que mostraron progresos están el de vidrio y petróleo que registraron incrementos de 12.1% y 4.8% respectivamente.

La estrategia de buscar nuevos mercados con mayor enfoque a la exportación, dio frutos, nuestros ingresos de la planta de Cloruro de Calcio se incrementaron en ventas a Estados Unidos y Sudamérica. En 2019, incorporamos nueve nuevos clientes con excelentes resultados.

### **Fabricación de Máquinas**

Nuestro negocio de maquinaria y equipo continúa explorando mercados potenciales en los cuales pueda incursionar y llevar su experiencia y capacidad en los diferentes sectores en los que participa. En 2019, logró incrementar su rendimiento en todos los indicadores; a pesar de que no se alcanzaron las metas planteadas, las ventas de FAMA crecieron 2.5% en relación con 2018. En este período decidimos cerrar el área de moldes dada la disminución en márgenes y rentabilidad, y así enfocarnos en otros segmentos que ofrecen mayor crecimiento como lo son el de maquinaria con productores de envases de vidrio y automatización en diversas industrias.

Alineado a sus estrategias, FAMA sigue consolidándose como negocio autónomo, explotando la capacidad operativa y tecnológica para acceder a nuevos mercados y fortalecer las iniciativas comerciales y abrir canales de comunicación con clientes potenciales en los diferentes segmentos que se especializa.

Durante 2019, entregó las primeras máquinas NextGen 4.0 que cuentan con una línea completa de motores servo, brindando altos niveles de eficiencia y competitividad a los clientes.

Además, arrancó sus primeros proyectos como proveedor de soluciones en automatización y herramientas apoyando a las filiales de Vitro Arquitectónico y Vitro Automotriz.

### **Resultados 2019**

Al 31 de diciembre de 2019, Vitro cerró el ejercicio con ventas netas consolidadas de US\$2,180 millones que representan un decremento de 2.6% contra el año anterior.

El UAFIR Flujo fue de US\$300 millones, una reducción de 17.7% versus 2018.

Estos resultados se debieron en gran parte a la creciente contracción de los mercados a los que nuestros productos van dirigidos, principalmente el arquitectónico y automotriz, así como al débil o nulo crecimiento de la economía en los países en los que operamos y tenemos presencia comercial.

En 2019, la sobrecapacidad de las industrias en Estados Unidos provocó que la competencia se volviera más agresiva y se desatara presión sobre los precios, lo que aun cuando los volúmenes se incrementaron en ciertos sectores, no pudieron compensar una mezcla de precios menos favorable.

El programa de reorganización y transferencia de capacidades entre las plantas de automotriz, a fin de mejorar la producción y estar más cercanos a nuestros clientes y cumplir sus requerimientos, generó gastos que en el corto plazo repercuten en la rentabilidad, pero tenemos la certeza que en el futuro nos traerá grandes beneficios y mayor competitividad.

En México, el incremento del precio en los energéticos, el estancamiento de la economía, ciertas políticas que restringieron el gasto público y el crecimiento de la inseguridad, mantuvieron muy cautelosos a los inversionistas y se redujo la actividad económica, estos hechos, aunque son externos, afectan indirectamente los resultados.

### **Desarrollo Sostenible**

En Vitro sabemos que una empresa sostenible es aquella que crea valor de forma integral, procura el crecimiento económico, el cuidado medioambiental y el desarrollo social, por ello, desde hace más de once décadas aceptamos y nos comprometemos con la responsabilidad de operar en un entorno sano, seguro y sustentable.

Nuestro primordial interés reside en el bienestar de los colaboradores y sus familias, el de las comunidades que nos rodean y con las que interactuamos como negocio y como personas, así como la protección y preservación del medio ambiente.

La trayectoria y permanencia de Vitro se debe principalmente al equipo humano y a la sociedad que nos ha apoyado y brindado su confianza en todos sentidos porque conocen nuestra preocupación y ocupación por promover un entorno sostenible.

Ya sea por voluntad propia, en cumplimiento de normativas y legislaciones gubernamentales o bien como requisito de la industria, nos esforzamos en prestar atención para que nuestros procesos y productos cumplan y rebasen las expectativas de clientes en materia de calidad, innovación, responsabilidad ambiental y el bienestar de los colaboradores, sus familias y la comunidad.

Nuestras acciones, procesos y productos sustentables también son distinguidos y evaluados, en 2019 por duodécima ocasión recibimos el distintivo Empresa Socialmente Responsable (ESR), se reconoció el compromiso y consistencia de la Compañía con las mejores prácticas corporativas nacionales e internacionales en materia de Responsabilidad Social.

Somos creadores o formamos parte activa de iniciativas y programas que promueven el desarrollo integral hacia el interior y el exterior de nuestras empresas y comunidades a nuestro alrededor.

Este informe incluye con mayor detalle los avances y logros que durante el ciclo anterior obtuvimos en materia de Sostenibilidad.

### **Perspectiva 2020: Una Visión al Futuro**

Los pronósticos de un débil crecimiento económico, la inclinación a la baja en la dinámica de los mercados a los que servimos, inversiones muy cautelosas y prácticas comerciales agresivas por parte de la competencia, nos indican que el año 2020 será un período de múltiples desafíos.

En lo interno continuaremos con el proceso de consolidación de los negocios, afianzaremos las estrategias comerciales, seguiremos apostándole a la modernización y actualización de procesos, equipos y maquinaria, aprovechando nuestros centros de investigación y desarrollo. Proseguiremos en el enfoque de buscar y contar con la tecnología más avanzada, a fin de ir a la par con las tendencias de la industria y las demandas de los clientes y consumidores.

En Vitro Arquitectónico, contamos con la estructura y los productos correctos, las operaciones se han estabilizado, el siguiente paso es recuperar y fortalecer la relación con los clientes con los que perdimos volumen cuando no tuvimos la capacidad para cubrir sus requerimientos por la interrupción de la planta de Carlisle en 2017.

Con la definición de equipos en el área comercial para atender los diferentes segmentos en Estados Unidos y el equipo de especificación de obra en México, concentraremos nuestros esfuerzos en ir al lado de los clientes, desde la prospección de los vidrios idóneos para su proyecto, hasta la culminación de la obra.

Adicionalmente, llevaremos a cabo la reparación mayor del horno 2 de flotado en la planta de García, Nuevo León, que es el horno más grande que tenemos en el sistema.

La reorganización y relocalización de producción en las plantas de vidrio automotriz estimamos que todavía tomará el año en curso y posiblemente la mitad del 2021, durante el proceso, nos aseguraremos de atender y cubrir las necesidades de los clientes en tiempo y forma. Tenemos la certeza de que una vez reconformada la plantilla productiva estaremos mejor preparados para ser aún más competitivos.

En los últimos cuatro años, Vitro invirtió más de US\$78 millones en operaciones con capacidades de proceso de vanguardia en fabricación de vidrio automotriz. Estas inversiones posicionan a Vitro Automotriz en la cúspide de la innovación para servir a la industria. En 2020, entrará en funciones otra línea nueva de cristales automotrices con alta tecnología integrada para tener la capacidad de ofrecer soluciones de eficiencia energética, pantallas de realidad aumentada, conectividad, seguridad y acústica entre otras.

Asimismo, las estrategias estarán dirigidas en robustecer nuestro lugar en mercados en crecimiento como son los SUVs (Sport Utility Vehicle por sus siglas en inglés), los autos híbridos y eléctricos.

Para el negocio de Envases las expectativas no son diferentes, sin embargo, mientras los segmentos de perfumes, cosméticos y farmacéutico se recuperan, haremos sinergias con los clientes para adaptarnos a sus necesidades.

Continuaremos explorando nuevos nichos de mercado y buscaremos crecer en aquellos en los que hemos tenido buena respuesta como licores premium, veladoras y aromatizantes.

Capitalizaremos el potencial de crecimiento que tenemos en Brasil a través de la oficina comercial instalada en ese país, nuestra intención es instalar equipo de acabados para atender de forma expedita a los clientes.

Las recientes inversiones en máquinas IS y otros equipos vienen a fortalecer la estructura operativa para incrementar la competitividad y poder seguir contando con la preferencia de nuestros clientes y crecer la cartera con otros potenciales.

En el negocio de químicos nos concentraremos en mejorar la productividad de las cuatro plantas y lograr la operación al 100% de su capacidad. Persistiremos en la búsqueda de nuevos mercados desde el punto de vista de uso de nuestros productos, así como geográficamente para aumentar las exportaciones.

FAMA, el negocio de maquinaria y equipos, se mantendrá firme en su objetivo de crecer sus ventas a clientes de la industria de envases de vidrio y seguirá analizando las posibilidades que ofrecen las áreas de automatización, fundición y herramientas. El proceso de transformación y consolidación continúa, la empresa está redireccionando sus capacidades y esfuerzos en negocios de valor agregado que ofrezcan mayores y mejores coyunturas de rentabilidad.

Nos enfrentamos a escenarios desafiantes y exigentes, pero contamos con los recursos necesarios para salir adelante, tenemos estructura financiera sólida, poseemos tecnología de vanguardia y ostentamos certificaciones y reconocimientos que avalan la calidad de nuestros procesos y productos.

En Vitro estamos convencidos que la experiencia de más de 110 años, el trabajo en equipo y el énfasis que ponemos en nuestro trabajo son los componentes que nos han ayudado a contar con la confianza y reconocimiento de los clientes.

Somos más de 15 mil colaboradores comprometidos con una visión clara hacia el futuro, el propósito es que todas nuestras acciones estén dirigidas a crear valor, actuaremos proactivamente y con estricto sentido de urgencia para anticiparnos a las necesidades de los clientes y los usuarios finales de nuestros productos.

En nombre del Consejo de Administración, del comité directivo y de cada uno de los miembros del equipo Vitro, hacemos manifiesta nuestra gratitud a cada uno de los grupos de interés, y en particular a nuestros accionistas por confiar en las decisiones e iniciativas que emprendemos día a día en la Compañía, tengan la seguridad de que nuestros esfuerzos están encaminados a ser una compañía rentable y sustentable.

Atentamente,

Adrián Sada González

Adrián Sada Cueva

Presidente del Consejo  
de Administración

Director General Ejecutivo

19 de febrero de 2020

---

## Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

---

### Nuestra Empresa

Vitro es una de las compañías líderes en fabricación de vidrio en Norteamérica y una de las más importantes en el mundo, respaldada por más de 110 años de experiencia en la industria. Fundada en 1909 en Monterrey, México, la Compañía cuenta con empresas subsidiarias alrededor del mundo, por medio de las cuales ofrece productos de calidad y servicios confiables para satisfacer las necesidades de dos negocios: envases de vidrio y vidrio plano. Las empresas de Vitro producen, procesan, distribuyen y comercializan una amplia gama de artículos de vidrio que forman parte de la vida cotidiana de miles de personas. Vitro ofrece soluciones a múltiples mercados como los de cosméticos, fragancias y farmacéuticos, así como el automotriz y arquitectónico. La Compañía también es proveedora de productos químicos y materias primas, maquinaria y equipo para uso industrial. Como empresa socialmente responsable, Vitro trabaja en diversas iniciativas en el marco de su Modelo de Sostenibilidad, con el objetivo de ejercer una influencia positiva en los aspectos económico, social y ambiental vinculados a sus grupos de interés, por medio de una gestión corporativa responsable.

Nuestra filosofía empresarial se sustenta en nuestros valores y el compromiso que nos identifica con el interés por procurar el bienestar para todos nuestros grupos de interés y el entorno en que la sociedad se desenvuelve.

Nuestra trayectoria de más de 110 años representa los cimientos sólidos sobre los que la gente Vitro y quienes han confiado en ella, forjaron una empresa sólida, emprendedora y comprometida con su misión de generar valor y soluciones innovadoras de vidrio acordes con las necesidades de nuestros clientes y la comunidad.

Nos movemos en una ruta de sostenibilidad, con una visión clara al futuro, explorar todo el potencial del vidrio para mejorar nuestro entorno.

---

### Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

---

Vitro busca mantenerse como líder en la producción de vidrio en México y en el mundo, agregando valor a sus clientes ofreciendo productos y servicios innovadores de la más alta calidad. Además busca un crecimiento con inversiones estratégicas y manteniendo una estructura financiera sana.

---

### Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

---

#### **Factores de riesgo inherentes a Vitro**

Nuestro negocio y habilidad para continuar con nuestras operaciones dependen de manera importante del volumen de ventas. Si los mercados en donde participamos se deterioran, podría llegar a tener efectos adversos en nuestros resultados operativos y liquidez.

Nos enfrentamos a riesgos de enfermedades pandémicas y otras epidemias.

Presiones en los precios, oportunidades de negocio con bajos márgenes, presión de reducción de costos por parte de clientes y consolidación de nuestros clientes pudieran afectar adversamente a nuestros negocios.

Tenemos clientes donde la pérdida total o parcial de su negocio tendría un efecto adverso para nosotros.

Pudiéramos experimentar un incremento en costos de operación en cada uno de nuestros negocios.

Pudiéramos vernos afectados negativamente por la escasez de suministros que cause una interrupción en la producción.

Continuamos experimentando competencia de empresas globales, tenemos costos fijos altos y pudiéramos enfrentar importantes reducciones en la demanda de nuestros productos.

Si se presentara una contracción del mercado en la industria automotriz se podrían afectar nuestro margen y resultado de operación.

Los costos de cumplir con las leyes de protección ambiental, de salud y seguridad social, y cualquier obligación que surja de ellas o de solicitudes de nuestros clientes, podría impactar adversamente nuestro negocio, resultado de operación, flujos de efectivo y situación financiera.

Inversiones realizadas en nuevos negocios o en activo fijo pudieran no generar la rentabilidad esperada y con ello impactar en las utilidades futuras de la Compañía.

La Compañía pudiera ver afectada su capacidad exportadora al enfrentar demandas de dumping en diferentes mercados.

Nuestra capacidad de entregar productos a los clientes o recibir insumos necesarios para la producción y el costo de envío y manejo pueden verse afectados por circunstancias sobre las cuales no tenemos control.

Los paros en las plantas derivadas de posibles disputas laborales y/o sindicales pueden impactar en la continuidad del negocio y aumento en los costos laborales, teniendo un impacto adverso en nuestros resultados operativos.

Nuestros esfuerzos continuos para aumentar la productividad y reducir los costos pueden no dar como resultado ahorros anticipados en los costos operativos.

Si no podemos desarrollar innovaciones de productos y mejorar nuestra tecnología y experiencia en producción, podríamos perder clientes o compartir el mercado.

Si no ampliamos nuestra capacidad de fabricación con éxito, tendría un impacto adverso en nuestra capacidad para satisfacer las demandas de nuestros clientes y podría dañar nuestro negocio, los resultados de las operaciones y la situación financiera.

Enfrentamos riesgos relacionados con la interrupción del sistema en nuestras operaciones.

Estamos sujetos a litigios en el curso ordinario de los negocios, y a sentencias judiciales que no estén cubiertas por seguros, o a un aumento en las primas de seguros, lo cual puede tener un impacto adverso en nuestros resultados de operación.

Nuestras operaciones en el extranjero nos exponen a una variedad de riesgos derivados de hacer negocios a nivel internacional.

### **Factores relacionados con las economías en donde participamos**

El brote del COVID-19 podría tener un efecto adverso en los negocios, la situación financiera, los resultados de operación y perspectivas de la Compañía.

Sucesos políticos, sociales y económicos podrían tener un efecto adverso en nuestras operaciones.

Acontecimientos económicos en Norteamérica afectan nuestro negocio.

Reformas fiscales afectando los resultados de la Compañía.

Fluctuaciones en el tipo de cambio y tasas de interés podrían tener un efecto adverso en nuestra utilidad de operación y en el costo financiero neto.

Sucesos relacionados con la inseguridad o inestabilidad social podrían afectar o tener un efecto adverso en la Compañía.

Acontecimientos en otros países pudiesen afectar desfavorablemente nuestro negocio o el precio de mercado de nuestros valores.

Las operaciones podrían verse afectadas por terremotos, huracanes o cualquier otro desastre natural que pudiera afectar el servicio a nuestros clientes.

Restricciones en la política de control de cambios.

#### **Factores relacionados con nuestra deuda**

Vitro y sus subsidiarias pueden incurrir en deudas adicionales.

---

## **Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]**

---

### **RESULTADOS OPERATIVOS CONSOLIDADOS**

Los montos presentados en esta sección están expresados en dólares nominales. En 2018, se realizó el cambio de Moneda Funcional al dólar estadounidense conforme a las disposiciones normativas contenidas en la Norma Internacional de Contabilidad N.o 21 (NIC-21) "Efectos de las Variaciones en las Tasas de Cambio de la Moneda Extranjera", ya que esta moneda es la que mejor refleja el entorno económico actual y manera de operar de Vitro.

#### **VENTAS**

Las ventas netas consolidaron un total de US\$2,180 millones para el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2019, comparadas con US\$2,238 millones durante el mismo período de 2018, lo que resultó en una disminución de 2.6%.

#### **UTILIDAD DE OPERACIÓN ANTES DE OTROS INGRESOS Y GASTOS (UAFIR) Y FLUJO DE OPERACIÓN (UAFIR FLUJO)**

El UAFIR Flujo del año 2019 disminuyó 17.7% en comparación al reportado en 2018, esto debido a la desaceleración en el sector de la construcción residencial de Estados Unidos y la contracción económica general en México,

acompañada por las altas presiones de precios correspondientes en el mercado afectando en forma directa al segmento de Vidrio Plano.

El margen de UAFIR flujo sobre ventas se ubicó en 13.8%, 2.5 puntos porcentuales por debajo del 2018, esta reducción se deriva, particularmente, de los negocios de Vidrio Plano tanto Automotriz como Arquitectónico.

En el negocio Automotriz, Vitro fue afectado por las continuas ineficiencias relacionadas con el programa de realineación en procesos, así como los costos de reorganización asociados, en conjunto con un aumento en los costos de energía y gas en Estados Unidos y México. Durante el cuarto trimestre de 2019, un accidente en la planta de Crinamex, en México, tuvo un impacto de US\$2 millones al UAFIR Flujo. Estos efectos fueron parcialmente compensados por nuevas oportunidades de negocios en los sectores arquitectónico y de envases, en particular, en los segmentos de cosméticos, fragancias y perfumería, y resultados sólidos sostenidos del negocio de Productos Químicos Inorgánicos.

La comparación consolidada de UAFIR Flujo entre 2019 y 2018 tuvo dos impactos extraordinarios principales que se compensaron entre sí. Durante 2019, la Compañía registró una recuperación de seguro menor en comparación con el año anterior por US\$20.3 millones, el cual fue compensado por el beneficio del cambio en el tratamiento de los arrendamientos por un monto de US\$19.9 millones.

## **COSTO FINANCIERO NETO**

El costo financiero neto de la Compañía fue de US\$67 millones en 2019, un incremento de 4% en comparación con el costo financiero neto de US\$65 millones en 2018.

El impacto de aumento en el costo financiero neto durante el 2019 se debió, en gran medida, por pérdidas cambiarias derivadas de una posición más sólida y estable del peso mexicano frente al dólar en operaciones de la Compañía con esta moneda, al igual que efectos en gastos netos de interés de deuda bancaria y arrendamientos, y coberturas de insumos energéticos.

## **IMPUESTOS**

Durante el 2019, Vitro reportó un gasto por concepto de impuestos sobre la utilidad de US\$13 millones, lo que equivale a una tasa efectiva de 17%. Dicha carga fiscal es 72% menor a la reportada en el 2018 por US\$46 millones, lo anterior se debió, principalmente, a la amortización de pérdidas fiscales y su impacto en el impuesto diferido.

## **UTILIDAD NETA DEL EJERCICIO**

La Compañía registró una utilidad neta consolidada de US\$64 millones, comparada con US\$162 millones en el 2018. Lo que representa una disminución de 60% contra el 2018.

**Datos Financieros Sobresalientes**

Vitro, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

(Cifras en millones de pesos bajo IFRS, excepciones indicadas; las cantidades en dólares figuran en millones de dólares nominales).

|   | Dólares <sup>(1)</sup> |          | %                        |
|---|------------------------|----------|--------------------------|
|   | 2019                   | 2018     | variación <sup>(2)</sup> |
| <b>ESTADO DE RESULTADOS</b>                         |                        |          |                          |
| Ventas netas consolidadas                           | \$ 2,180               | \$ 2,238 | (2.6)                    |
| Nacionales  | 627                    | 649      | (3.4)                    |
| Exportación   | 401                    | 343      | 17.0                     |
| Subsidiarias en el extranjero                       | 1,152                  | 1,247    | (7.6)                    |
| Utilidad antes de otros (UAFIR)                     | 155                    | 245      | (37.0)                   |
| Utilidad neta                                       | 64                     | 162      |                          |
| Utilidad neta mayoritaria                           | 64                     | 162      |                          |
| Utilidad neta mayoritaria por acción <sup>(3)</sup> | 0.13                   | 0.34     |                          |
| UAFIR Flujo <sup>(4)</sup>                          | 300                    | 365      | (17.7)                   |
| <b>BALANCE GENERAL</b>                              |                        |          |                          |
| Activo total  | 2,794                  | 2,771    | 0.8                      |
| Pasivo total  | 1,364                  | 1,303    | 4.7                      |
| Capital contable total                              | 1,430                  | 1,468    | (2.6)                    |
| Capital contable mayoritario                        | 1,429                  | 1,467    | (2.6)                    |
| <b>INDICADORES FINANCIEROS</b>                      |                        |          |                          |
| Deuda / UAFIR Flujo (veces)                         | 2.4                    | 2.0      |                          |
| Deuda Neta / UAFIR Flujo (veces) <sup>(5)</sup>     | 1.6                    | 1.2      |                          |
| Cobertura de intereses (veces)                      | 4.5                    | 5.0      |                          |
| (UAFIR Flujo / total gasto financiero neto)         |                        |          |                          |
| Margen UAFIR (%)                                    | 7%                     | 11%      |                          |
| Margen UAFIR Flujo (%)                              | 14%                    | 16%      |                          |
| Número de personal                                  | 15,035                 | 14,912   | 0.8                      |
| Inversiones en activo fijo <sup>(6)</sup>           | 160                    | 154      | 4.3                      |

(1) La moneda funcional de la Compañía a partir del 2018 es el dólar estadounidense.

(2) Variación de 2018 a 2019.

(3) Con base al promedio ponderado de acciones en circulación.

(4) UAFIR Flujo = utilidad de operación antes de otros más depreciación, amortización y reservas de obligaciones laborales al retiro.

(5) Representa las inversiones en activo fijo realizadas durante el ejercicio, por lo que difiere de las inversiones presentadas en el flujo de efectivo.

(6) Deuda neta de efectivo y equivalentes.

Las cifras financieras se presentan bajo NIIF (Normas Internacionales de Información Financiera o IFRS por sus siglas en inglés).

---

## Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

---

### POSICIÓN FINANCIERA CONSOLIDADA

Al 31 de diciembre de 2019, la deuda total de la Compañía fue de US\$716 millones, compuesta por US\$650 millones de deuda a largo plazo denominada en dólares estadounidenses y relacionada con un préstamo sindicado y el resto corresponde a arrendamientos bajo IFRS16 y el valor negativo de mercado del swap de la Compañía a LIBOR fijo.

En el primer trimestre del año, Vitro pagó por anticipado y de forma voluntaria US\$50 millones del crédito sindicado de US\$700 millones con vencimiento en junio de 2023 con el propósito de disminuir el nivel de apalancamiento y mantener una posición sólida.

Al cierre del 2019, la Compañía tenía un saldo en efectivo de US\$230 millones, en comparación con US\$291 millones al final del 2018. La relación Deuda Total a UAFIR Flujo al final de 2019 fue de 2.4x y Deuda Neta a UAFIR Flujo de 1.6x.

Durante el año, Vitro reforzó su flexibilidad financiera a través de un programa de optimización de capital de trabajo que incluía un programa para vender ciertas cuentas por cobrar. Esta transacción redujo el costo financiero de la Compañía y mejorará aún más su condición financiera.

### INVERSIONES EN ACTIVO FIJO

La inversión en activo fijo realizada por la Compañía en el 2019 fue de US\$172 millones.

El negocio de Vidrio Plano destinó US\$85 millones a inversiones relacionadas al negocio Arquitectónico, incluyendo una reparación en frío de una línea de producción en la planta de Carlisle, Pennsylvania, aplicaciones de TI y mantenimiento general de las plantas, así como US\$49 millones al negocio Automotriz, que incluye la inversión para una nueva línea de parabrisas en México que atenderá nuevas plataformas tanto para México como para Estados Unidos, bastidores, moldes, herramientas y aplicaciones de TI. El negocio de Productos Químicos Inorgánicos dedicó US\$5 millones para el mantenimiento general de la planta.

El negocio de Envases realizó inversiones por US\$27 millones, en máquinas IS, nueva tecnología de conformado, inversiones de mantenimiento e incrementos en capacidad de equipos.

---

## Control interno [bloque de texto]

---

### *Controles y procedimientos*

Vitro y sus subsidiarias cuentan con políticas internas encaminada a establecer un marco de control interno robusto que debe seguirse invariablemente en cada una de sus transacciones, esto con la finalidad de asegurar el mejor aprovechamiento de los recursos y la salvaguarda de sus activos; así como el asegurar que cada una de las transacciones realizadas estén debidamente registradas en sus libros de forma íntegra, oportuna y veraz. Esta aseveración es aplicable a todos los negocios y a todos los territorios donde Vitro opera.

Adicionalmente nuestro sistema contable proporciona una seguridad razonable sobre que todas las transacciones realizadas sean registradas con oportunidad, y que éstas cumplan con las autorizaciones predeterminadas, con el fin de asegurar que sean aprobadas por los niveles adecuados dentro de la organización. También nuestro sistema y procedimientos contables aseguran de manera razonable que se cumpla con la normatividad contable aplicable.

Para asegurar que todas nuestras empresas sigan las políticas establecidas y que dichas políticas se reflejen en la forma de operar de nuestro sistema transaccional, contamos con un departamento de Auditoría Interna que efectúa revisiones programadas e independientes a los negocios y procesos, y cualquier desviación significativa encontrada es informada al Director General Ejecutivo, al Director General de Administración y Finanzas, y al Comité de Auditoría, para que se tomen las medidas correctivas inmediatas. Lo anterior permite que anualmente esta área emita una conclusión sobre el estado que guarda la efectividad operativa del control interno establecido por Vitro, y con ello una seguridad razonable sobre el mismo.

Adicionalmente, realizamos diversas actividades de control interno sobre los reportes financieros encaminadas a proporcionar una seguridad razonable sobre la confiabilidad, veracidad, oportunidad e integridad de dichos reportes; así como sobre la preparación de estados financieros para propósitos internos y externos de acuerdo con las normas de información financiera aplicables. Nuestro control interno sobre los reportes financieros incluye todas aquellas políticas y procedimientos que: (i) se relacionan con el mantenimiento de pruebas, que con un detalle razonable, reflejen adecuadamente y de manera veraz las transacciones realizadas; (ii) proporcione una certeza razonable que las transacciones son registradas oportuna y adecuadamente para permitir la elaboración de estados financieros de acuerdo con las normas de información financiera aplicables, y que nuestros ingresos, costos y gastos se realicen conforme a las autorizaciones de nuestra Administración y Directores; y (iii) proporcionan una certeza razonable en relación a la prevención y detección oportuna de transacciones no autorizadas, o del uso o disposición de nuestros activos que pudieran tener un efecto material en nuestros estados financieros; o bien, que pudieran generar un error material sobre los mismos.

### *Cambios en el control interno sobre reportes financieros*

Durante el año no se tuvieron cambios significativos en nuestro sistema de control interno aplicable a nuestros reportes financieros que tuvieran un efecto material; o bien, que pudieran llegar tener un efecto material sobre los mismos; sin embargo, en Vitro estamos convencidos de que este es un proceso dinámico que requiere estar evolucionando día a día; por lo cual, estamos abocados en su mejora y fortalecimiento permanente.

---

**Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]**

---

## Resultados 2019

### VIDRIO PLANO

El 2019 fue un año retador debido a un mercado con poca actividad tanto en el segmento Arquitectónico como Automotriz. Las ventas de la unidad de negocio de Vidrio Plano del 2019 fueron de US\$1,960 millones, una caída de 2.1% respecto a las ventas de US\$2,001 millones en 2018.

Las ventas del negocio Arquitectónico disminuyeron 2.4% en 2019 en comparación con 2018. Estas fueron impulsadas, inicialmente, por un crecimiento en el segmento arquitectónico en Estados Unidos ante un incremento en el volumen de ventas en el sector comercial respaldado por clientes nuevos y existentes, sin embargo, la presión en precios, una alta competencia, sobrecapacidad y exceso de oferta de productos provocaron una desaceleración y caída en las ventas acumuladas.

En México, el cambio en la administración pública federal y la suspensión temporal de proyectos de construcción resultó en menores ventas en este segmento.

Por otra parte, el segmento Arquitectónico logró penetrar en mercados de exportación, colocando productos de valor agregado con nuevos clientes en distintos países.

El sector automotriz en México y en el mundo se mantuvo en constante búsqueda de productos de gran calidad con tecnología de vanguardia a precios competitivos, esto a pesar de tener un mercado con poco dinamismo. Las ventas del negocio Automotriz durante el 2019 tuvieron un decremento de 2.6% respecto al cierre del 2018.

La industria automotriz en Estados Unidos comenzó a mostrar una desaceleración en el segmento de equipo original (OEM), acompañada de una lucha de posicionamiento de productos a precios altamente competitivos, lo que resultó en menores ventas en este país.

Durante los primeros meses del año anterior, la línea de parabrisas recién inaugurada en México experimentó algunos retrasos en su fase de arranque. Esto afectó el inicio de la producción de algunos modelos, lo que terminó en volúmenes y eficiencias menores a los anticipados.

El negocio de Productos Químicos Inorgánicos reportó un crecimiento de 4.9% en 2019 en comparación a las ventas de 2018, debido al buen desempeño de sus cuatro líneas de negocio. Durante los últimos meses del año, las ventas de este negocio se vieron impactadas por el período de mantenimiento anual previsto de las plantas, dado que se tuvieron algunas demoras inesperadas en la etapa de reinicio operacional.

### ENVASES

El negocio de Envases tuvo una reducción en ventas de 7.1%, reportando ingresos por US\$218 millones en 2019 contra US\$235 millones en 2018, a pesar de tener un crecimiento importante en exportaciones.

Las ventas de Envases del segmento de cosméticos, fragancias y perfumería disminuyeron 1.7% en 2019 contra el 2018, debido a las menores ventas en los segmentos de licores premium, farmacéutico, perfumes y fragancias en México, parcialmente compensado por el crecimiento en las ventas de exportación de productos de valor agregado del segmento de perfumes a Estados Unidos y por mayores exportaciones de fragancias.

Adicionalmente, las ventas del negocio de Envases se vieron afectadas por la baja demanda en el mercado de perfumería y cosméticos en general, incluyendo el decremento del volumen de un cliente multinacional y la gestión de inventario de fin de año de otros.

No obstante, se hicieron esfuerzos para compensar la disminución en México y centrarse más en los segmentos de lujo y licores premium en los mercados internacionales durante el período. Vitro reconoció las ventas de nuevas cuentas en Centroamérica y Estados Unidos en el cuarto trimestre de 2019.

Los productos del negocio de Envases, al estar enfocados a un segmento en el cual se persigue satisfacer nuevas modas y a un cliente final muy exigente en cuanto al diseño y calidad, se realizan bajo procesos apegados a los más altos estándares de producción y calidad.

En el negocio de Fabricación de Máquinas (FAMA), las ventas incrementaron un 2.5% con respecto al 2018 impulsadas, en gran parte, por el segmento de Maquinaria y Equipo y por un mejor desempeño en los servicios de automatización. FAMA decidió cerrar su negocio de moldes debido a una baja rentabilidad.

Además, los servicios de ingeniería de FAMA alcanzaron un mejor posicionamiento en comparación con el 2018 al brindar servicios para la construcción de proyectos, mantenimiento de plantas y fabricación de hornos de vidrio, así como asistencia técnica, capacitación y auditorías.

---

## [110000] Información general sobre estados financieros

|  |                                  |
|--|----------------------------------|
| <b>Clave de cotización:</b>  | VITRO                            |
| <b>Periodo cubierto por los estados financieros:</b>   | Del 2019-01-01 al 2019-12-31     |
| <b>Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :</b>   | 2019-12-31                       |
| <b>Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:</b>  | VITRO,S.A.B. DE C.V.             |
| <b>Descripción de la moneda de presentación :</b>  | USD                              |
| <b>Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:</b>   | MILES DE DOLARES                 |
| <b>Consolidado:</b>  | Si                               |
| <b>Número De Trimestre:</b>  | 4D                               |
| <b>Tipo de emisora:</b>  | ICS                              |
| <b>Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:</b> |                                  |
| <b>Descripción de la naturaleza de los estados financieros:</b>  | Estados financieros consolidados |

### Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Vitro, S.A.B. de C.V. ("Vitro" y sus subsidiarias ó la "Compañía"), es una sociedad tenedora que en conjunto con sus subsidiarias se dedica principalmente a la fabricación y comercialización de productos de vidrio en diversas presentaciones, con presencia en los Estados Unidos de América, México, Europa y Sudamérica, para satisfacer principalmente las necesidades en los mercados de vidrio plano y envases de vidrio. La Compañía procesa, distribuye y comercializa una amplia gama de artículos de vidrio plano para uso arquitectónico y automotriz, así como envases de vidrio para los mercados cosméticos, perfumeros y farmacéuticos; además, se dedica a la fabricación de carbonato de sodio y sus derivados, equipos y bienes de capital para la industria del vidrio. Las oficinas corporativas de Vitro se encuentran ubicadas en Avenida Ricardo Margáin Zozaya No. 400, Colonia Valle del Campestre, en San Pedro Garza García, Nuevo León, México.

---

**Nombre de proveedor de servicios de Auditoria externa [bloque de texto]**

---

Galaz, Yamazaki, Ruiz Urquiza, S. C.  
Miembro de Deloitte Touche Tohmatsu Limited

---

**Nombre del socio que firma la opinión [bloque de texto]**

---

C. P. C. Fernando Noguera Conde

---

**Tipo de opinión a los estados financieros [bloque de texto]**

---

Favorable – sin salvedades

---

**Fecha de opinión sobre los estados financieros [bloque de texto]**

---

2 de febrero de 2020

---

## Fecha de asamblea en que se aprobaron los estados financieros [bloque de texto]

---

29 de enero de 2020

---

## Seguimiento de análisis [bloque de texto]

---

Para dar cumplimiento a lo dispuesto por el Reglamento Interior de la BMV artículo 4.033.01 Fracc. VIII en materia de Requisitos de Mantenimiento, la Compañía informa que actualmente recibe cobertura de análisis a sus valores por parte de las siguientes Casas de Bolsa o Instituciones de Crédito: GBM Grupo Bursátil Mexicano, S.A. de C.V., Casa de Bolsa.

---

**[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante**

| Concepto  | Cierre Trimestre Actual<br>2019-12-31 | Cierre Ejercicio Anterior<br>2018-12-31 |
|---|---------------------------------------|---|
| <b>Estado de situación financiera [sinopsis]</b>  |                                       |   |
| <b>Activos [sinopsis]</b>   |                                       |   |
| <b>Activos circulantes[sinopsis]</b>  |                                       |   |
| Efectivo y equivalentes de efectivo   | 230,165,000                           | 290,974,000                             |
| Clientes y otras cuentas por cobrar   | 291,750,000                           | 365,760,000                             |
| Impuestos por recuperar   | 0                                     | 7,135,000                               |
| Otros activos financieros   | 0                                     | 0                                       |
| Inventarios   | 420,431,000                           | 386,351,000                             |
| Activos biológicos  | 0                                     | 0                                       |
| Otros activos no financieros  | 0                                     | 0                                       |
| Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta | 942,346,000                           | 1,050,220,000                           |
| Activos mantenidos para la venta  | 1,308,000                             | 1,234,000                               |
| Total de activos circulantes  | 943,654,000                           | 1,051,454,000                           |
| <b>Activos no circulantes [sinopsis]</b>  |                                       |   |
| Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes  | 13,504,000                            | 8,032,000                               |
| Impuestos por recuperar no circulantes  | 0                                     | 0                                       |
| Inventarios no circulantes  | 0                                     | 0                                       |
| Activos biológicos no circulantes   | 0                                     | 0                                       |
| Otros activos financieros no circulantes  | 4,092,000                             | 2,358,000                               |
| Inversiones registradas por método de participación   | 0                                     | 0                                       |
| Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas   | 10,587,000                            | 7,930,000                               |
| Propiedades, planta y equipo  | 1,271,617,000                         | 1,225,656,000                           |
| Propiedades de inversión  | 20,344,000                            | 18,956,000                              |
| Activos por derechos de uso   | 66,771,000                            | 0                                       |
| Crédito mercantil   | 61,653,000                            | 61,463,000                              |
| Activos intangibles distintos al crédito mercantil  | 261,379,000                           | 275,881,000                             |
| Activos por impuestos diferidos   | 140,230,000                           | 119,161,000                             |
| Otros activos no financieros no circulantes   | 0                                     | 0                                       |
| Total de activos no circulantes   | 1,850,177,000                         | 1,719,437,000                           |
| Total de activos  | 2,793,831,000                         | 2,770,891,000                           |
| <b>Capital Contable y Pasivos [sinopsis]</b>  |                                       |   |
| <b>Pasivos [sinopsis]</b>   |                                       |   |
| <b>Pasivos Circulantes [sinopsis]</b>   |                                       |   |
| Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo   | 301,806,000                           | 261,328,000                             |
| Impuestos por pagar a corto plazo   | 50,431,000                            | 56,652,000                              |
| Otros pasivos financieros a corto plazo   | 2,017,000                             | 3,030,000                               |
| Pasivos por arrendamientos a corto plazo  | 13,820,000                            | 0                                       |
| Otros pasivos no financieros a corto plazo  | 0                                     | 0                                       |
| <b>Provisiones circulantes [sinopsis]</b>   |                                       |   |
| Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo  | 0                                     | 0                                       |
| Otras provisiones a corto plazo   | 50,268,000                            | 76,371,000                              |
| Total provisiones circulantes   | 50,268,000                            | 76,371,000                              |
| Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta  | 418,342,000                           | 397,381,000                             |
| Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta  | 0                                     | 0                                       |
| Total de pasivos circulantes  | 418,342,000                           | 397,381,000                             |
| <b>Pasivos a largo plazo [sinopsis]</b>   |                                       |   |
| Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo   | 0                                     | 0                                       |
| Impuestos por pagar a largo plazo   | 63,535,000                            | 99,148,000                              |

| Concepto   | Cierre Trimestre Actual<br>2019-12-31 | Cierre Ejercicio Anterior<br>2018-12-31 |
|--|---------------------------------------|---|
| Otros pasivos financieros a largo plazo                  | 659,163,000                           | 710,514,000                             |
| Pasivos por arrendamientos a largo plazo                 | 40,943,000                            | 0                                       |
| Otros pasivos no financieros a largo plazo               | 34,555,000                            | 25,498,000                              |
| <b>Provisiones a largo plazo [sinopsis]</b>              |                                       |   |
| Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo | 99,832,000                            | 17,777,000                              |
| Otras provisiones a largo plazo                          | 0                                     | 0                                       |
| Total provisiones a largo plazo                          | 99,832,000                            | 17,777,000                              |
| Pasivo por impuestos diferidos                           | 47,187,000                            | 52,310,000                              |
| Total de pasivos a Largo plazo                           | 945,215,000                           | 905,247,000                             |
| Total pasivos  | 1,363,557,000                         | 1,302,628,000                           |
| <b>Capital Contable [sinopsis]</b>                       |                                       |   |
| Capital social   | 378,860,000                           | 378,860,000                             |
| Prima en emisión de acciones                             | 344,037,000                           | 344,037,000                             |
| Acciones en tesorería                                    | 27,529,000                            | 14,944,000                              |
| Utilidades acumuladas                                    | 698,150,000                           | 684,037,000                             |
| Otros resultados integrales acumulados                   | 35,723,000                            | 75,288,000                              |
| Total de la participación controladora                   | 1,429,241,000                         | 1,467,278,000                           |
| Participación no controladora                            | 1,033,000                             | 985,000                                 |
| Total de capital contable                                | 1,430,274,000                         | 1,468,263,000                           |
| Total de capital contable y pasivos                      | 2,793,831,000                         | 2,770,891,000                           |

## [310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

| Concepto   | Acumulado Año Actual<br>2019-01-01 - 2019-12-31 | Acumulado Año Anterior<br>2018-01-01 - 2018-12-31 | Trimestre Año Actual<br>2019-10-01 - 2019-12-31 | Trimestre Año Anterior<br>2018-10-01 - 2018-12-31 |
|--|---|---|---|---|
| <b>Resultado de periodo [sinopsis]</b>                                     |   |   |   |   |
| <b>Utilidad (pérdida) [sinopsis]</b>                                       |   |   |   |   |
| Ingresos   | 2,180,256,000                                   | 2,238,380,000                                     | 504,871,000                                     | 540,396,000                                       |
| Costo de ventas  | 1,655,433,000                                   | 1,614,518,000                                     | 396,872,000                                     | 384,972,000                                       |
| Utilidad bruta   | 524,823,000                                     | 623,862,000                                       | 107,999,000                                     | 155,424,000                                       |
| Gastos de venta  | 224,523,000                                     | 213,132,000                                       | 56,905,000                                      | 54,087,000  |
| Gastos de administración   | 145,540,000                                     | 165,261,000                                       | 36,442,000                                      | 46,392,000  |
| Otros ingresos   | 13,009,000                                      | 135,878,000                                       | 3,561,000                                       | 128,815,000                                       |
| Otros gastos   | 23,643,000                                      | 114,663,000                                       | 18,737,000                                      | 101,130,000                                       |
| Utilidad (pérdida) de operación  | 144,126,000                                     | 266,684,000                                       | (524,000)                                       | 82,630,000  |
| Ingresos financieros   | 3,363,000                                       | 6,704,000   | (482,000)                                       | 959,000   |
| Gastos financieros   | 70,581,000                                      | 71,357,000  | 50,329,000                                      | 16,333,000  |
| Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos   | 0   | 6,085,000   | 0   | 876,000   |
| Utilidad (pérdida) antes de impuestos                                      | 76,908,000                                      | 208,116,000                                       | (51,335,000)                                    | 68,132,000  |
| Impuestos a la utilidad  | 12,705,000                                      | 46,111,000  | (14,555,000)                                    | 38,868,000  |
| Utilidad (pérdida) de operaciones continuas                                | 64,203,000                                      | 162,005,000                                       | (36,780,000)                                    | 29,264,000  |
| Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas                           | 0   | 0   | 0   | 0   |
| Utilidad (pérdida) neta  | 64,203,000                                      | 162,005,000                                       | (36,780,000)                                    | 29,264,000  |
| <b>Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]</b>                         |   |   |   |   |
| Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora              | 64,113,000                                      | 161,740,000                                       | (36,826,000)                                    | 29,242,000  |
| Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora           | 90,000  | 265,000   | 46,000  | 22,000  |
| Utilidad por acción [bloque de texto]                                      | 0   | 0   | 0   | 0   |
| <b>Utilidad por acción [sinopsis]</b>                                      |   |   |   |   |
| <b>Utilidad por acción [partidas]</b>                                      |   |   |   |   |
| <b>Utilidad por acción básica [sinopsis]</b>                               |   |   |   |   |
| Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas              | 0.13  | 0.33  | (0.08)  | 0.06  |
| Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas         | 0   | 0   | 0   | 0   |
| Total utilidad (pérdida) básica por acción                                 | 0.13  | 0.33  | (0.08)  | 0.06  |
| <b>Utilidad por acción diluida [sinopsis]</b>                              |   |   |   |   |
| Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas      | 0.13  | 0.33  | (0.08)  | 0.06  |
| Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas | 0   | 0   | 0   | 0   |
| Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida                         | 0.13  | 0.33  | (0.08)  | 0.06  |

## [410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

| Concepto   | Acumulado<br>Año Actual<br>2019-01-01 -<br>2019-12-31 | Acumulado<br>Año<br>Anterior<br>2018-01-01 -<br>2018-12-31 | Trimestre<br>Año Actual<br>2019-10-01 -<br>2019-12-31 | Trimestre<br>Año<br>Anterior<br>2018-10-01 -<br>2018-12-31 |
|--|---|--|---|--|
| <b>Estado del resultado integral [sinopsis]</b>  |   |  |   |  |
| Utilidad (pérdida) neta  | 64,203,000  | 162,005,000  | (36,780,000)  | 29,264,000   |
| <b>Otro resultado integral [sinopsis]</b>  |   |  |   |  |
| <b>Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]</b>  |   |  |   |  |
| Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos   | (67,878,000)  | (35,042,000)   | (62,548,000)  | (41,821,000)   |
| Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo  | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital  | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos  | (67,878,000)  | (35,042,000)   | (62,548,000)  | (41,821,000)   |
| <b>Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]</b>   |   |  |   |  |
| <b>Efecto por conversión [sinopsis]</b>  |   |  |   |  |
| Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos   | 38,392,000  | (1,804,000)  | 67,592,000  | (19,881,000)   |
| Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos  | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Efecto por conversión, neto de impuestos   | 38,392,000  | (1,804,000)  | 67,592,000  | (19,881,000)   |
| <b>Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]</b>  |   |  |   |  |
| Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos  | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos  | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| <b>Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]</b>   |   |  |   |  |
| Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos   | (10,121,000)  | (6,067,000)  | 3,879,000   | (8,287,000)  |
| Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos  | (10,121,000)  | (6,067,000)  | 3,879,000   | (8,287,000)  |
| <b>Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]</b>   |   |  |   |  |
| Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos  | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos  | 0   | 0  | 0   | 0  |
| <b>Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]</b>   |   |  |   |  |
| Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos  | 0   | 0  | 0   | 0  |
| <b>Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]</b>  |   |  |   |  |
| Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos  | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos  | 0   | 0  | 0   | 0  |

| Concepto   | Acumulado<br>Año Actual<br>2019-01-01 -<br>2019-12-31 | Acumulado<br>Año<br>Anterior<br>2018-01-01 -<br>2018-12-31 | Trimestre<br>Año Actual<br>2019-10-01 -<br>2019-12-31 | Trimestre<br>Año<br>Anterior<br>2018-10-01 -<br>2018-12-31 |
|--|---|--|---|--|
| Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| <b>Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]</b>  |   |  |   |  |
| Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos                                    | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos  | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| <b>Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]</b>   |   |  |   |  |
| Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos  | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos | 0   | 0  | 0   | 0  |
| ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI  | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos            | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos   | 28,271,000  | (7,871,000)  | 71,471,000  | (28,168,000)   |
| Total otro resultado integral  | (39,607,000)  | (42,913,000)   | 8,923,000   | (69,989,000)   |
| Resultado integral total   | 24,596,000  | 119,092,000  | (27,857,000)  | (40,725,000)   |
| <b>Resultado integral atribuible a [sinopsis]</b>  |   |  |   |  |
| Resultado integral atribuible a la participación controladora  | 24,548,000  | 118,749,000  | (27,870,000)  | (40,747,000)   |
| Resultado integral atribuible a la participación no controladora   | 48,000  | 343,000  | 13,000  | 22,000   |

**[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto**

| Concepto  | Acumulado Año Actual<br>2019-01-01 - 2019-12-31 | Acumulado Año Anterior<br>2018-01-01 - 2018-12-31 |
|---|---|---|
| <b>Estado de flujos de efectivo [sinopsis]</b>  |   |   |
| <b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]</b>                    |   |   |
| Utilidad (pérdida) neta   | 64,203,000                                      | 162,005,000                                       |
| <b>Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]</b>  |   |   |
| + Operaciones discontinuas  | 0   | 0   |
| + Impuestos a la utilidad   | 12,705,000                                      | 46,113,000  |
| + (-) Ingresos y gastos financieros, neto   | 43,774,000                                      | 48,755,000  |
| + Gastos de depreciación y amortización   | 137,456,000                                     | 118,734,000                                       |
| + Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo   | 0   | 0   |
| + Provisiones   | 0   | 0   |
| + (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas   | 16,142,000                                      | 8,366,000   |
| + Pagos basados en acciones   | 0   | 0   |
| + (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable  | 0   | (23,562,000)                                      |
| - Utilidades no distribuidas de asociadas   | 0   | 0   |
| + (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes   | 12,754,000                                      | 3,399,000   |
| + Participación en asociadas y negocios conjuntos   | 0   | (6,085,000)                                       |
| + (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios  | (28,589,000)                                    | (53,612,000)                                      |
| + (-) Disminución (incremento) de clientes  | 82,279,000                                      | (15,999,000)                                      |
| + (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación         | 10,929,000                                      | (27,642,000)                                      |
| + (-) Incremento (disminución) de proveedores   | 26,029,000                                      | 23,796,000  |
| + (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación          | (35,685,000)                                    | (16,146,000)                                      |
| + Otras partidas distintas al efectivo  | 0   | 0   |
| + Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento | 0   | 0   |
| + Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos  | 0   | 0   |
| + Amortización de comisiones por arrendamiento  | 0   | 0   |
| + Ajuste por valor de las propiedades   | 0   | 0   |
| + (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)  | 0   | 0   |
| + (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)  | 277,794,000                                     | 106,117,000                                       |
| Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones  | 341,997,000                                     | 268,122,000                                       |
| - Dividendos pagados  | 0   | 0   |
| + Dividendos recibidos  | 0   | 0   |
| - Intereses pagados   | 0   | 0   |
| + Intereses recibidos   | 0   | 0   |
| + (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)   | 52,628,000                                      | 45,627,000  |
| + (-) Otras entradas (salidas) de efectivo  | 0   | 0   |
| Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación                                | 289,369,000                                     | 222,495,000                                       |
| <b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]</b>                    |   |   |
| + Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios                      | 0   | 0   |
| - Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios                        | 823,000   | (112,196,000)                                     |
| + Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades                               | 0   | 0   |
| - Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades                                  | 0   | 0   |
| + Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos  | 0   | 0   |
| - Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos   | 0   | 0   |
| + Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo  | 1,310,000                                       | 0   |
| - Compras de propiedades, planta y equipo   | 160,424,000                                     | 153,859,000                                       |
| + Importes procedentes de ventas de activos intangibles   | 0   | 0   |
| - Compras de activos intangibles  | 4,290,000                                       | 6,204,000   |
| + Recursos por ventas de otros activos a largo plazo  | 0   | 0   |
| - Compras de otros activos a largo plazo  | 2,400,000                                       | 0   |

| Concepto   | Acumulado Año Actual    | Acumulado Año Anterior  |
|--|-------------------------|-------------------------|
|  | 2019-01-01 - 2019-12-31 | 2018-01-01 - 2018-12-31 |
| + Importes procedentes de subvenciones del gobierno  | 0                       | 0                       |
| - Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros  | 12,941,000              | 11,302,000              |
| + Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros  | 0                       | 0                       |
| - Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera   | 0                       | 0                       |
| + Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera  | 0                       | 0                       |
| + Dividendos recibidos   | 0                       | 0                       |
| - Intereses pagados  | 0                       | 0                       |
| + Intereses cobrados   | 2,527,000               | 1,738,000               |
| + (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)   | 0                       | 0                       |
| + (-) Otras entradas (salidas) de efectivo   | 0                       | 0                       |
| Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión   | (177,041,000)           | (57,431,000)            |
| <b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]</b>                                   |                         |                         |
| + Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control | 0                       | 0                       |
| - Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control                | 0                       | 0                       |
| + Importes procedentes de la emisión de acciones   | 0                       | 0                       |
| + Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital  | 0                       | 0                       |
| - Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad   | 12,584,000              | 4,502,000               |
| - Pagos por otras aportaciones en el capital   | 0                       | 0                       |
| + Importes procedentes de préstamos  | 0                       | 700,000,000             |
| - Reembolsos de préstamos  | 50,000,000              | 673,123,000             |
| - Pagos de pasivos por arrendamientos financieros  | 0                       | 0                       |
| - Pagos de pasivos por arrendamientos  | 19,086,000              | 0                       |
| + Importes procedentes de subvenciones del gobierno  | 0                       | 0                       |
| - Dividendos pagados   | 50,000,000              | 31,686,000              |
| - Intereses pagados  | 42,475,000              | 41,504,000              |
| + (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)   | 0                       | 0                       |
| + (-) Otras entradas (salidas) de efectivo   | (271,000)               | (6,813,000)             |
| Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento  | (174,416,000)           | (57,628,000)            |
| Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio         | (62,088,000)            | 107,436,000             |
| <b>Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]</b>                        |                         |                         |
| Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo  | 1,279,000               | 3,056,000               |
| Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo   | (60,809,000)            | 110,492,000             |
| Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo   | 290,974,000             | 180,482,000             |
| Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo   | 230,165,000             | 290,974,000             |

**[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual**

| Hoja 1 de 3   | Componentes del capital contable [eje] |  |                                 |                                 |                                    |                                 |  |   |  |
|---|--|--|---------------------------------|---------------------------------|------------------------------------|---------------------------------|--|---|--|
|   | Capital social [miembro]               | Prima en emisión de acciones [miembro] | Acciones en tesorería [miembro] | Utilidades acumuladas [miembro] | Superávit de revaluación [miembro] | Efecto por conversión [miembro] | Coberturas de flujos de efectivo [miembro] | Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro] | Variación en el valor temporal de las opciones [miembro] |
| <b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>  |  |  |                                 |                                 |                                    |                                 |  |   |  |
| Capital contable al comienzo del periodo  | 378,860,000                            | 344,037,000                            | 14,944,000                      | 684,037,000                     | 0                                  | 109,736,000                     | (6,067,000)                                | 0   | 0  |
| Presentado anteriormente [miembro]  | 378,860,000                            | 344,037,000                            | 14,944,000                      | 684,037,000                     | 0                                  | 109,736,000                     | (6,067,000)                                | 0   | 0  |
| Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]   | 0                                      | 0                                      | 0                               | 0                               | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]  | 0                                      | 0                                      | 0                               | 0                               | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]  | 0                                      | 0                                      | 0                               | 0                               | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]  | 0                                      | 0                                      | 0                               | 0                               | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]  | 0                                      | 0                                      | 0                               | 0                               | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| <b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>  |  |  |                                 |                                 |                                    |                                 |  |   |  |
| <b>Resultado integral [sinopsis]</b>  |  |  |                                 |                                 |                                    |                                 |  |   |  |
| Utilidad (pérdida) neta   | 0                                      | 0                                      | 0                               | 64,113,000                      | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Otro resultado integral   | 0                                      | 0                                      | 0                               | 0                               | 0                                  | 38,435,000                      | (10,122,000)                               | 0   | 0  |
| Resultado integral total  | 0                                      | 0                                      | 0                               | 64,113,000                      | 0                                  | 38,435,000                      | (10,122,000)                               | 0   | 0  |
| Aumento de capital social   | 0                                      | 0                                      | 0                               | 0                               | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Dividendos decretados   | 0                                      | 0                                      | 0                               | 50,000,000                      | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Incrementos por otras aportaciones de los propietarios  | 0                                      | 0                                      | 0                               | 0                               | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Disminución por otras distribuciones a los propietarios   | 0                                      | 0                                      | 0                               | 0                               | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Incrementos (disminuciones) por otros cambios   | 0                                      | 0                                      | 0                               | 0                               | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias  | 0                                      | 0                                      | 12,585,000                      | 0                               | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control   | 0                                      | 0                                      | 0                               | 0                               | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones   | 0                                      | 0                                      | 0                               | 0                               | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable                              | 0                                      | 0                                      | 0                               | 0                               | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable                   | 0                                      | 0                                      | 0                               | 0                               | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable                  | 0                                      | 0                                      | 0                               | 0                               | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0                                      | 0                                      | 0                               | 0                               | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Total incremento (disminución) en el capital contable   | 0                                      | 0                                      | 12,585,000                      | 14,113,000                      | 0                                  | 38,435,000                      | (10,122,000)                               | 0   | 0  |
| Capital contable al final del periodo   | 378,860,000                            | 344,037,000                            | 27,529,000                      | 698,150,000                     | 0                                  | 148,171,000                     | (16,189,000)                               | 0   | 0  |

| Hoja 2 de 3  | Componentes del capital contable [eje]                |   |  |  |                                     |   |  |   |  |
|--|---|---|--|--|-------------------------------------|---|--|---|--|
|  | Variación en el valor de contratos a futuro [miembro] | Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro] | Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro] | Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro] | Pagos basados en acciones [miembro] | Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro] | Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro] | Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital | Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro] |
| <b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>   |   |   |  |  |                                     |   |  |   |  |
| Capital contable al comienzo del periodo   | 0   | 0   | 0  | 0  | 0                                   | (28,381,000)  | 0  | 0   | 0  |
| Presentado anteriormente [miembro]   | 0   | 0   |  | 0  | 0                                   | (28,381,000)  | 0  | 0   | 0  |
| Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]  | 0   | 0   |  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]   | 0   | 0   |  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]   | 0   | 0   |  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]   | 0   | 0   |  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]   | 0   | 0   |  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| <b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>   |   |   |  |  |                                     |   |  |   |  |
| <b>Resultado integral [sinopsis]</b>   |   |   |  |  |                                     |   |  |   |  |
| Utilidad (pérdida) neta  | 0   | 0   | 0  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Otro resultado integral  | 0   | 0   | 0  | 0  | 0                                   | (67,878,000)  | 0  | 0   | 0  |
| Resultado integral total   | 0   | 0   | 0  | 0  | 0                                   | (67,878,000)  | 0  | 0   | 0  |
| Aumento de capital social  | 0   | 0   | 0  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Dividendos decretados  | 0   | 0   | 0  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Incrementos por otras aportaciones de los propietarios   | 0   | 0   | 0  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Disminución por otras distribuciones a los propietarios  | 0   | 0   | 0  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Incrementos (disminuciones) por otros cambios  | 0   | 0   | 0  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias   | 0   | 0   | 0  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control  | 0   | 0   | 0  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones  | 0   | 0   | 0  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable             | 0   | 0   | 0  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable  | 0   | 0   | 0  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0   | 0   | 0  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda   | 0   | 0   | 0  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |

|   |   |                                       |  |                                       |  |   |   |                            |   |
|---|---|---------------------------------------|--|---------------------------------------|--|---|---|----------------------------|---|
| extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable  |   |                                       |  |                                       |  |   |   |                            |   |
| Total incremento (disminución) en el capital contable   | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | (67,878,000)  | 0                                       | 0                          | 0 |
| Capital contable al final del periodo   | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | (96,259,000)  | 0                                       | 0                          | 0 |
|   | <b>Componentes del capital contable [eje]</b> |                                       |  |                                       |  |   |   |                            |   |
| Hoja 3 de 3   | Reserva para catástrofes [miembro]            | Reserva para estabilización [miembro] | Reserva de componentes de participación discrecional [miembro] | Otros resultados integrales [miembro] | Otros resultados integrales acumulados [miembro] | Capital contable de la participación controladora [miembro] | Participación no controladora [miembro] | Capital contable [miembro] |   |
| <b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>  |   |                                       |  |                                       |  |   |   |                            |   |
| Capital contable al comienzo del periodo  | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 75,288,000                                       | 1,467,278,000   | 985,000                                 | 1,468,263,000              |   |
| Presentado anteriormente [miembro]  | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 75,288,000                                       | 1,467,278,000   | 985,000                                 | 1,468,263,000              |   |
| Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]   | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 0   | 0                                       | 0                          |   |
| Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]  | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 0   | 0                                       | 0                          |   |
| Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]  | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 0   | 0                                       | 0                          |   |
| Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]  | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 0   | 0                                       | 0                          |   |
| Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]  | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 0   | 0                                       | 0                          |   |
| <b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>  |   |                                       |  |                                       |  |   |   |                            |   |
| <b>Resultado integral [sinopsis]</b>  |   |                                       |  |                                       |  |   |   |                            |   |
| Utilidad (pérdida) neta   | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 64,113,000  | 90,000                                  | 64,203,000                 |   |
| Otro resultado integral   | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | (39,565,000)                                     | (39,565,000)  | (42,000)                                | (39,607,000)               |   |
| Resultado integral total  | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | (39,565,000)                                     | 24,548,000  | 48,000                                  | 24,596,000                 |   |
| Aumento de capital social   | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 0   | 0                                       | 0                          |   |
| Dividendos decretados   | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 50,000,000  | 0                                       | 50,000,000                 |   |
| Incrementos por otras aportaciones de los propietarios  | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 0   | 0                                       | 0                          |   |
| Disminución por otras distribuciones a los propietarios   | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 0   | 0                                       | 0                          |   |
| Incrementos (disminuciones) por otros cambios   | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 0   | 0                                       | 0                          |   |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias  | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | (12,585,000)  | 0                                       | (12,585,000)               |   |
| Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control   | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 0   | 0                                       | 0                          |   |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones   | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 0   | 0                                       | 0                          |   |
| Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable                              | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 0   | 0                                       | 0                          |   |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable                   | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 0   | 0                                       | 0                          |   |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable                  | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 0   | 0                                       | 0                          |   |
| Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 0   | 0                                       | 0                          |   |
| Total incremento (disminución) en el capital contable   | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | (39,565,000)                                     | (38,037,000)  | 48,000                                  | (37,989,000)               |   |
| Capital contable al final del periodo   | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 35,723,000                                       | 1,429,241,000   | 1,033,000                               | 1,430,274,000              |   |

**[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior**

| Hoja 1 de 3   | Componentes del capital contable [eje] |  |                                 |                                 |                                    |                                 |  |   |  |
|---|--|--|---------------------------------|---------------------------------|------------------------------------|---------------------------------|--|---|--|
|   | Capital social [miembro]               | Prima en emisión de acciones [miembro] | Acciones en tesorería [miembro] | Utilidades acumuladas [miembro] | Superávit de revaluación [miembro] | Efecto por conversión [miembro] | Coberturas de flujos de efectivo [miembro] | Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro] | Variación en el valor temporal de las opciones [miembro] |
| <b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>  |  |  |                                 |                                 |                                    |                                 |  |   |  |
| Capital contable al comienzo del periodo  | 378,860,000                            | 344,037,000                            | 10,442,000                      | 553,303,000                     | 0                                  | 111,619,000                     | 0  | 0   | 0  |
| Presentado anteriormente [miembro]  | 378,860,000                            | 344,037,000                            | 10,442,000                      | 553,303,000                     | 0                                  | 111,619,000                     | 0  | 0   | 0  |
| Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]   | 0                                      | 0                                      | 0                               | 0                               | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]  | 0                                      | 0                                      | 0                               | 0                               | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]  | 0                                      | 0                                      | 0                               | 0                               | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]  | 0                                      | 0                                      | 0                               | 0                               | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]  | 0                                      | 0                                      | 0                               | 0                               | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| <b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>  |  |  |                                 |                                 |                                    |                                 |  |   |  |
| <b>Resultado integral [sinopsis]</b>  |  |  |                                 |                                 |                                    |                                 |  |   |  |
| Utilidad (pérdida) neta   | 0                                      | 0                                      | 0                               | 161,740,000                     | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Otro resultado integral   | 0                                      | 0                                      | 0                               | 0                               | 0                                  | (1,883,000)                     | (6,067,000)                                | 0   | 0  |
| Resultado integral total  | 0                                      | 0                                      | 0                               | 161,740,000                     | 0                                  | (1,883,000)                     | (6,067,000)                                | 0   | 0  |
| Aumento de capital social   | 0                                      | 0                                      | 0                               | 0                               | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Dividendos decretados   | 0                                      | 0                                      | 0                               | 31,006,000                      | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Incrementos por otras aportaciones de los propietarios  | 0                                      | 0                                      | 0                               | 0                               | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Disminución por otras distribuciones a los propietarios   | 0                                      | 0                                      | 0                               | 0                               | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Incrementos (disminuciones) por otros cambios   | 0                                      | 0                                      | 0                               | 0                               | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias  | 0                                      | 0                                      | 0                               | 0                               | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control   | 0                                      | 0                                      | 4,502,000                       | 0                               | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones   | 0                                      | 0                                      | 0                               | 0                               | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable                              | 0                                      | 0                                      | 0                               | 0                               | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable                   | 0                                      | 0                                      | 0                               | 0                               | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable                  | 0                                      | 0                                      | 0                               | 0                               | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0                                      | 0                                      | 0                               | 0                               | 0                                  | 0                               | 0  | 0   | 0  |
| Total incremento (disminución) en el capital contable   | 0                                      | 0                                      | 4,502,000                       | 130,734,000                     | 0                                  | (1,883,000)                     | (6,067,000)                                | 0   | 0  |
| Capital contable al final del periodo   | 378,860,000                            | 344,037,000                            | 14,944,000                      | 684,037,000                     | 0                                  | 109,736,000                     | (6,067,000)                                | 0   | 0  |

| Hoja 2 de 3  | Componentes del capital contable [eje]                |   |  |  |                                     |   |  |   |  |
|--|---|---|--|--|-------------------------------------|---|--|---|--|
|  | Variación en el valor de contratos a futuro [miembro] | Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro] | Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro] | Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro] | Pagos basados en acciones [miembro] | Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro] | Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro] | Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital | Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro] |
| <b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>   |   |   |  |  |                                     |   |  |   |  |
| Capital contable al comienzo del periodo   | 0   | 0   | 0  | 0  | 0                                   | 6,661,000   | 0  | 0   | 0  |
| Presentado anteriormente [miembro]   | 0   | 0   |  | 0  | 0                                   | 6,661,000   | 0  | 0   | 0  |
| Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]  | 0   | 0   |  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]   | 0   | 0   |  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]   | 0   | 0   |  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]   | 0   | 0   |  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]   | 0   | 0   |  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| <b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>   |   |   |  |  |                                     |   |  |   |  |
| <b>Resultado integral [sinopsis]</b>   |   |   |  |  |                                     |   |  |   |  |
| Utilidad (pérdida) neta  | 0   | 0   |  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Otro resultado integral  | 0   | 0   |  | 0  | 0                                   | (35,042,000)  | 0  | 0   | 0  |
| Resultado integral total   | 0   | 0   |  | 0  | 0                                   | (35,042,000)  | 0  | 0   | 0  |
| Aumento de capital social  | 0   | 0   |  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Dividendos decretados  | 0   | 0   |  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Incrementos por otras aportaciones de los propietarios   | 0   | 0   |  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Disminución por otras distribuciones a los propietarios  | 0   | 0   |  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Incrementos (disminuciones) por otros cambios  | 0   | 0   |  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias   | 0   | 0   |  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control  | 0   | 0   |  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones  | 0   | 0   |  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable             | 0   | 0   |  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable  | 0   | 0   |  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0   | 0   |  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |
| Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda   | 0   | 0   |  | 0  | 0                                   | 0   | 0  | 0   | 0  |

|   |   |                                       |  |                                       |  |   |   |                            |   |
|---|---|---------------------------------------|--|---------------------------------------|--|---|---|----------------------------|---|
| extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable  |   |                                       |  |                                       |  |   |   |                            |   |
| Total incremento (disminución) en el capital contable   | 0   | 0                                     |  | 0                                     | 0  | (35,042,000)  | 0                                       | 0                          | 0 |
| Capital contable al final del periodo   | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | (28,381,000)  | 0                                       | 0                          | 0 |
|   | <b>Componentes del capital contable [eje]</b> |                                       |  |                                       |  |   |   |                            |   |
| Hoja 3 de 3   | Reserva para catástrofes [miembro]            | Reserva para estabilización [miembro] | Reserva de componentes de participación discrecional [miembro] | Otros resultados integrales [miembro] | Otros resultados integrales acumulados [miembro] | Capital contable de la participación controladora [miembro] | Participación no controladora [miembro] | Capital contable [miembro] |   |
| <b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>  |   |                                       |  |                                       |  |   |   |                            |   |
| Capital contable al comienzo del periodo  | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 118,280,000                                      | 1,384,038,000   | 999,000                                 | 1,385,037,000              |   |
| Presentado anteriormente [miembro]  | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 118,280,000                                      | 1,384,038,000   | 999,000                                 | 1,385,037,000              |   |
| Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]   | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 0   | 0                                       | 0                          |   |
| Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]  | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 0   | 0                                       | 0                          |   |
| Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]  | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 0   | 0                                       | 0                          |   |
| Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]  | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 0   | 0                                       | 0                          |   |
| Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]  | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 0   | 0                                       | 0                          |   |
| <b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>  |   |                                       |  |                                       |  |   |   |                            |   |
| <b>Resultado integral [sinopsis]</b>  |   |                                       |  |                                       |  |   |   |                            |   |
| Utilidad (pérdida) neta   | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 161,740,000   | 265,000                                 | 162,005,000                |   |
| Otro resultado integral   | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | (42,992,000)                                     | (42,992,000)  | 79,000                                  | (42,913,000)               |   |
| Resultado integral total  | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | (42,992,000)                                     | 118,748,000   | 344,000                                 | 119,092,000                |   |
| Aumento de capital social   | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 0   | 0                                       | 0                          |   |
| Dividendos decretados   | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 31,006,000  | 0                                       | 31,006,000                 |   |
| Incrementos por otras aportaciones de los propietarios  | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 0   | 0                                       | 0                          |   |
| Disminución por otras distribuciones a los propietarios   | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 0   | 0                                       | 0                          |   |
| Incrementos (disminuciones) por otros cambios   | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 0   | 0                                       | 0                          |   |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias  | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 0   | 0                                       | 0                          |   |
| Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control   | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | (4,502,000)   | (358,000)                               | (4,860,000)                |   |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones   | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 0   | 0                                       | 0                          |   |
| Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable                              | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 0   | 0                                       | 0                          |   |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable                   | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 0   | 0                                       | 0                          |   |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable                  | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 0   | 0                                       | 0                          |   |
| Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 0  | 0   | 0                                       | 0                          |   |
| Total incremento (disminución) en el capital contable   | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | (42,992,000)                                     | 83,240,000  | (14,000)                                | 83,226,000                 |   |
| Capital contable al final del periodo   | 0   | 0                                     | 0  | 0                                     | 75,288,000                                       | 1,467,278,000   | 985,000                                 | 1,468,263,000              |   |

**[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera**

| Concepto  | Cierre Trimestre Actual<br>2019-12-31 | Cierre Ejercicio Anterior<br>2018-12-31 |
|---|---------------------------------------|---|
| <b>Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]</b> |                                       |   |
| Capital social nominal  | 38,698,000                            | 38,698,000                              |
| Capital social por actualización  | 340,162,000                           | 340,162,000                             |
| Fondos para pensiones y prima de antigüedad                             | 340,830,000                           | 346,423,000                             |
| Numero de funcionarios  | 184                                   | 188                                     |
| Numero de empleados   | 3,237                                 | 3,314                                   |
| Numero de obreros   | 11,615                                | 11,410                                  |
| Numero de acciones en circulación                                       | 474,142,227                           | 479,120,573                             |
| Numero de acciones recompradas  | 9,429,202                             | 4,450,856                               |
| Efectivo restringido  | 0                                     | 0                                       |
| Deuda de asociadas garantizada  | 0                                     | 0                                       |

**[700002] Datos informativos del estado de resultados**

| Concepto  | Acumulado Año Actual<br>2019-01-01 - 2019-12-31 | Acumulado Año Anterior<br>2018-01-01 - 2018-12-31 | Trimestre Año Actual<br>2019-10-01 - 2019-12-31 | Trimestre Año Anterior<br>2018-10-01 - 2018-12-31 |
|---|---|---|---|---|
| <b>Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]</b> |   |   |   |   |
| Depreciación y amortización operativa                         | 137,456,000                                     | 118,734,000                                       | 30,098,000                                      | 22,459,000  |

**[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses**

| Concepto   | Año Actual<br>2019-01-01 - 2019-12-31 | Año Anterior<br>2018-01-01 - 2018-12-31 |
|--|---------------------------------------|---|
| <b>Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]</b> |                                       |   |
| Ingresos   | 2,180,256,000                         | 2,238,380,000                           |
| Utilidad (pérdida) de operación                                      | 144,126,000                           | 266,684,000                             |
| Utilidad (pérdida) neta  | 64,203,000                            | 162,005,000                             |
| Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora        | 64,113,000                            | 161,740,000                             |
| Depreciación y amortización operativa                                | 137,456,000                           | 118,734,000                             |

**[800001] Anexo - Desglose de créditos**

| Institución [eje]  | Institución Extranjera (Si/No) | Fecha de firma/contrato | Fecha de vencimiento | Tasa de interés y/o sobretasa | Denominación [eje]        |                       |                        |                        |                        |                              |                             |                       |                        |                        |                        |                              |
|--|--------------------------------|-------------------------|----------------------|-------------------------------|---------------------------|-----------------------|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------------|-----------------------------|-----------------------|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------------|
|  |                                |                         |                      |                               | Moneda nacional [miembro] |                       |                        |                        |                        |                              | Moneda extranjera [miembro] |                       |                        |                        |                        |                              |
|  |                                |                         |                      |                               | Intervalo de tiempo [eje] |                       |                        |                        |                        |                              | Intervalo de tiempo [eje]   |                       |                        |                        |                        |                              |
|  |                                |                         |                      |                               | Año actual [miembro]      | Hasta 1 año [miembro] | Hasta 2 años [miembro] | Hasta 3 años [miembro] | Hasta 4 años [miembro] | Hasta 5 años o más [miembro] | Año actual [miembro]        | Hasta 1 año [miembro] | Hasta 2 años [miembro] | Hasta 3 años [miembro] | Hasta 4 años [miembro] | Hasta 5 años o más [miembro] |
| <b>Bancarios [sinopsis]</b>  |                                |                         |                      |                               |                           |                       |                        |                        |                        |                              |                             |                       |                        |                        |                        |                              |
| <b>Comercio exterior (bancarios)</b>                                   |                                |                         |                      |                               |                           |                       |                        |                        |                        |                              |                             |                       |                        |                        |                        |                              |
| TOTAL  |                                |                         |                      |                               | 0                         | 0                     | 0                      | 0                      | 0                      | 0                            | 0                           | 0                     | 0                      | 0                      | 0                      |                              |
| <b>Con garantía (bancarios)</b>  |                                |                         |                      |                               |                           |                       |                        |                        |                        |                              |                             |                       |                        |                        |                        |                              |
| Air Products and Chemicals, Inc.                                       | SI                             | 2016-01-10              | 2025-02-28           | 7.48                          |                           |                       |                        |                        |                        |                              | 0                           | 856,000               | 856,000                | 856,000                | 856,000                | 7,823,000                    |
| Surry County, North Carolina   | SI                             | 2017-01-03              | 2020-01-08           | 2.42                          |                           |                       |                        |                        |                        |                              | 0                           | 0                     | 0                      | 0                      | 0                      | 0                            |
| Elkin  | SI                             | 2011-06-30              | 2023-06-29           | 9.5                           |                           |                       |                        |                        |                        |                              | 0                           | 1,161,000             | 1,161,000              | 1,161,000              | 1,111,000              | 0                            |
| Crédito Sindicado  | NO                             | 2018-06-29              | 2023-06-30           | Libor + 2.25                  |                           |                       |                        |                        |                        |                              | 0                           | 0                     | 6,300,000              | 379,989,000            | 263,711,000            | 0                            |
| Gastos Emisión   |                                |                         |                      |                               |                           |                       |                        |                        |                        |                              | 0                           | 0                     | (1,181,000)            | (1,244,000)            | (2,236,000)            | 0                            |
| TOTAL  |                                |                         |                      |                               | 0                         | 0                     | 0                      | 0                      | 0                      | 0                            | 0                           | 2,017,000             | 7,136,000              | 380,762,000            | 263,442,000            | 7,823,000                    |
| <b>Banca comercial</b>   |                                |                         |                      |                               |                           |                       |                        |                        |                        |                              |                             |                       |                        |                        |                        |                              |
| TOTAL  |                                |                         |                      |                               | 0                         | 0                     | 0                      | 0                      | 0                      | 0                            | 0                           | 0                     | 0                      | 0                      | 0                      | 0                            |
| <b>Otros bancarios</b>   |                                |                         |                      |                               |                           |                       |                        |                        |                        |                              |                             |                       |                        |                        |                        |                              |
| TOTAL  |                                |                         |                      |                               | 0                         | 0                     | 0                      | 0                      | 0                      | 0                            | 0                           | 0                     | 0                      | 0                      | 0                      | 0                            |
| <b>Total bancarios</b>   |                                |                         |                      |                               |                           |                       |                        |                        |                        |                              |                             |                       |                        |                        |                        |                              |
| TOTAL  |                                |                         |                      |                               | 0                         | 0                     | 0                      | 0                      | 0                      | 0                            | 0                           | 2,017,000             | 7,136,000              | 380,762,000            | 263,442,000            | 7,823,000                    |
| <b>Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]</b>                   |                                |                         |                      |                               |                           |                       |                        |                        |                        |                              |                             |                       |                        |                        |                        |                              |
| <b>Bursátiles listadas en bolsa (quiérogafarios)</b>                   |                                |                         |                      |                               |                           |                       |                        |                        |                        |                              |                             |                       |                        |                        |                        |                              |
| TOTAL  |                                |                         |                      |                               | 0                         | 0                     | 0                      | 0                      | 0                      | 0                            | 0                           | 0                     | 0                      | 0                      | 0                      | 0                            |
| <b>Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)</b>                     |                                |                         |                      |                               |                           |                       |                        |                        |                        |                              |                             |                       |                        |                        |                        |                              |
| TOTAL  |                                |                         |                      |                               | 0                         | 0                     | 0                      | 0                      | 0                      | 0                            | 0                           | 0                     | 0                      | 0                      | 0                      | 0                            |
| <b>Colocaciones privadas (quiérogafarios)</b>                          |                                |                         |                      |                               |                           |                       |                        |                        |                        |                              |                             |                       |                        |                        |                        |                              |
| TOTAL  |                                |                         |                      |                               | 0                         | 0                     | 0                      | 0                      | 0                      | 0                            | 0                           | 0                     | 0                      | 0                      | 0                      | 0                            |
| <b>Colocaciones privadas (con garantía)</b>                            |                                |                         |                      |                               |                           |                       |                        |                        |                        |                              |                             |                       |                        |                        |                        |                              |
| TOTAL  |                                |                         |                      |                               | 0                         | 0                     | 0                      | 0                      | 0                      | 0                            | 0                           | 0                     | 0                      | 0                      | 0                      | 0                            |
| <b>Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas</b>      |                                |                         |                      |                               |                           |                       |                        |                        |                        |                              |                             |                       |                        |                        |                        |                              |
| TOTAL  |                                |                         |                      |                               | 0                         | 0                     | 0                      | 0                      | 0                      | 0                            | 0                           | 0                     | 0                      | 0                      | 0                      | 0                            |
| <b>Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]</b> |                                |                         |                      |                               |                           |                       |                        |                        |                        |                              |                             |                       |                        |                        |                        |                              |
| <b>Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo</b>            |                                |                         |                      |                               |                           |                       |                        |                        |                        |                              |                             |                       |                        |                        |                        |                              |
| TOTAL  |                                |                         |                      |                               | 0                         | 0                     | 0                      | 0                      | 0                      | 0                            | 0                           | 0                     | 0                      | 0                      | 0                      | 0                            |
| <b>Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo</b>      |                                |                         |                      |                               |                           |                       |                        |                        |                        |                              |                             |                       |                        |                        |                        |                              |
| TOTAL  |                                |                         |                      |                               | 0                         | 0                     | 0                      | 0                      | 0                      | 0                            | 0                           | 0                     | 0                      | 0                      | 0                      | 0                            |
| <b>Proveedores [sinopsis]</b>  |                                |                         |                      |                               |                           |                       |                        |                        |                        |                              |                             |                       |                        |                        |                        |                              |
| <b>Proveedores</b>   |                                |                         |                      |                               |                           |                       |                        |                        |                        |                              |                             |                       |                        |                        |                        |                              |
| Prov   | NO                             | 2018-12-31              | 2019-12-31           | 0                             | 0                         | 56,188,000            | 0                      | 0                      | 0                      | 0                            | 0                           | 179,165,000           | 0                      | 0                      | 0                      | 0                            |
| TOTAL  |                                |                         |                      |                               | 0                         | 56,188,000            | 0                      | 0                      | 0                      | 0                            | 0                           | 179,165,000           | 0                      | 0                      | 0                      | 0                            |
| <b>Total proveedores</b>   |                                |                         |                      |                               |                           |                       |                        |                        |                        |                              |                             |                       |                        |                        |                        |                              |
| TOTAL  |                                |                         |                      |                               | 0                         | 56,188,000            | 0                      | 0                      | 0                      | 0                            | 0                           | 179,165,000           | 0                      | 0                      | 0                      | 0                            |
| <b>Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]</b> |                                |                         |                      |                               |                           |                       |                        |                        |                        |                              |                             |                       |                        |                        |                        |                              |
| <b>Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo</b>            |                                |                         |                      |                               |                           |                       |                        |                        |                        |                              |                             |                       |                        |                        |                        |                              |

| Institución [eje]   | Institución Extranjera (Si/No) | Fecha de firma/contrato | Fecha de vencimiento | Tasa de interés y/o sobretasa | Denominación [eje]        |                       |                        |                        |                        |                              |                             |                       |                        |                        |                        |                              |
|---|--------------------------------|-------------------------|----------------------|-------------------------------|---------------------------|-----------------------|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------------|-----------------------------|-----------------------|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------------|
|   |                                |                         |                      |                               | Moneda nacional [miembro] |                       |                        |                        |                        |                              | Moneda extranjera [miembro] |                       |                        |                        |                        |                              |
|   |                                |                         |                      |                               | Intervalo de tiempo [eje] |                       |                        |                        |                        |                              | Intervalo de tiempo [eje]   |                       |                        |                        |                        |                              |
|   |                                |                         |                      |                               | Año actual [miembro]      | Hasta 1 año [miembro] | Hasta 2 años [miembro] | Hasta 3 años [miembro] | Hasta 4 años [miembro] | Hasta 5 años o más [miembro] | Año actual [miembro]        | Hasta 1 año [miembro] | Hasta 2 años [miembro] | Hasta 3 años [miembro] | Hasta 4 años [miembro] | Hasta 5 años o más [miembro] |
| <b>costo</b>  |                                |                         |                      |                               |                           |                       |                        |                        |                        |                              |                             |                       |                        |                        |                        |                              |
| <b>TOTAL</b>  |                                |                         |                      |                               | 0                         | 0                     | 0                      | 0                      | 0                      | 0                            | 0                           | 0                     | 0                      | 0                      | 0                      |                              |
| <b>Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo</b> |                                |                         |                      |                               |                           |                       |                        |                        |                        |                              |                             |                       |                        |                        |                        |                              |
| <b>TOTAL</b>  |                                |                         |                      |                               | 0                         | 0                     | 0                      | 0                      | 0                      | 0                            | 0                           | 0                     | 0                      | 0                      | 0                      |                              |
| <b>Total de créditos</b>  |                                |                         |                      |                               |                           |                       |                        |                        |                        |                              |                             |                       |                        |                        |                        |                              |
| <b>TOTAL</b>  |                                |                         |                      |                               | 0                         | 56,188,000            | 0                      | 0                      | 0                      | 0                            | 0                           | 181,182,000           | 7,136,000              | 380,762,000            | 263,442,000            | 7,823,000                    |

**[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera**

|   | Monedas [eje]     |                                     |   |   | Total de pesos [miembro] |
|---|-------------------|-------------------------------------|---|---|--------------------------|
|   | Dólares [miembro] | Dólares contravalor pesos [miembro] | Otras monedas contravalor dólares [miembro] | Otras monedas contravalor pesos [miembro] |                          |
| <b>Posición en moneda extranjera [sinopsis]</b> |                   |                                     |   |   |                          |
| <b>Activo monetario [sinopsis]</b>              |                   |                                     |   |   |                          |
| Activo monetario circulante                     | 495,623,000       | 9,349,540,000                       | 26,435,000                                  | 498,685,000                               | 9,848,225,000            |
| Activo monetario no circulante                  | 659,000           | 12,434,000                          | 395,000                                     | 7,460,000                                 | 19,894,000               |
| Total activo monetario                          | 496,282,000       | 9,361,974,000                       | 26,830,000                                  | 506,145,000                               | 9,868,119,000            |
| <b>Pasivo monetario [sinopsis]</b>              |                   |                                     |   |   |                          |
| Pasivo monetario circulante                     | 306,612,000       | 5,783,981,000                       | 20,921,000                                  | 394,661,000                               | 6,178,642,000            |
| Pasivo monetario no circulante                  | 733,164,000       | 13,830,561,000                      | 241,000                                     | 4,555,000                                 | 13,835,116,000           |
| Total pasivo monetario                          | 1,039,776,000     | 19,614,542,000                      | 21,162,000                                  | 399,216,000                               | 20,013,758,000           |
| Monetario activo (pasivo) neto                  | (543,494,000)     | (10,252,568,000)                    | 5,668,000                                   | 106,929,000                               | (10,145,639,000)         |

**[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto**

|                          | Tipo de ingresos [eje]        |                                    |   | Ingresos totales [miembro] |
|--------------------------|-------------------------------|------------------------------------|---|----------------------------|
|                          | Ingresos nacionales [miembro] | Ingresos por exportación [miembro] | Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro] |                            |
| <b>Envases de Vidrio</b> |                               |                                    |   |                            |
| Envases de Vidrio        | 97,474,000                    | 121,001,000                        | 0   | 218,475,000                |
| <b>Vidrio Plano</b>      |                               |                                    |   |                            |
| Vidrio Plano             | 528,042,000                   | 279,805,000                        | 1,152,194,000                                       | 1,960,041,000              |
| <b>Corporativo</b>       |                               |                                    |   |                            |
| Corporativo              | 1,740,000                     | 0                                  | 0   | 1,740,000                  |
| <b>TOTAL</b>             | <b>627,256,000</b>            | <b>400,806,000</b>                 | <b>1,152,194,000</b>                                | <b>2,180,256,000</b>       |

## [800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

### Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

#### 1. Políticas de la Compañía respecto al uso de Instrumentos Financieros Derivados.

La política de la Compañía es la de contratar instrumentos financieros derivados ("IFD's", "derivados") con la finalidad de mitigar y cubrir los riesgos a los que se encuentra expuesta, dadas sus operaciones productivas y financieras.

Existe un Comité de Riesgos que se encarga de hacer cumplir las políticas de administración de riesgos, así como de monitorear el correcto uso de los instrumentos financieros contratados por la Compañía. Dicho comité está integrado por varios funcionarios de la Compañía.

La Compañía reconoce todos los derivados en el balance general a valor razonable, sin importar la intención de su tenencia. En el caso de derivados de cobertura, el tratamiento contable depende si la cobertura es de valor razonable o de flujo de efectivo.

Cuando los derivados son contratados con la finalidad de cubrir riesgos y cumplen con todos los requisitos contables de cobertura, se documenta su designación describiendo el objetivo, características, reconocimiento contable y como se llevará a cabo la medición de la efectividad.

Los derivados designados de cobertura reconocen los cambios en valor razonable como sigue: (1) si son de valor razonable, las fluctuaciones tanto del derivado como de la partida cubierta se valúan contra resultados, (2) si son de flujo de efectivo se reconocen temporalmente en la utilidad integral y se reclasifican a resultados cuando la partida cubierta los afecta, (3) cuando la cobertura es de una inversión en una subsidiaria extranjera, la porción efectiva se reconoce en la utilidad (pérdida, en su caso) integral como parte del ajuste acumulado por conversión. La porción inefectiva del cambio en el valor razonable, se reconoce en los resultados del periodo, en el costo financiero neto si es un instrumento financiero derivado y, si no lo es, se reconoce en la utilidad (en su caso, pérdida) integral hasta que se enajene o transfiera la inversión.

Los instrumentos financieros derivados de gas, que mantiene en posición la Compañía, no se han designado como cobertura para propósitos contables. La fluctuación en el valor razonable de dichos instrumentos financieros derivados se reconoce en resultados del período dentro del costo financiero neto, por otra parte, los instrumentos financieros derivados de tasa de interés, que mantiene en posición la Compañía, se han designado como cobertura para propósitos contables por lo que la fluctuación en el valor razonable de dichos instrumentos financieros derivados se reconoce en la utilidad integral del período.

La Compañía revisa todos los contratos de bienes y servicios en los cuales forma parte, a fin de identificar derivados implícitos que debieran ser segregados del contrato anfitrión para reconocerlos a su valor razonable. Cuando un derivado implícito es identificado y el contrato anfitrión no ha sido valuado a valor razonable, el derivado implícito se segrega del contrato anfitrión, y se reconoce a su valor razonable. La valuación inicial y los cambios en dicho valor son reconocidos en resultados del periodo, dentro del costo financiero neto.

#### 2. Descripción general de los objetivos para utilizar derivados e identificación de los riesgos de los instrumentos utilizados.

El objetivo de la Compañía al contratar IFD's es mitigar y cubrir los riesgos a los que se encuentra expuesta dadas sus operaciones productivas y financieras, como lo son:

- riesgo de crédito
- riesgo de liquidez
- riesgo de mercado
- riesgo operativo

Durante el mes de julio de 2018 y en varios meses de 2019 se contrataron IFD's (opciones) para los años 2018, 2019 y 2020 y durante octubre 2017 y diciembre 2018 se contrataron IFD's (swaps) para los años 2018 y 2019, ambos para cubrir parte de nuestro riesgo de mercado respecto al precio del gas natural, uno de nuestros principales insumos.

En agosto 2018 se contrataron swaps de tasas de interés para el crédito sindicado contratado en junio de 2018 y utilizado el 1º de octubre de 2018

### **3. Instrumentos utilizados y estrategias de cobertura o negociación implementadas**

La Compañía ha utilizado instrumentos de cobertura los cuales se pueden clasificar en:

- de tipo de cambio
- de tasas de interés
- de commodities

Durante el mes de julio 2018 y en agosto 2019 se realizaron varias operaciones para cubrir la volatilidad del precio del gas, para los años 2018, 2019 y 2010, teniendo como contraparte a Macquarie Bank Limited (Macquarie).

En diciembre 2018 se contrataron swaps de gas, para el año 2019, y en los varios meses de 2019 se contrataron opciones de gas, para los años 2019 y 2020, teniendo como contraparte a ING Capital Markets LLC (ING).

En agosto 2018 se contrataron swaps de tasas de interés para el crédito sindicado, teniendo como contrapartes a ING Capital Markets LLC y a Banco Bilbao Vizcaya Argentaria SA.

### **4. Mercados de negociación permitidos y contrapartes elegibles**

La Compañía está operando al cierre del cuarto trimestre del 2019 con Macquarie Bank Limited, con ING Capital Markets LLC y con Banco Bilbao Vizcaya Argentaria SA

### **Políticas para la designación de agentes de cálculo o valuación**

La contraparte fungió como agente de cálculo de las valuaciones de las operaciones que la Compañía mantuvo.

### **5. Políticas de márgenes, colaterales, Líneas de crédito, VAR**

Los contratos siguen el formato propuesto por la Asociación Internacional de Swaps y Derivados ("ISDA" por sus siglas en inglés) establecen el marco regulatorio relacionado con dichos requerimientos.

### **6. Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez**

Con el propósito de darle seguimiento a la estrategia y asegurar su control, el Comité de Riesgos ("CR"), debe establecer parámetros de medición del riesgo financiero que sean aceptables y los cuales deben ser monitoreados para no sobrepasar la tolerancia establecida al riesgo.

La definición de dichos parámetros debe considerar:

- La identificación de variables a seguir.
- La definición de los instrumentos autorizados para la estrategia de administración de riesgo.
- Los límites máximos y mínimos de control.
- Frecuencia de monitoreo.
- Responsable del monitoreo de las variables.

Auditoría Interna realiza revisiones tanto rutinarias como especiales de los controles y procedimientos de administración de riesgos, cuyos resultados, en caso de presentar desviaciones contra los parámetros establecidos, se reportan al Comité de Auditoría.

#### **7. Existencia de un tercero independiente que revise los procedimientos anteriores**

Hasta este momento no se ha designado algún tercero independiente que le dé seguimiento específico a los procedimientos de control para administrar la exposición a los riesgos de mercado en nuestros reportes trimestrales, sin embargo los auditores externos hacen su evaluación anual de los procedimientos y controles que la Compañía tiene en todas sus áreas, dedicando horas de auditoría para revisar los procedimientos de análisis, valuación y registro de efectos de los IFD's en los estados financieros de la Compañía.

#### **8. Información sobre la autorización del uso de derivados y si existe un comité que lleve a cabo dichas autorizaciones y el manejo de los riesgos por derivados.**

Para dar seguimiento a las estrategias para la administración del riesgo, existe un Comité de Riesgos ("CR"), el cual opera conforme a la Política; dicho comité está conformado por diversos funcionarios de la Compañía los cuales representan áreas como son: Jurídico, Abastecimientos, Contabilidad, Fiscal y Tesorería.

El CR normalmente sesiona una vez al mes y la agenda es desarrollada y presentada por el Área de Administración de Riesgos ("AR") de la Compañía.

En la política se establece que las operaciones deberán ser autorizadas por diferentes niveles organizacionales de acuerdo a los montos nocionales.

El CR al definir la estrategia a implementar para cubrir sus riesgos financieros, toma en consideración los siguientes puntos:

- Tolerancia al riesgo
- Movimientos de mercado en los que se desea y no se desea tener exposición
- Tipos de IFD a utilizar
- Horizontes de tiempo de la estrategia
- Circunstancias en las cuales deberá modificar la estrategia de cobertura
- Presupuestos y proyecciones de Utilidad de Operación

## Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

---

### **A. Descripción de los métodos y técnicas de valuación con las variables de referencia relevantes y los supuestos aplicados, así como la frecuencia de valuación.**

La Política solicita designar anualmente a un experto que evalúe y certifique el proceso de operación con IFD's.

Todos los IFD's que llegue a celebrar la Compañía son valuados a su valor razonable, el cual se determina con precios de mercado reconocidos y cuando los instrumentos no cotizan en un mercado, se determinan con modelos técnicos de valuación reconocidos en el ámbito financiero y utilizando insumos tales como curvas de precios, de tasas de interés y de tipo de cambio, las cuales se obtienen de diferentes fuentes de información confiable.

En la Política de la Compañía se establece que entre las principales actividades del área de Administración de Riesgos (AR) están el valorar las exposiciones y posiciones de las operaciones con IFD's para medir el riesgo de mercado y analizar la medición de riesgos y posibles desviaciones versus la planeación de la Compañía al corto plazo.

Asimismo, las estrategias que presente el área de AR deberán ser acompañadas de la evaluación del impacto entre riesgo y retorno de la cobertura a la operación propuesta, incluyendo pruebas prospectivas y de estrés, así como de análisis de sensibilidad.

- Desviaciones de precios versus mercado (impacto mensual y acumulado)
- Monitoreo de riesgo de concentración
- Monitoreo del impacto en cambio de precios

### **B. Aclaración sobre si la valuación es hecha por un tercero Independiente o es valuación interna y en qué casos se emplea una u otra valuación. Si es por un tercero, si menciona que es estructurador, vendedor o contra parte de IFD.**

Todas las valuaciones reportadas por la Compañía son proporcionadas por las contrapartes del IFD's contratado, ya que en todos los casos y bajo las disposiciones establecidas en los ISDA's celebrados, dichas contrapartes fungen como los agentes de cálculo de las operaciones.

Una vez al mes, o antes si se requiere, el área de AR realiza un análisis de variaciones con la finalidad de validar si el cambio en el valor razonable reportado por las contrapartes va en línea con los cambios que se presentan en los factores de riesgo utilizados en los modelos de valuación, por ejemplo, precios del gas natural, tasas de interés y tipo de cambio.

### **C. Para instrumentos de cobertura, explicación del método utilizado para determinar la efectividad de la misma, mencionando el nivel de cobertura actual de la posición global con que se cuenta.**

Durante el mes de julio de 2018 y en agosto 2019 la Compañía contrató Opciones de gas natural y también en octubre de 2017 contrató Swaps de gas natural, estas operaciones se realizaron con Macquarie, en diciembre 2018 contrató Swaps de gas natural y en varios meses de 2019 contrató opciones de gas natural. con ING Capital Markets LLC, estas contrataciones con la finalidad de cubrir su consumo del mismo energético. Actualmente la empresa tiene una cobertura de aproximadamente 26% para el consumo del primer trimestre de 2020, de aproximadamente 24% para el consumo del segundo trimestre de 2020 y de aproximadamente 10 % para el consumo del tercer trimestre de 2020.

En agosto 2018 la Compañía contrató swaps de tasas de interés sobre un notional de USD \$600 millones.

---

## Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

---

Para hacer frente a los requerimientos de efectivo y poder mantener una posición en el IFD, la compañía puede utilizar sus reservas de caja, su propia generación de flujo de efectivo, o hacer uso de alguna línea de crédito.

---

## Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

---

### *I. Riesgo de crédito*

El riesgo de crédito representa el riesgo de pérdida financiera para la Compañía si un cliente o contraparte de un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y surge principalmente de las cuentas por cobrar a clientes e inversiones en valores de la Compañía.

#### *Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar*

La exposición de la Compañía al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente. No obstante, la administración también considera la demografía de su base de clientes, que incluye el riesgo de incumplimiento de la industria y país en que operan los clientes, ya que estos factores pueden influir en el riesgo de crédito.

Constantemente realizamos evaluaciones de crédito a nuestros clientes y ajustamos los límites de crédito basado en los historiales crediticios y la solvencia actual de los clientes, conforme a lo determinado en nuestro reporte de su información crediticia actual. Continuamente monitoreamos los cobros y pagos de nuestros clientes, y tenemos una reserva para cartera dudosa basada en nuestra experiencia histórica y en algún aspecto específico del cobro al cliente que hemos identificado. Una variación importante en nuestra experiencia de reservas para incobrables podría tener un impacto adverso importante en nuestros resultados de operación consolidados y en nuestra situación financiera.

#### *Inversiones*

La Compañía cuenta con políticas de tesorería con el objetivo de establecer los lineamientos para administrar y controlar en forma eficiente las inversiones de los excedentes de efectivo de las empresas de Vitro, para generar los mejores rendimientos que el mercado ofrezca y evitar tener dinero ocioso.

Las inversiones de los excedentes de efectivo deben ser realizadas en instrumentos con instituciones que no representen un riesgo material por concepto de pérdida de capital, así como la recuperación del producto financiero devengado.

## *II. Riesgo de liquidez*

El riesgo de liquidez representa la posibilidad de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones relacionadas con sus pasivos financieros que se liquidan mediante la entrega de efectivo u otro activo financiero.

El 29 de junio de 2018, Vitro firmó un contrato de crédito sindicado por USD \$700 con el objetivo de refinanciar su deuda existente de USD \$690 durante los próximos meses. El 1º de Octubre fue utilizado el crédito sindicado para el refinanciamiento de la deuda con mejores condiciones. En marzo 2019 la Compañía realizó un pago anticipado por USD \$50 de este crédito sindicado.

La Compañía se asegura de contar con suficiente efectivo disponible para cubrir los gastos de operación previstos para un periodo de 60 días, que incluye el pago de sus obligaciones financieras; lo anterior excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no son razonablemente predecibles, como son los desastres naturales.

## *III. Riesgo de mercado*

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, tales como tipos de cambio, tasas de interés, bienes genéricos e instrumentos de capital. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones dentro de parámetros aceptables, a la vez que se optimizan los rendimientos.

### ***Riesgo cambiario***

*Riesgo cambiario aplicable a subsidiarias extranjeras y mexicanas con moneda funcional dólar.*

Las subsidiarias de Vitro en el extranjero así como las mexicanas con moneda funcional distinta al peso mantienen sus activos y pasivos, y llevan a cabo sus operaciones principalmente en dólares estadounidenses, en un mercado y ambiente de negocios en la misma moneda, por lo cual la administración de la Compañía considera que el riesgo por exposición a variaciones cambiarias para estas subsidiarias es casi nulo. Adicionalmente, la Compañía considera poco significativos los activos y pasivos denominados en otras monedas extranjeras diferentes del dólar.

*Riesgo cambiario aplicable a subsidiarias mexicanas*

Las subsidiarias mexicanas de Vitro que operan con moneda funcional peso mexicano realizan transacciones y mantiene saldos en moneda extranjera, lo cual la expone al riesgo de las variaciones en tipo de cambio. Esta exposición al riesgo puede ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas monetarias y/o fiscales, la liquidez de los mercados globales, eventos políticos locales e internacionales, entre otros. Adicionalmente, la Compañía considera poco significativos los activos y pasivos de estas empresas.

### *Riesgo de tasa de interés*

El riesgo de tasa de interés existe primordialmente con respecto a nuestra tasa variable en pesos y a nuestra tasa variable en dólares, las cuales generalmente devengan intereses basados en la tasa de interés interbancaria de equilibrio (TIIE) o la tasa interbancaria ofrecida en Londres (LIBOR), respectivamente. Si las tasas de interés TIIE o LIBOR aumentan de forma significativa, nuestra capacidad de pago de nuestra deuda será afectada adversamente.

*Otros riesgos de precios de mercado*

En el curso ordinario de nuestro negocio, históricamente hemos contratado swaps y otros instrumentos derivados con la finalidad de mitigar y cubrir nuestra exposición a las fluctuaciones del precio del gas natural. El porcentaje de consumo de combustible estimado cubierto ha variado del 10% al 100%. El porcentaje de consumo cubierto y los precios cubiertos cambian constantemente de acuerdo a las condiciones del mercado con base en las necesidades de la Compañía y al uso de combustibles alternativos dentro de sus procesos de producción.

A continuación se presenta un ejemplo de los impactos que tendría la Compañía ante movimientos al alza o a la baja de los riesgos antes mencionados, sin considerar coberturas.

| Riesgo Identificado    | Baja      | Alza         |
|------------------------|-----------|--------------|
| Precio del Gas Natural | Favorable | Desfavorable |
| Tipo de cambio MXN/USD | Favorable | Desfavorable |
| Tasa de interés USD    | Favorable | Desfavorable |

**A. Revelación de eventualidades, tales como cambios en el valor del activo subyacente, que ocasionen que difiera con el que se contrató originalmente, que lo modifique, o que haya cambiado el nivel de cobertura, para lo cual requiere que la emisora asuma nuevas obligaciones o vea afectada su liquidez.**

Durante el mes de julio 2018 y en varios meses de 2019 la Compañía contrató varios IFD (opciones) para continuar cubriendo sus necesidades de gas natural en sus procesos productivos. Las opciones vigentes iniciaron con un monto nocional de 9,785,0000 MMBTU. Al cierre del cuarto trimestre del 2019 el monto nocional es de 5,575,000 MMBTU, con vencimiento, de 2,405,000 MMBTU en el primer trimestre de 2020 de 2,175,000 MMBTU en el segundo trimestre de 2020, de 920,000 MMBTU en el tercer trimestre de 2020 y de 75,000 MMBTU en el cuarto trimestre de 2020.

Durante octubre 2017 la Compañía contrató IFD (swaps) con Macquarie para continuar cubriendo sus necesidades de gas natural en sus procesos productivos, por un monto nocional de 4,046,413 MMBTU con vencimientos mensuales de febrero de 2018 a diciembre de 2019 de 175,931 MMBTU. Al cierre del cuarto trimestre del 2019 este swap se ha terminado.

Durante diciembre 2018 la Compañía contrató IFD (swaps) con ING para continuar cubriendo sus necesidades de gas natural en sus procesos productivos, por un monto nocional de 1,243,440 MMBTU con vencimientos mensuales de enero de 2019 a diciembre de 2019 de 103,620 MMBTU. Al cierre del cuarto trimestre del 2019 este swap se ha terminado.

Durante agosto 2018 la Compañía contrató IFD (swaps) para cubrir la tasa de interés de USD \$ 600 millones del crédito sindicado.

**Presentar impacto en resultados o flujo de efectivo de las mencionadas operaciones de derivados.**

La Compañía, reconoció en el cuarto trimestre de 2019, por una parte, un cargo a resultados por USD \$611 mil como resultado de las opciones que vencieron y no fueron ejercidas y un activo por USD \$296 mil por el valor de las opciones abiertas, por otra parte, reconoció un cargo a resultados por USD \$ 290 mil como resultado de los swaps de gas natural que vencieron y un cargo en resultados por USD \$ 502 mil, por el ajuste al valor de mercado de las posiciones en swaps de gas natural abiertas y también reconoció un efecto desfavorable en resultados de USD \$1.5 millones por el derivado implícito de electricidad.

La Compañía reconoció al 31 de diciembre de 2019, como resultado de valuar a precio de mercado el derivado de tasa de interés, un pasivo por USD \$21.6 Millones y un cargo a la utilidad integral USD \$17.0 al considerar los efectos de impuestos.

**B. Descripción y número de IFD que hayan vencido durante el trimestre y de aquéllos cuya posición haya sido cerrada.**

Durante el trimestre, se cerraron posiciones de las opciones de gas natural por 1,650,000 MMBTU y se reconoció una pérdida realizada de USD \$611 mil.

### C. Descripción y número de llamadas de margen que se hayan presentado durante el trimestre.

Durante el cuarto trimestre de 2019 la Compañía no tuvo llamadas de margen relacionadas con sus IFD's.

### D. Revelación de cualquier incumplimiento que se haya presentado a los contratos respectivos.

Al 31 de diciembre de 2019, la Compañía no tiene incumplimientos de contratos de instrumentos financieros derivados.

## Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

### A. Características de los instrumentos derivados a la fecha del reporte

Los IFD's con los que cuenta la Compañía al cuarto trimestre del 2019 no son materiales con respecto al activo y a las ventas de los últimos 12 meses. A continuación, se presenta la información solicitada con respecto al resumen de IFD.

| Tipo de derivado, valor o contrato | Fines de cobertura u otros fines, tales como negociación | Monto notional / valor nominal (MMBTU) | Valor del activo |                    | Valor razonable                 |                    | Montos de vencimientos por año |                         | Colateral / líneas de crédito / valores |
|------------------------------------|--|--|------------------|--------------------|---------------------------------|--------------------|--------------------------------|-------------------------|---|
|                                    |  |  | Trimestre actual | Trimestre anterior | Trimestre actual <sup>(1)</sup> | Trimestre anterior | Fecha/año                      | Monto (Millones de usd) |   |
| Opción de Gas Natural (2)          | Negociación  | 140,000                                | 2.98             |                    | 0                               | 29                 | ENE 20-FEB 20                  |                         |   |
| Opción de Gas Natural (3)          | Negociación  | 450,000                                | 2.87             |                    | 7                               | 71                 | ENE 20-MAY 20                  |                         |   |
| Opción de Gas Natural (4)          | Negociación  | 840,000                                | 3.00             |                    | 9                               | 94                 | ENE 20-JUN 20                  |                         |   |
| Opción de Gas Natural (5)          | Negociación  | 455,000                                | 2.80             |                    | 18                              | 64                 | ENE 20-JUL 20                  |                         |   |
| Opción de Gas Natural (6)          | Negociación  | 690,000                                | 2.80             |                    | 32                              | 113                | ENE 20-JUN 20                  |                         |   |
| Opción de Gas Natural (7)          | Negociación  | 720,000                                | 2.55             |                    | 26                              | 145                | ENE 20-AGO 20                  |                         |   |
| Opción de Gas Natural (8)          | Negociación  | 720,000                                | 2.55             |                    | 76                              | 154                | ENE 20-AGO 20                  |                         |   |
| Opción de Gas Natural (9)          | Negociación  | 810,000                                | 2.75             |                    | 64                              | 118                | ENE 20-SEP 20                  |                         |   |
| Opción de Gas Natural (10)         | Negociación  | 750,000                                | 2.70             |                    | 62                              |                    | ENE 20-OCT 20                  |                         |   |
| Swap Gas Natural                   | Negociación  | -                                      | 2.97             |                    |                                 | -292               | DIC 19                         |                         |   |
| Swap Gas Natural                   | Negociación  | -                                      | 2.11             |                    |                                 | -290               | DIC 19                         |                         |   |
| <b>Total</b>                       |  | <b>5,575,000</b>                       | <b>2.72</b>      |                    | <b>296</b>                      | <b>206</b>         |                                |                         |   |

<sup>1</sup> Mayor información sobre el convenio acordado respecto a los Instrumentos Financieros Derivados en párrafos subsecuentes.

2 Estos IFD tienen vencimientos mensuales a partir de marzo 2019 hasta febrero de 2020. La Compañía pagó 111 mil dólares por esta Opción

3 Estos IFD tienen vencimientos mensuales a partir de junio 2019 hasta mayo de 2020. La Compañía pagó 152 mil dólares por esta Opción

4 Estos IFD tienen vencimientos mensuales a partir de julio 2019 hasta junio de 2020. La Compañía pagó 228 mil dólares por esta Opción

5 Estos IFD tienen vencimientos mensuales a partir de agosto 2019 hasta julio de 2020. La Compañía pagó 107 mil dólares por esta Opción

6 Estos IFD tienen vencimientos mensuales a partir de agosto 2019 hasta junio de 2020. La Compañía pagó 144 mil dólares por esta Opción

7 Estos IFD tienen vencimientos mensuales a partir de septiembre 2019 hasta agosto de 2020. La Compañía pagó 148 mil dólares por esta Opción

8 Estos IFD tienen vencimientos mensuales a partir de septiembre 2019 hasta agosto de 2020. La Compañía pagó 140 mil dólares por esta Opción

9 Estos IFD tienen vencimientos mensuales a partir de octubre 2019 hasta septiembre de 2020. La Compañía pagó 166 mil dólares por esta Opción

10 Estos IFD tienen vencimientos mensuales a partir de noviembre 2019 hasta octubre de 2020. La Compañía pagó 106 mil dólares por esta Opción

| Tipo de derivado, valor o contrato | Fines de cobertura u otros fines, tales como negociación | Monto nacional / valor nominal (MWh) | Valor del activo |                    | Valor razonable                 |                    | Montos de vencimientos por año |                         | Colateral / líneas de crédito / valores |  |
|------------------------------------|--|--------------------------------------|------------------|--------------------|---------------------------------|--------------------|--------------------------------|-------------------------|---|--|
|                                    |  |                                      | Trimestre actual | Trimestre anterior | Trimestre actual <sup>(1)</sup> | Trimestre anterior | Fecha/año                      | Monto (Millones de usd) |   |  |
| Implícito <sup>(1)</sup>           | Negociación  | 595,912                              | 30 - 60          | 26 - 55.75         | -                               | 1.5                | -                              | 0.0                     | ENE20-DIC20                             |  |

<sup>1</sup> Vitro tiene un contrato de suministro de electricidad que contablemente se registra como derivado al cumplir con las características de un instrumento financiero, pero que no fue contratado en un mercado reconocido o a través de una institución financiera

| Tipo de derivado, valor o contrato | Fines de cobertura u otros fines, tales como negociación | Monto nacional / valor nominal (Miles USD) | Valor del activo |                    | Valor razonable                 |                    | Montos de vencimientos por año |                         | Colateral / líneas de crédito / valores |
|------------------------------------|--|--|------------------|--------------------|---------------------------------|--------------------|--------------------------------|-------------------------|---|
|                                    |  |  | Trimestre actual | Trimestre anterior | Trimestre actual <sup>(1)</sup> | Trimestre anterior | Fecha/año                      | Monto (Millones de usd) |   |
| Swap de tasas de interés           | Cobertura  | 600,000                                    | 2.77             | -                  | 21,583                          | -                  | 25,985                         | Junio 30, 2023          |   |

A continuación se presenta la información del trimestre anterior.

| Tipo de derivado, valor o contrato | Fines de cobertura u otros fines, tales como negociación | Monto nacional / valor nominal (MMBTU) | Valor del activo |                    | Valor razonable                 |                    | Montos de vencimientos por año |                         | Colateral / líneas de crédito / valores |
|------------------------------------|--|--|------------------|--------------------|---------------------------------|--------------------|--------------------------------|-------------------------|---|
|                                    |  |  | Trimestre actual | Trimestre anterior | Trimestre actual <sup>(1)</sup> | Trimestre anterior | Fecha/año                      | Monto (Millones de usd) |   |
| Opción de Gas Natural (2)          | Negociación  | 350,000                                | 2.98             | -                  | 29                              | 43                 | OCT19-FEB20                    |                         |   |
| Opción de Gas Natural (3)          | Negociación  | 720,000                                | 2.87             | -                  | 71                              | 98                 | OCT19-MAY20                    |                         |   |
| Opción de Gas Natural (4)          | Negociación  | 1,260,000                              | 3.00             | -                  | 94                              | 131                | OCT19-JUN20                    |                         |   |
| Opción de Gas Natural (5)          | Negociación  | 650,000                                | 2.80             | -                  | 64                              | 89                 | OCT19-JUL20                    |                         |   |
| Opción de Gas Natural (6)          | Negociación  | 1,035,000                              | 2.80             | -                  | 113                             | -                  | OCT19-JUN20                    |                         |   |
| Opción de Gas Natural (7)          | Negociación  | 990,000                                | 2.55             | -                  | 145                             | -                  | OCT19-AGO20                    |                         |   |
| Opción de Gas Natural (8)          | Negociación  | 990,000                                | 2.55             | -                  | 154                             | -                  | OCT19-AGO20                    |                         |   |
| Opción de Gas Natural (9)          | Negociación  | 1,080,000                              | 2.75             | -                  | 118                             | -                  | OCT19-SEP20                    |                         |   |
| Swap Gas Natural                   | Negociación  | 527,793                                | 2.97             | -                  | 292                             | -641               | OCT19-DIC19                    |                         |   |
| Swap Gas Natural                   | Negociación  | 310,860                                | 2.11             | -                  | 290                             | -278               | OCT19-DIC19                    |                         |   |
| Total                              |  | 7,913,653                              | 2.80             | -                  | 206                             | -559               |                                |                         |   |

<sup>1</sup> Mayor información sobre el convenio acordado respecto a los Instrumentos Financieros Derivados en párrafos subsecuentes.  
<sup>2</sup> Estos IFD tienen vencimientos mensuales a partir de marzo 2019 hasta febrero de 2020. La Compañía pagó 111 mil dólares por esta Opción  
<sup>3</sup> Estos IFD tienen vencimientos mensuales a partir de junio 2019 hasta mayo de 2020. La Compañía pagó 152 mil dólares por esta Opción  
<sup>4</sup> Estos IFD tienen vencimientos mensuales a partir de julio 2019 hasta junio de 2020. La Compañía pagó 228 mil dólares por esta Opción  
<sup>5</sup> Estos IFD tienen vencimientos mensuales a partir de agosto 2019 hasta julio de 2020. La Compañía pagó 107 mil dólares por esta Opción  
<sup>6</sup> Estos IFD tienen vencimientos mensuales a partir de agosto 2019 hasta junio de 2020. La Compañía pagó 144 mil dólares por esta Opción  
<sup>7</sup> Estos IFD tienen vencimientos mensuales a partir de septiembre 2019 hasta agosto de 2020. La Compañía pagó 148 mil dólares por esta Opción  
<sup>8</sup> Estos IFD tienen vencimientos mensuales a partir de septiembre 2019 hasta agosto de 2020. La Compañía pagó 140 mil dólares por esta Opción  
<sup>9</sup> Estos IFD tienen vencimientos mensuales a partir de octubre 2019 hasta septiembre de 2020. La Compañía pagó 166 mil dólares por esta Opción

| Tipo de derivado, valor o contrato  | Fines de cobertura u otros fines, tales como negociación | Monto nacional / valor nominal (MWh) | Valor del activo |                    | Valor razonable                 |                    | Montos de vencimientos por año |                         | Colateral / líneas de crédito / valores |  |
|-------------------------------------|--|--------------------------------------|------------------|--------------------|---------------------------------|--------------------|--------------------------------|-------------------------|---|--|
|                                     |  |                                      | Trimestre actual | Trimestre anterior | Trimestre actual <sup>(1)</sup> | Trimestre anterior | Fecha/año                      | Monto (Millones de usd) |   |  |
| Swap de electricidad <sup>(1)</sup> | Negociación  | 146,249                              | 26 - 55.75       | 26 - 55.75         | -                               | 0.0                | -                              | 0.1                     | OCT19-DIC19                             |  |

<sup>1</sup> Vitro tiene un contrato de suministro de electricidad que contablemente se registra como derivado al cumplir con las características de un instrumento financiero, pero que no fue contratado en un mercado reconocido o a través de una institución financiera

| Tipo de derivado, valor o contrato | Fines de cobertura u otros fines, tales como negociación | Monto notional / valor nominal (Miles USD) | Valor del activo |                    | Valor razonable                 |                    | Montos de vencimientos por año |                         | Colateral / líneas de crédito / valores |
|------------------------------------|--|--|------------------|--------------------|---------------------------------|--------------------|--------------------------------|-------------------------|---|
|                                    |  |  | Trimestre actual | Trimestre anterior | Trimestre actual <sup>(1)</sup> | Trimestre anterior | Fecha/año                      | Monto (Millones de usd) |   |
| Swap de tasas de interés           | Cobertura  | 171,600                                    | 2.77             | -                  | 7,423                           | -                  | 6,783                          | Junio 30, 2023          |   |
| Swap de tasas de interés           | Cobertura  | 428,400                                    | 2.77             | -                  | 18,562                          | -                  | 17,052                         | Junio 30, 2023          |   |
|                                    |  |  |                  |                    |                                 |                    |                                |                         |   |
| Total                              | Cobertura  | 600,000                                    | 2.77             | -                  | 25,985                          | -                  | 23,835                         | Junio 30, 2023          |   |

<sup>1</sup> Miles de USD

## B. Análisis de sensibilidad y cambios en el valor razonable

### 1. Modelos de valuación

La Compañía tiene documentados, dentro de su política, los modelos de valuación de los IFD's que pudiera contratar.

### 2. Análisis de sensibilidad

- a. La identificación de los riesgos que pueden generar pérdidas por cambios en las condiciones de mercado se presenta a continuación:

| Tipo de derivado, valor o contrato | Factores de riesgo que afectan la valuación de los IFD |          |            |            |        |             |
|------------------------------------|--|----------|------------|------------|--------|-------------|
|                                    | T.C.   | T.C.     | T. Interés | T. Interés | Precio | Volatilidad |
|                                    | MXN/USD  | MSN/EURO | MXN        | USD        | GAS    |             |
| Opciones de Gas Natural            | x  |          |            |            | x      | x           |
| Swaps de Gas Natural               | x  |          |            |            | x      | x           |
| Swaps de tasa de interés           |  |          | x          | x          |        | x           |

- b. A continuación se presenta un ejemplo de los impactos que tendrían los IFD's contratados por la Compañía ante movimientos al alza o a la baja de los riesgos antes mencionados.

| Riesgo Identificado    | Baja         | Alza      |
|------------------------|--------------|-----------|
| Precio del Gas Natural | Desfavorable | Favorable |
| Tasa de interés        | Desfavorable | Favorable |

La Compañía realiza un análisis de sensibilidad al cierre de cada trimestre para determinar su exposición al riesgo de mercado para los IFD's vigentes. El análisis de sensibilidad se realiza aplicando cambios en el valor del subyacente que impliquen variaciones del 10%, 25% y 50% sobre la curva de precios forward del gas natural.

Al 31 de diciembre de 2019, con las Opciones que tiene contratadas la Compañía, un incremento del 10% en el precio de gas natural, no sería suficiente para que la Compañía ejerza las Opciones. Con un incremento del 25% en el precio de gas natural, tampoco podría ejercer las Opciones. Con un incremento del 50% en el precio de gas natural, la Compañía podría ejercer las Opciones, impactando favorablemente los resultados por USD \$3.0 millones.

Al 31 de diciembre de 2019, los swaps de tasa de interés contratados por la Compañía por total de USD \$600 millones, un decremento del 10% en las tasas de interés impactaría desfavorablemente los resultados por USD \$3.7 millones, mientras que un decremento del 25% y 50% impactaría desfavorablemente los resultados por USD \$9.1 millones y USD \$18.3 millones respectivamente.

**[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable**

| Concepto   | Cierre Trimestre Actual<br>2019-12-31 | Cierre Ejercicio Anterior<br>2018-12-31 |
|--|---------------------------------------|---|
| <b>Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]</b>  |                                       |   |
| <b>Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]</b>  |                                       |   |
| <b>Efectivo [sinopsis]</b>   |                                       |   |
| Efectivo en caja   | 364,000                               | 354,000                                 |
| Saldos en bancos   | 183,506,000                           | 276,321,000                             |
| Total efectivo   | 183,870,000                           | 276,675,000                             |
| <b>Equivalentes de efectivo [sinopsis]</b>   |                                       |   |
| Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo  | 0                                     | 0                                       |
| Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo  | 46,295,000                            | 14,299,000                              |
| Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo   | 0                                     | 0                                       |
| Total equivalentes de efectivo   | 46,295,000                            | 14,299,000                              |
| Otro efectivo y equivalentes de efectivo   | 0                                     | 0                                       |
| Total de efectivo y equivalentes de efectivo   | 230,165,000                           | 290,974,000                             |
| <b>Cientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]</b>   |                                       |   |
| Cientes  | 221,021,000                           | 301,058,000                             |
| Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas   | 0                                     | 0                                       |
| <b>Anticipos circulantes [sinopsis]</b>  |                                       |   |
| Anticipos circulantes a proveedores  | 1,224,000                             | 2,368,000                               |
| Gastos anticipados circulantes   | 0                                     | 0                                       |
| Total anticipos circulantes  | 1,224,000                             | 2,368,000                               |
| Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias                              | 15,772,000                            | 8,039,000                               |
| Impuesto al valor agregado por cobrar circulante   | 8,908,000                             | 8,141,000                               |
| Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades  | 0                                     | 0                                       |
| Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades   | 0                                     | 0                                       |
| Otras cuentas por cobrar circulantes   | 53,733,000                            | 54,295,000                              |
| Total de clientes y otras cuentas por cobrar   | 291,750,000                           | 365,760,000                             |
| <b>Clases de inventarios circulantes [sinopsis]</b>  |                                       |   |
| <b>Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]</b>  |                                       |   |
| Materias primas  | 68,093,000                            | 64,335,000                              |
| Suministros de producción circulantes  | 0                                     | 0                                       |
| Total de las materias primas y suministros de producción   | 68,093,000                            | 64,335,000                              |
| Mercancía circulante   | 9,360,000                             | 8,554,000                               |
| Trabajo en curso circulante  | 0                                     | 0                                       |
| Productos terminados circulantes   | 227,570,000                           | 188,817,000                             |
| Piezas de repuesto circulantes   | 0                                     | 0                                       |
| Propiedad para venta en curso ordinario de negocio   | 0                                     | 0                                       |
| Otros inventarios circulantes  | 115,408,000                           | 124,645,000                             |
| Total inventarios circulantes  | 420,431,000                           | 386,351,000                             |
| <b>Activos mantenidos para la venta [sinopsis]</b>   |                                       |   |
| Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta                      | 1,308,000                             | 1,234,000                               |
| Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios | 0                                     | 0                                       |
| Total de activos mantenidos para la venta  | 1,308,000                             | 1,234,000                               |
| <b>Cientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]</b>  |                                       |   |
| Cientes no circulantes   | 0                                     | 0                                       |
| Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas  | 0                                     | 0                                       |
| Anticipos de pagos no circulantes  | 12,127,000                            | 6,555,000                               |
| Anticipos de arrendamientos no circulantes   | 0                                     | 0                                       |
| Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias                           | 0                                     | 0                                       |
| Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante  | 0                                     | 0                                       |

| Concepto   | Cierre Trimestre Actual<br>2019-12-31 | Cierre Ejercicio Anterior<br>2018-12-31 |
|--|---------------------------------------|---|
| Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades   | 0                                     | 0                                       |
| Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades  | 0                                     | 0                                       |
| Rentas por facturar  | 0                                     | 0                                       |
| Otras cuentas por cobrar no circulantes  | 1,377,000                             | 1,477,000                               |
| Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes   | 13,504,000                            | 8,032,000                               |
| <b>Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]</b>  |                                       |   |
| Inversiones en subsidiarias  | 0                                     | 0                                       |
| Inversiones en negocios conjuntos  | 0                                     | 0                                       |
| Inversiones en asociadas   | 10,587,000                            | 7,930,000                               |
| Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas   | 10,587,000                            | 7,930,000                               |
| <b>Propiedades, planta y equipo [sinopsis]</b>   |                                       |   |
| <b>Terrenos y construcciones [sinopsis]</b>  |                                       |   |
| Terrenos   | 177,199,000                           | 173,810,000                             |
| Edificios  | 225,032,000                           | 243,701,000                             |
| Total terrenos y edificios   | 402,231,000                           | 417,511,000                             |
| Maquinaria   | 733,193,000                           | 722,063,000                             |
| <b>Vehículos [sinopsis]</b>  |                                       |   |
| Buques   | 0                                     | 0                                       |
| Aeronave   | 0                                     | 0                                       |
| Equipos de Transporte  | 0                                     | 0                                       |
| Total vehículos  | 0                                     | 0                                       |
| Enseres y accesorios   | 0                                     | 0                                       |
| Equipo de oficina  | 0                                     | 0                                       |
| Activos tangibles para exploración y evaluación  | 0                                     | 0                                       |
| Activos de minería   | 0                                     | 0                                       |
| Activos de petróleo y gas  | 0                                     | 0                                       |
| Construcciones en proceso  | 136,193,000                           | 86,082,000                              |
| Anticipos para construcciones  | 0                                     | 0                                       |
| Otras propiedades, planta y equipo   | 0                                     | 0                                       |
| Total de propiedades, planta y equipo  | 1,271,617,000                         | 1,225,656,000                           |
| <b>Propiedades de inversión [sinopsis]</b>   |                                       |   |
| Propiedades de inversión   | 20,344,000                            | 18,956,000                              |
| Propiedades de inversión en construcción o desarrollo  | 0                                     | 0                                       |
| Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión  | 0                                     | 0                                       |
| Total de Propiedades de inversión  | 20,344,000                            | 18,956,000                              |
| <b>Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]</b>  |                                       |   |
| <b>Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]</b>   |                                       |   |
| Marcas comerciales   | 0                                     | 0                                       |
| Activos intangibles para exploración y evaluación  | 0                                     | 0                                       |
| Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones  | 0                                     | 0                                       |
| Programas de computador  | 15,165,000                            | 11,555,000                              |
| Licencias y franquicias  | 0                                     | 0                                       |
| Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación | 94,889,000                            | 104,484,000                             |
| Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos   | 0                                     | 0                                       |
| Activos intangibles en desarrollo  | 0                                     | 0                                       |
| Otros activos intangibles  | 151,325,000                           | 159,842,000                             |
| Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil  | 261,379,000                           | 275,881,000                             |
| Crédito mercantil  | 61,653,000                            | 61,463,000                              |
| Total activos intangibles y crédito mercantil  | 323,032,000                           | 337,344,000                             |
| <b>Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]</b>  |                                       |   |
| Proveedores circulantes  | 235,353,000                           | 205,327,000                             |
| Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas  | 0                                     | 0                                       |
| <b>Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]</b>                     |                                       |   |

| Concepto  | Cierre Trimestre Actual<br>2019-12-31 | Cierre Ejercicio Anterior<br>2018-12-31 |
|---|---------------------------------------|---|
| Ingresos diferidos clasificados como circulantes  | 0                                     | 0                                       |
| Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante   | 0                                     | 0                                       |
| Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes   | 0                                     | 0                                       |
| Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)  | 0                                     | 0                                       |
| Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes                   | 0                                     | 0                                       |
| Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias   | 2,220,000                             | 1,503,000                               |
| Impuesto al valor agregado por pagar circulante   | 0                                     | 0                                       |
| Retenciones por pagar circulantes   | 0                                     | 0                                       |
| Otras cuentas por pagar circulantes   | 64,233,000                            | 54,498,000                              |
| Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo   | 301,806,000                           | 261,328,000                             |
| <b>Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]</b>   |                                       |   |
| Créditos Bancarios a corto plazo  | 2,017,000                             | 3,030,000                               |
| Créditos Bursátiles a corto plazo   | 0                                     | 0                                       |
| Otros créditos con costo a corto plazo  | 0                                     | 0                                       |
| Otros créditos sin costo a corto plazo  | 0                                     | 0                                       |
| Otros pasivos financieros a corto plazo   | 0                                     | 0                                       |
| Total de otros pasivos financieros a corto plazo  | 2,017,000                             | 3,030,000                               |
| <b>Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]</b>   |                                       |   |
| Proveedores no circulantes  | 0                                     | 0                                       |
| Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas  | 0                                     | 0                                       |
| <b>Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]</b>       |                                       |   |
| Ingresos diferidos clasificados como no circulantes   | 0                                     | 0                                       |
| Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante  | 0                                     | 0                                       |
| Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes   | 0                                     | 0                                       |
| Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes                | 0                                     | 0                                       |
| Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias | 0                                     | 0                                       |
| Impuesto al valor agregado por pagar no circulante  | 0                                     | 0                                       |
| Retenciones por pagar no circulantes  | 0                                     | 0                                       |
| Otras cuentas por pagar no circulantes  | 0                                     | 0                                       |
| Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo  | 0                                     | 0                                       |
| <b>Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]</b>   |                                       |   |
| Créditos Bancarios a largo plazo  | 659,163,000                           | 710,514,000                             |
| Créditos Bursátiles a largo plazo   | 0                                     | 0                                       |
| Otros créditos con costo a largo plazo  | 0                                     | 0                                       |
| Otros créditos sin costo a largo plazo  | 0                                     | 0                                       |
| Otros pasivos financieros a largo plazo   | 0                                     | 0                                       |
| Total de otros pasivos financieros a largo plazo  | 659,163,000                           | 710,514,000                             |
| <b>Otras provisiones [sinopsis]</b>   |                                       |   |
| Otras provisiones a largo plazo   | 0                                     | 0                                       |
| Otras provisiones a corto plazo   | 50,268,000                            | 76,371,000                              |
| Total de otras provisiones  | 50,268,000                            | 76,371,000                              |
| <b>Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]</b>  |                                       |   |
| Superávit de revaluación  | 0                                     | 0                                       |
| Reserva de diferencias de cambio por conversión   | 148,171,000                           | 109,736,000                             |
| Reserva de coberturas del flujo de efectivo   | (16,189,000)                          | (6,067,000)                             |
| Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta        | 0                                     | 0                                       |
| Reserva de la variación del valor temporal de las opciones  | 0                                     | 0                                       |
| Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro   | 0                                     | 0                                       |
| Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera                                 | 0                                     | 0                                       |
| Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI                     | 0                                     | 0                                       |
| Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta                       | 0                                     | 0                                       |
| Reserva de pagos basados en acciones  | 0                                     | 0                                       |
| Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos  | (96,259,000)                          | (28,381,000)                            |

| Concepto   | Cierre Trimestre Actual<br>2019-12-31 | Cierre Ejercicio Anterior<br>2018-12-31 |
|--|---------------------------------------|---|
| Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta | 0                                     | 0                                       |
| Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital   | 0                                     | 0                                       |
| Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo   | 0                                     | 0                                       |
| Reserva para catástrofes   | 0                                     | 0                                       |
| Reserva para estabilización  | 0                                     | 0                                       |
| Reserva de componentes de participación discrecional   | 0                                     | 0                                       |
| Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles   | 0                                     | 0                                       |
| Reservas para reembolsos de capital  | 0                                     | 0                                       |
| Reserva de fusiones  | 0                                     | 0                                       |
| Reserva legal  | 0                                     | 0                                       |
| Otros resultados integrales  | 0                                     | 0                                       |
| Total otros resultados integrales acumulados   | 35,723,000                            | 75,288,000                              |
| <b>Activos (pasivos) netos [sinopsis]</b>  |                                       |   |
| Activos  | 2,793,831,000                         | 2,770,891,000                           |
| Pasivos  | 1,363,557,000                         | 1,302,628,000                           |
| Activos (pasivos) netos  | 1,430,274,000                         | 1,468,263,000                           |
| <b>Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]</b>  |                                       |   |
| Activos circulantes  | 943,654,000                           | 1,051,454,000                           |
| Pasivos circulantes  | 418,342,000                           | 397,381,000                             |
| Activos (pasivos) circulantes netos  | 525,312,000                           | 654,073,000                             |

**[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos**

| Concepto  | Acumulado Año Actual<br>2019-01-01 - 2019-12-31 | Acumulado Año Anterior<br>2018-01-01 - 2018-12-31 | Trimestre Año Actual<br>2019-10-01 - 2019-12-31 | Trimestre Año Anterior<br>2018-10-01 - 2018-12-31 |
|---|---|---|---|---|
| <b>Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]</b>                     |   |   |   |   |
| <b>Ingresos [sinopsis]</b>  |   |   |   |   |
| Servicios   | 45,998,000                                      | 39,064,000  | 9,880,000                                       | 9,365,000   |
| Venta de bienes   | 2,133,795,000                                   | 2,198,852,000                                     | 494,875,000                                     | 530,920,000                                       |
| Intereses   | 0   | 0   | 0   | 0   |
| Regalías  | 0   | 0   | 0   | 0   |
| Dividendos  | 0   | 0   | 0   | 0   |
| Arrendamiento   | 463,000   | 464,000   | 116,000   | 111,000   |
| Construcción  | 0   | 0   | 0   | 0   |
| Otros ingresos  | 0   | 0   | 0   | 0   |
| Total de ingresos   | 2,180,256,000                                   | 2,238,380,000                                     | 504,871,000                                     | 540,396,000                                       |
| <b>Ingresos financieros [sinopsis]</b>                              |   |   |   |   |
| Intereses ganados   | 3,841,000                                       | 1,922,000   | 406,000   | (215,000)   |
| Utilidad por fluctuación cambiaria                                  | 0   | 0   | 0   | 0   |
| Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados             | 0   | 0   | 0   | 0   |
| Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros | 0   | 0   | 0   | 0   |
| Otros ingresos financieros  | (478,000)                                       | 4,782,000   | (888,000)                                       | 1,174,000   |
| Total de ingresos financieros                                       | 3,363,000                                       | 6,704,000   | (482,000)                                       | 959,000   |
| <b>Gastos financieros [sinopsis]</b>                                |   |   |   |   |
| Intereses devengados a cargo  | 36,965,000                                      | 38,684,000  | 10,047,000                                      | 9,067,000   |
| Pérdida por fluctuación cambiaria                                   | 23,445,000                                      | 15,897,000  | 35,974,000                                      | 458,000   |
| Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados              | 3,408,000                                       | 2,346,000   | 1,891,000                                       | 78,000  |
| Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros  | 0   | 0   | 0   | 0   |
| Otros gastos financieros  | 6,763,000                                       | 14,430,000  | 2,417,000                                       | 6,730,000   |
| Total de gastos financieros   | 70,581,000                                      | 71,357,000  | 50,329,000                                      | 16,333,000  |
| <b>Impuestos a la utilidad [sinopsis]</b>                           |   |   |   |   |
| Impuesto causado  | 4,134,000                                       | 6,100,000   | (7,556,000)                                     | (3,575,000)                                       |
| Impuesto diferido   | 8,571,000                                       | 40,011,000  | (6,999,000)                                     | 42,443,000  |
| Total de Impuestos a la utilidad                                    | 12,705,000                                      | 46,111,000  | (14,555,000)                                    | 38,868,000  |

## [800500] Notas - Lista de notas

### Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

---

Los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2019 y 2018, y por los años terminados en esas fechas, han sido preparados con base en las Normas Internacionales de Información Financiera (International Financial Reporting Standards o "IFRS" por sus siglas en inglés) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board o "IASB" por sus siglas en inglés).

Los estados financieros consolidados adjuntos han sido preparados sobre la base del costo histórico, el cual incluye la revaluación del costo asumido, excepto por ciertos instrumentos financieros que se registran con base a su costo amortizado o valor razonable y las propiedades de inversión que se registran a su valor razonable. Por lo general, el costo histórico se basa en el valor razonable de la contraprestación otorgada a cambio de los activos.

---

### Información a revelar sobre juicios y estimaciones contables [bloque de texto]

---

La preparación de los estados financieros consolidados de acuerdo con IFRS, requiere que la Administración de la Compañía efectúe ciertas estimaciones y utilice determinados supuestos para valorar algunas de las partidas de los estados financieros y para efectuar las revelaciones que se requieren en los mismos. La Administración de la Compañía, aplicando el juicio profesional, considera que las estimaciones y supuestos utilizados fueron los adecuados en las circunstancias, sin embargo, los resultados reales pueden diferir de dichas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relacionados se revisan continuamente. Las modificaciones a las estimaciones contables se reconocen en el periodo en el que se modifica la estimación si la modificación afecta únicamente ese periodo; o el periodo actual y periodos futuros si la revisión afecta los periodos tanto actuales como futuros.

Los juicios contables críticos y fuentes clave de incertidumbre al aplicar las estimaciones efectuadas a la fecha de los estados financieros consolidados, y que tienen un riesgo significativo de derivar un ajuste en los valores en libros de activos y pasivos durante el siguiente periodo financiero son como sigue:

- i. Evaluaciones para determinar la recuperabilidad de las cuentas por cobrar.

La Compañía realiza una estimación para cuentas de cobro dudoso basado en el modelo de perdidas esperadas requerido por IFRS 9, adicionalmente toma en consideración factores tales como la situación financiera y operativa de los clientes, condición de cuentas vencidas, así como las condiciones económicas del país en el que operan.

- ii. Evaluaciones para determinar la obsolescencia y lento movimiento de inventarios

La Compañía realiza una estimación para inventarios obsoletos y/o con lento movimiento, considerando su proceso de control interno y factores operativos y de mercado de sus productos. Esta estimación se revisa periódicamente, y se determina considerando la rotación y consumo de las materias primas, productos en

proceso y terminados, los cuales se ven afectados por cambios en procesos productivos y por cambios en las condiciones de mercado en los que opera la Compañía.

iii. Evaluaciones para determinar la recuperabilidad de los impuestos diferidos activos

Como parte del análisis fiscal que realiza la Compañía, anualmente se determina el resultado fiscal proyectado con base en los juicios y estimaciones de operaciones futuras, para concluir sobre la probabilidad de recuperabilidad de los impuestos diferidos activos.

iv. Vidas útiles de activos intangibles y de propiedades, planta y equipo

Las vidas útiles tanto de los activos intangibles como de las propiedades, plantas y equipo son utilizadas para determinar la amortización y depreciación de los activos y se definen de acuerdo con el análisis de especialistas internos y externos. Las vidas útiles son revisadas periódicamente al menos una vez al año y están basadas en las condiciones actuales de los activos y la estimación del periodo durante el cual continuará generando beneficios económicos a la Compañía. Si existen cambios en la estimación de vidas útiles, se afecta prospectivamente el valor en libros de los activos, así como el gasto por amortización o depreciación según corresponda.

v. Deterioro de activos de larga duración

El valor en libros de los activos de larga duración se revisa por deterioro en caso de que situaciones o cambios en las circunstancias indiquen que no es recuperable. Si existen indicios de deterioro, se lleva a cabo una revisión para determinar si el valor en libros excede su valor de recuperación y si se encuentra deteriorado.

En la evaluación de deterioro, los activos son agrupados en una unidad generadora de efectivo a la cual pertenecen. El monto recuperable de la unidad generadora de efectivo es calculado como el valor presente de los flujos futuros que se estima producirán los activos. Existirá deterioro si el valor recuperable es menor que el valor en libros.

La Compañía define las unidades generadoras de efectivo y también estima la periodicidad y los flujos de efectivo que debería generar. Los cambios posteriores en la agrupación de las unidades generadoras de efectivo, o cambios en los supuestos que sustentan la estimación de los flujos de efectivo o la tasa de descuento, podrían impactar los valores en libros de los respectivos activos.

Los cálculos del valor en uso requieren que la Compañía determine los flujos de efectivo futuros generados por las unidades generadoras de efectivo y una tasa de descuento apropiada para calcular el valor presente de los mismos. La Compañía utiliza proyecciones de flujos de efectivo de ingresos utilizando estimaciones de condiciones de mercado, determinación de precios futuros de sus productos y volúmenes de producción y venta. Así mismo para efectos de la tasa de descuento y de crecimiento de perpetuidad se utilizan indicadores de primas de riesgo del mercado y expectativas de crecimiento a largo plazo en los mercados en los que la Compañía opera.

La Compañía estima una tasa de descuento antes de impuestos para efectos de la prueba de deterioro del crédito mercantil que refleja evaluaciones actuales del valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo para los que las estimaciones de flujos de efectivo futuros no han sido ajustadas. La tasa de descuento que estima la Compañía se basa en el costo promedio ponderado de capital de entidades similares. Además, la tasa de descuento estimada por la Compañía refleja el rendimiento que los inversionistas requerirían si tuvieran que tomar una decisión de inversión sobre un activo equivalente en generación de flujos de efectivo, tiempo y perfil de riesgo.

La Compañía revisa anualmente las circunstancias que provocaron una pérdida por deterioro para determinar si dichas circunstancias se han modificado y han generado condiciones de reversión. En caso positivo se procede al cálculo del valor recuperable y, si procede, la reversión del deterioro reconocido anteriormente.

Anualmente los indicadores externos e internos son sujetos a evaluación.

vi. Beneficios al retiro de los empleados

La Compañía utiliza supuestos para determinar la mejor estimación de estos beneficios. Los supuestos y las estimaciones son establecidos en conjunto con actuarios independientes. Estos supuestos incluyen las hipótesis demográficas, las tasas de descuento y los aumentos esperados en las remuneraciones y permanencia futura, entre otros. Aunque se estima que los supuestos usados son los apropiados, un cambio en los mismos podría afectar el valor de los pasivos por beneficios al personal y los resultados del periodo en el que ocurra.

vii. Estimación de la tasa de descuento para calcular el pasivo por arrendamientos

La Compañía estima la tasa de descuento a utilizar en la determinación del pasivo por arrendamiento, con base en la tasa incremental de préstamos ("IBR", por sus siglas en inglés) utilizando un modelo de tres niveles: (i) tasa de referencia, (ii) componente de riesgo de crédito y (iii) ajuste por características del activo subyacente. En dicho modelo, la administración también considera sus políticas y prácticas para obtener financiamiento, considerando tipos de activo, moneda en la que se pacta el contrato y el plazo del mismo, principalmente.

viii. Estimación del plazo de los contratos de arrendamiento

La Compañía participa en contratos de arrendamiento que no tienen un plazo forzoso definido, un periodo de renovación definido (en caso de contener una cláusula de renovación), o bien, renovaciones automáticas anuales, por lo que, para medir el pasivo por arrendamiento, estima el plazo de los contratos considerando sus derechos y limitaciones contractuales, su plan de negocio, así como las intenciones de la administración para el uso del activo subyacente. Adicionalmente, la Compañía considera las cláusulas de terminación anticipada de sus contratos y la probabilidad de ejercerlas, como parte de su estimación del plazo del arrendamiento.

ix. Moneda funcional

Para determinar la moneda funcional de las subsidiarias, la Administración evalúa el ambiente económico en el que primariamente genera y desembolsa efectivo. Para ello, se consideran factores relacionados con las ventas, los costos, fuentes de financiamiento y flujos de efectivo generados por la operación.

x. Contingencias

Por su naturaleza, las contingencias solo podrán ser resueltas cuando ocurran o no ocurran uno o más eventos futuros, o uno o más hechos inciertos que no están enteramente bajo el control de la Compañía. La evaluación de dichas contingencias requiere significativamente el ejercicio de juicios y estimaciones sobre el posible resultado de esos eventos futuros. La Compañía evalúa la probabilidad de pérdida de litigios y contingencias de acuerdo con las estimaciones realizadas por sus asesores legales. Estas estimaciones son reconsideradas de manera periódica.

## Información a revelar sobre gastos acumulados (o devengados) y otros pasivos [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018 los gastos acumulados por pagar se integran como sigue:

|                                     | <b>31 de diciembre de</b> |                  |
|-------------------------------------|---------------------------|------------------|
|                                     | <b>2019</b>               | <b>2018</b>      |
| Salarios y prestaciones por pagar   | \$ 23,597                 | \$ 21,199        |
| Servicios y otras cuentas por pagar | 10,627                    | 30,373           |
| Otros gastos por pagar              | 16,044                    | 24,799           |
| <b>Total</b>                        | <b>\$ 50,268</b>          | <b>\$ 76,371</b> |

## Información a revelar sobre correcciones de valor por pérdidas crediticias [bloque de texto]

-

## Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

Las inversiones en compañías asociadas son como sigue:

|  | <b>% Tenencia</b> | <b>31 de diciembre de</b> |                 |
|--|-------------------|---------------------------|-----------------|
|  |                   | <b>2019</b>               | <b>2018</b>     |
| Servicio Superior Ejecutivo, S.A. de C.V. (a)      | 50.00             | \$ 7,140                  | \$ 6,890        |
| Shandong PGW Jinjing Automotive Glass Co. Ltd. (b) | 46.00             | 1,047                     | 1,040           |
| Otros  | 25.00             | 2,400                     | -               |
| <b>Total</b>                                       |                   | <b>\$ 10,587</b>          | <b>\$ 7,930</b> |

(a)Negocio conjunto celebrado en abril 2019, la Sociedad creada se dedica a la transportación aérea de pasajeros.

(b)Inversión en Shandong PGW Jinjing Glass Co; LTD, la cual se dedica a la producción de vidrio automotriz.

---

### Información a revelar sobre remuneración de los auditores [bloque de texto]

---

-

---

### Información a revelar sobre la autorización de los estados financieros [bloque de texto]

---

Los estados financieros y notas consolidados de la Compañía al 31 de diciembre de 2019 y por el año terminado en esa fecha, fueron autorizados para su emisión por el Consejo de Administración el 2 de febrero de 2020, bajo la responsabilidad de los señores Lic. Adrián G. Sada Cueva, Director General Ejecutivo, y el C.P. Claudio L. Del Valle Cabello, Director General de Administración y Finanzas.

Estos estados financieros consolidados se encuentran sujetos de aprobación por la asamblea ordinaria de accionistas, quien podría modificar los estados financieros con base a lo establecido en la Ley General de Sociedades Mercantiles.

---

### Información a revelar sobre activos disponibles para la venta [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### Información a revelar sobre criterios de consolidación [bloque de texto]

---

Los estados financieros incluyen los de Vitro y los de sus subsidiarias en las que tiene control. El control se obtiene cuando la Compañía: 1) tiene poder sobre una entidad, 2) está expuesta a, o tiene derecho sobre, los rendimientos variables de su participación en la inversión, y 3) tiene la capacidad de afectar dichos rendimientos a través del ejercicio de su poder. Poder es la posibilidad real de dirigir las actividades relevantes sobre una entidad. Los saldos y

operaciones intercompañías, han sido eliminados en estos estados financieros consolidados. Las inversiones en asociadas no consolidadas en las que se posee influencia significativa se valúan por el método de participación (Nota 8).

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, las principales entidades que son controladas por Vitro y su tenencia accionaria son como sigue:

|                 |                                      |         |                                      |         |
|-----------------|--------------------------------------|---------|--------------------------------------|---------|
| VIDRIO<br>PLANO | Vitro Flat Glass, LLC. (1)           | 100.00% | Pittsburgh Glass Works, LLC (1)      | 100.00% |
|                 | Vitro Flat Glass Canadá, Inc. (2)    | 100.00% | Pittsburgh Glass Works, Spzoo (4)    | 100.00% |
|                 | Vidrio Plano de México, S.A. de C.V. | 100.00% | Vitro Automotriz, S.A. de C.V.       | 100.00% |
|                 | Industria del Alcali, S.A. de C.V.   | 100.00% | Vitro Colombia, S.A.S. (3)           | 100.00% |
|                 | Distribuidora Alcali, S.A. de C.V.   | 100.00% | Cristales Automotrices, S.A. de C.V. | 51.00%  |
| ENVASES         | Vidriera Monterrey, S.A. de C.V.     | 100.00% | Vidriera Toluca, S.A. de C.V.        | 100.00% |
|                 | Vidriera Los Reyes, S.A. de C.V.     | 100.00% |                                      |         |
| CORPORA<br>TIVO | Aerovitro, S.A. de C.V.              | 100.00% | Vitro Assets Corp. (2)               | 100.00% |

(1)Compañía con operaciones en EUA.

(2)Compañías con operaciones en Canadá.

(3)Compañía con operaciones en Colombia.

(4)Compañía con operaciones en Polonia.

La proporción de los derechos de voto que mantiene la Compañía en las entidades sobre las que ejerce control es similar a su participación accionaria.

---

## Información a revelar sobre criterios de elaboración de los estados financieros [bloque de texto]

---

Los estados financieros consolidados adjuntos han sido preparados sobre la base del costo histórico, el cual incluye la revaluación del costo asumido, excepto por ciertos instrumentos financieros que se registran con base a su costo amortizado o valor razonable y las propiedades de inversión que se registran a su valor razonable. Por lo general, el costo histórico se basa en el valor razonable de la contraprestación otorgada a cambio de los activos.

### *a) Moneda funcional y de presentación*

Como se menciona en la nota 2 a), Vitro ha revisado su Moneda Funcional conforme a las disposiciones normativas contenidas en la IAS-21 "Efectos de las Variaciones en las Tasas de Cambio de la Moneda Extranjera", concluyendo que la moneda que representa su entorno económico actual y manera de operar es el Dólar Estadounidense, por lo tanto, a partir del 1o. de enero de 2018, Vitro y sus principales subsidiarias operativas mexicanas han cambiado de manera prospectiva su Moneda Funcional del Peso Mexicano al Dólar Estadounidense; adicionalmente, a partir de esa misma fecha Vitro cambió su Moneda de Reporte a esta misma moneda.

Las monedas de registro y funcional de los principales países en los cuales Vitro tiene operaciones, son como sigue:

| País     | Moneda de registro y funcional | Tipo de cambio de cierre al 31 de diciembre de |           | Tipo de cambio promedio al 31 de diciembre de |           |
|----------|--------------------------------|--|-----------|---|-----------|
|          |                                | 2018   | 2017      | 2018  | 2017      |
| EUA      | Dólar                          | 1.0000   | \$ 1.0000 | 1.000   | \$ 1.0000 |
| México   | Dólar (1)                      | 0.0509   | \$ 0.0509 | 0.0520  | \$ 0.0531 |
| México   | Peso                           | 1.0000   | \$ 1.0000 | 1.0000  | \$ 1.0000 |
| Canadá   | Dólar Canadiense               | 0.7323   | \$ 0.7978 | 0.7697  | \$ 0.7717 |
| Colombia | Peso Colombiano                | 0.0003   | \$ 0.0003 | 0.0003  | \$ 0.0003 |
| Polonia  | Zloty Polaco                   | 0.2669   | \$ 0.2880 | 0.2760  | \$ 0.2750 |

(1)A partir del 1 de enero de 2018, la Compañía y sus principales subsidiarias operativas cambiaron su moneda funcional al dólar estadounidense, siendo éstas las siguientes: Viméxico S.A. de C.V., Vitro Automotriz S.A. de C.V., Distribuidora del Álcali S.A. de C.V., Fabricación de Máquinas S.A. de C.V. y Aerovitro S.A. de C.V.

En estos estados financieros y sus notas, cuando se hace referencia a dólares o "\$", se refiere a miles de dólares, así mismo, cuando se hace referencia a "\$Ps.", corresponden a pesos mexicanos.

#### b) Clasificación de costos y gastos

Los costos y gastos presentados en el estado de resultados integrales fueron clasificados atendiendo a su función.

### Información a revelar sobre activos biológicos, productos agrícolas en el punto de la cosecha o recolección y subvenciones gubernamentales relacionadas con activos biológicos [bloque de texto]

-

### Información a revelar sobre préstamos [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018 la deuda a largo plazo se integra como sigue:

|   | <u>Tasa</u> | <u>Moneda</u> | <u>Vigencia</u> | <u>2019</u>       | <u>2018</u>       |
|---|-------------|---------------|-----------------|-------------------|-------------------|
| Arrendamientos  | 2.4% a 9.5% | Dolar         | 2019 a<br>2025  | \$ 15,841         | \$ 18,806         |
| Crédito sindicado                                       | Libor (1)   | Dolar         | 2023            | 650,000           | 700,000           |
| Costos de obtención de deuda                            |             |               |                 | (4,661)           | (5,262)           |
| Total de la deuda a largo plazo                         |             |               |                 | <u>661,180</u>    | <u>713,544</u>    |
| Menos vencimientos a corto plazo                        |             |               |                 | <u>(2,017)</u>    | <u>(3,030)</u>    |
| Deuda a largo plazo excluyendo vencimientos circulantes |             |               |                 | \$ <u>659,163</u> | \$ <u>710,514</u> |

(1)Tasa de interés variable de tasa interbancaria ofrecida en Londres ("LIBOR", por sus siglas en inglés) más margen aplicable conforme apalancamiento consolidado.

El contrato del crédito establece ciertas obligaciones para Vitro y sus subsidiarias obligadas, con las cuales al 31 de diciembre de 2019 y 2018 se cumplían.

#### Transacciones de deuda 2019

El 1º de marzo del 2019, Vitro realizó un pago anticipado voluntario por \$50,000 al crédito sindicado, esto con el objetivo de mantener una estructura financiera solida al mejorar su estructura financiera, así como reducir el pago de interés.

#### Transacciones de deuda 2018

Como se mencionó en la Nota 2f, el 29 de junio de 2018 Vitro firmó un contrato de crédito sindicado por \$700,000 estructurado por HSBC y BBVA Bancomer con el objetivo de liquidar su deuda existente de \$690,574; este acuerdo tiene un plazo de cinco años, una vida promedio de 4.5 años y contará por los primeros seis meses con un margen inicial de 2.0% sobre LIBOR, y posteriormente un margen aplicable basado en la razón de Deuda Neta/EBITDA (por sus siglas en inglés Earnings before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization).

| <b>Razón de Apalancamiento Consolidado</b>  | <b>Margen Aplicable</b> |
|---|-------------------------|
| Mayor o igual a 2.5 veces y menor 3.0 veces | 275 puntos base         |
| Mayor o igual 2.0 veces y menor a 2.5 veces | 250 puntos base         |
| Mayor o igual 1.5 veces y menor a 2.0 veces | 225 puntos base         |
| Menor a 1.5 veces                           | 200 puntos base         |

Derivado del crédito sindicado, la Compañía capitalizó costos por obtención de deuda que ascienden a \$6,079, y amortizó en resultados \$ 2,666 que corresponden a costos por la deuda antigua (ver Nota 22).

El 27 de agosto de 2018 Vitro contrató un instrumento financiero derivado tipo "Swap" con el objetivo de fijar los pagos por interés a una tasa fija anual de 2.77%, cubriendo una porción del 85.7% del contrato de crédito sindicado.

El 1o. de octubre de 2018 la Compañía efectuó la disposición de los recursos del crédito sindicado por \$700,000, mismos que fueron utilizados para hacer el prepago de la deuda existente al 30 de septiembre de 2018, y los costos de obtención de deuda.

---

**Información a revelar sobre combinaciones de negocios [bloque de texto]**

---

-

---

**Información a revelar sobre saldos bancarios y de efectivo en bancos centrales  
[bloque de texto]**

---

-

---

**Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]**

---

-

---

**Información a revelar sobre el estado de flujos de efectivo [bloque de texto]**

---

-

---

**Información a revelar sobre cambios en las políticas contables [bloque de texto]**

---

*i. Nuevas IFRS's adoptadas en el periodo 2019*

En el año en curso, la Compañía aplicó una serie de IFRS's nuevas y modificadas, emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés) las cuales son obligatorias y entraron en vigor a partir de los ejercicios que iniciaron en o después del 1 de enero de 2019.

### **IFRS 16, Arrendamientos**

La Compañía implementó la IFRS 16 (emitida por el IASB en enero de 2016), la cual establece requerimientos nuevos o modificados respecto a la contabilidad de arrendamientos. Introduce cambios significativos a la contabilidad del arrendatario, eliminando la distinción entre un arrendamiento operativo y financiero, requiriendo el reconocimiento de un activo por derechos de uso y un pasivo por arrendamiento en la fecha de comienzo de todos los arrendamientos, exceptuando aquellos que se consideren de corto plazo o de activos de bajo valor. En contraste a la contabilidad del arrendatario, los requerimientos para el arrendador permanecen significativamente sin cambios. Los detalles para los nuevos requerimientos se describen en la política de arrendamientos, en la nota 4i.

La Compañía adoptó la norma a partir del 1 de enero de 2019, sin reformular la información financiera por los ejercicios comparativos a ser presentados (ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2018), con base en la opción de transición que define la IFRS 16.

Además, la Compañía aplicó las exenciones opcionales que permiten no reconocer un activo y un pasivo como se describió previamente en la política contable, para los contratos de arrendamiento con un plazo menor a 12 meses (siempre que no contengan opciones de compra ni de renovación de plazo) y para aquellos contratos en los que la adquisición de un activo individual del contrato fuese menor a \$7.5 (siete mil quinientos dólares). Por lo tanto, para algunos contratos de arrendamiento, los pagos seguirán reconociéndose como otros gastos operativos, dentro de la utilidad de operación.

Por otra parte, la Compañía aplicó los siguientes expedientes prácticos que provee la IFRS 16:

- Crear portafolios de contratos similares en plazo, ambiente económico y características de activos, y utilizar una tasa de fondeo por portafolio para medir los arrendamientos.
- Para los arrendamientos clasificados como financieros al 31 de diciembre de 2018 y sin componentes de actualización de pagos mínimos por concepto de inflación, mantener en la fecha de adopción de la IFRS 16 el saldo del activo por derecho de uso y su correspondiente pasivo de arrendamiento.
- Para los arrendamientos que al 31 de diciembre de 2018 contienen costos directos que se incurrieron para entrar en dichos contratos, mantener el reconocimiento de dichos costos, es decir, sin capitalizarlos al valor inicial de los activos por derecho de uso.
- No visitar las conclusiones previamente alcanzadas para contratos de servicios que se analizaron hasta el 31 de diciembre de 2018 bajo la IFRIC 4. Determinación de si un contrato contiene un arrendamiento, y en los que se había concluido que no existía un arrendamiento implícito.

Al 1 de enero de 2019, la Compañía reconoció un activo por derecho de uso de \$53,998 y un pasivo por arrendamiento de \$53,998. La Compañía tomó las medidas requeridas para implementar los cambios que la norma representa en términos de control interno, asuntos fiscales y de sistemas, a partir de la fecha de adopción.

Por el año terminado el 31 de diciembre de 2019 y con respecto al año terminado el 31 de diciembre de 2018, el impacto en el estado de resultados fue una disminución en el gasto por arrendamiento por \$20,054, un aumento en el gasto por depreciación por \$17,677 y un aumento en el gasto por interés por \$3,302, excluyendo los efectos de los arrendamientos financieros previamente clasificados como activo fijo bajo IAS 17.

Los contratos de arrendamiento financiero, anteriormente presentados dentro de “Propiedades, planta y equipo, neto” por \$14,290 se presentan ahora dentro del rubro “Activo por derechos de uso”. No hubo cambios en los montos reconocidos al 1 de enero de 2019.

El pasivo por arrendamiento sobre arrendamientos previamente clasificado como arrendamientos financieros bajo IAS 17 y presentados en la nota de “Deuda a largo plazo” al 1 de enero del 2019 por \$18,806, no tuvo cambios en el pasivo reconocido.

### **Impacto por la aplicación de otras modificaciones e interpretaciones a las IFRS**

En el año en curso, la Compañía ha aplicado una serie de modificaciones a las Normas e Interpretaciones IFRS emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB por sus siglas en inglés) que son efectivas por un período anual que comienza en o después del 1 de enero de 2019. Su adopción no ha tenido ningún impacto importante en las revelaciones o en los montos informados en estos estados financieros consolidados.

### **IFRIC 23 – Incertidumbre sobre el tratamiento de los impuestos a la utilidad**

Esta interpretación busca aclarar la aplicación de los criterios de reconocimiento y medición que establece la IAS 12, “Impuestos a la utilidad”, cuando existen posiciones fiscales inciertas. Posiciones fiscales inciertas son aquellas posiciones fiscales en donde existe incertidumbre acerca de si la autoridad fiscal competente aceptará la posición fiscal bajo las leyes fiscales vigentes. En dichos casos, la Compañía reconocerá y medirá su activo o pasivo por impuestos corrientes o diferidos aplicando los requisitos de la IAS 12 con base en ganancias (pérdidas) fiscales, bases fiscales, pérdidas fiscales no utilizadas, créditos fiscales no utilizados y las tasas de impuestos determinados aplicando esta Interpretación.

La interpretación requiere:

- Determinar si las posiciones fiscales inciertas son evaluadas por separado o como grupo; y
- Evaluar si es probable que la autoridad fiscal acepte un tratamiento fiscal incierto utilizado, o propuesto a utilizarse, por una entidad en sus declaraciones de impuestos a las ganancias:
  - En caso afirmativo, se debe determinar la posición fiscal contable de manera consistente con el tratamiento fiscal utilizado en las declaraciones de impuesto sobre la renta.
  - En caso negativo, debe reflejarse el efecto de la incertidumbre en la determinación de la posición fiscal contable utilizando el monto más probable o el método del valor esperado.

La Compañía aplicó la IFRIC 23 a partir del 1 de enero de 2019, con el enfoque de transición que le permite no modificar periodos comparativos. Sin embargo, la Administración de la Compañía concluyó que la aplicación de esta interpretación no tuvo impactos en los estados financieros consolidados, debido a que no se mantienen posiciones fiscales inciertas.

### *ii. Nuevas IFRS's emitidas no adoptadas*

A la fecha de estos estados financieros consolidados, la Compañía no ha adoptado las siguientes Normas IFRS nuevas y revisadas que se han emitido pero que aún no están vigentes:

- IFRS 17 – Contratos de seguro (1)
- Modificaciones a la IFRS 3 – Definición de negocio (2)
- Modificaciones a la IAS 1 e IAS 8 – Definiciones de materialidad (2)
- Modificaciones a la IFRS 9, IAS 39 e IFRS 7 – Reforma de la tasa de interés de referencia (2)

*(1)En vigor para los períodos anuales que comiencen a partir del 1o. de enero de 2021*

(2)En vigor para los períodos anuales que comiencen a partir del 1o. de enero de 2020

La administración no espera que la adopción de las nuevas normas y modificaciones antes mencionadas tengan un impacto importante en los estados financieros consolidados de la Compañía en períodos futuros.

---

### Información a revelar sobre cambios en políticas contables, estimaciones contables y errores [bloque de texto]

---

-

---

### Información a revelar sobre garantías colaterales [bloque de texto]

---

-

---

### Información a revelar sobre reclamaciones y beneficios pagados [bloque de texto]

---

-

---

### Información a revelar sobre compromisos [bloque de texto]

---

#### *Compra de energía*

En agosto de 2015 algunas de las subsidiarias de Vitro con plantas alrededor de Monterrey y el Estado de México celebraron un contrato de compra de energía por 15 años con Tractebel Energía de Monterrey, S. de R.L. de C.V., comenzando el suministro en abril de 2018, mismo que podría darse por terminado por cualquiera de las partes en el aniversario 10.5. Este contrato contiene obligaciones de compra de energía por 69 Megawatts de electricidad y

1.3 millones de toneladas de vapor agua por año, el cual está sujeto a ciertas condiciones precedentes estipuladas en el mismo.

Por otro lado, Vitro inicio operaciones en el Mercado Eléctrico Mayorista de México bajo la figura de usuario calificado no participante del mercado en noviembre del 2018; por lo cual, Vitro podría, si así conviniera a sus intereses, colocar total o parcialmente a la venta en dicho mercado cualquier cantidad de energía eléctrica asociada a este contrato.

---

### **Información a revelar sobre compromisos y pasivos contingentes [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Información a revelar sobre pasivos contingentes [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Información a revelar sobre costos de ventas [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Información a revelar sobre riesgo de crédito [bloque de texto]**

---

La Compañía tiene exposición a riesgos de mercado (riesgo de tasa de interés y riesgo cambiario), riesgo de crédito y riesgo de liquidez, los cuales se administran en forma centralizada. El Consejo de Administración establece y vigila las políticas y procedimientos para medir y administrar estos riesgos.

El riesgo de crédito se refiere al riesgo de que un cliente o contraparte incumpla con sus obligaciones contractuales resultando en una pérdida financiera para la Compañía, y surge principalmente de las cuentas por cobrar a clientes e inversiones en valores de la Compañía.

*Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar*

La Compañía realiza evaluaciones de crédito de forma continua a sus clientes y ajusta los límites de crédito basado en los historiales crediticios y su solvencia actual. Así mismo, se monitorean los cobros y pagos de los clientes, y tiene una estimación para cartera de cobro dudoso basada en un modelo de pérdidas crediticias esperadas, así como la experiencia histórica y en algún aspecto específico que haya sido identificado. Si bien dichas reservas para incobrables han estado históricamente dentro de las expectativas de la Compañía y dentro de la reserva establecida, no se puede garantizar que se continúe teniendo el mismo nivel de reservas para incobrables que ha tenido en el pasado. Una variación importante en la experiencia de la Compañía sobre las reservas para incobrables podría tener un impacto significativo en los resultados de operación consolidados y por ende en la situación financiera.

La exposición de la Compañía al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente. No obstante, la Administración de la Compañía también considera la demografía de su base de clientes, la cual incluye el riesgo de incumplimiento de la industria y país en que operan los clientes, ya que estos factores pueden influir en el riesgo de crédito, particularmente en circunstancias económicas deterioradas.

Al 31 de diciembre de 2019, la máxima exposición al riesgo de crédito es de \$221,021. Adicionalmente la Compañía cuenta con garantías sobre ciertos saldos de cuentas por cobrar a clientes cuyo desempeño no satisface completamente las expectativas de la Administración.

La Compañía no tiene concentración de riesgo crediticio, puesto que las ventas y cuentas por cobrar consolidadas a un solo cliente no fueron superiores al 10% respecto del total de ventas.

---

## Información a revelar sobre instrumentos de deuda [bloque de texto]

---

-

---

## Información a revelar sobre costos de adquisición diferidos que surgen de contratos de seguro [bloque de texto]

---

-

---

**Información a revelar sobre ingresos diferidos [bloque de texto]**


---

-

---

**Información a revelar sobre impuestos diferidos [bloque de texto]**


---

Los impuestos a la utilidad reconocidos en resultados se analizan como sigue:

**Año terminado el  
31 de diciembre de**

|                                  | <b>2019</b>      | <b>2018</b>      |
|----------------------------------|------------------|------------------|
| Impuestos a la utilidad causado  | \$ 4,134         | \$ 6,102         |
| Impuestos a la utilidad diferido | 8,571            | 40,011           |
| Total                            | <u>\$ 12,705</u> | <u>\$ 46,113</u> |

La conciliación entre la tasa real de impuestos a la utilidad de la Compañía y la señalada en la Ley, expresadas como un porcentaje de la utilidad antes de impuestos a la utilidad, se analiza como sigue:

**Año terminado el  
31 de diciembre de**

|  | <b>2019</b> | <b>2018</b> |
|--|-------------|-------------|
| Tasa real                                    | 17%         | 22%         |
| Compañías extranjeras                        | (3)         | (2)         |
| Inflación                                    | 8           | 5           |
| Estimación de valuación de pérdidas fiscales | 20          | 4           |
| Gastos no deducibles y otros                 | (7)         | (1)         |
| Enajenación de acciones (Comegua)            | -           | 3           |
| Variación cambiaria                          | (5)         | (1)         |
| Tasa señalada en la ley                      | <u>30%</u>  | <u>30%</u>  |

Los movimientos del saldo de impuestos diferidos en el ejercicio son como sigue:

|   | <b>Año terminado el<br/>31 de diciembre de</b> |                      |
|---|--|----------------------|
|   | <b>2019</b>                                    | <b>2018</b>          |
| Saldo inicial                           | \$ 66,852                                      | \$ 88,698<br>(40,011 |
| Impuesto diferido aplicado a resultados | (8,571)  | )                    |
| Remediciones actuariales                | 29,491   | 16,576               |
| Operaciones financieras derivadas       | 3,559  | 1,837                |
| Efectos de conversión                   | 1,712  | (248)                |
| Saldo final                             | <u>\$ 93,043</u>                               | <u>\$ 66,852</u>     |

Las principales diferencias temporales que originaron impuesto a la utilidad diferido en el estado consolidado de situación financiera se analizan como sigue:

|  | <b>31 de diciembre de</b> |                   |
|--|---------------------------|-------------------|
|  | <b>2019</b>               | <b>2018</b>       |
| Cuentas por cobrar                     | \$ 22,687                 | \$ 21,060         |
| Beneficios a los empleados             | 26,215                    | 7,763             |
| Pérdidas fiscales                      | 60,405                    | 63,789            |
| Activo intangible                      | 37,184                    | 39,352            |
| Activo fijo                            | 5,384                     | 11,862            |
| Instrumentos financieros derivados     | 6,317                     | 4,172             |
| Inventarios                            | (30,687)                  | (39,169)          |
| Otros                                  | 12,725                    | 10,333            |
| Impuesto a la utilidad diferido activo | <u>\$ 140,230</u>         | <u>\$ 119,162</u> |
| Cuentas por cobrar                     | \$ (247)                  | \$ (2,055)        |
| Beneficios a los empleados             | (61)                      | (654)             |
| Pérdidas fiscales                      | (12,051)                  | (11,404)          |
| Activo fijo                            | 35,290                    | 37,941            |
| Instrumentos financieros derivados     | 2,271                     | 2,192             |
| Anticipo a proveedores                 | 8,115                     | 12,956            |
| Otros                                  | 13,870                    | 13,334            |
| Impuesto a la utilidad diferido pasivo | <u>\$ 47,187</u>          | <u>\$ 52,310</u>  |
|  | <u>\$ 93,043</u>          | <u>\$ 66,852</u>  |

Al 31 de diciembre de 2019 la Compañía y sus subsidiarias mantienen pérdidas fiscales por amortizar por un importe de \$325,549, cuyo derecho a ser amortizadas contra utilidades futuras caduca como sigue:

| <b>Vencimiento en:</b> | <b>Importe</b>    |
|------------------------|-------------------|
| 2020                   | 1,181             |
| 2021                   | 23,210            |
| 2022                   | 64,707            |
| 2023                   | 72,330            |
| 2024                   | 34,805            |
| 2025                   | 4,273             |
| 2026                   | 22,256            |
| 2027                   | 19,328            |
| 2028                   | 68,999            |
| 2029 en adelante       | 14,450            |
| <b>Total</b>           | <b>\$ 325,549</b> |

En la determinación del impuesto a la utilidad diferido, al 31 de diciembre de 2019, se incluyeron los efectos de pérdidas fiscales por amortizar por \$12,726, las cuales no fueron reconocidas como activos debido a que no existe una alta probabilidad de que puedan recuperarse.

Los impuestos a la utilidad reconocidos en otros componentes de la utilidad integral se analizan como sigue:

|  | <b>Año terminado el<br/>31 de diciembre de</b> |                  |
|--|--|------------------|
|  | <b>2019</b>                                    | <b>2018</b>      |
| Efecto de operaciones financieras derivadas  | \$ 3,559                                       | \$ 1,837         |
| Remediones actuariales del plan de beneficios  | 29,491   | 16,576           |
| <b>Total de impuestos a la utilidad reconocidos en otros<br/>componentes de la utilidad integral</b> | <b>\$ 33,050</b>                               | <b>\$ 18,413</b> |

---

### Información a revelar sobre depósitos de bancos [bloque de texto]

---

-

---

### Información a revelar sobre depósitos de clientes [bloque de texto]

---

-

## Información a revelar sobre gastos por depreciación y amortización [bloque de texto]

-

## Información a revelar sobre instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

En el curso ordinario del negocio, históricamente la Compañía ha contratado calls, swaps y otros instrumentos financieros derivados (IFD) con la finalidad de mitigar y cubrir su exposición a las fluctuaciones del precio del gas natural y electricidad. El porcentaje de consumo de combustible estimado cubierto ha variado del 10% al 100%. El porcentaje de consumo y los precios cubiertos cambian constantemente de acuerdo con las condiciones del mercado con base en las necesidades de la Compañía y al uso de combustibles alternativos dentro de sus procesos de producción.

Los IFD's que mantuvo en posición la Compañía durante los ejercicios presentados fueron calls y swaps, los cuales fueron adquiridos por la necesidad de cubrir económicamente la fluctuación en el precio del gas natural y electricidad que utilizan algunas plantas de la Compañía. Dichos IFD's no fueron designados como cobertura para propósitos contables, por lo que la fluctuación en el valor razonable se reconoció en los resultados del periodo dentro del costo financiero neto.

A continuación, se muestran las posiciones que estuvieron vigentes y sus características al 31 de diciembre de 2019:

| Tipo de instrumento | Tipo de subyacente | Nocional anual en MMBTUs | Precio promedio | Fecha de inicio | Fecha de vencimiento |
|---------------------|--------------------|--------------------------|-----------------|-----------------|----------------------|
| Call                | Gas natural        | 840,000                  | \$2.98          | 08-feb-18       | 09-feb-20            |
| Call                | Gas natural        | 1,080,000                | \$2.87          | 25-abr-19       | 26-may-20            |
| Call                | Gas natural        | 1,680,000                | \$3.00          | 21-may-19       | 22-jun-20            |
| Call                | Gas natural        | 195,000                  | \$2.80          | 15-jun-19       | 15-ene-20            |
| Call                | Gas natural        | 1,265,000                | \$2.80          | 07-ene-19       | 07-jul-20            |
| Call                | Gas natural        | 1,080,000                | \$2.55          | 08-feb-19       | 08-ago-20            |
| Call                | Gas natural        | 1,080,000                | \$2.55          | 08-dic-19       | 08-ago-20            |
| Call                | Gas natural        | 1,080,000                | \$2.75          | 06-sep-19       | 06-oct-20            |
| Call                | Gas natural        | 900,000                  | \$2.70          | 10-oct-19       | 10-oct-20            |
| Swap                | Gas natural        | 3,870,482                | \$2.95          | 01-ene-19       | 31-dic-20            |
| Swap Basis          | Gas natural        | 1,243,440                | \$2.12          | 01-ene-19       | 31-dic-20            |

| Tipo de instrumento | Tipo de subyacente | Nocional anual en MMBTUs | Precio promedio | Fecha de inicio | Fecha de vencimiento |
|---------------------|--------------------|--------------------------|-----------------|-----------------|----------------------|
|---------------------|--------------------|--------------------------|-----------------|-----------------|----------------------|

Implícito

Electricidad

595,912

\$30- 60

01-ene-20

31-dic-20

Los efectos en los resultados del ejercicio para los años terminados el 31 de diciembre de 2019 y 2018 relacionados con los IFD's descritos anteriormente se encuentran descritos en la nota 22.

---

### Información a revelar sobre operaciones discontinuadas [bloque de texto]

---

-

---

### Información a revelar sobre dividendos [bloque de texto]

---

En Asamblea General Ordinaria de Accionistas celebrada el 19 de febrero de 2019 se acordó el Decreto y pago de dividendos a razón de US\$0.1043 por acción.

---

### Información a revelar sobre ganancias por acción [bloque de texto]

---

Utilidad por acción, básica y diluida

Las utilidades y el número de acciones ordinarias utilizadas para el cálculo de la utilidad por acción básica y diluida son como sigue:

|  | Año terminado el   |             |
|--|--------------------|-------------|
|  | 31 de diciembre de |             |
|  | 2019               | 2018        |
| Utilidad por operaciones continuas atribuible a la participación controladora                                | \$ 64,113          | \$ 161,739  |
| Promedio ponderado de acciones ordinarias para propósito del cálculo de utilidad por acción básica y diluida | 476,159,921        | 479,226,979 |
| Utilidad por acción proveniente de operaciones continuas   | \$ 0.1346          | \$ 0.3375   |

La Compañía no tuvo efectos de dilución que afectaran los promedios de acciones ordinarias para propósito de dichos cálculos. La disminución de la utilidad por acción básica y la utilidad por acción ha sido principalmente por la disminución en la utilidad del ejercicio respecto al año anterior.

---

### Información a revelar sobre el efecto de las variaciones en las tasas de cambio de la moneda extranjera [bloque de texto]

---

-

---

### Información a revelar sobre beneficios a los empleados [bloque de texto]

---

Los beneficios a los empleados reconocidos en el estado de situación financiera consolidado, por país, son como sigue:

#### 31 de diciembre de

|                                     | <u>2019</u>      | <u>2018</u>      |
|-------------------------------------|------------------|------------------|
| México                              | \$ 10,607        | \$ (49,760)      |
| Estados Unidos de América           | 90,497           | 68,485           |
| Canadá                              | (1,431)          | (1,080)          |
| Otros                               | 159              | 132              |
| Pasivo (activo) neto definido total | <u>\$ 99,832</u> | <u>\$ 17,777</u> |

A continuación, se describen los tipos de beneficios posteriores al retiro que son otorgados por la Compañía:

#### *Plan de beneficios definidos*

La Compañía tiene un plan de pensiones con beneficios definidos que cubre a todo el personal en México, que consiste en un pago único o una pensión mensual calculada con base en la suma de una pensión básica, un factor adicional por antigüedad y un factor adicional para ingresos iguales o menores al tope máximo utilizado para el Instituto Mexicano del Seguro Social.

Los planes de la Compañía en México cubren también primas de antigüedad, que consisten en un pago único de 12 días por cada año trabajado con base en el último sueldo, limitado al doble del salario mínimo establecido por ley. Los pasivos relativos y los costos anuales de los beneficios antes descritos son calculados por un actuario independiente, conforme a las bases definidas en los planes, utilizando el método de crédito unitario proyectado.

Adicionalmente, en Estados Unidos y Canadá, la Compañía otorga planes de retiro para personal clave, así como beneficios de planes médicos post-empleo, principalmente.

La valuación de los beneficios a los empleados por los planes al retiro se basa principalmente en los años de servicio cumplidos, su edad actual y su remuneración estimada a la fecha de retiro. Las principales subsidiarias de la Compañía han constituido fondos destinados al pago de beneficios al retiro a través de fideicomisos irrevocables. La Compañía no se encuentra expuesta a riesgos inusuales relacionados a los activos del plan.

A continuación, se presenta información financiera en relación con los beneficios a los empleados:

|   | 31 de diciembre de |                    |
|---|--------------------|--------------------|
|   | 2019               | 2018               |
| <b>Pasivo (activo) pasivo neto definido por:</b>                        |                    |                    |
| Plan de pensiones   | \$ 66,955          | \$ (9,850)         |
| Beneficios médicos post-empleo  | 32,877             | 27,762             |
| Pasivo (activo) neto definido total                                     | <u>\$ 99,832</u>   | <u>\$ 17,777</u>   |
| <b>Importe reconocido en resultados por:</b>                            |                    |                    |
| Plan de pensiones   | \$ (16,489)        | \$ 27,229          |
| Beneficios médicos post-empleo  | 1,686              | 857                |
| Total reconocido en resultados  | <u>\$ (14,803)</u> | <u>\$ 28,086</u>   |
| <b>Importe reconocido en utilidad integral, bruto de impuestos por:</b> |                    |                    |
| Plan de pensiones   | \$ 89,097          | \$ (52,826)        |
| Beneficios médicos post-empleo  | 4,065              | 1,695              |
| Total reconocido en utilidad integral                                   | <u>\$ 93,161</u>   | <u>\$ (51,131)</u> |

A continuación, se presentan los valores presentes de la obligación por beneficios definidos, así como de los activos del plan asignados a dichas obligaciones:

|                                     | Estados Unidos de América |                           |                   |               | Total            |
|-------------------------------------|---------------------------|---------------------------|-------------------|---------------|------------------|
|                                     | México                    | Estados Unidos de América | Canadá            | Otros         |                  |
| <b>31 de diciembre de 2018:</b>     |                           |                           |                   |               |                  |
| Obligación por beneficios definidos | \$ 180,529                | \$ 176,868                | \$ 6,668          | \$ 132        | \$ 364,197       |
| Activos del plan                    | (230,289)                 | (108,383)                 | (7,748)           | -             | (346,420)        |
| (Activo) pasivo neto definido       | <u>\$ (49,760)</u>        | <u>\$ 68,485</u>          | <u>\$ (1,080)</u> | <u>\$ 132</u> | <u>\$ 17,777</u> |
| <b>31 de diciembre de 2019:</b>     |                           |                           |                   |               |                  |
| Obligación por beneficios definidos | \$ 222,923                | \$ 208,369                | \$ 7,848          | \$ 159        | \$ 439,299       |
| Activos del plan                    | (212,316)                 | (117,872)                 | (9,279)           | -             | (339,467)        |
| (Activo) pasivo neto definido       | <u>\$ 10,607</u>          | <u>\$ 90,497</u>          | <u>\$ (1,431)</u> | <u>\$ 159</u> | <u>\$ 99,832</u> |

El movimiento en las obligaciones por beneficios definidos en el año se muestra a continuación:

**Año terminado el  
31 de diciembre de**

|   | <b>2019</b>       | <b>2018</b>       |
|---|-------------------|-------------------|
| Obligaciones por beneficios definidos al 1 de enero | \$ 364,197        | \$ 396,931        |
| Reducción y extinción anticipada                    | 2,112             | (13,785)          |
| Costo del periodo por servicios del año             | 6,735             | 7,335             |
| Costo financiero del periodo                        | 23,265            | 20,775            |
| Remediciones actuariales                            | 74,577            | (26,470)          |
| Beneficios pagados                                  | (40,195)          | (26,266)          |
| Efecto por conversión                               | 8,575             | 5,605             |
| Otros   | 26                | 72                |
| Obligaciones por beneficios definidos               | <u>\$ 439,299</u> | <u>\$ 364,197</u> |

El cambio en el valor razonable de los activos del plan en el año se muestra a continuación:

**Año terminado el  
31 de diciembre de**

|   | <b>2019</b>       | <b>2018</b>       |
|---|-------------------|-------------------|
| Valor razonable de los activos del plan al 1 de enero | \$ 346,420        | \$ 405,993        |
| Reducción y extinción anticipada                      |                   | (3,606)           |
| Rendimiento real                                      | 23,724            | 24,114            |
| Remediciones actuariales                              | (18,584)          | (77,601)          |
| (Reembolsos) aportaciones de la Compañía              | (2,377)           | (279)             |
| Beneficios pagados                                    | (17,800)          | (4,318)           |
| Gastos administrativos                                | (1,316)           | (597)             |
| Efecto por conversión                                 | 9,400             | 2,714             |
| Valor razonable de los activos del plan               | <u>\$ 339,467</u> | <u>\$ 346,420</u> |

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, las principales hipótesis actuariales utilizadas fueron las siguientes:

**31 de diciembre de**

|                             | <b>2019</b> | <b>2018</b> |
|-----------------------------|-------------|-------------|
| Tasa de descuento           |             |             |
| México                      | 7.50%       | 9.50%       |
| Vitro Flat Glass            | 3.12%       | 4.30%       |
| Pittsburgh Glass Works      | 3.21%       | 4.35%       |
| Canadá                      | 3.15%       | 3.90%       |
| Tasa de incremento salarial |             |             |
| México                      | 4.00%       | 4.00%       |
| Vitro Flat Glass            | 2.50%       | 2.50%       |
| Pittsburgh Glass Works      | 3.00%       | 3.00%       |
| Canadá                      | 3.00%       | 3.00%       |

La duración promedio de las obligaciones por beneficios definidos es de aproximadamente 10 años.

La siguiente tabla muestra los flujos futuros por beneficios que se esperan sean pagados en los próximos diez años:

| Pagos esperados en los años: | Importe    |
|------------------------------|------------|
|                              | \$         |
| 2020                         | 52,237     |
| 2021                         | 28,237     |
| 2022                         | 28,645     |
| 2023                         | 30,125     |
| 2024 a 2028                  | 172,894    |
|                              | \$ 312,138 |

Estos importes se basan en datos actuales y reflejan los servicios futuros esperados, según sea el caso. Los pagos por beneficios se basan en los supuestos que los participantes inactivos se retiran a la edad de 65 años, y otras hipótesis actuariales a lo largo de un periodo de 10 años.

Las categorías de los activos del plan, al 31 de diciembre de 2019 y 2018 se muestran a continuación:

|                         | Tasa de rendimiento real |          | Valor razonable de los activos del plan |            |
|-------------------------|--------------------------|----------|---|------------|
|                         | 2019                     | 2018     | 2019                                    | 2018       |
| Instrumentos de capital | - 29.0%                  | - 24,10% | \$ 214,452                              | \$ 219,700 |
| Instrumentos de deuda   | 6.6%                     | - 4,46%  | 125,015                                 | 126,720    |
|                         |                          |          | \$ 339,467                              | \$ 346,420 |

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, los activos del plan incluyen 54,201,598 acciones de Vitro, respectivamente, cuyos valores razonables ascienden a \$120,830 y \$145,987, respectivamente. La Compañía no se encuentra expuesta a riesgos inusuales relacionados a los activos del plan.

La determinación de las obligaciones por beneficios definidos se lleva a cabo utilizando hipótesis actuariales, como los son la tasa de descuento y los incrementos salariales. El análisis de sensibilidad que se muestra a continuación se desarrolló con base en la razonabilidad de posibles cambios respecto de las hipótesis actuariales al 31 de diciembre de 2019, manteniendo constante el resto de las hipótesis utilizadas, sin embargo, puede no representar los cambios reales en las obligaciones por beneficios definidos puesto que las hipótesis actuariales están correlacionadas entre sí y es poco probable que varíen de forma aislada.

Los importes que se incluyen en la siguiente tabla representan un incremento o un (decremento) en la obligación por beneficios definidos, según corresponda.

|  | Pasivo      |
|--|-------------|
| Incremento en la tasa de descuento del 0.50% | \$ (18,020) |
| Decremento en la tasa de descuento del 0.50% | 19,562      |

## Información a revelar sobre los segmentos de operación de la entidad [bloque de texto]

Un segmento operativo es un componente de la Compañía que se dedica a actividades de negocios por las cuales puede obtener ingresos e incurrir en gastos, lo que incluye ingresos y gastos relativos a transacciones con cualquiera de los otros componentes de la Compañía. Todos los resultados de operación de los segmentos operativos son revisados periódicamente por la Administración de la Compañía para tomar decisiones sobre los recursos que se deben distribuir al segmento y evaluar su desempeño.

Las transacciones entre segmentos se determinan sobre la base de precios equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.

Las políticas contables, administrativas y de operación de los segmentos son las mismas que las descritas por Vitro. La Compañía evalúa la actuación de sus segmentos en base a la utilidad de operación. Las ventas y transferencias entre segmentos son contabilizadas en cada segmento como si fueran hechas a terceros, esto es a precios de mercado.

Los segmentos que reportan en Vitro son unidades estratégicas de negocios que ofrecen diferentes productos. Estos segmentos son administrados separadamente; cada uno requiere su propio sistema de producción, tecnología y estrategias de mercadotecnia y distribución. Cada mercado sirve a diferentes bases de clientes.

La Compañía tiene dos segmentos operativos reportables: Vidrio Plano y Envases. Los productos principales de cada uno de los segmentos son:

| Segmento     | Productos principales   |
|--------------|---|
| Vidrio Plano | Vidrio plano para la industria de la construcción y para la industria automotriz, y carbonato y bicarbonato de sodio. |
| Envases      | Envases de vidrio, componentes de precisión, así como maquinaria y moldes para la industria del vidrio.               |

Las compañías tenedoras, corporativas y otras, al no calificar como segmento de operación de acuerdo con la IFRS 8 “*Segmentos de operación*”, son clasificadas dentro de la columna de “Otros”.

a) En las siguientes tablas se presenta cierta información por segmentos al 31 de diciembre de 2019 y 2018:

Año terminado el 31 de diciembre de 2019

|  | Vidrio<br>plano | Envases    | Subtotal     | Otros y<br>eliminaciones | Consolidado  |
|--|-----------------|------------|--------------|--------------------------|--------------|
| Ventas consolidadas                                    | \$ 1,960,041    | \$ 224,923 | \$ 2,184,964 | \$ (4,708)               | \$ 2,180,256 |
| Ventas a otros segmentos                               | 215             | 11,201     | 11,416       | (11,416)                 | -            |
| Ventas netas a terceros                                | 1,959,826       | 213,721    | 2,173,548    | 6,708                    | 2,180,256    |
| Utilidad antes de otros (gastos)<br>ingresos, neto     | 106,065         | 37,391     | 143,456      | 11,305                   | 154,761      |
| Ingresos por intereses                                 | 58,573          | 11,483     | 70,056       | (66,215)                 | 3,841        |
| Gastos financieros                                     | 66,401          | 394        | 66,795       | (22,588)                 | 44,207       |
| Utilidad (pérdida) antes de<br>impuestos a la utilidad | 101,605         | (11,523)   | 90,082       | (13,174)                 | 76,908       |

|                             | <u>Vidrio<br/>plano</u> | <u>Envases</u> | <u>Subtotal</u> | <u>Otros y<br/>eliminaciones</u> | <u>Consolidado</u> |
|-----------------------------|-------------------------|----------------|-----------------|----------------------------------|--------------------|
| Impuestos a la utilidad     | 32,050                  | (583)          | 31,467          | (18,762)                         | 12,705             |
| Depreciación y amortización | 121,865                 | 14,821         | 136,686         | 770                              | 137,456            |
| Inversión en activos fijos  | 130,019                 | 27,231         | 157,250         | 3,174                            | 160,424            |

Al 31 de diciembre de 2019 las ventas netas a terceros de los segmentos Vidrio plano y Envases se componen de la siguiente manera:

|                                 | <u>Vidrio Plano</u> |
|---------------------------------|---------------------|
| Negocio arquitectónico          | \$ 948,071          |
| Negocio automotriz              | 1,015,976           |
| Negocio químico                 | 175,937             |
| Eliminaciones                   | (179,943)           |
| Total de ventas de Vidrio plano | <u>\$ 1,960,041</u> |

|  | <u>Envases</u>    |
|--|-------------------|
| Negocio de envases farmacéutico, perfumero y medicinal | \$ 97,225         |
| Negocio de máquinas, moldes y refacciones              | 39,883            |
| Eliminaciones  | (12,185)          |
| Total de ventas de Envases                             | <u>\$ 224,923</u> |

Al 31 de diciembre de 2019:

|                        | <u>Vidrio<br/>plano</u> | <u>Envases</u> | <u>Subtotal</u> | <u>Otros y<br/>eliminaciones</u> | <u>Consolidado</u> |
|------------------------|-------------------------|----------------|-----------------|----------------------------------|--------------------|
| Inversión en asociadas | \$ 1,294,479            | \$ 14,325      | \$ 1,308,804    | \$ (1,298,217)                   | \$ 10,587          |
| Crédito mercantil      | 61,653                  | 0              | 61,653          | 0                                | 61,653             |
| Total activo           | 4,609,436               | 443,345        | 5,052,781       | (2,258,948)                      | 2,793,833          |
| Total pasivo           | 1,966,943               | 203,865        | 2,170,808       | (807,251)                        | 1,363,557          |

Año terminado el 31 de diciembre de 2018:

|                                  | <u>Vidrio<br/>Plano</u> | <u>Envases</u> | <u>Subtotal</u> | <u>Otros y<br/>eliminaciones</u> | <u>Consolidado</u> |
|----------------------------------|-------------------------|----------------|-----------------|----------------------------------|--------------------|
| Ventas consolidadas              | \$ 2,001,454            | \$ 235,129     | \$ 2,236,583    | \$ 1,796                         | \$ 2,238,379       |
| Ventas a otros segmentos         | 754                     | 5,393          | 6,147           | (6,147)                          | -                  |
| Ventas netas a terceros          | 2,000,700               | 229,735        | 2,230,435       | 7,944                            | 2,238,379          |
| Utilidad antes de otros (gastos) |                         |                |                 |                                  |                    |
| ingresos, neto                   | 194,419                 | 47,387         | 241,807         | 3,663                            | 245,469            |
| Ingresos por intereses           | 73,868                  | 28,010         | 101,878         | (99,956)                         | 1,922              |
| Gastos financieros               | 70,117                  | 112,949        | 183,066         | (134,735)                        | 48,331             |

|  | Vidrio<br>Plano | Envases  | Subtotal | Otros y<br>eliminaciones | Consolidado |
|--|-----------------|----------|----------|--------------------------|-------------|
| Participación en el resultado de compañías asociadas | -               | 6,085    | 6,085    | -                        | 6,085       |
| Utilidad (pérdida) antes de impuestos a la utilidad  | 179,025         | (12,137) | 166,888  | 41,229                   | 208,117     |
| Impuestos a la utilidad                              | 42,016          | (1,422)  | 40,594   | 5,519                    | 46,113      |
| Depreciación y amortización                          | 103,816         | 13,195   | 117,011  | 1,723                    | 118,734     |
| Inversión en activos fijos                           | 143,332         | 10,437   | 153,769  | 90                       | 153,859     |

Al 31 de diciembre de 2018 las ventas netas a terceros de los segmentos Vidrio plano y Envases se componen de la siguiente manera:

|                                 | Vidrio Plano |
|---------------------------------|--------------|
| Negocio arquitectónico          | \$ 971,688   |
| Negocio automotriz              | 1,041,533    |
| Negocio químico                 | 167,782      |
| Eliminaciones                   | (179,549)    |
| Total de ventas de Vidrio plano | \$ 2,001,454 |

  

|  | Envases    |
|--|------------|
| Negocio de envases farmacéutico, perfumero y medicinal | \$ 200,590 |
| Negocio de máquinas, moldes y refacciones              | 38,913     |
| Eliminaciones  | (4,374)    |
| Total de ventas de Envases                             | \$ 235,129 |

Al 31 de diciembre de 2018:

|                        | Vidrio<br>plano | Envases      | Subtotal     | Otros y<br>eliminaciones | Consolidado |
|------------------------|-----------------|--------------|--------------|--------------------------|-------------|
| Inversión en asociadas | \$ 265,158      | \$ 1,125,965 | \$ 1,391,123 | \$ (1,383,192)           | \$ 7,930    |
| Crédito mercantil      | 61,463          | -            | 61,463       | -                        | 61,463      |
| Total activo           | 4,227,054       | 2,908,790    | 7,135,844    | (4,364,954)              | 2,770,890   |
| Total pasivo           | 2,118,198       | 2,424,071    | 4,542,269    | (3,239,642)              | 1,302,627   |

#### b) Información acerca de clientes principales

Las ventas netas consolidadas del segmento de envases realizadas por la Compañía presentaron dos casos de concentración, cuyo importe fue superior al 10% para el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2019 y 2018.

Adicionalmente, en el segmento de vidrio plano se tiene un solo caso de concentración de ventas a un solo cliente cuyos importes fueron superiores al 10% para los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2019 y 2018.

## c) Información geográfica

Cierta información geográfica acerca de las operaciones de la Compañía se resume como sigue:

|   | Año terminado el<br>31 de diciembre de |              |
|---|--|--------------|
|   | 2019                                   | 2018         |
| <b>Ventas netas a clientes <sup>(1)</sup> en:</b> |  |              |
| Extranjero, principalmente a EUA                  | \$ 1,552,999                           | \$ 1,589,216 |
| México  | 627,257                                | 649,164      |

(1) De acuerdo al país donde se localiza el cliente.

La información geográfica de terrenos y edificios, maquinaria y equipo, e inversiones en proceso se resume como sigue:

|  | 31 de diciembre de |            |
|--|--------------------|------------|
|  | 2019               | 2018       |
| <b>Terrenos y edificios, maquinaria y equipo e inversiones en proceso:</b> |                    |            |
| Extranjero, principalmente en EUA  | \$ 625,928         | \$ 627,345 |
| México   | 645,688            | 598,311    |

Los otros activos no circulantes diferentes a partidas monetarias se resumen como sigue:

|   | 31 de diciembre de |            |
|---|--------------------|------------|
|   | 2019               | 2018       |
| <b>Activo intangible, incluyendo crédito mercantil:</b> |                    |            |
| Extranjero, principalmente en EUA                       | \$ 309,480         | \$ 322,855 |
| México  | 13,554             | 14,489     |

---

## Información a revelar sobre hechos ocurridos después del periodo sobre el que se informa [bloque de texto]

---

### *Prepago de deuda*

El 2 de enero de 2020, Vitro realizó un pago anticipado voluntario por \$76,000 a su crédito sindicado, esto con el objetivo de mantener una estructura financiera sólida al mejorar su estructura financiera, así como reducir el pago de intereses. Los recursos de este prepago provienen de la venta de cartera sin recurso que se menciona en la Nota 6.

### *Proceso de arbitraje*

Durante los primeros meses de 2018, Vitro se sometió a un proceso de arbitraje comercial ante la Cámara Internacional de Comercio (ICC por sus siglas en inglés) en los Estados Unidos de América con carácter de afectado, para resolver las diferencias que tenía como distribuidor en un contrato de largo plazo para la distribución exclusiva de vidrio para el mercado arquitectónico.

Finalmente, el 17 de enero de 2020, concluyó el citado proceso de arbitraje por medio del cual Vitro recibió el fallo a su favor, condenando a la contraparte al pago de \$39.3 millones de dólares y a la terminación del contrato de distribución. Vitro recibió el pago descrito el día 21 del mismo mes y año.

#### *Refinanciamiento de una porción de la deuda a largo plazo*

El 30 de enero de 2020, Vitro y ciertas subsidiarias firmaron un contrato de crédito bilateral con The Bank of Nova Scotia por la cantidad de \$170,000 para refinanciar una parte de su deuda a largo plazo, los recursos se recibirán durante el primer trimestre de 2020.

---

### Información a revelar sobre gastos [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### Información a revelar sobre gastos por naturaleza [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### Información a revelar sobre activos para exploración y evaluación [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### Información a revelar sobre medición del valor razonable [bloque de texto]

---

El valor razonable de los instrumentos financieros que se presentan más adelante ha sido determinado por la Compañía usando la información disponible en el mercado u otras técnicas de valuación que requieren de juicio para desarrollar e interpretar las estimaciones de valores razonables, así mismo utiliza supuestos que se basan en las condiciones de mercado existentes a cada una de las fechas del balance general. Consecuentemente, los montos estimados que se presentan no necesariamente son indicativos de los montos que la Compañía podría realizar en un intercambio de mercado actual.

Los Niveles que abarcan del 1 al 3 con base en el grado al cual se observa su valor razonable de los instrumentos financieros son:

- Nivel 1 son aquellos derivados de los precios cotizados (no ajustados) en los mercados activos para pasivos o activos idénticos;
- Nivel 2 son aquellos derivados de indicadores distintos a los precios cotizados incluidos dentro del nivel 1, pero que incluyen indicadores que son observables para un activo o pasivo, ya sea directamente a precios cotizados o indirectamente es decir derivados de estos precios; y
- Nivel 3 son aquellos derivados de las técnicas de valuación que incluyen los indicadores para los activos o pasivos, que no se basan en información observable del mercado (indicadores no observables).

---

### Información a revelar sobre el valor razonable de instrumentos financieros [bloque de texto]

---

Los importes de efectivo y equivalentes de efectivo de la Compañía, así como las cuentas por cobrar y por pagar a terceros y partes relacionadas, y la porción circulante de préstamos bancarios y deuda a largo plazo se aproximan a su valor razonable, debido a que tienen vencimientos a corto plazo. La deuda a largo plazo de la Compañía se registra a su costo amortizado y consiste en deuda que genera intereses a tasas fijas y variables que están relacionadas a indicadores de mercado. Para obtener y revelar el valor razonable de la deuda a largo plazo se utilizan diversas fuentes y metodologías como son: precios de cotización del mercado o las cotizaciones de los operadores para instrumentos similares; otras técnicas de valuación para los casos de aquellos pasivos que no tienen cotización en el mercado y no es factible encontrar cotizaciones de operadores de instrumentos similares.

A continuación, se presentan los valores razonables de la deuda, conjuntamente con los valores en libros que se muestran en el estado consolidado de situación financiera:

|  | 31 de diciembre de 2019 |                 | 31 de diciembre de 2018 |                 |
|--|-------------------------|-----------------|-------------------------|-----------------|
|  | Valor en Libros         | Valor razonable | Valor en libros         | Valor razonable |
| Deuda (registrada a costo amortizado): |                         |                 |                         |                 |
| <b>Deuda y préstamos bancarios</b>     | \$ 661,180              | \$ 796,691      | \$ 713,544              | \$ 744,426      |

---

### Información a revelar sobre ingresos (gastos) por primas y comisiones [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### Información a revelar sobre gastos financieros [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### Información a revelar sobre ingresos (gastos) financieros [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

### Información a revelar sobre ingresos financieros [bloque de texto]

A continuación, se presenta un desglose de las partidas más importantes que componen el ingreso (costo) financiero:

|  | Año terminado el<br>31 de diciembre de |                  |
|--|--|------------------|
|  | 2019                                   | 2018             |
| Gastos por intereses                                     | \$ 33,660                              | \$ 38,707        |
| Productos financieros                                    | (3,841)                                | (1,922)          |
| Actualización de impuestos a la consolidación fiscal     | 3,093                                  | 7,498            |
| Operaciones financieras derivadas                        | 3,408                                  | 2,345            |
| Gasto por intereses sobre arrendamientos                 | 3,667                                  | -                |
| Pérdida (ganancia) cambiaria, neta                       | 23,445                                 | 15,896           |
| Resultado financiero, neto de beneficios a los empleados | 479                                    | (4,782)          |
| Otros gastos financieros                                 | 3,308                                  | 6,910            |
| Total  | <u>\$ 67,219</u>                       | <u>\$ 64,652</u> |

### Información a revelar sobre activos financieros mantenidos para negociar [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

### Información a revelar sobre instrumentos financieros [bloque de texto]

La Compañía tiene identificados los siguientes instrumentos financieros:

|                            | 31 de diciembre de |      |
|----------------------------|--------------------|------|
|                            | 2019               | 2018 |
| <b>Activos financieros</b> |                    |      |

## 31 de diciembre de

|  | <u>2019</u> | <u>2018</u> |
|--|-------------|-------------|
| Efectivo y equivalentes de efectivo                                    | \$ 230,165  | \$ 290,974  |
| <i>Activos financieros medidos a costo amortizado</i>                  |             |             |
| Cuentas por cobrar y otros activos circulantes                         | 254,767     | 336,047     |
| <i>Activos financieros a su valor razonable a través de resultados</i> |             |             |
| Instrumentos financieros derivados                                     | 295         | 190         |
| <b>Pasivos financieros</b>   |             |             |
| <i>Pasivos financieros a costo amortizado</i>                          |             |             |
| Deuda e intereses por pagar  | 663,473     | 716,096     |
| Pasivo por arrendamiento   | 54,763      | -           |
| Proveedores y otros pasivos  | 284,917     | 245,376     |
| <i>Pasivos financieros a su valor razonable a través de resultados</i> |             |             |
| Instrumentos financieros derivados                                     | 1,537       | 592         |
| <i>Pasivos financieros a su valor razonable a través de ORI</i>        |             |             |
| Instrumentos financieros derivados de cobertura                        | 21,583      | 7,345       |

---

### Información a revelar sobre instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### Información a revelar sobre instrumentos financieros designados como a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### **Información a revelar sobre instrumentos financieros mantenidos para negociar [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Información a revelar sobre pasivos financieros mantenidos para negociar [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Información a revelar sobre gestión del riesgo financiero [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Información a revelar sobre la adopción por primera vez de las NIIF [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Información a revelar sobre gastos generales y administrativos [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]**

---

Vitro, S.A.B. de C.V. (“Vitro” y sus subsidiarias ó la “Compañía”), es una sociedad tenedora que en conjunto con sus subsidiarias se dedica principalmente a la fabricación y comercialización de productos de vidrio en diversas presentaciones, con presencia en los Estados Unidos de América, México, Europa y Sudamérica, para satisfacer principalmente las necesidades en los mercados de vidrio plano y envases de vidrio. La Compañía procesa, distribuye y comercializa una amplia gama de artículos de vidrio plano para uso arquitectónico y automotriz, así como envases de vidrio para los mercados cosméticos, perfumeros y farmacéuticos; además, se dedica a la fabricación de carbonato de sodio y sus derivados, equipos y bienes de capital para la industria del vidrio. Las oficinas corporativas de Vitro se encuentran ubicadas en Avenida Ricardo Margáin Zozaya No. 400, Colonia Valle del Campestre, en San Pedro Garza García, Nuevo León, México.

---

### **Información a revelar sobre la hipótesis de negocio en marcha [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### Información a revelar sobre el crédito mercantil [bloque de texto]

---

Los saldos del crédito mercantil al 31 de diciembre de 2019 y 2018 se componen de la siguiente manera:

|                             | <b>2019</b>      | <b>2018</b>      |
|-----------------------------|------------------|------------------|
| Saldo al 1o. de enero de    | \$ 61,463        | \$ 60,465        |
| Ajuste PPG y PGW            | -                | 2,451            |
| Efecto por conversión       | 190              | (1,453)          |
| Saldo al 31 de diciembre de | <u>\$ 61,653</u> | <u>\$ 61,463</u> |

El crédito mercantil se generó como resultado de la adquisición del Negocio de Vidrio Plano y de Recubrimientos de PPG y el Negocio de Vidrio Automotriz para Equipo Original de PGW, cuya información por segmentos se presenta dentro del segmento de Vidrio Plano (Nota 24). El valor recuperable del crédito mercantil está determinado con base en su valor en uso, el cual utiliza flujos de efectivo proyectados basados en el presupuesto financiero autorizado y aprobado por el Consejo de Administración; dicho presupuesto cubre un periodo de cinco años. El valor en uso se determinó utilizando una tasa de descuento después de impuestos con cálculo a perpetuidad del 8.99% y 8% en 2019 y 2018, respectivamente. La tasa de crecimiento en la industria de la Compañía asciende a 3.3%

---

### Información a revelar sobre subvenciones del gobierno [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### Información a revelar sobre deterioro de valor de activos [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

### Información a revelar sobre impuestos a las ganancias [bloque de texto]

Los impuestos a la utilidad reconocidos en resultados se analizan como sigue:

|                                  | Año terminado el<br>31 de diciembre de |           |
|----------------------------------|--|-----------|
|                                  | 2019                                   | 2018      |
| Impuestos a la utilidad causado  | \$ 4,134                               | \$ 6,102  |
| Impuestos a la utilidad diferido | 8,571                                  | 40,011    |
| Total                            | \$ 12,705                              | \$ 46,113 |

La conciliación entre la tasa real de impuestos a la utilidad de la Compañía y la señalada en la Ley, expresadas como un porcentaje de la utilidad antes de impuestos a la utilidad, se analiza como sigue:

|  | Año terminado el<br>31 de diciembre de |      |
|--|--|------|
|  | 2019                                   | 2018 |
| Tasa real                                    | 17%                                    | 22%  |
| Compañías extranjeras                        | (3)                                    | (2)  |
| Inflación                                    | 8                                      | 5    |
| Estimación de valuación de pérdidas fiscales | 20                                     | 4    |
| Gastos no deducibles y otros                 | (7)                                    | (1)  |
| Enajenación de acciones (Comegua)            |  |      |
| Variación cambiaria                          | -                                      | 3    |
| Variación cambiaria                          | (5)                                    | (1)  |
| Tasa señalada en la ley                      | 30%                                    | 30%  |

Los movimientos del saldo de impuestos diferidos en el ejercicio son como sigue:

Año terminado el  
31 de diciembre de

|   | <b>2019</b>      | <b>2018</b>      |
|---|------------------|------------------|
| Saldo inicial                           | \$ 66,852        | \$ 88,698        |
|   |                  | (40,011          |
| Impuesto diferido aplicado a resultados | (8,571)          | )                |
| Remediciones actuariales                | 29,491           | 16,576           |
| Operaciones financieras derivadas       | 3,559            | 1,837            |
| Efectos de conversión                   | 1,712            | (248)            |
| Saldo final                             | <u>\$ 93,043</u> | <u>\$ 66,852</u> |

Las principales diferencias temporales que originaron impuesto a la utilidad diferido en el estado consolidado de situación financiera se analizan como sigue:

**31 de diciembre de**

|  | <b>2019</b>       | <b>2018</b>       |
|--|-------------------|-------------------|
| Cuentas por cobrar                     | \$ 22,687         | \$ 21,060         |
| Beneficios a los empleados             | 26,215            | 7,763             |
| Pérdidas fiscales                      | 60,405            | 63,789            |
| Activo intangible                      | 37,184            | 39,352            |
| Activo fijo                            | 5,384             | 11,862            |
| Instrumentos financieros derivados     | 6,317             | 4,172             |
| Inventarios                            | (30,687)          | (39,169)          |
| Otros                                  | 12,725            | 10,333            |
| Impuesto a la utilidad diferido activo | <u>\$ 140,230</u> | <u>\$ 119,162</u> |
| Cuentas por cobrar                     | \$ (247)          | \$ (2,055)        |
| Beneficios a los empleados             | (61)              | (654)             |
| Pérdidas fiscales                      | (12,051)          | (11,404)          |
| Activo fijo                            | 35,290            | 37,941            |
| Instrumentos financieros derivados     | 2,271             | 2,192             |
| Anticipo a proveedores                 | 8,115             | 12,956            |
| Otros                                  | 13,870            | 13,334            |
| Impuesto a la utilidad diferido pasivo | <u>\$ 47,187</u>  | <u>\$ 52,310</u>  |
|  | <u>\$ 93,043</u>  | <u>\$ 66,852</u>  |

Al 31 de diciembre de 2019 la Compañía y sus subsidiarias mantienen pérdidas fiscales por amortizar por un importe de \$325,549, cuyo derecho a ser amortizadas contra utilidades futuras caduca como sigue:

| <b>Vencimiento en:</b> | <b>Importe</b>    |
|------------------------|-------------------|
| 2020                   | 1,181             |
| 2021                   | 23,210            |
| 2022                   | 64,707            |
| 2023                   | 72,330            |
| 2024                   | 34,805            |
| 2025                   | 4,273             |
| 2026                   | 22,256            |
| 2027                   | 19,328            |
| 2028                   | 68,999            |
| 2029 en adelante       | 14,450            |
| <b>Total</b>           | <b>\$ 325,549</b> |

En la determinación del impuesto a la utilidad diferido, al 31 de diciembre de 2019, se incluyeron los efectos de pérdidas fiscales por amortizar por \$12,726, las cuales no fueron reconocidas como activos debido a que no existe una alta probabilidad de que puedan recuperarse.

Los impuestos a la utilidad reconocidos en otros componentes de la utilidad integral se analizan como sigue:

|  | <b>Año terminado el<br/>31 de diciembre de</b> |                  |
|--|--|------------------|
|  | <b>2019</b>                                    | <b>2018</b>      |
| Efecto de operaciones financieras derivadas  | \$ 3,559                                       | \$ 1,837         |
| Remediones actuariales del plan de beneficios  | 29,491   | 16,576           |
| <b>Total de impuestos a la utilidad reconocidos en otros<br/>componentes de la utilidad integral</b> | <b>\$ 33,050</b>                               | <b>\$ 18,413</b> |

---

### Información a revelar sobre empleados [bloque de texto]

---

|                        | <b>Año terminado el<br/>31 de diciembre de</b> |               |
|------------------------|--|---------------|
|                        | <b>2018</b>                                    | <b>2019</b>   |
| Número de funcionarios | 188  | 184           |
| Números de empleados   | 3,314  | 3,237         |
| Número de obreros      | 11,410   | 11,615        |
| <b>Total</b>           | <b>14,912</b>                                  | <b>15,036</b> |

---

### Información a revelar sobre personal clave de la gerencia [bloque de texto]

---

*Compensación al personal clave de la Administración.* - Para los años terminados el 31 de diciembre de 2019 y 2018, la compensación total por los servicios prestados por nuestros consejeros y directores fue de aproximadamente \$7,662 y \$8,868, respectivamente. Esta cantidad incluye honorarios, salarios, compensación variable, gratificaciones por retiro y jubilaciones. La variación entre ambos años se debe principalmente a la incorporación de ejecutivos provenientes de las empresas adquiridas.

---

### Información a revelar de contratos de seguro [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### Información a revelar sobre ingresos ordinarios por primas de seguro [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### Información a revelar sobre activos intangibles [bloque de texto]

---

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018 se componen como sigue:

**31 de diciembre de**

|                                | <b>2019</b>       | <b>2018</b>       |
|--------------------------------|-------------------|-------------------|
| Software                       | \$ 15,165         | \$ 11,555         |
| Marcas y propiedad intelectual | 94,889            | 104,484           |
| Relación con clientes          | 148,301           | 157,459           |
| Otros                          | 3,026             | 2,383             |
| Total                          | <u>\$ 261,381</u> | <u>\$ 275,881</u> |

| <b>Costo o valuación</b>         | <b>Software</b>  | <b>Otros</b> | <b>Marcas y propiedad intelectual</b> | <b>Relación con clientes</b> | <b>Total</b>      |
|----------------------------------|------------------|--------------|---------------------------------------|------------------------------|-------------------|
| Saldo al 1 de enero de 2018      | \$ 52,855        | \$ -         | \$ 113,548                            | \$ 179,236                   | \$ 345,639        |
| Adiciones                        | 3,821            | 2,383        | -                                     | -                            | 6,204             |
| Efectos de PPA en PGW            | (13,306)         | -            | 11,940                                | -                            | (1,366)           |
| Transferencias                   | 4,304            | -            | -                                     | -                            | 4,304             |
| Efecto por conversión            | (372)            | -            | -                                     | (429)                        | (801)             |
| Saldo al 31 de diciembre de 2018 | <u>47,302</u>    | <u>2,383</u> | <u>\$ 125,488</u>                     | <u>\$ 178,807</u>            | <u>\$ 353,980</u> |
| Adiciones                        | 6,787            | 643          | -                                     | -                            | 7,430             |
| Efecto por conversión            | 392              | -            | (35)                                  | 204                          | 561               |
| Saldo al 31 de diciembre de 2019 | <u>\$ 54,481</u> | <u>3,026</u> | <u>\$ 125,453</u>                     | <u>\$ 179,011</u>            | <u>\$ 361,971</u> |

| <b>Amortización acumulada</b>    | <b>Software</b>  | <b>Otros</b> | <b>Marcas y propiedad intelectual</b> | <b>Relación con clientes</b> | <b>Total</b>      |
|----------------------------------|------------------|--------------|---------------------------------------|------------------------------|-------------------|
| Saldo al 1 de enero de 2018      | \$ 36,697        | \$ -         | \$ 9,653                              | \$ 11,581                    | \$ 57,931         |
| Amortización del periodo         | 1,469            | -            | 9,867                                 | 9,772                        | 21,271            |
| Efectos de PPA en PGW            | (2,697)          | -            | 1,449                                 | -                            | (1,247)           |
| Efecto por conversión            | 277              | -            | 35                                    | (5)                          | 144               |
| Saldo al 31 de diciembre de 2018 | <u>35,746</u>    | <u>-</u>     | <u>21,004</u>                         | <u>21,348</u>                | <u>78,098</u>     |
| Amortización del periodo         | 3,317            | -            | 9,560                                 | 9,348                        | 22,225            |
| Efecto por conversión            | 253              | -            | -                                     | 14                           | 267               |
| Saldo al 31 de diciembre de 2019 | <u>\$ 39,316</u> | <u>-</u>     | <u>\$ 30,564</u>                      | <u>\$ 30,710</u>             | <u>\$ 100,590</u> |

Las amortizaciones de intangibles fueron calculadas utilizando unas vidas útiles de 15 y 20 años para las marcas y propiedad intelectual, y la relación con clientes, respectivamente. Los supuestos utilizados para el cálculo de deterioro de las marcas son los mismos que se mencionan en la nota 12.

a) Los saldos de otros activos al 31 de diciembre de 2019 y 2018 se componen como sigue:

## 31 de diciembre de

|                                   | <u>2019</u>      | <u>2018</u>      |
|-----------------------------------|------------------|------------------|
| Costos por obtención de contratos | \$ 12,081        | \$ 6,528         |
| Otros                             | 5,513            | 3,861            |
|                                   | <u>\$ 17,594</u> | <u>\$ 10,389</u> |

**Información a revelar sobre activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]**

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

**Información a revelar sobre gastos por intereses [bloque de texto]**

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

**Información a revelar sobre ingresos por intereses [bloque de texto]**

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

**Información a revelar sobre ingresos (gastos) por intereses [bloque de texto]**

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### Información a revelar sobre inventarios [bloque de texto]

---

Los inventarios están integrados como se muestra a continuación:

#### 31 de diciembre de

|                      | <u>2019</u>   | <u>2018</u>   |
|----------------------|---------------|---------------|
| Productos terminados | \$ 227,570    | \$ 197,371    |
| Productos en proceso | 45,779        | 52,433        |
| Materias primas      | 68,093        | 64,335        |
| Refacciones          | 60,267        | 59,806        |
| Otros                | 18,722        | 12,406        |
|                      | <u>420,43</u> | <u>386,35</u> |
| Total                | <u>\$ 1</u>   | <u>\$ 1</u>   |

Los inventarios al 31 de diciembre de 2019 y 2018 se encuentran disminuidos a su valor neto de realización debido a la reserva de obsolescencia y lento movimiento por la cantidad de \$6,112 y \$5,682, respectivamente; esta reserva disminuye principalmente los saldos presentados en las líneas de productos terminados, refractarios, y materias primas.

---

### Información a revelar sobre pasivos por contratos de inversión [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### Información a revelar sobre propiedades de inversión [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, el saldo de las propiedades de inversión asciende a \$20,344 y \$18,956, respectivamente; dichos activos se componen principalmente por terrenos y edificios. El valor razonable de las propiedades de inversión se calculó con base en el Nivel 2 de la jerarquía de valor razonable (Nota 17iv).

---

### **Información a revelar sobre inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Información a revelar sobre inversiones distintas de las contabilizadas utilizando el método de la participación [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]**

---

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018 el capital social de la Compañía está constituido por 483,571,429 acciones ordinarias, nominativas, totalmente suscritas, pagadas y sin expresión de valor nominal.

---

### **Información a revelar sobre negocios conjuntos [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

### Información a revelar anticipos por arrendamientos [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

### Información a revelar sobre arrendamientos [bloque de texto]

A continuación, se presenta un resumen de los activos por derecho de uso y del pasivo por arrendamiento:

|  | <u>Edificios</u> | <u>Maquinaria<br/>y equipo</u> | <u>Equipo de<br/>transporte</u> | <u>Otros</u> | <u>Total</u>     |
|--|------------------|--------------------------------|---------------------------------|--------------|------------------|
| Efecto por<br>adopción   | \$ 15,284        | \$ 33,296                      | \$ 5,363                        | \$ 55        | \$ 53,998        |
| Reclasificaciones<br>de propiedades,<br>planta y equipo,<br>neto | 6,514            | 7,776                          | -                               | -            | 14,290           |
| Saldo inicial al 1<br>de enero de 2019                           | 21,798           | 41,072                         | 5,363                           | 55           | 68,288           |
| Adiciones  | 3,507            | 13,347                         | 663                             | -            | 17,517           |
| Gasto por<br>depreciación del<br>año                             | (6,678)          | (9,674)                        | (2,667)                         | (14)         | (19,033)         |
| Saldo final al 31<br>de diciembre de<br>2019                     | <u>\$ 18,627</u> | <u>\$ 44,745</u>               | <u>\$ 3,359</u>                 | <u>\$ 41</u> | <u>\$ 66,772</u> |

a) Montos reconocidos en estado consolidado de resultados

|   | <b>2019</b> |
|---|-------------|
| Gasto por depreciación del activo por derechos de uso       | \$ 19,033   |
| Gasto por interés en los pasivos por arrendamiento          | 3,302       |
| Gasto por interés en los pasivos por arrendamiento          | 746         |
| Gasto relacionado a arrendamientos de activos de bajo valor | 2,241       |

b)Al 31 de diciembre de 2019, el total de las salidas de efectivo por concepto de arrendamientos asciende a \$20,054.

Los cambios en el pasivo por arrendamiento que derivan de actividades de financiamiento de acuerdo con el flujo de efectivo se integran como sigue:

|  |                  |
|--|------------------|
| Efecto de adopción inicial al 1 de enero de 2019   | \$ 53,998        |
| Gasto por interés de los pasivos por arrendamiento | 3,302            |
| Adiciones  | 17,517           |
| Pagos de arrendamiento                             | (20,054)         |
| Saldo al 31 de diciembre de 2019                   | <u>\$ 54,763</u> |

El total de pagos mínimos futuros de los arrendamientos que incluye los intereses no devengados se analiza como sigue:

|                  | <b>31 de<br/>diciembre<br/>de 2019</b> |
|------------------|--|
| - Menos de 1 año | \$ 14,620                              |
| - Más de 1 año   | 43,301                                 |
| Total            | <u>\$ 57,921</u>                       |

La Compañía no enfrenta un riesgo de liquidez significativo respecto a sus pasivos por arrendamiento. Los pasivos por arrendamiento se monitorean a través de la tesorería de la Compañía.

---

### Información a revelar sobre riesgo de liquidez [bloque de texto]

---

La Compañía tiene exposición a riesgos de mercado (riesgo de tasa de interés y riesgo cambiario), riesgo de crédito y riesgo de liquidez, los cuales se administran en forma centralizada. El Consejo de Administración establece y vigila las políticas y procedimientos para medir y administrar estos riesgos.

El riesgo de liquidez representa la posibilidad de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones relacionadas con sus pasivos financieros que se liquidan mediante la entrega de efectivo u otro activo financiero.

El enfoque de la Compañía para administrar su riesgo de liquidez es el de asegurar, en la medida de lo posible, el siempre tener suficiente liquidez para cumplir con sus obligaciones cuando éstas sean exigibles, sin afectar el desempeño del negocio o dañar la imagen y reputación de Vitro.

El Consejo de Administración de la Compañía es el encargado de establecer un adecuado marco de administración de riesgo de liquidez de acuerdo con las necesidades de la Compañía. La Compañía administra su riesgo de liquidez al mantener reservas bancarias y a través de un constante monitoreo de los flujos de efectivo.

Durante los últimos años, la fuente principal de liquidez de la Compañía ha sido en su mayor parte efectivo generado por actividades de operación en cada una de las unidades de negocio y a través de la venta de ciertos activos.

A continuación, se muestran los vencimientos contractuales de la deuda al 31 de diciembre de 2019, incluyendo los intereses correspondientes:

|                                       | <u>Menos de 1 año</u> | <u>de 1 a 3 años</u> | <u>de 3 a 5 años</u> |
|---------------------------------------|-----------------------|----------------------|----------------------|
| <b>Vencimientos a tasas fijas</b>     | \$ 4,504              | \$ 12,797            | \$ 3,745             |
| <b>Vencimientos a tasas variables</b> | 109,176               | 445,462              | 316,923              |
| <b>Total de pasivos financieros</b>   | <u>\$ 113,679</u>     | <u>\$ 458,259</u>    | <u>\$ 320,668</u>    |

Al 31 de diciembre de 2019, la Compañía cuenta con efectivo disponible por un monto de \$230,165 y cuenta con una línea de crédito para capital de trabajo no dispuesta por aproximadamente \$50,000.

---

### Información a revelar sobre préstamos y anticipos a bancos [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### Información a revelar sobre préstamos y anticipos a clientes [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

## Información a revelar sobre riesgo de mercado [bloque de texto]

La Compañía tiene exposición a riesgos de mercado (riesgo de tasa de interés y riesgo cambiario), riesgo de crédito y riesgo de liquidez, los cuales se administran en forma centralizada. El Consejo de Administración establece y vigila las políticas y procedimientos para medir y administrar estos riesgos.

### Riesgo de mercado

El riesgo de mercado es el riesgo sobre los cambios en los precios de mercado, tales como tipos de cambio, tasas de interés, materias primas e instrumentos de capital. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a los riesgos de mercado dentro de parámetros aceptables, a la vez que se optimizan los rendimientos.

### Riesgo de tasa de interés

La Compañía está expuesta al riesgo de variaciones en las tasas de interés principalmente por el préstamo bancario sindicado a largo plazo que devenga interés a tasa variable (ver Nota 14).

Con el objetivo de mantener un buen control sobre el costo total de sus financiamientos y la volatilidad asociada a las tasas de interés, la Compañía contrató conjuntamente con el préstamo bancario sindicado un instrumento financiero derivado de cobertura tipo "Swap" para convertir el pago de intereses de una tasa variable a una tasa fija, cubriendo una porción del 92.3% del crédito.

La posición en el instrumento financiero derivado se resume a continuación:

| Tipo de instrumento     | Nacional  | Moneda  | Unidades  | Referencia | Valor razonable | Monto reconocido en ORI | Línea en el estado financiero donde se encuentra el instrumento de cobertura |
|-------------------------|-----------|---------|-----------|------------|-----------------|-------------------------|--|
| Swap de tasa de interés | \$600,000 | Dólares | % por año | 2.77%      | \$21,583        | \$10,121                | Otros pasivos a largo plazo  |

Al 31 de diciembre de 2019, el 92.3% de los financiamientos están denominados bajo una tasa fija de 2.77% y 7.7% de los financiamientos a tasa variable (ver Nota 14).

La administración evalúa si la relación de cobertura cumple con los criterios de efectividad al inicio de la relación de cobertura, de manera continua en cada fecha de reporte y ante un cambio significativo en las circunstancias que afectan los requisitos de cobertura.

De acuerdo con la política de gestión de riesgos de Vitro y la naturaleza de la exposición al riesgo, la efectividad de la cobertura se evalúa mediante el método de "dollar offset method", este se refiere a la relación del cambio en el valor del elemento cubierto, en comparación con el cambio en el valor del derivado que se utiliza para la cobertura. El derivado hipotético simula el derivado perfecto basado en la partida de cobertura considerando el componente de riesgo de la LIBOR y excluyendo el margen del préstamo. La administración espera que la relación de cobertura sea altamente efectiva, ya que la mayoría de los componentes de la partida de cobertura y el instrumento de cobertura son idénticos

(monto, tasa de interés, fechas de liquidación de intereses, moneda y fecha de vencimiento). Como resultado de lo anterior, al 31 de diciembre de 2019 la cobertura es 100% efectiva y confirma que existen una relación económica entre los instrumentos de cobertura y los instrumentos cubiertos, no hay registro de ineffectividad, por lo tanto, no hay un registro en resultados del periodo, y el valor de mercado se reconoce en otros resultados integrales.

#### *Análisis de sensibilidad al riesgo de tasa de interés*

La Compañía realizó un análisis de sensibilidad considerando un aumento o disminución de un 0.5% en el valor de la tasa LIBOR, y sus efectos en los resultados del ejercicio al 31 de diciembre de 2019. El porcentaje utilizado para analizar la sensibilidad al riesgo cambiario es el escenario que representa la evaluación de la administración sobre la razonabilidad de posibles variaciones en esta tasa de referencia, al tratarse de una tasa de mercado con baja o nula volatilidad. Como resultado del análisis, el efecto de un posible aumento o disminución en la tasa de interés hubiera tenido un impacto en los resultados del ejercicio por \$3,358 como gasto o ingreso, respectivamente.

#### *Riesgo cambiario aplicable a subsidiarias extranjeras*

Una subsidiaria extranjera es aquella que tiene moneda funcional diferente al dólar americano. Las subsidiarias extranjeras de Vitro mantienen sus activos y pasivos, y llevan a cabo sus operaciones principalmente en pesos mexicanos, dólares canadienses, euros, reales, soles, zlotys y pesos colombianos, en un mercado y ambiente de negocios en la misma moneda. La administración de la Compañía considera poco significativos los activos y pasivos denominados en moneda extranjera, por lo cual el riesgo por exposición a variaciones cambiarias para estas subsidiarias es casi nulo.

Como se menciona en la nota 14, la deuda mantenida por la Compañía se encuentra denominada en dólares, por lo tanto, no hay riesgo por exposición a variaciones cambiarias.

#### *Riesgo cambiario aplicable a subsidiarias localizadas en México.*

Las subsidiarias mexicanas de Vitro que mantienen moneda funcional dólares, y que realizan transacciones y mantienen saldos en pesos o en otra moneda extranjera diferente al peso, están expuestas al riesgo de las variaciones en tipo de cambio. Esta exposición al riesgo puede ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas monetarias y/o fiscales, la liquidez de los mercados globales, eventos políticos locales e internacionales, entre otros.

La moneda extranjera más importante de las subsidiarias mexicanas es el peso mexicano, los valores en libros de los activos y pasivos financieros denominados en pesos mexicanos al fin del periodo son los siguientes:

|                            | <b>31 de diciembre de</b> |                  |
|----------------------------|---------------------------|------------------|
|                            | <b>2019</b>               | <b>2018</b>      |
|                            |                           | 1,325,183,651    |
|                            |                           | \$Ps. 1,2472,371 |
| Activos financieros        | \$Ps. 1,224,749,582       | s (743,443,029)  |
| Pasivos financieros        | (1,089,752,599)           |                  |
| Posición financiera activa | 134,996,984               | 581,740,622      |

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018 la Compañía considera poco significativos los activos y pasivos denominados en otras monedas extranjeras diferentes del peso mexicano.

Los tipos de cambio del peso con respecto al dólar utilizados para la preparación de estos estados financieros consolidados fueron como sigue:

**31 de diciembre de**

|   | <u>2019</u>   | <u>2018</u> |
|---|---------------|-------------|
| <b>Tipos de cambio:</b>                 |               |             |
|   |               | \$Ps        |
| Pesos por dólar al final del año        | \$Ps. 18.8642 | . 19.6512   |
|   |               | \$Ps        |
| Pesos por dólar promedio durante el año | \$Ps. 19.2495 | . 19.2524   |

Al 2 de febrero de 2020, fecha de emisión de los estados financieros, el tipo de cambio del peso respecto al dólar fue de \$Ps.18.9082.

#### *Análisis de sensibilidad de moneda extranjera*

La Compañía realizó un análisis de sensibilidad considerando un fortalecimiento o debilitamiento de un 10% del dólar frente al peso mexicano, y sus efectos en los resultados del ejercicio al 31 de diciembre de 2019 y 2018. El porcentaje utilizado para analizar la sensibilidad al riesgo cambiario es el escenario que representa la evaluación de la administración sobre la razonabilidad de posibles variaciones en el tipo de cambio de las divisas. Como resultado del análisis, el efecto de un posible fortalecimiento o debilitamiento del peso frente al dólar hubiera tenido un impacto en los resultados del ejercicio por \$715 y \$2,961 como ingreso o gasto, respectivamente.

---

### Información a revelar sobre el valor de los activos netos atribuibles a los tenedores de las unidades de inversión [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### Información a revelar sobre participaciones no controladoras [bloque de texto]

---

La participación no controladora está integrada como se muestra:

|                       | <b>31 de diciembre de</b> |               |
|-----------------------|---------------------------|---------------|
|                       | <u>2019</u>               | <u>2018</u>   |
| Capital social        | \$ 566                    | \$ 566        |
| Utilidades acumuladas | 48                        | 418           |
|                       | <u>\$ 1,032</u>           | <u>\$ 984</u> |

---

### Información a revelar sobre activos no circulantes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### Información a revelar sobre activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### Información a revelar sobre objetivos, políticas y procesos para la gestión del capital [bloque de texto]

---

El objetivo de la Compañía al administrar su estructura de capital es el de salvaguardar su habilidad de continuar como negocio en marcha, y al mismo tiempo maximizar el retorno a sus accionistas a través de un adecuado balance en sus fuentes de fondeo. Con el objetivo de mantener esta estructura, la Compañía lleva a cabo diversas acciones como: administrar de forma eficiente el capital de trabajo, adecuar el pago de dividendos de acuerdo con la generación de flujo libre, cancelación y/o emisión de nuevas acciones y/o deuda, o la inversión o desinversión en activos.

La Compañía, a través del Consejo de Administración, evalúa el costo y los riesgos asociados con su estructura de capital de forma permanente. Dicha evaluación se realiza primordialmente con base en las proporciones de endeudamiento, deuda a UAFIR (Utilidad antes de Financiamiento e Impuesto sobre la Renta) flujo de los últimos 12 meses, y cobertura de interés. La proporción de endeudamiento representa la razón de deuda financiera a activo total; el UAFIR flujo se calcula partiendo de la utilidad antes de otros ingresos y gastos y adicionándole las partidas virtuales reflejadas en el estado de resultados integrales, dentro del costo de ventas y gastos de operación, principalmente

depreciaciones, amortizaciones y reservas de prima de antigüedad y plan de pensiones; por último, la cobertura de interés se calcula dividiendo el UAFIR flujo entre el gasto por interés de los últimos doce meses del periodo analizado. Vitro tiene un objetivo de largo plazo de mantener la razón financiera de endeudamiento dentro de un rango de 1.5 a 2.0 veces, de deuda a UAFIR Flujo menor a 3 veces, y cobertura de interés mayor a 5 veces. Al 31 de diciembre de 2019, los resultados del cálculo de cada una de las razones financieras mencionadas anteriormente fueron de 0.26 veces para la razón de endeudamiento, 2.38 veces para la razón de deuda a UAFIR flujo, 1.61 veces para la razón de deuda neta de efectivo a UAFIR flujo y de 8.13 veces para razón de cobertura de intereses.

---

### Información a revelar sobre otros activos [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### Información a revelar sobre otros activos circulantes [bloque de texto]

---

Los saldos de otros activos circulantes al 31 de diciembre de 2019 y 2018, se integran como sigue:

#### 31 de diciembre de

|                                    | <u>2019</u>      | <u>2018</u>      |
|------------------------------------|------------------|------------------|
| Deudores diversos                  | \$ 33,746        | \$ 34,989        |
| Pagos anticipados                  | 10,786           | 10,975           |
| Anticipo de inventarios            | 1,224            | 2,368            |
| Activos mantenidos para su venta   | 1,308            | 1,234            |
| Instrumentos financieros derivados | 295              | 190              |
| Total                              | <u>\$ 47,359</u> | <u>\$ 49,756</u> |

---

### Información a revelar sobre otros pasivos circulantes [bloque de texto]

---

#### 31 de diciembre de

|                     | <u>2019</u> | <u>2018</u> |
|---------------------|-------------|-------------|
| Impuestos por pagar | \$ 51,088   | \$ 56,692   |

## 31 de diciembre de

|                                    | <u>2019</u>       | <u>2018</u>       |
|------------------------------------|-------------------|-------------------|
| Acreeedores diversos               | 49,564            | 40,049            |
| Contribuciones por pagar           | 12,402            | 12,768            |
| Instrumentos financieros derivados | 1,537             | 592               |
| Total                              | <u>\$ 114,591</u> | <u>\$ 110,101</u> |

---

**Información a revelar sobre otros pasivos [bloque de texto]**


---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

**Información a revelar sobre otros activos no circulantes [bloque de texto]**


---

## 31 de diciembre de

|                                   | <u>2019</u>      | <u>2018</u>      |
|-----------------------------------|------------------|------------------|
| Costos por obtención de contratos | \$ 12,081        | \$ 6,528         |
| Otros                             | 5,513            | 3,861            |
|                                   | <u>\$ 17,594</u> | <u>\$ 10,389</u> |

---

**Información a revelar sobre otros pasivos no circulantes [bloque de texto]**


---

Los saldos de otros pasivos a largo plazo al 31 de diciembre de 2019 y 2018, se integran como sigue:

## 31 de diciembre de

|                                    | <u>2019</u> | <u>2018</u> |
|------------------------------------|-------------|-------------|
| Instrumentos financieros derivados | \$ 21,583   | \$ 7,345    |
| Provisión de compensaciones        | 4,200       | 8,688       |
| Otros pasivos                      | 8,772       | 9,465       |

## 31 de diciembre de

|       | <u>2019</u> | <u>2018</u> |
|-------|-------------|-------------|
| Total | \$ 34,555   | \$ 25,498   |

---

**Información a revelar sobre otros gastos de operación [bloque de texto]**


---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

**Información a revelar sobre otros ingresos (gastos) de operación [bloque de texto]**


---

El análisis de otros gastos, neto es el siguiente:

|   | <b>Año terminado el<br/>31 de diciembre de</b> |                    |
|---|--|--------------------|
|   | <u>2019</u>                                    | <u>2018</u>        |
| Resultado en venta y cancelación de activos | \$ 12,754                                      | \$ 4,460           |
| Gastos de reorganización                    | 1,200  | 476                |
| Utilidad por venta de Comegua               | -  | (23,562)           |
| Recuperación de seguros                     | (3,320)  | (2,589)            |
| Total                                       | <u>\$ 10,634</u>                               | <u>\$ (21,215)</u> |

---

**Información a revelar sobre otros resultados de operación [bloque de texto]**


---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### Información a revelar sobre anticipos y otros activos [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### Información a revelar sobre ganancias (pérdidas) por actividades de operación [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### Información a revelar sobre propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

---

A continuación, se presenta un resumen de este saldo:

**31 de diciembre de**

|                        | <u>2019</u>         | <u>2018</u>         |
|------------------------|---------------------|---------------------|
| Terrenos               | \$ 177,199          | \$ 173,810          |
| Edificios              | 521,789             | 516,266             |
| Depreciación acumulada | <u>(296,756)</u>    | <u>(272,566)</u>    |
|                        | 402,232             | 417,510             |
| Maquinaria y equipo    | 1,536,953           | 1,443,789           |
| Depreciación acumulada | <u>(803,765)</u>    | <u>(721,725)</u>    |
|                        | 733,188             | 722,064             |
| Inversiones en proceso | 136,196             | 86,081              |
| Total                  | <u>\$ 1,271,616</u> | <u>\$ 1,225,655</u> |

| <u>Costo o valuación</u>          | <u>Terrenos</u>   | <u>Edificios</u>  | <u>Maquinaria y equipo</u> | <u>Inversiones en proceso</u> | <u>Total</u>        |
|-----------------------------------|-------------------|-------------------|----------------------------|-------------------------------|---------------------|
| Saldo al 1o. de enero de 2018     | \$ 169,968        | \$ 481,690        | \$ 1,330,044               | \$ 143,346                    | \$ 2,125,048        |
| Adiciones                         | -                 | 39,516            | 180,539                    | (62,836)                      | 157,219             |
| Disposiciones                     | -                 | 582               | (56,438)                   |                               | (55,856)            |
| Transferencias                    | 4,441             | (4,441)           | -                          | (1,874)                       | (1,874)             |
| Ajustes del PPA en PGW            | -                 | 755               | (7,047)                    | 7,810                         | 1,518               |
| Efecto de conversión              | (599)             | (1,836)           | (3,309)                    | (365)                         | (6,109)             |
| Saldo al 31 de diciembre de 2018  | <u>\$ 173,810</u> | <u>\$ 516,266</u> | <u>\$ 1,443,789</u>        | <u>\$ 86,081</u>              | <u>\$ 2,219,946</u> |
| Adiciones                         | \$ -              | \$ 7,085          | \$ 109,675                 | \$ 51,531                     | \$ 168,291          |
| Disposiciones                     | (1,054)           | (4,251)           | (12,195)                   | (2,147)                       | (19,647)            |
| Efecto de conversión              | 4,055             | 9,367             | 10,199                     | 731                           | 24,352              |
| Reclasificación de arrendamientos | -                 | (6,835)           | (10,451)                   | -                             | (17,286)            |
| Transferencias                    | 388               | 157               | (4,064)                    | -                             | (3,519)             |
| Saldo al 31 de diciembre de 2019  | <u>\$ 177,199</u> | <u>\$ 521,789</u> | <u>\$ 1,536,953</u>        | <u>\$ 136,196</u>             | <u>\$ 2,372,137</u> |

| <u>Depreciación acumulada y deterioro</u> | <u>Terrenos</u> | <u>Edificios</u>  | <u>Maquinaria y equipo</u> | <u>Inversiones en proceso</u> | <u>Total</u>        |
|---|-----------------|-------------------|----------------------------|-------------------------------|---------------------|
| Saldo al 1o. de enero de 2018             | \$ -            | \$ 256,242        | \$ 695,489                 | \$ -                          | \$ 951,731          |
| Depreciación del periodo                  | -               | 16,647            | 80,978                     | -                             | 97,625              |
| Disposiciones                             | -               | 579               | (56,380)                   | -                             | (55,801)            |
| Ajustes del PPA en PGW                    | -               | (631)             | 2,569                      | -                             | 1,938               |
| Efecto de conversión                      | -               | (271)             | (931)                      | -                             | (1,202)             |
| Saldo al 31 de diciembre de 2018          | <u>-</u>        | <u>272,566</u>    | <u>721,725</u>             | <u>-</u>                      | <u>994,291</u>      |
| Depreciación del periodo                  | -               | 16,109            | 80,089                     | -                             | 96,198              |
| Disposiciones                             | -               | (179)             | (4,920)                    | -                             | (5,099)             |
| Reclasificación de arrendamientos         | -               | (321)             | (2,675)                    | -                             | (2,996)             |
| Transferencias                            | -               | (209)             | (3,663)                    | -                             | (3,872)             |
| Efecto de conversión                      | -               | 8,790             | 13,209                     | -                             | 21,999              |
| Saldo al 31 de diciembre de 2019          | <u>\$ -</u>     | <u>\$ 296,756</u> | <u>\$ 803,765</u>          | <u>\$ -</u>                   | <u>\$ 1,100,521</u> |

**a) Costo por préstamos capitalizable**

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, en el rubro de inversiones en proceso, la Compañía no tuvo activos que califiquen para la capitalización de intereses.

**b) Transacciones que no requirieron flujos de efectivo**

Durante el ejercicio 2018, no se tuvieron inversiones contratadas como arrendamiento capitalizable que no implican un desembolso de efectivo. Durante el ejercicio 2019, cualquier adición relacionada con inversiones como arrendamientos se encuentra clasificada dentro de los activos por derecho de uso.

**c) Deterioro**

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018 no se registró un gasto por deterioro.

---

**Información a revelar sobre provisiones [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

**Información a revelar sobre la reclasificación de instrumentos financieros [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

**Información a revelar sobre ingresos de actividades ordinarias reconocidos procedentes de contratos de construcción [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### Información a revelar sobre reaseguros [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### Información a revelar sobre partes relacionadas [bloque de texto]

---

Las operaciones realizadas con partes relacionadas, en el curso ordinario del negocio, fueron como sigue:

- a) *Compra de vales de despensa.* - La Compañía compra vales de despensa para su personal a una tienda de autoservicio de la cual uno de nuestros consejeros es accionista. Por los años terminados el 31 de diciembre de 2019 y 2018, el monto de esas compras fue de \$5,678 y \$5,419, respectivamente.
- b) *Compensación al personal clave de la Administración.* - Para los años terminados el 31 de diciembre de 2019 y 2018, la compensación total por los servicios prestados por nuestros consejeros y directores fue de aproximadamente \$7,662 y \$8,868, respectivamente. Esta cantidad incluye honorarios, salarios, compensación variable, gratificaciones por retiro y jubilaciones. La variación entre ambos años se debe principalmente a la incorporación de ejecutivos provenientes de las empresas adquiridas.
- c) *Cuenta por cobrar.* – La compañía tiene una cuenta por cobrar con Shandong PGW Jinjing Automotive Glass Co. Ltd. para los periodos de doce meses terminados el 31 de diciembre de 2019 y 2018, el monto total fue de \$14,104 y \$8,627 respectivamente.
- d) *Operaciones con Shandong PGW Jinjing Automotive Glass Co. Ltd.*- La compañía tiene operaciones con Shandong PGW Jinjing Automotive Glass Co. Ltd. para los periodos de doce meses terminados el 31 de diciembre de 2019 y 2018. En costo de ventas el monto total fue de \$150 y \$3,083, respectivamente, en compras el monto total fue de \$1,384 y \$2,993, respectivamente, y en cuentas por pagar el monto total fue de \$258 y \$202, respectivamente.

---

### **Información a revelar sobre acuerdos de recompra y de recompra inversa [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Información a revelar sobre gastos de investigación y desarrollo [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Información a revelar sobre reservas dentro de capital [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo restringidos [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### Información a revelar sobre ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### Información a revelar sobre acuerdos de concesión de servicios [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### Información a revelar sobre capital en acciones, reservas y otras participaciones en el capital contable [bloque de texto]

---

#### *Estructura del capital social*

a) Al 31 de diciembre de 2019 y 2018 el capital social de la Compañía está constituido por 483,571,429 acciones ordinarias, nominativas, totalmente suscritas, pagadas y sin expresión de valor nominal.

b) Las utilidades retenidas incluyen la reserva legal. De acuerdo con la Ley General de Sociedades Mercantiles, de las utilidades netas del ejercicio debe separarse un 5% como mínimo para formar la reserva legal, hasta que su importe ascienda al 20% del capital social a valor nominal. La reserva legal puede capitalizarse, pero no debe repartirse a menos que se disuelva la sociedad, y debe ser reconstituida cuando disminuya por cualquier motivo.

c) En Asamblea General Ordinaria de Accionistas celebrada el 19 de febrero de 2019 se aprobó lo siguiente:

- Decreto y pago de dividendos a razón de \$0.1043 por acción.
- Crear una reserva para la recompra de acciones propias por un monto máximo de \$52,000.

d) En Asamblea General Ordinaria de Accionistas celebrada el 27 de febrero de 2018 se acordó lo siguiente:

- Decreto y pago de dividendos a razón de US\$0.0647 por acción.
- Crear una nueva reserva para recompra de acciones propias por un monto máximo de \$26,610.

e) En Asamblea Ordinaria de Accionistas celebrada el 28 de noviembre de 2018, se acordó incrementar la reserva para recompra de acciones propias en la cantidad equivalente a \$85,739.

f) Durante 2019 y 2018 la Compañía compró 4,978,346 y 1,231,076 acciones por un monto de \$12,584 y \$4,503.

g) Al 31 de diciembre de 2019 y 2018 la Compañía mantiene en su tesorería 9,429,202 y 4,450,856 acciones propias, respectivamente.

h) La distribución del capital contable, excepto por los importes actualizados del capital social aportado y de las utilidades retenidas fiscales, causará el impuesto sobre la renta sobre dividendos a cargo de la Compañía a la tasa vigente cuando se distribuya. El impuesto que se pague por dicha distribución se podrá acreditar contra el impuesto sobre la renta del ejercicio en el que se pague el impuesto sobre dividendos y en los dos ejercicios inmediatos siguientes, contra el impuesto del ejercicio y los pagos provisionales de los mismos.

Los saldos de la participación controladora en las cuentas fiscales del capital contable, correspondientes a la cuenta de capital de aportación y a la cuenta de utilidad fiscal neta de la Compañía ascienden a \$560,525 y \$1,203,898 al 31 de diciembre de 2019, y \$523,319 y \$1,089,635 al 31 de diciembre de 2018, respectivamente.

i) Otros componentes de la utilidad integral

Efecto por conversión de operaciones extranjeras

El movimiento del periodo se registra al convertir los estados financieros de la moneda funcional a la moneda de informe. Durante los ejercicios 2019 y 2018 no se tienen otros movimientos extraordinarios que afecten el saldo acumulado del efecto por conversión reconocido en el capital contable.

Remediciones actuariales

Las remediciones actuariales se reconocen como otros componentes de la utilidad integral. Para los años terminados el 31 de diciembre de 2019 y 2018, los efectos de las remediciones actuariales correspondieron a variaciones en los supuestos actuariales tanto para el pasivo laboral como para los activos del plan, netos de impuestos a la utilidad.

Instrumentos financieros derivados de cobertura

La porción efectiva de las ganancias o pérdidas por valuación de instrumentos financieros derivados designados como de cobertura de flujos de efectivo, se reconoce en las otras partidas de la utilidad integral, neta de impuestos a la utilidad.

A continuación, se muestra un análisis de los movimientos de las cuentas de otros resultados integrales de la participación controladora:

|                                    | <b>Efecto por<br/>conversión de<br/>moneda<br/>extranjera</b> | <b>Instrumentos<br/>financieros<br/>derivados de<br/>cobertura</b> | <b>Remediciones<br/>actuariales</b> | <b>Total de otros<br/>resultados<br/>integrales</b> |
|------------------------------------|---|--|-------------------------------------|---|
| Saldo al 1 de enero de 2018        | \$ 111,621  | \$ -   | \$ 6,662                            | \$ 118,283  |
| Movimiento de la utilidad integral | (2,454)   | (5,497)  | (35,042)                            | (42,993)  |
| Saldo al 31 de diciembre de 2018   | 109,167   | (5,497)  | (28,380)                            | 75,290  |
| Movimiento de la utilidad integral | 38,435  | (10,121)   | (67,878)                            | (39,564)  |
| Saldo al 31 de diciembre de 2019   | \$ 147,602  | \$ (15,618)  | \$ (96,258)                         | \$ 35,726   |

### Información a revelar sobre acuerdos con pagos basados en acciones [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

### Información a revelar sobre pasivos subordinados [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

### Información a revelar sobre subsidiarias [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### **Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]**

---

Los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2019 y 2018, y por los años terminados en esas fechas, han sido preparados con base en las Normas Internacionales de Información Financiera (International Financial Reporting Standards o “IFRS” por sus siglas en inglés) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board o “IASB” por sus siglas en inglés).

Los estados financieros consolidados adjuntos han sido preparados sobre la base del costo histórico, el cual incluye la revaluación del costo asumido, excepto por ciertos instrumentos financieros que se registran con base a su costo amortizado o valor razonable y las propiedades de inversión que se registran a su valor razonable. Por lo general, el costo histórico se basa en el valor razonable de la contraprestación otorgada a cambio de los activos.

---

### **Información a revelar sobre cuentas por cobrar y por pagar por impuestos [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Información a revelar sobre proveedores y otras cuentas por pagar [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### Información a revelar sobre clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

---

La cuenta de clientes se integra como sigue:

|   | <b>31 de diciembre de</b> |                   |
|---|---------------------------|-------------------|
|   | <b>2019</b>               | <b>2018</b>       |
| Clientes                                      | \$ 233,600                | \$ 308,498        |
| Menos estimación para cuentas de cobro dudoso | (12,579)                  | (7,440)           |
| Total   | <u>\$ 221,021</u>         | <u>\$ 301,058</u> |

El 23 de diciembre de 2019, Vitro celebró un contrato para iniciar un programa de venta de cartera sin recurso con Banco Santander, S.A. con duración de 3 años y el cual es prorrogable por un año adicional, el monto de dicho programa es hasta por la cantidad de \$110,000. Al 31 de diciembre de 2019, el monto de la cartera vendida ascendía a \$76,427.

---

### Información a revelar sobre ingresos (gastos) comerciales [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### Información a revelar sobre acciones propias [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

## **[800600] Notas - Lista de políticas contables**

### **Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]**

---

Los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2019 y 2018, y por los años terminados en esas fechas, han sido preparados con base en las Normas Internacionales de Información Financiera (International Financial Reporting Standards o “IFRS” por sus siglas en inglés) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board o “IASB” por sus siglas en inglés).

Los estados financieros consolidados adjuntos han sido preparados sobre la base del costo histórico, el cual incluye la revaluación del costo asumido, excepto por ciertos instrumentos financieros que se registran con base a su costo amortizado o valor razonable y las propiedades de inversión que se registran a su valor razonable. Por lo general, el costo histórico se basa en el valor razonable de la contraprestación otorgada a cambio de los activos.

---

### **Descripción de la política contable de activos financieros disponibles para la venta [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Descripción de la política contable para activos biológicos [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Descripción de la política contable para costos de préstamos [bloque de texto]**

---

Los costos por préstamos atribuibles directamente a la adquisición, construcción o producción de activos calificables, los cuales constituyen activos que requieren de un periodo substancial hasta que estén listos para su uso, se adicionan al costo de esos activos. La capitalización de costos por préstamos cesa en el momento en que los activos están disponibles para ser usados. Las fluctuaciones cambiarias derivadas de la obtención de fondos en moneda extranjera se capitalizan en la medida en que se consideran un ajuste al costo por interés. El ingreso que se obtiene por la inversión temporal de fondos de préstamos específicos pendientes de ser utilizados en activos calificables se deduce de los costos por préstamos elegibles para ser capitalizados. Todos los demás costos por préstamos se reconocen en resultados durante el periodo en que se incurran.

---

### **Descripción de la política contable para préstamos [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### **Descripción de la política contable para combinaciones de negocios [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### **Descripción de la política contable para combinaciones de negocios y crédito mercantil [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### Descripción de la política contable para flujos de efectivo [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### Descripción de la política contable para garantías colaterales [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### Descripción de la política contable para construcciones en proceso [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### Descripción de la política contable para activos y pasivos contingentes [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Descripción de la política contable de los costos de adquisición [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Descripción de la política contable para los programas de lealtad a los consumidores [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Descripción de la política contable para provisiones para retiro del servicio, restauración y rehabilitación [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

---

## Descripción de la política contable para costos de adquisición diferidos que surgen de contratos de seguro [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

## Descripción de la política contable para el impuesto sobre la renta diferido [bloque de texto]

---

### Impuestos a la utilidad

Los impuestos a la utilidad en los resultados del ejercicio incluyen el impuesto causado y el impuesto diferido. El impuesto causado y el impuesto diferido se reconocen en resultados excepto que correspondan a una combinación de negocios, o partidas reconocidas directamente en el capital contable o en la cuenta de utilidad integral.

El impuesto a la utilidad causado es el impuesto que se espera pagar o recibir. El impuesto a la utilidad a cargo en el ejercicio se determina de acuerdo con los requerimientos legales y fiscales, aplicando las tasas de impuestos promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del reporte, y cualquier ajuste al impuesto a cargo respecto a años anteriores.

El impuesto a la utilidad diferido se registra de acuerdo con el método de activos y pasivos, el cual compara los valores contables y fiscales de los activos y pasivos de la Compañía y se reconocen impuestos diferidos respecto a las diferencias temporales entre dichos valores. No se reconocen impuestos diferidos por las siguientes diferencias temporales: el reconocimiento inicial de activos y pasivos en una transacción que no sea una adquisición de negocios y que no afecte al resultado contable ni fiscal, y diferencias relativas a inversiones en subsidiarias y negocios conjuntos en la medida en que es probable que no se revertirán en un futuro previsible. Adicionalmente, no se reconocen impuestos diferidos por diferencias temporales gravables derivadas del reconocimiento inicial del crédito mercantil. Los impuestos diferidos se calculan utilizando las tasas que se espera se aplicarán a las diferencias temporales cuando estas se reviertan, con base en las leyes promulgadas o que se han sustancialmente promulgado a la fecha del reporte. Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan si existe un derecho legalmente exigible para compensar los activos y pasivos fiscales causados, y correspondan a impuesto sobre la renta gravado por la misma autoridad fiscal y a la misma entidad fiscal, o sobre diferentes entidades fiscales, pero pretenden liquidar los activos y pasivos fiscales causados sobre una base neta o sus activos y pasivos fiscales se materializan simultáneamente.

Se reconoce un activo diferido por pérdidas fiscales por amortizar, créditos fiscales y diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que en el futuro se disponga de utilidades gravables contra las cuales se puedan aplicar. Los activos diferidos se revisan a la fecha de reporte y se reducen en la medida en que la realización del correspondiente beneficio fiscal ya no sea probable.

## Descripción de la política contable para gastos por depreciación [bloque de texto]

La depreciación se registra en resultados y se calcula conforme al método de línea recta con base en las vidas útiles estimadas remanentes de los activos, las cuales se revisan cada año junto con los valores residuales; y el efecto de cualquier cambio en la estimación registrada se reconoce sobre una base prospectiva. Los activos relacionados con arrendamientos financieros son depreciados en el periodo más corto entre el arrendamiento y sus vidas útiles, a menos que sea razonablemente seguro que la Compañía obtendrá la propiedad al final del periodo de arrendamiento.

Las vidas útiles estimadas para las clases principales de activos fijos que corresponden a los periodos actual y comparativo son las siguientes:

|                     | Años    |
|---------------------|---------|
| Edificios           | 15 a 50 |
| Maquinaria y equipo | 3 a 30  |

Cuando componentes de una partida de edificios, maquinaria y equipo poseen vidas útiles distintas, son registradas como partidas separadas (componentes importantes) de edificios, maquinaria y equipo.

## Descripción de la política contable para baja en cuentas de instrumentos financieros [bloque de texto]

### Baja de pasivos financieros

La Compañía da de baja los pasivos financieros si, y solo si, las obligaciones de la Compañía se cumplen, cancelan o han expirado. La diferencia entre el importe en libros del pasivo financiero dado de baja y la contraprestación pagada y pagadera se reconoce en resultados.

Cuando la Compañía intercambia con el prestamista existente un instrumento de deuda en otro con términos sustancialmente diferentes, dicho intercambio se contabiliza como una extinción del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo financiero. De manera similar, la Compañía considera la modificación sustancial de los términos de un pasivo existente o parte de él como una extinción del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo. Se asume que los términos son sustancialmente diferentes si el valor presente descontado de los flujos de efectivo bajo los nuevos términos, incluyendo cualquier tarifa pagada neta de cualquier tarifa recibida y descontada utilizando la tasa efectiva original es al menos un 10% diferente de la actual descontada Valor de los flujos de efectivo remanentes del pasivo financiero original. Si la modificación no es sustancial, la diferencia entre: (1) el importe en libros de la responsabilidad antes de la modificación; y (2) el valor presente de los flujos de efectivo después de la modificación debe reconocerse en resultados como la ganancia o pérdida por modificación dentro de otras ganancias y pérdidas

Los costos por obtención y emisión de una nueva deuda son capitalizados dentro del balance, a excepción de aquellos costos asociados a la liquidación de deudas, siempre y cuando ambas deudas sean con el mismo acreedor.

En caso de que una deuda sea liquidada, los costos capitalizados asociados a dicha deuda se cancelan mediante su registro en resultados a la fecha de la liquidación.

---

## Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

## Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados y coberturas [bloque de texto]

---

Las actividades de la Compañía la exponen a una diversidad de riesgos que incluyen: el riesgo cambiario, el de las tasas de interés y el riesgo de precios, tales como los bienes genéricos, principalmente el de gas natural.

La política de la Compañía es contratar instrumentos financieros derivados (“IFD’s”) con la finalidad de mitigar y cubrir la exposición a la que se encuentra expuesta, dadas sus operaciones productivas y financieras. La Compañía designa estos instrumentos ya sea como coberturas de valor razonable, coberturas de flujo de efectivo o coberturas de la inversión neta en una operación extranjera.

Existe un Comité de Riesgos que se encarga de hacer cumplir las políticas de administración de riesgos, así como de monitorear el correcto uso de los instrumentos financieros contratados por la Compañía.

Dicho comité está integrado por varios funcionarios de la Compañía. Adicionalmente se requiere la autorización del Consejo de Administración para llevar a cabo una operación de este tipo.

La Compañía reconoce todos los instrumentos financieros derivados en el estado de situación financiera a valor razonable, sin importar la intención de su tenencia. En el caso de derivados de cobertura, el tratamiento contable depende si la cobertura es de valor razonable o de flujo de efectivo. Las negociaciones de IFD’s pueden contemplar acuerdos de compensaciones, en cuyo caso los importes resultantes se presentan en forma neta.

El valor razonable de los instrumentos financieros se determina con precios de mercados reconocidos y cuando los instrumentos no cotizan en un mercado, se determina con modelos técnicos de valuación reconocidos en el ámbito financiero y utilizando insumos tales como curvas de precios, de tasas de interés y de tipo de cambio, las cuales se obtienen de diferentes fuentes de información confiable.

Cuando los derivados son contratados con la finalidad de cubrir riesgos y cumplen con todos los requisitos contables de cobertura, se documenta su designación describiendo el objetivo, características, reconocimiento contable y como se llevará a cabo la medición de la efectividad.

La Compañía designa ciertos derivados como instrumentos de cobertura con respecto al riesgo de moneda extranjera y al riesgo de tasa de interés en coberturas de valor razonable, coberturas de flujos de efectivo o coberturas de

inversiones netas en operaciones extranjeras. Las coberturas de riesgo de tipo de cambio en compromisos firmes se contabilizan como coberturas de flujos de efectivo.

Al inicio de la relación de cobertura, la Compañía documenta la relación entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta, junto con sus objetivos de gestión de riesgos y su estrategia para llevar a cabo diversas transacciones de cobertura. Además, al inicio de la cobertura y de forma continua, la Compañía documenta si el instrumento de cobertura es efectivo para compensar los cambios en los valores razonables o los flujos de efectivo de la partida cubierta atribuible al riesgo cubierto, que es cuando las relaciones de cobertura cumplen con todos de los siguientes requisitos de efectividad de cobertura:

- Hay una relación económica entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta;
- El efecto del riesgo de crédito no domina al valor de los cambios que resultan de la relación económica; y
- El índice de cobertura de la relación de cobertura es el mismo que el que resulta de la cantidad de la partida cubierta que la Entidad cubre realmente y la cantidad del instrumento de cobertura que la Compañía realmente utiliza para cubrir esa cantidad de la partida cubierta.

Si una relación de cobertura deja de cumplir el requisito de efectividad de cobertura relacionado con la relación de cobertura, pero el objetivo de gestión de riesgos para esa relación de cobertura designada sigue siendo el mismo, la Compañía ajusta la relación de cobertura de la relación de cobertura (es decir, rebalancea la cobertura) para que cumpla los criterios de calificación de nuevo.

La Compañía designa el cambio completo en el valor razonable de un contrato a plazo (es decir, incluye los elementos a plazo) como el instrumento de cobertura para todas sus relaciones de cobertura que involucran contratos a plazo.

---

### **Descripción de la política contable para la determinación de los componentes del efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]**

---

Consisten principalmente en depósitos bancarios en cuentas de cheques e inversiones en valores a corto plazo, de gran liquidez, fácilmente convertibles en efectivo en un período no mayor a tres meses. El efectivo se presenta a valor nominal y los equivalentes se valúan a su valor razonable. Cualquier equivalente de efectivo cuya liquidez sea mayor a tres meses se presenta dentro de la línea de otros activos circulantes. Cualquier equivalente de efectivo del cual no se puede disponer en un período no mayor a tres meses se clasifica como efectivo restringido.

---

### **Descripción de la política contable para operaciones discontinuadas [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### Descripción de la política contable para descuentos y reembolsos [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### Descripción de la política contable para dividendos [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### Descripción de la política contable para las ganancias por acción [bloque de texto]

---

La Compañía presenta información sobre la utilidad por acción (“UPA”) básica y diluida correspondiente a sus acciones ordinarias. La UPA básica se calcula dividiendo la utilidad o pérdida atribuible a los accionistas poseedores de acciones ordinarias de la Compañía entre el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el periodo, ajustado por las acciones propias que se poseen. La UPA diluida se determina ajustando la utilidad o pérdida atribuible a los accionistas poseedores de acciones ordinarias y el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación, ajustada por las acciones propias que se poseen, por los efectos del potencial de dilución de todas las acciones ordinarias, que incluyen los instrumentos convertibles y opciones sobre acciones otorgadas a empleados.

Durante los años terminados el 31 de diciembre de 2019 y 2018, la Compañía no ha tenido efectos dilutivos.

---

## Descripción de la política contable de los derechos de emisiones [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

## Descripción de la política contable para beneficios a los empleados [bloque de texto]

### a)Beneficio a empleados

#### i. Planes de beneficios definidos

##### *Plan de pensiones*

Un plan de beneficios definidos es un plan de beneficios al término de la relación laboral por retiro distinto a uno de aportaciones definidas. Las obligaciones netas de la Compañía respecto a los planes de pensiones de beneficios definidos se calculan por separado para cada plan, estimando el monto del beneficio futuro devengado por los empleados a cambio de sus servicios en los periodos en curso y pasados; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente, y se deduce el valor razonable de los activos del plan. La tasa de descuento es el rendimiento a la fecha de reporte de los bonos gubernamentales que tienen fechas de vencimiento aproximadas a los vencimientos de las obligaciones de la Compañía y que están denominados en la misma moneda en la cual se espera que se paguen los beneficios. El cálculo se realiza anualmente con el apoyo de un actuario calificado utilizando el método de crédito unitario proyectado. Cuando el cálculo resulta en un beneficio para la Compañía, el activo que se reconoce se limita al total neto de los costos por servicios anteriores pendientes de reconocer y el valor presente de los beneficios económicos disponibles, en la forma de reembolsos futuros del plan o reducciones en futuras contribuciones al plan, más los activos del plan. Para calcular el valor presente de los beneficios económicos, se toman en consideración los requerimientos mínimos de fondeo que se apliquen a cualquier plan de la Compañía. Un beneficio económico está disponible para la Compañía si se puede realizar durante la vida del plan, o al liquidar las obligaciones del plan.

Cuando se mejoran los beneficios de un plan, la porción de los beneficios mejorados relativos a servicios anteriores por parte de los empleados se reconoce en resultados por el método de línea recta durante el periodo promedio hasta que se adquiriera el derecho a los beneficios. En la medida en que el derecho a los beneficios se realice, el gasto se reconoce en resultados.

La Compañía reconoce las remediciones actuariales derivadas de los planes de beneficios definidos en la cuenta de utilidad integral, en el periodo en que ocurren y nunca se reciclan a resultados.

##### *Beneficios médicos post-empleo*

La Compañía otorga beneficios médicos a empleados retirados al término de la relación laboral. El derecho a acceder a estos beneficios usualmente depende de que los trabajadores hayan trabajado hasta su edad de retiro y hayan completado un número mínimo de años de servicio. El costo del periodo de estos beneficios es reconocido en resultados utilizando los mismos criterios que aquellos descritos para los planes de pensiones.

*ii. Beneficios por terminación*

Los beneficios por terminación se reconocen como un gasto cuando la Compañía está comprometida de manera demostrable, sin posibilidad real de dar marcha atrás, con un plan formal detallado ya sea para terminar la relación laboral antes de la fecha de retiro normal, o bien, a proporcionar beneficios por terminación como resultado de una oferta que se realice para estimular el retiro voluntario.

Los beneficios por terminación para los casos de retiro voluntario se reconocen como un gasto sólo si la Compañía ha realizado una oferta de retiro voluntario, es probable que la oferta sea aceptada, y el número de aceptaciones se puede estimar de manera confiable. Si los beneficios son pagaderos a más de 12 meses después del periodo de reporte, entonces se descuentan a su valor presente.

*iii. Beneficios a corto plazo*

Las obligaciones por beneficios a los empleados a corto plazo se valúan sobre una base sin descuento y se cargan a resultados conforme se prestan los servicios respectivos.

Se reconoce un pasivo por el monto que se espera pagar bajo los planes de bonos en efectivo a corto plazo si la Compañía tiene una obligación legal o asumida de pagar dichos montos como resultado de servicios anteriores prestados por el empleado y la obligación se puede estimar de manera confiable.

---

### Descripción de la política contable para gastos relacionados con el medioambiente [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### Descripción de la política contable para partidas excepcionales [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### Descripción de la política contable para gastos [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### Descripción de las políticas contables para desembolsos de exploración y evaluación [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### Descripción de la política contable para mediciones al valor razonable [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### Descripción de la política contable para primas e ingresos y gastos por comisiones [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Descripción de la política contable para gastos financieros [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Descripción de la política contable para ingresos y gastos financieros [bloque de texto]**

---

Los ingresos financieros incluyen ingresos por intereses sobre fondos invertidos, cambios en el valor razonable de activos financieros a valor razonable a través de resultados, y ganancias cambiarias. Los ingresos por intereses se reconocen en resultados conforme se devengan, utilizando el método de interés efectivo.

Los costos financieros comprenden gastos por intereses sobre préstamos, efecto del descuento por el paso del tiempo sobre provisiones, pérdidas cambiarias, cambios en el valor razonable de activos financieros a valor razonable a través de resultados y pérdidas por deterioro reconocidas en activos financieros. Los costos de préstamos que no sean directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de un activo calificable, se reconocen en resultados utilizando el método de interés efectivo.

Las ganancias y pérdidas cambiarias se reportan sobre una base neta.

---

### **Descripción de la política contable para activos financieros [bloque de texto]**

---

### *Activos financieros*

La Compañía clasifica y mide subsecuentemente sus activos financieros en función del modelo de negocio de la Compañía para administrar sus activos financieros, así como de las características de los flujos de efectivo contractuales de dichos activos. De esta forma, los activos financieros pueden ser clasificados a costo amortizado y método de interés efectivo, a valor razonable a través otros resultados integrales, y a valor razonable a través de resultados.

Todos los activos financieros se reconocen y se dan de baja en la fecha de negociación en donde una compra o venta de un activo financiero está bajo un contrato, cuyos términos requieren la entrega del activo durante un plazo que generalmente está establecido por el mercado correspondiente, y se valúan inicialmente a valor razonable, más los costos de la transacción, excepto por aquellos activos financieros clasificados como a valor razonable con cambios a través de resultados, los cuales se valúan inicialmente a valor razonable sin incluir los costos de la transacción.

Los activos y pasivos financieros se compensan y el saldo neto es presentado en el estado de situación financiera cuando, y solamente cuando, la Compañía tiene derecho legal a compensar los saldos correspondientes y pretende ya sea liquidar sobre una base neta o bien realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

#### *i. Activos financieros a costo amortizado*

Los activos financieros a costo amortizado son aquellos que i) se conservan dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener dichos activos para obtener los flujos de efectivo contractuales y ii) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

El costo amortizado de un activo financiero es el monto al cual el activo financiero se mide en el reconocimiento inicial menos los reembolsos del principal, más la amortización acumulada utilizando el método de interés efectivo de cualquier diferencia entre ese monto inicial y el monto de vencimiento, ajustado por cualquier pérdida. El valor bruto en libros de un activo financiero es el costo amortizado de un activo financiero antes de ajustar cualquier provisión para pérdidas.

#### *ii. Activos financieros a su valor razonable a través de otros resultados integrales*

Los activos financieros a su valor razonable a través de otros resultados integrales son aquellos cuyo modelo de negocio se basa en obtener flujos de efectivo contractuales y vender activos financieros, además de que sus condiciones contractuales dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

#### *iii. Activos financieros a su valor razonable a través de resultados*

Los activos financieros a su valor razonable a través de resultados son aquellos que no cumplen con las características para ser medidos a costo amortizado o a su valor razonable a través de otros resultados integrales, ya que: i) tienen un modelo de negocio distinto a aquellos que buscan obtener flujos de efectivo contractuales, u obtener flujos de efectivo contractuales y vender los activos financieros, o bien, ii) los flujos de efectivo que generan no son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

---

### Descripción de la política contable para garantías financieras [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### Descripción de la política contable para instrumentos financieros [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### Descripción de la política contable para instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

---

#### *Activos financieros a su valor razonable a través de resultados*

Los activos financieros a su valor razonable a través de resultados son aquellos que no cumplen con las características para ser medidos a costo amortizado o a su valor razonable a través de otros resultados integrales, ya que: i) tienen un modelo de negocio distinto a aquellos que buscan obtener flujos de efectivo contractuales, u obtener flujos de efectivo contractuales y vender los activos financieros, o bien, ii) los flujos de efectivo que generan no son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

---

### Descripción de la política contable para pasivos financieros [bloque de texto]

---

#### *Pasivos financieros*

*Pasivos financieros a valor razonable con cambios a través de resultados.*

Los pasivos financieros se clasifican en valor razonable a través de resultados cuando el pasivo financiero es (i) contraprestación contingente de una adquirente en una combinación de negocios, (ii) se mantiene para negociar o (iii) se designa como valor razonable a través de resultados.

Un pasivo financiero se clasifica como mantenido con fines de negociación si:

- Se adquiere principalmente con el objetivo de recomprarlo en un futuro cercano; o
- Es parte de una cartera de instrumentos financieros identificados que se administran conjuntamente, y para la cual existe evidencia de un patrón reciente de toma de utilidades a corto plazo; o
- Es un derivado que no ha sido designado como instrumento de cobertura o no cumple con las condiciones para ser efectivo.

Un pasivo financiero que no se tenga para negociar o la consideración contingente de una adquirente en una combinación de negocios puede designarse como valor razonable a través de resultados en el momento del reconocimiento inicial si:

- Dicha designación elimina o reduce significativamente una inconsistencia de medición o reconocimiento que de otro modo surgiría; o
- El pasivo financiero forma parte de una Compañía de activos o pasivos financieros o ambos, que se gestiona y su desempeño se evalúa sobre la base del valor razonable, de acuerdo con la gestión de riesgos documentada o la estrategia de inversión de la Entidad, y la información sobre la agrupación es proporcionado internamente sobre esa base; o
- Forma parte de un contrato que contiene uno o más derivados implícitos, y la IFRS 9 permite que todo el contrato combinado se designe como valor razonable a través de resultados.

Los pasivos financieros a valor razonable con cambios a través de resultados se registran a valor razonable, reconociendo cualquier ganancia o pérdida surgida de la remediación en el estado de resultados integrales.

#### *Pasivos financieros medidos a costo amortizado*

Otros pasivos financieros, incluyendo los préstamos, se valúan inicialmente a valor razonable, neto de los costos de la transacción y son valuados posteriormente al costo amortizado usando el método de tasa de interés efectiva, y se reconocen los gastos por interés sobre una base de rendimiento efectivo.

El método de tasa de interés efectiva es un método de cálculo del costo amortizado de un pasivo financiero y de asignación del gasto financiero a lo largo del periodo pertinente. La tasa de interés efectiva es la tasa que descuenta exactamente los flujos estimados de pagos en efectivo a lo largo de la vida esperada del pasivo financiero (o, cuando sea adecuado, en un periodo más corto), lo cual representa el importe neto en libros del pasivo financiero en su reconocimiento inicial.

#### *Baja de pasivos financieros*

La Compañía da de baja los pasivos financieros si, y solo si, las obligaciones de la Compañía se cumplen, cancelan o han expirado. La diferencia entre el importe en libros del pasivo financiero dado de baja y la contraprestación pagada y pagadera se reconoce en resultados.

Cuando la Compañía intercambia con el prestamista existente un instrumento de deuda en otro con términos sustancialmente diferentes, dicho intercambio se contabiliza como una extinción del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo financiero. De manera similar, la Compañía considera la modificación sustancial de los términos de un pasivo existente o parte de él como una extinción del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo. Se asume que los términos son sustancialmente diferentes si el valor presente descontado de los flujos de efectivo bajo los nuevos términos, incluyendo cualquier tarifa pagada neta de cualquier tarifa recibida y descontada utilizando la tasa efectiva original es al menos un 10% diferente de la actual descontada Valor de los flujos

de efectivo remanentes del pasivo financiero original. Si la modificación no es sustancial, la diferencia entre: (1) el importe en libros de la responsabilidad antes de la modificación; y (2) el valor presente de los flujos de efectivo después de la modificación debe reconocerse en resultados como la ganancia o pérdida por modificación dentro de otras ganancias y pérdidas.

Los costos por obtención y emisión de una nueva deuda son capitalizados dentro del balance, a excepción de aquellos costos asociados a la liquidación de deudas, siempre y cuando ambas deudas sean con el mismo acreedor.

En caso de que una deuda sea liquidada, los costos capitalizados asociados a dicha deuda se cancelan mediante su registro en resultados a la fecha de la liquidación.

---

## Descripción de la política contable para conversión de moneda extranjera [bloque de texto]

---

Los estados financieros individuales de cada subsidiaria de la Compañía se preparan en la moneda del ambiente económico primario en la cual opera la Compañía (su moneda funcional). Para consolidar los estados financieros de subsidiarias extranjeras, se realiza una conversión de la moneda funcional a la moneda de informe. Los estados financieros se convierten a dólares (la moneda de informe), considerando la siguiente metodología:

-Las operaciones cuya moneda de registro y funcional es la misma, convierten sus estados financieros utilizando los siguientes tipos de cambio: (i) de cierre para los activos y pasivos, e (ii) histórico promedio ponderado para los ingresos, costos y gastos, por considerarse representativo de las condiciones existentes en la fecha de las operaciones. Los efectos por conversión que resultan de este proceso se registran en otros componentes de la utilidad (pérdida) integral. Los ajustes correspondientes al crédito mercantil y el valor razonable generados en la adquisición de una operación en el extranjero se consideran como activos y pasivos de dicha operación y se convierten al tipo de cambio vigente al cierre.

-Las partidas no monetarias registradas a valor razonable denominadas en moneda extranjera se reconvierten a los tipos de cambio vigentes a la fecha en que se determinó el valor razonable. Las partidas no monetarias calculadas en términos de costo histórico, en moneda extranjera, no se reconvierten.

-Las transacciones en moneda extranjera se registran al tipo de cambio vigente a la fecha de su celebración. Los activos y pasivos monetarios en moneda extranjera se valúan en moneda funcional al tipo de cambio vigente a la fecha de los estados financieros. Las fluctuaciones cambiarias se registran en el estado de resultados integrales.

Efecto por conversión de operaciones extranjeras

El movimiento del periodo se registra al convertir los estados financieros de la moneda funcional a la moneda de informe. Durante los ejercicios 2019 y 2018 no se tienen otros movimientos extraordinarios que afecten el saldo acumulado del efecto por conversión reconocido en el capital contable.

---

## Descripción de la política contable para las cuotas de franquicia [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### Descripción de la política contable para la moneda funcional [bloque de texto]

---

Para determinar la moneda funcional de las subsidiarias, la Administración evalúa el ambiente económico en el que primariamente genera y desembolsa efectivo. Para ello, se consideran factores relacionados con las ventas, los costos, fuentes de financiamiento y flujos de efectivo generados por la operación.

---

### Descripción de la política contable para el crédito mercantil [bloque de texto]

---

#### *Crédito mercantil*

El crédito mercantil surge de una combinación de negocios y se reconoce como un activo a la fecha en que se adquiere el control (fecha de adquisición). El crédito mercantil es el exceso de la contraprestación transferida sobre el valor razonable a la fecha de adquisición de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos. Cuando el valor razonable de los activos netos identificables de la adquirida excede la suma de la contraprestación transferida, el monto de dicho exceso se reconoce en el estado consolidado de utilidad integral como una ganancia por compra. El crédito mercantil no se amortiza y se sujeta a pruebas de deterioro anualmente.

Para fines de la evaluación del deterioro, el crédito mercantil es asignado a cada una de las unidades generadoras de efectivo por las que la Compañía espera obtener beneficios. Si el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo es menor que el monto en libros de la unidad, la pérdida por deterioro se asigna primero a fin de reducir el monto en libros del crédito mercantil asignado a la unidad y luego a los otros activos de la unidad, proporcionalmente, tomando como base el monto en libros de cada activo en la unidad. La pérdida por deterioro reconocida para fines del crédito mercantil no puede revertirse en un periodo posterior.

Al disponer de una subsidiaria, el monto atribuible al crédito mercantil se incluye en la determinación de la ganancia o pérdida en la disposición.

---

### Descripción de las políticas contables para subvenciones gubernamentales [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### Descripción de la política contable para coberturas [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### Descripción de la política contable para inversiones mantenidas hasta el vencimiento [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

## Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos financieros [bloque de texto]

---

### *Deterioro de activos financieros*

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, la Compañía reconoce una estimación de deterioro de sus activos financieros con un enfoque de pérdidas crediticias esperadas, tales como: cuentas por cobrar comerciales y deudores diversos. Las pérdidas crediticias esperadas en estos activos financieros se estiman utilizando un modelo de cálculo basado en la experiencia histórica de pérdidas crediticias de la Compañía, ajustada por factores que son específicos de los deudores, las condiciones económicas generales y una evaluación tanto de la dirección actual como de las condiciones existentes a la fecha de reporte, incluyendo el valor temporal del dinero cuando sea apropiado.

La medición de las pérdidas crediticias esperadas es una función de la probabilidad de incumplimiento, la pérdida dada el incumplimiento (es decir, la magnitud de la pérdida si existe un incumplimiento) y la exposición en el incumplimiento. La evaluación de la probabilidad de incumplimiento y la pérdida dada por defecto se basa en datos históricos ajustados por información prospectiva como se describe anteriormente. En cuanto a la exposición al incumplimiento, para los activos financieros, esto está representado por el valor en libros bruto de los activos en la fecha de reporte; para los contratos de garantía financiera, la exposición incluye el monto establecido en la fecha de reporte, junto con cualquier monto adicional que se espera obtener en el futuro por fecha de incumplimiento determinada en función de la tendencia histórica, la comprensión de la Compañía de las necesidades financieras específicas de los deudores, y otra información relevante a futuro.

La Compañía adoptó un modelo simplificado de cálculo de pérdidas esperadas, mediante el cual reconoce las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida de la cuenta por cobrar, el modelo consiste en determinar la rotación de cuentas por cobrar promedio para cada cliente, siendo este el umbral de incumplimiento, posterior a esto la Compañía determina el promedio del valor de las cuentas por cobrar de los últimos doce meses que hayan superado el umbral de incumplimiento, este último promedio es la base para el cálculo. El porcentaje por aplicar a dicha base es el % que representan el promedio de las cuentas por cobrar que superan el umbral de incumplimiento entre las ventas promedio de los últimos doce meses, de tal forma que esta metodología impone una provisión ante el reconocimiento inicial de las cuentas por cobrar, este procedimiento forma parte de la política actual para determinar el deterioro de las cuentas por cobrar. Para ciertas categorías de activos financieros, como cuentas por cobrar a clientes, los activos que se han sujetado a pruebas para efectos de deterioro y que no lo han sufrido en forma individual, se incluyen en dicha evaluación sobre una base colectiva. Entre la evidencia objetiva de que una cartera de cuentas por cobrar podría estar deteriorada, se podría incluir la experiencia pasada de la Compañía con respecto a la cobranza, un incremento en el número de pagos atrasados en la cartera que superen el periodo de crédito promedio, así como cambios observables en las condiciones económicas internacionales y locales que se correlacionen con el incumplimiento en los pagos.

Para los activos financieros que se registran al costo amortizado, el importe de la pérdida por deterioro que se reconoce es la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de los cobros futuros, descontados a la tasa de interés efectiva original del activo financiero. El valor en libros del activo financiero se reduce por la pérdida por deterioro directamente para todos los activos financieros, excepto para las cuentas por cobrar a clientes, donde el valor en libros se reduce a través de una cuenta de estimación para cuentas de cobro dudoso. Cuando se considera que una

cuenta por cobrar es incobrable, se elimina contra la estimación. La recuperación posterior de los montos previamente eliminados se convierte en créditos contra la estimación. Los cambios en el valor en libros de la cuenta de la estimación se reconocen en los resultados.

Un activo financiero tiene deterioro crediticio cuando se han producido uno o más eventos que tienen un impacto perjudicial en los flujos de efectivo futuros estimados de ese activo financiero. La evidencia de que un activo financiero tiene deterioro crediticio incluye datos observables sobre los siguientes eventos:

Para todos los demás activos financieros, la evidencia objetiva de deterioro podría incluir:

- Dificultad financiera significativa por parte del emisor o del deudor.
- El incumplimiento de un contrato, como un incumplimiento o un evento vencido.
- Los prestamistas del deudor, por razones económicas o contractuales relacionadas con la dificultad financiera del deudor, le otorgan al deudor una concesión que los prestamistas no considerarían de otra manera.
- Es cada vez más probable que el deudor entre en bancarrota o alguna otra reorganización financiera.
- La extinción de un mercado funcional para el activo financiero por sus dificultades financieras.

---

## Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos no financieros [bloque de texto]

---

La Compañía revisa los valores en libros de sus activos tangibles e intangibles a fin de determinar si existen indicios de que estos activos han sufrido alguna pérdida por deterioro. Si existe algún indicio, se calcula el monto recuperable del activo a fin de determinar el alcance de la pérdida por deterioro. Cuando no es posible estimar el monto recuperable de un activo individual, la Compañía estima el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece dicho activo. Cuando se puede identificar una base razonable y consistente de distribución, los activos corporativos también se asignan a las unidades generadoras de efectivo individuales, o de lo contrario, se asignan al grupo más pequeño de unidades generadoras de efectivo para los cuales se puede identificar una base de distribución razonable y consistente. Los activos intangibles que tienen una vida útil indefinida se sujetan a pruebas para efectos de deterioro al menos cada año y, siempre que exista un indicio de que el activo podría haberse deteriorado.

El monto recuperable es el mayor entre el valor razonable menos el costo de venderlo y el valor de uso. Al evaluar el valor de uso, los flujos de efectivo futuros estimados se descuentan a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje la evaluación actual del mercado respecto al valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo para el cual no se han ajustado las estimaciones de flujos de efectivo futuros.

Si se estima que el monto recuperable de un activo (o unidad generadora de efectivo) es menor que su valor en libros, el valor en libros del activo (o unidad generadora de efectivo) se reduce a su monto recuperable. Las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados.

Cuando una pérdida por deterioro se revierte posteriormente, el valor en libros del activo (o unidad generadora de efectivo) se aumenta al valor estimado revisado de su monto recuperable, de tal manera que el valor en libros incrementado no exceda el valor en libros que se habría determinado si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro para dicho activo (o unidad generadora de efectivo) en años anteriores.

---

## Descripción de la política contable para impuestos a las ganancias [bloque de texto]

---

Los impuestos a la utilidad en los resultados del ejercicio incluyen el impuesto causado y el impuesto diferido. El impuesto causado y el impuesto diferido se reconocen en resultados excepto que correspondan a una combinación de negocios, o partidas reconocidas directamente en el capital contable o en la cuenta de utilidad integral.

El impuesto a la utilidad causado es el impuesto que se espera pagar o recibir. El impuesto a la utilidad a cargo en el ejercicio se determina de acuerdo con los requerimientos legales y fiscales, aplicando las tasas de impuestos promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del reporte, y cualquier ajuste al impuesto a cargo respecto a años anteriores.

El impuesto a la utilidad diferido se registra de acuerdo con el método de activos y pasivos, el cual compara los valores contables y fiscales de los activos y pasivos de la Compañía y se reconocen impuestos diferidos respecto a las diferencias temporales entre dichos valores. No se reconocen impuestos diferidos por las siguientes diferencias temporales: el reconocimiento inicial de activos y pasivos en una transacción que no sea una adquisición de negocios y que no afecte al resultado contable ni fiscal, y diferencias relativas a inversiones en subsidiarias y negocios conjuntos en la medida en que es probable que no se revertirán en un futuro previsible. Adicionalmente, no se reconocen impuestos diferidos por diferencias temporales gravables derivadas del reconocimiento inicial del crédito mercantil. Los impuestos diferidos se calculan utilizando las tasas que se espera se aplicarán a las diferencias temporales cuando estas se reviertan, con base en las leyes promulgadas o que se han sustancialmente promulgado a la fecha del reporte.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan si existe un derecho legalmente exigible para compensar los activos y pasivos fiscales causados, y correspondan a impuesto sobre la renta gravado por la misma autoridad fiscal y a la misma entidad fiscal, o sobre diferentes entidades fiscales, pero pretenden liquidar los activos y pasivos fiscales causados sobre una base neta o sus activos y pasivos fiscales se materializan simultáneamente.

Se reconoce un activo diferido por pérdidas fiscales por amortizar, créditos fiscales y diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que en el futuro se disponga de utilidades gravables contra las cuales se puedan aplicar. Los activos diferidos se revisan a la fecha de reporte y se reducen en la medida en que la realización del correspondiente beneficio fiscal ya no sea probable.

---

## Descripción de las políticas contables de contratos de seguro y de los activos, pasivos, ingresos y gastos relacionados [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

## Descripción de la política contable para activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

## Descripción de la política contable para activos intangibles distintos al crédito mercantil [bloque de texto]

---

### *Activos intangibles con vidas definidas e indefinidas*

Los activos intangibles que son adquiridos por la Compañía, y que tienen vidas útiles finitas, se registran a su costo menos amortización acumulada y pérdidas por deterioro acumuladas. La vida útil estimada y método de amortización se revisan al final de cada año, y el efecto de cualquier cambio en la estimación registrada se reconoce sobre una base prospectiva.

Los activos intangibles de vidas útiles indefinidas no se amortizan y anualmente son sujetos a pruebas de deterioro.

---

## Descripción de la política contable para ingresos y gastos por intereses [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

## Descripción de las políticas contables para inversiones en asociadas [bloque de texto]

---

Una asociada es una entidad sobre la cual la Compañía tiene una influencia significativa. Influencia significativa es el poder de participar en la definición de políticas financieras y operativas de una entidad, pero no posee el control o el control conjunto sobre esas políticas.

Los resultados y los activos y pasivos de las asociadas son incorporados en los estados financieros consolidados de la Compañía utilizando el método de participación. Bajo el método de participación, una inversión en una compañía asociada es reconocida en los estados consolidados de situación financiera al costo y son ajustados mediante el reconocimiento de su utilidad o pérdida integral en proporción a la tenencia accionaria de la Compañía sobre dicha entidad. Cuando las pérdidas integrales de una inversión en asociada exceden de la participación de la Compañía en su capital, la Compañía discontinúa el reconocimiento de dichas pérdidas. Las pérdidas adicionales son reconocidas hasta por el importe que la Compañía mantiene obligaciones y compromisos legales por su participación en la compañía asociada.

Cualquier exceso del costo de adquisición de la participación de la Compañía en una compañía asociada sobre el valor razonable neto de los activos identificables, de los pasivos y pasivos contingentes de dicha asociada, es reconocido como un crédito mercantil, el cual es incluido con el valor en libros de dicha inversión. Cualquier exceso del valor razonable neto de los activos identificables, de los pasivos y pasivos contingentes sobre el costo de adquisición de una asociada, es reconocido en el resultado del periodo.

---

### **Descripción de la política contable para inversiones en asociadas y negocios conjuntos [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### **Descripción de las políticas contables para inversiones en negocios conjuntos [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### **Descripción de la política contable para propiedades de inversión [bloque de texto]**

---

Las propiedades de inversión son aquellas que se mantienen para obtener rentas y/o el incremento en su valor (incluyendo las propiedades de inversión en construcción para dichos propósitos) y se valúan inicialmente al costo de adquisición, incluyendo los costos incurridos en la transacción. Después del reconocimiento inicial, las propiedades de inversión se valúan a su valor razonable. El valor razonable de las propiedades de inversión se determina anualmente a través de avalúos realizados por perito valuador independiente, quien utiliza diversas técnicas de valuación, como pudieran ser mediante mercados observables, costos amortizados, entre otros. Las ganancias o pérdidas que surgen de los cambios en el valor razonable de las propiedades de inversión se incluyen en la línea de otros (ingresos) y gastos, neto dentro de la utilidad de operación en el periodo en que se originan.

Una propiedad de inversión se elimina al momento de la disposición o cuando se retira permanentemente del uso y no se esperan beneficios económicos futuros de la disposición. Cualquier ganancia o pérdida que surja de la eliminación de la propiedad (calculada como la diferencia entre los ingresos netos por disposición y el valor en libros del activo) se incluye en el estado de resultados integral en el periodo en que la propiedad se elimina.

---

### **Descripción de la política contable para inversiones distintas de las inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### **Descripción de la política contable para el capital social [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

## Descripción de la política contable para arrendamientos [bloque de texto]

### Política vigente a partir del 1 de enero de 2019

La Compañía evalúa si un contrato es o contiene un contrato de arrendamiento, al inicio del plazo del contrato. Un arrendamiento se define como un contrato en el que se otorga el derecho a controlar el uso de un activo identificado, durante un plazo determinado, a cambio de una contraprestación. La Compañía reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo de arrendamiento correspondiente, con respecto a todos los contratos de arrendamiento en los que funge como arrendatario, excepto en los siguientes casos: los arrendamientos a corto plazo (definidos como arrendamientos con un plazo de arrendamiento menor a 12 meses); arrendamientos de activos de bajo valor (definidos como arrendamientos de activos con un valor individual de mercado menor a \$7.5 (siete mil quinientos dólares)); y, los contratos de arrendamiento cuyos pagos son variables (sin ningún pago fijo contractualmente definido). Para estos contratos que exceptúan el reconocimiento de un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento, la Compañía reconoce los pagos de renta como un gasto operativo en línea recta durante el plazo del arrendamiento.

El activo por derecho de uso se mide al costo y se compone de los pagos de arrendamiento descontados a valor presente; los costos directos para obtener un arrendamiento; los pagos anticipados de arrendamiento; y las obligaciones de desmantelamiento o remoción de activos. La Compañía deprecia el activo por derecho de uso durante el período más corto del plazo de arrendamiento y la vida útil del activo subyacente, comenzando en la fecha de inicio del arrendamiento; en este sentido, cuando una opción de compra en el contrato de arrendamiento es probable de ser ejercida, el activo por derecho de uso se deprecia en su vida útil. El activo por derecho de uso se prueba por deterioro cuando existen indicios, de acuerdo con la política contable de deterioro de activos de larga duración.

El pasivo por arrendamiento se mide en su reconocimiento inicial descontando a valor presente los pagos de renta mínimos futuros de acuerdo con un plazo, utilizando una tasa de descuento que represente el costo de obtener financiamiento por un monto equivalente al valor de las rentas del contrato, para la adquisición del activo subyacente, en la misma moneda y por un plazo similar al contrato correspondiente (tasa incremental de préstamos). Cuando los pagos del contrato contienen componentes que no son de rentas (servicios), la Compañía ha elegido, para algunas clases de activo, no separarlos y medir todos los pagos como un componente único de arrendamiento; sin embargo, para el resto de las clases de activo, la Compañía mide el pasivo por arrendamiento únicamente considerando los pagos de componentes que son rentas, mientras que los servicios implícitos en los pagos, se reconocen directamente en resultados como gastos operativos.

Para determinar el plazo del contrato de arrendamiento, la Compañía considera el plazo forzoso, incluyendo la probabilidad de ejercer cualquier derecho de extensión de plazo y/o de una salida anticipada.

Posteriormente, el pasivo por arrendamiento se mide aumentando el valor en libros para reflejar los intereses sobre el pasivo por arrendamiento (utilizando el método de interés efectivo) y reduciendo el valor en libros para reflejar los pagos de renta realizados.

Cuando existen modificaciones a los pagos de arrendamiento por concepto de inflación, la Compañía remide el pasivo por arrendamiento a partir de la fecha en que se conocen los nuevos pagos, sin reconsiderar la tasa de descuento. Sin embargo, si las modificaciones se relacionan con el plazo del contrato o con el ejercicio de una opción de compra, la Compañía evalúa de nueva cuenta la tasa de descuento en la remediación del pasivo. Cualquier incremento o disminución en el valor del pasivo por arrendamiento posterior a esta remediación, se reconoce incrementando o disminuyendo en la misma medida, según sea el caso, el valor del activo por derecho de uso.

Finalmente, el pasivo por arrendamiento se da de baja en el momento en que la Compañía liquida la totalidad de las rentas del contrato. Cuando la Compañía determina que es probable que ejercerá una salida anticipada del contrato que amerite un desembolso de efectivo, dicha consideración es parte de la remediación del pasivo que se cita en el párrafo anterior; sin embargo, en aquellos casos en los que la terminación anticipada no implique un desembolso de

efectivo, la Compañía cancela el pasivo por arrendamiento y el activo por derecho de uso correspondiente, reconociendo la diferencia entre ambos inmediatamente en el estado consolidado de resultados.

Por otra parte, la Compañía no mantiene contratos de arrendamiento significativos en donde funja como arrendador.

---

### **Descripción de la política contable para préstamos y cuentas por cobrar [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### **Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios [bloque de texto]**

---

Los inventarios se valúan al precio promedio de compra o al costo promedio de producción, siempre y cuando no excedan al valor neto de realización. El costo de ventas se determina aplicando estos promedios al momento de la venta.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado durante el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los gastos de venta estimados.

La Compañía utiliza el sistema de costeo absorbente para determinar el costo de sus inventarios de producción en proceso y terminado, el cual incluye tanto los costos directos, así como también aquellos costos y gastos indirectos relacionados a los procesos productivos.

---

### **Descripción de la política contable para activos de minería [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### **Descripción de la política contable para derechos de minería [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### **Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta [bloque de texto]**

---

Los activos a largo plazo se clasifican como mantenidos para su venta si su valor en libros será recuperable a través de una operación de venta y no mediante su uso continuo. Esta condición se considera cumplida únicamente cuando la venta es altamente probable y el activo (o grupo de activos para su venta) está disponible para su venta inmediata en su estado actual. Se presentan en el estado consolidado de situación financiera en el corto plazo de acuerdo con los planes de realización que se tengan y se encuentran registrados al menor de su valor en libros o el valor razonable menos los costos de venta.

---

### **Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

## Descripción de la política contable para la compensación de instrumentos financieros [bloque de texto]

---

Los activos y pasivos financieros se compensan y el saldo neto es presentado en el estado de situación financiera cuando, y solamente cuando, la Compañía tiene derecho legal a compensar los saldos correspondientes y pretende ya sea liquidar sobre una base neta o bien realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

---

---

## Descripción de la política contable para activos de petróleo y gas [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

---

## Descripción de la política contable para los activos de programación [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

---

## Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

---

Los terrenos y edificios, maquinaria y equipo mantenidos para su uso en la producción, para la prestación de servicios o para propósitos administrativos, están reconocidos en el estado consolidado de situación financiera a sus costos históricos, menos la depreciación acumulada o pérdidas por deterioro acumuladas.

La depreciación se registra en resultados y se calcula conforme al método de línea recta con base en las vidas útiles estimadas remanentes de los activos, las cuales se revisan cada año junto con los valores residuales; y el efecto de cualquier cambio en la estimación registrada se reconoce sobre una base prospectiva. Los activos relacionados con arrendamientos financieros son depreciados en el periodo más corto entre el arrendamiento y sus vidas útiles, a menos que sea razonablemente seguro que la Compañía obtendrá la propiedad al final del periodo de arrendamiento.

Las vidas útiles estimadas para las clases principales de activos fijos que corresponden a los periodos actual y comparativo son las siguientes:

|                     | <u>Años</u> |
|---------------------|-------------|
| Edificios           | 15 a 50     |
| Maquinaria y equipo | 3 a 30      |

Cuando componentes de una partida de edificios, maquinaria y equipo poseen vidas útiles distintas, son registradas como partidas separadas (componentes importantes) de edificios, maquinaria y equipo.

Las ganancias y pérdidas de la venta de una partida de terrenos y edificios, maquinaria y equipo son determinadas comparando el ingreso obtenido de la venta con el valor en libros de dicha partida y se reconocen netas dentro de otros (ingresos) y gastos, neto en resultados.

Las inversiones en proceso se registran al costo menos cualquier pérdida por deterioro reconocida. El costo de activos construidos por la propia entidad incluye el costo de los materiales y la mano de obra directa, cualquier otro costo directamente atribuible al proceso de hacer que el activo sea apto para su uso previsto, así como los costos de desmantelar, remover las partidas, restaurar el lugar donde estén ubicados, y los costos por préstamos capitalizados, de acuerdo con la política de la Compañía. La depreciación de estos activos, al igual que en otras propiedades, se inicia cuando los activos están listos para su uso en el lugar y las condiciones necesarias para que sean capaces de operar de la manera que pretende la Administración de la Compañía.

---

### Descripción de la política contable para provisiones [bloque de texto]

---

Se reconocen cuando se tiene una obligación presente como resultado de un evento pasado, que probablemente resulte en la salida de recursos económicos y que pueda ser estimada razonablemente. Para efectos de su registro contable el importe se descuenta a valor presente cuando el efecto del descuento es significativo. Las provisiones se clasifican como circulantes o no circulantes en función del periodo de tiempo estimado para atender las obligaciones que se cubren. Cuando se espera la recuperación de un tercero de algunos o todos los beneficios económicos requeridos para liquidar una provisión, se reconoce una cuenta por cobrar como un activo si es virtualmente seguro que se recibirá el pago y el monto de la cuenta por cobrar puede ser valuado confiablemente.

---

### Descripción de la política contable para la reclasificación de instrumentos financieros [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Descripción de la política contable para el reconocimiento en el resultado del periodo de la diferencia entre el valor razonable en el reconocimiento inicial y el precio de transacción [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]**

---

Los ingresos provenientes de la venta de productos en el curso de las operaciones normales se reconocen al valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir, neto de devoluciones, descuentos comerciales y descuentos por volumen.

Para el reconocimiento de ingresos de contratos con clientes se utiliza un modelo integral para la contabilización de ingresos procedentes de contratos con clientes, el cual introduce un enfoque de cinco pasos para el reconocimiento de ingresos: (1) identificación del contrato; (2) identificar las obligaciones de desempeño en el contrato; (3) determinar el precio de la transacción; (4) asignar el precio de la transacción a cada obligación de desempeño en el contrato; y (5) reconocer el ingreso cuando la entidad satisfaga la obligación de desempeño.

La Compañía mantiene contratos firmados con sus clientes más representativos, dentro de ellos se acuerdan listados de precios de venta, moneda pactada, volúmenes de compra, descuentos por pronto pago y por volúmenes, para los clientes que no se tiene un contrato, se define como contrato las órdenes de compra en donde se definen las mismas características antes mencionadas.

Las obligaciones de desempeño más importantes de la Compañía no son separables y se satisfacen en un punto en el tiempo, por lo tanto, el cliente no puede satisfacerse parcialmente, por lo general, en dichos contratos existen más de una obligación de desempeño y son tratadas como un servicio integral y no separable.

En los contratos y órdenes de compra se acuerdan los precios de venta para las obligaciones de desempeño identificadas, así como descuentos en caso de que aplique.

La Compañía reconoce el ingreso cuando se satisface la obligación de desempeño con sus clientes, es decir, cuando el control de los bienes se transfiere al cliente, lo cual está dado por el momento de la entrega de los bienes prometidos al cliente de acuerdo con los términos y condiciones acordados.

En caso de pagos relacionados con la obtención de contratos estos, se capitalizan y se amortizan en la duración del contrato.

---

### **Descripción de las políticas contables para las cuentas diferidas de actividades reguladas [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### **Descripción de la política contable para reaseguros [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### **Descripción de la política contable para reparación y mantenimiento [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Descripción de la política contable para acuerdos de recompra y de recompra inversa [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Descripción de la política contable para gastos de investigación y desarrollo [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Descripción de la política contable para el efectivo y equivalentes de efectivo restringido [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Descripción de la política contable para la información financiera por segmentos [bloque de texto]**

---

Un segmento operativo es un componente de la Compañía que se dedica a actividades de negocios por las cuales puede obtener ingresos e incurrir en gastos, lo que incluye ingresos y gastos relativos a transacciones con cualquiera de los otros componentes de la Compañía. Todos los resultados de operación de los segmentos operativos son revisados periódicamente por la Administración de la Compañía para tomar decisiones sobre los recursos que se deben distribuir al segmento y evaluar su desempeño.

Las transacciones entre segmentos se determinan sobre la base de precios equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.

---

### **Descripción de la política contable para los acuerdos de concesión de servicios [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### **Descripción de la política contable para las transacciones con pagos basados en acciones [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### **Descripción de la política contable para costos de desmonte [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Descripción de la política contable para subsidiarias [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Descripción de la política contable para los impuestos distintos del impuesto sobre la renta [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Descripción de las políticas contables para los beneficios por terminación [bloque de texto]**

---

Los beneficios por terminación se reconocen como un gasto cuando la Compañía está comprometida de manera demostrable, sin posibilidad real de dar marcha atrás, con un plan formal detallado ya sea para terminar la relación laboral antes de la fecha de retiro normal, o bien, a proporcionar beneficios por terminación como resultado de una oferta que se realice para estimular el retiro voluntario.

Los beneficios por terminación para los casos de retiro voluntario se reconocen como un gasto sólo si la Compañía ha realizado una oferta de retiro voluntario, es probable que la oferta sea aceptada, y el número de aceptaciones se puede estimar de manera confiable. Si los beneficios son pagaderos a más de 12 meses después del periodo de reporte, entonces se descuentan a su valor presente.

---

### Descripción de la política contable para proveedores y otras cuentas por pagar [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### Descripción de la política contable para clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### Descripción de la política contable para ingresos y gastos comerciales [bloque de texto]

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Descripción de la política contable para transacciones con participaciones no controladoras [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Descripción de la política contable para transacciones con partes relacionadas [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Descripción de la política contable para acciones propias [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

---

### **Descripción de la política contable para los títulos opcionales [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

### **Descripción de otras políticas contables relevantes para comprender los estados financieros [bloque de texto]**

---

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

---

## [813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

### Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en este formato.

A continuación, se presentan las notas a los estados financieros intermedios no auditados con base a la NIC 34, incluyendo la nota de políticas contables significativas de la Compañía:

#### 1. Actividad de la empresa

Vitro, S.A.B. de C.V. ("Vitro" y sus subsidiarias ó la "Compañía"), es una sociedad tenedora que en conjunto con sus subsidiarias se dedica principalmente a la fabricación y comercialización de productos de vidrio en diversas presentaciones, con presencia en los Estados Unidos de América, México, Europa y Sudamérica, para satisfacer principalmente las necesidades en los mercados de vidrio plano y envases de vidrio. La Compañía procesa, distribuye y comercializa una amplia gama de artículos de vidrio plano para uso arquitectónico y automotriz, así como envases de vidrio para los mercados cosméticos, perfumeros y farmacéuticos; además, se dedica a la fabricación de carbonato de sodio y sus derivados, equipos y bienes de capital para la industria del vidrio. Las oficinas corporativas de Vitro se encuentran ubicadas en Avenida Ricardo Margáin Zozaya No. 400, Colonia Valle del Campestre, en San Pedro Garza García, Nuevo León, México.

#### 2. Eventos relevantes

##### 2019

##### a)Decreto de dividendos

En Asamblea General Ordinaria celebrada el 19 de febrero de 2019, los accionistas acordaron decretar y pagar un dividendo a razón de \$0.1043 por acción, el pago fue realizado el 28 de febrero del 2019.

##### b)Prepago de deuda

El 1° de marzo del 2019, Vitro realizó un pago anticipado voluntario por \$50,000 al crédito sindicado, esto con el objetivo de mantener una estructura financiera sólida al mejorar su estructura financiera, así como reducir el pago de interés.

##### c)Fusión de sociedades

El 11 de abril del 2019, mediante asamblea general extraordinaria de accionistas se aprobó la fusión por incorporación de Vitro S.A.B. de C.V. como sociedad fusionante con ADN Jet, S.A.P.I. de C.V., Comercializadora Álcali, S.A. de C.V., Desarrollo Personal y Familiar, S.A. de C.V., Exco Integral Services, S.A. de C.V., Fundación Vitro, S.A. de C.V., Trabajo de Administración y Servicios, S.A. de C.V., Distribuidora de Vidrio y Cristal, S.A. de C.V., Productos de Valor Agregado en Cristal del Sureste, S.A. de C.V., Productos de Valor Agregado en Cristal, S.A. de C.V., Vidrio Plano de Mexicali, S.A. de C.V., Vidrio Plano de México LAN, S.A. de C.V., Viméxico, S.A. de C.V., Fabricación de Máquinas, S.A. de C.V., Servicios Industria del Alkali, S.A. de C.V. y Vidriera Guadalajara, S.A. de C.V. (las "Fusionadas"), y que surtió efectos el 1° de agosto de 2019.

##### d)Venta de cartera

El 23 de diciembre de 2019, Vitro celebró un contrato para iniciar un programa de venta de cartera sin recurso con Banco Santander, S.A. con duración de 3 años y el cual es prorrogable por un año adicional, el monto de dicho programa es hasta por la cantidad de \$110,000. Al 31 de diciembre de 2019, el monto de la cartera vendida ascendía a \$76,427.

## 2018

### *e)Decreto de dividendos*

En Asamblea General Ordinaria de Accionistas celebrada el 27 de febrero de 2018, los accionistas acordaron decretar y pagar un dividendo a razón de \$0.0647 por acción, el pago fue realizado el 8 de marzo del 2018.

### *f)Celebración de contrato de crédito sindicado*

El 29 de junio de 2018, Vitro firmó un contrato de crédito sindicado por \$700,000 con el objetivo de refinanciar su deuda consolidada existente a esa fecha la cual ascendía a \$690,574 el nuevo crédito tiene un plazo de 5 años y contará por los primeros seis meses con un margen aplicable inicial de 2.0% sobre LIBOR, y posteriormente un margen aplicable basado en la razón de Deuda Neta/EBITDA.

Adicionalmente, el 27 de agosto de 2018 Vitro contrató un instrumento financiero derivado tipo “Swap” con el objetivo de fijar los pagos por interés a una tasa fija anual de 2.77%, cubriendo una porción del 85.7% del contrato de crédito sindicado.

El 1o. de octubre de 2018, la Compañía efectuó la disposición de los recursos del crédito sindicado por \$700,000 mismos que fueron utilizados para hacer el prepago de la deuda existente al 30 de septiembre de 2018.

### *g)Venta de participación en Empresas Comegua, S.A*

El 12 de noviembre de 2018, Vitro firmó un acuerdo para vender su participación del 49.7% en Empresas Comegua, S.A. (“Comegua”) a Owens-Illinois, Inc., por un monto de \$119,085. Comegua es una empresa asociada dedicada a la venta de envases de vidrio para alimentos y bebidas con operaciones en América Central y el Caribe con dos plantas de fabricación y dos operaciones de extracción de arena y más de 1,500 empleados.

## 3. Bases de preparación y consolidación

### *a)Bases de preparación*

Los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2019 y 2018, y por los años terminados en esas fechas, han sido preparados con base en las Normas Internacionales de Información Financiera (International Financial Reporting Standards o “IFRS” por sus siglas en inglés) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board o “IASB” por sus siglas en inglés).

Los estados financieros consolidados adjuntos han sido preparados sobre la base del costo histórico, el cual incluye la revaluación del costo asumido, excepto por ciertos instrumentos financieros que se registran con base a su costo amortizado o valor razonable y las propiedades de inversión que se registran a su valor razonable. Por lo general, el costo histórico se basa en el valor razonable de la contraprestación otorgada a cambio de los activos.

### *i. Nuevas IFRS's adoptadas en el periodo 2019*

En el año en curso, la Compañía aplicó una serie de IFRSs nuevas y modificadas, emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB” por sus siglas en inglés) las cuales son obligatorias y entraron en vigor a partir de los ejercicios que iniciaron en o después del 1 de enero de 2019.

## IFRS 16, Arrendamientos

La Compañía implementó la IFRS 16 (emitida por el IASB en enero de 2016), la cual establece requerimientos nuevos o modificados respecto a la contabilidad de arrendamientos. Introduce cambios significativos a la contabilidad del arrendatario, eliminando la distinción entre un arrendamiento operativo y financiero, requiriendo el reconocimiento de un activo por derechos de uso y un pasivo por arrendamiento en la fecha de comienzo de todos los arrendamientos, exceptuando aquellos que se consideren de corto plazo o de activos de bajo valor. En contraste a la contabilidad del arrendatario, los requerimientos para el arrendador permanecen significativamente sin cambios. Los detalles para los nuevos requerimientos se describen en la política de arrendamientos, en la nota 4i.

La Compañía adoptó la norma a partir del 1 de enero de 2019, sin reformular la información financiera por los ejercicios comparativos a ser presentados (ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2018), con base en la opción de transición que define la IFRS 16.

Además, la Compañía aplicó las exenciones opcionales que permiten no reconocer un activo y un pasivo como se describió previamente en la política contable, para los contratos de arrendamiento con un plazo menor a 12 meses (siempre que no contengan opciones de compra ni de renovación de plazo) y para aquellos contratos en los que la adquisición de un activo individual del contrato fuese menor a \$7.5 (siete mil quinientos dólares). Por lo tanto, para algunos contratos de arrendamiento, los pagos seguirán reconociéndose como otros gastos operativos, dentro de la utilidad de operación.

Por otra parte, la Compañía aplicó los siguientes expedientes prácticos que provee la IFRS 16:

- Crear portafolios de contratos similares en plazo, ambiente económico y características de activos, y utilizar una tasa de fondeo por portafolio para medir los arrendamientos.
- Para los arrendamientos clasificados como financieros al 31 de diciembre de 2018 y sin componentes de actualización de pagos mínimos por concepto de inflación, mantener en la fecha de adopción de la IFRS 16 el saldo del activo por derecho de uso y su correspondiente pasivo de arrendamiento.
- Para los arrendamientos que al 31 de diciembre de 2018 contienen costos directos que se incurrieron para entrar en dichos contratos, mantener el reconocimiento de dichos costos, es decir, sin capitalizarlos al valor inicial de los activos por derecho de uso.
- No visitar las conclusiones previamente alcanzadas para contratos de servicios que se analizaron hasta el 31 de diciembre de 2018 bajo la IFRIC 4. Determinación de si un contrato contiene un arrendamiento, y en los que se había concluido que no existía un arrendamiento implícito.

Al 1 de enero de 2019, la Compañía reconoció un activo por derecho de uso de \$53,998 y un pasivo por arrendamiento de \$53,998. La Compañía tomó las medidas requeridas para implementar los cambios que la norma representa en términos de control interno, asuntos fiscales y de sistemas, a partir de la fecha de adopción.

Por el año terminado el 31 de diciembre de 2019 y con respecto al año terminado el 31 de diciembre de 2018, el impacto en el estado de resultados fue una disminución en el gasto por arrendamiento por \$20,054, un aumento en el gasto por depreciación por \$17,677 y un aumento en el gasto por interés por \$3,302, excluyendo los efectos de los arrendamientos financieros previamente clasificados como activo fijo bajo IAS 17.

Los contratos de arrendamiento financiero, anteriormente presentados dentro de "Propiedades, planta y equipo, neto" por \$14,290 se presentan ahora dentro del rubro "Activo por derechos de uso". No hubo cambios en los montos reconocidos al 1 de enero de 2019.

El pasivo por arrendamiento sobre arrendamientos previamente clasificado como arrendamientos financieros bajo IAS 17 y presentados en la nota de “Deuda a largo plazo” al 1 de enero del 2019 por \$18,806, no tuvo cambios en el pasivo reconocido.

### **Impacto por la aplicación de otras modificaciones e interpretaciones a las IFRS**

En el año en curso, la Compañía ha aplicado una serie de modificaciones a las Normas e Interpretaciones IFRS emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB por sus siglas en inglés) que son efectivas por un período anual que comienza en o después del 1 de enero de 2019. Su adopción no ha tenido ningún impacto importante en las revelaciones o en los montos informados en estos estados financieros consolidados.

### **IFRIC 23 – Incertidumbre sobre el tratamiento de los impuestos a la utilidad**

Esta interpretación busca aclarar la aplicación de los criterios de reconocimiento y medición que establece la IAS 12, “Impuestos a la utilidad”, cuando existen posiciones fiscales inciertas. Posiciones fiscales inciertas son aquellas posiciones fiscales en donde existe incertidumbre acerca de si la autoridad fiscal competente aceptará la posición fiscal bajo las leyes fiscales vigentes. En dichos casos, la Compañía reconocerá y medirá su activo o pasivo por impuestos corrientes o diferidos aplicando los requisitos de la IAS 12 con base en ganancias (pérdidas) fiscales, bases fiscales, pérdidas fiscales no utilizadas, créditos fiscales no utilizados y las tasas de impuestos determinados aplicando esta Interpretación.

La interpretación requiere:

- Determinar si las posiciones fiscales inciertas son evaluadas por separado o como grupo; y
- Evaluar si es probable que la autoridad fiscal acepte un tratamiento fiscal incierto utilizado, o propuesto a utilizarse, por una entidad en sus declaraciones de impuestos a las ganancias:
  - En caso afirmativo, se debe determinar la posición fiscal contable de manera consistente con el tratamiento fiscal utilizado en las declaraciones de impuesto sobre la renta.
  - En caso negativo, debe reflejarse el efecto de la incertidumbre en la determinación de la posición fiscal contable utilizando el monto más probable o el método del valor esperado.

La Compañía aplicó la IFRIC 23 a partir del 1 de enero de 2019, con el enfoque de transición que le permite no modificar periodos comparativos. Sin embargo, la Administración de la Compañía concluyó que la aplicación de esta interpretación no tuvo impactos en los estados financieros consolidados, debido a que no se mantienen posiciones fiscales inciertas.

#### *ii. Nuevas IFRS's emitidas no adoptadas*

A la fecha de estos estados financieros consolidados, la Compañía no ha adoptado las siguientes Normas IFRS nuevas y revisadas que se han emitido pero que aún no están vigentes:

- IFRS 17 – Contratos de seguro (1)
- Modificaciones a la IFRS 3 – Definición de negocio (2)
- Modificaciones a la IAS 1 e IAS 8 – Definiciones de materialidad (2)
- Modificaciones a la IFRS 9, IAS 39 e IFRS 7 – Reforma de la tasa de interés de referencia (2)

*(1) En vigor para los períodos anuales que comiencen a partir del 1o. de enero de 2021*

*(2) En vigor para los períodos anuales que comiencen a partir del 1o. de enero de 2020*

La administración no espera que la adopción de las nuevas normas y modificaciones antes mencionadas tengan un impacto importante en los estados financieros consolidados de la Compañía en períodos futuros.

**b) Bases de consolidación de estados financieros**

Los estados financieros incluyen los de Vitro y los de sus subsidiarias en las que tiene control. El control se obtiene cuando la Compañía: 1) tiene poder sobre una entidad, 2) está expuesta a, o tiene derecho sobre, los rendimientos variables de su participación en la inversión, y 3) tiene la capacidad de afectar dichos rendimientos a través del ejercicio de su poder. Poder es la posibilidad real de dirigir las actividades relevantes sobre una entidad. Los saldos y operaciones intercompañías, han sido eliminados en estos estados financieros consolidados. Las inversiones en asociadas no consolidadas en las que se posee influencia significativa se valúan por el método de participación (Nota 8).

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, las principales entidades que son controladas por Vitro y su tenencia accionaria son como sigue:

|              |                                      |         |                                      |         |
|--------------|--------------------------------------|---------|--------------------------------------|---------|
| VIDRIO PLANO | Vitro Flat Glass, LLC. (1)           | 100.00% | Pittsburgh Glass Works, LLC (1)      | 100.00% |
|              | Vitro Flat Glass Canadá, Inc. (2)    | 100.00% | Pittsburgh Glass Works, Spzoo (4)    | 100.00% |
|              | Vidrio Plano de México, S.A. de C.V. | 100.00% | Vitro Automotriz, S.A. de C.V.       | 100.00% |
|              | Industria del Alkali, S.A. de C.V.   | 100.00% | Vitro Colombia, S.A.S. (3)           | 100.00% |
|              | Distribuidora Alkali, S.A. de C.V.   | 100.00% | Cristales Automotrices, S.A. de C.V. | 51.00%  |
| ENVASES      | Vidriera Monterrey, S.A. de C.V.     | 100.00% | Vidriera Toluca, S.A. de C.V.        | 100.00% |
|              | Vidriera Los Reyes, S.A. de C.V.     | 100.00% |                                      |         |
| CORPORATIVO  | Aerovitro, S.A. de C.V.              | 100.00% | Vitro Assets Corp. (2)               | 100.00% |

(1)Compañía con operaciones en EUA.

(2)Compañías con operaciones en Canadá.

(3)Compañía con operaciones en Colombia.

(4)Compañía con operaciones en Polonia.

La proporción de los derechos de voto que mantiene la Compañía en las entidades sobre las que ejerce control es similar a su participación accionaria.

**c) Moneda funcional y de presentación**

Las monedas de registro y funcional de los principales países en los cuales Vitro tiene operaciones, son como sigue:

| País     | Moneda de registro | Moneda funcional | Tipo de cambio de cierre al 31 de diciembre de |           | Tipo de cambio promedio al 31 de diciembre de |           |
|----------|--------------------|------------------|--|-----------|---|-----------|
|          |                    |                  | 2019   | 2018      | 2019  | 2018      |
| EUA      | Dólar              | Dólar            | 1.0000   | \$ 1.0000 | 1.0000  | \$ 1.000  |
| México   | Peso               | Dólar/Peso       | 0.0530   | \$ 0.0509 | 0.0524  | \$ 0.0520 |
| Canadá   | Dólar Canadiense   | Dólar Canadiense | 0.7634   | \$ 0.7323 | 0.7620  | \$ 0.7697 |
| Colombia | Peso Colombiano    | Peso Colombiano  | 0.0003   | \$ 0.0003 | 0.0003  | \$ 0.0003 |
| Polonia  | Zloty Polaco       | Zloty Polaco     | 0.2633   | \$ 0.2669 | 0.2596  | \$ 0.2760 |

(1)A partir del 1 de enero de 2018, la Compañía y sus principales subsidiarias operativas cambiaron su moneda funcional al dólar estadounidense, siendo éstas las siguientes: Vitro Automotriz S.A. de C.V., Distribuidora del Alkali S.A. de C.V. y Aerovitro S.A. de C.V.

En estos estados financieros y sus notas, cuando se hace referencia a dólares o “\$”, se refiere a miles de dólares, así mismo, cuando se hace referencia a “\$Ps.”, corresponden a pesos mexicanos.

*d) Uso de estimaciones y juicios*

La preparación de los estados financieros consolidados de acuerdo con IFRS, requiere que la Administración de la Compañía efectúe ciertas estimaciones y utilice determinados supuestos para valuar algunas de las partidas de los estados financieros y para efectuar las revelaciones que se requieren en los mismos. La Administración de la Compañía, aplicando el juicio profesional, considera que las estimaciones y supuestos utilizados fueron los adecuados en las circunstancias, sin embargo, los resultados reales pueden diferir de dichas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relacionados se revisan continuamente. Las modificaciones a las estimaciones contables se reconocen en el periodo en el que se modifica la estimación si la modificación afecta únicamente ese periodo; o el periodo actual y periodos futuros si la revisión afecta los periodos tanto actuales como futuros.

Los juicios contables críticos y fuentes clave de incertidumbre al aplicar las estimaciones efectuadas a la fecha de los estados financieros consolidados, y que tienen un riesgo significativo de derivar un ajuste en los valores en libros de activos y pasivos durante el siguiente periodo financiero son como sigue:

i. Evaluaciones para determinar la recuperabilidad de las cuentas por cobrar.

La Compañía realiza una estimación para cuentas de cobro dudoso basado en el modelo de perdidas esperadas requerido por IFRS 9, adicionalmente toma en consideración factores tales como la situación financiera y operativa de los clientes, condición de cuentas vencidas, así como las condiciones económicas del país en el que operan.

ii. Evaluaciones para determinar la obsolescencia y lento movimiento de inventarios

La Compañía realiza una estimación para inventarios obsoletos y/o con lento movimiento, considerando su proceso de control interno y factores operativos y de mercado de sus productos. Esta estimación se revisa periódicamente, y se determina considerando la rotación y consumo de las materias primas, productos en proceso y terminados, los cuales se ven afectados por cambios en procesos productivos y por cambios en las condiciones de mercado en los que opera la Compañía.

iii. Evaluaciones para determinar la recuperabilidad de los impuestos diferidos activos

Como parte del análisis fiscal que realiza la Compañía, anualmente se determina el resultado fiscal proyectado con base en los juicios y estimaciones de operaciones futuras, para concluir sobre la probabilidad de recuperabilidad de los impuestos diferidos activos.

iv. Vidas útiles de activos intangibles y de propiedades, planta y equipo

Las vidas útiles tanto de los activos intangibles como de las propiedades, plantas y equipo son utilizadas para determinar la amortización y depreciación de los activos y se definen de acuerdo con el análisis de especialistas internos y externos. Las vidas útiles son revisadas periódicamente al menos una vez al año y están basadas en las condiciones actuales de los activos y la estimación del periodo durante el cual continuará generando beneficios económicos a la Compañía. Si existen cambios en la estimación de vidas útiles, se afecta prospectivamente el valor en libros de los activos, así como el gasto por amortización o depreciación según corresponda.

v. Deterioro de activos de larga duración

El valor en libros de los activos de larga duración se revisa por deterioro en caso de que situaciones o cambios en las circunstancias indiquen que no es recuperable. Si existen indicios de deterioro, se lleva a cabo una revisión para determinar si el valor en libros excede su valor de recuperación y si se encuentra deteriorado.

En la evaluación de deterioro, los activos son agrupados en una unidad generadora de efectivo a la cual pertenecen. El monto recuperable de la unidad generadora de efectivo es calculado como el valor presente de los flujos futuros que se estima producirán los activos. Existirá deterioro si el valor recuperable es menor que el valor en libros.

La Compañía define las unidades generadoras de efectivo y también estima la periodicidad y los flujos de efectivo que debería generar. Los cambios posteriores en la agrupación de las unidades generadoras de efectivo, o cambios en los supuestos que sustentan la estimación de los flujos de efectivo o la tasa de descuento, podrían impactar los valores en libros de los respectivos activos.

Los cálculos del valor en uso requieren que la Compañía determine los flujos de efectivo futuros generados por las unidades generadoras de efectivo y una tasa de descuento apropiada para calcular el valor presente de los mismos. La Compañía utiliza proyecciones de flujos de efectivo de ingresos utilizando estimaciones de condiciones de mercado, determinación de precios futuros de sus productos y volúmenes de producción y venta. Así mismo para efectos de la tasa de descuento y de crecimiento de perpetuidad se utilizan indicadores de primas de riesgo del mercado y expectativas de crecimiento a largo plazo en los mercados en los que la Compañía opera.

La Compañía estima una tasa de descuento antes de impuestos para efectos de la prueba de deterioro del crédito mercantil que refleja evaluaciones actuales del valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo para los que las estimaciones de flujos de efectivo futuros no han sido ajustadas. La tasa de descuento que estima la Compañía se basa en el costo promedio ponderado de capital de entidades similares. Además, la tasa de descuento estimada por la Compañía refleja el rendimiento que los inversionistas requerirían si tuvieran que tomar una decisión de inversión sobre un activo equivalente en generación de flujos de efectivo, tiempo y perfil de riesgo.

La Compañía revisa anualmente las circunstancias que provocaron una pérdida por deterioro para determinar si dichas circunstancias se han modificado y han generado condiciones de reversión. En caso positivo se procede al cálculo del valor recuperable y, si procede, la reversión del deterioro reconocido anteriormente.

Anualmente los indicadores externos e internos son sujetos a evaluación.

vi. Beneficios al retiro de los empleados

La Compañía utiliza supuestos para determinar la mejor estimación de estos beneficios. Los supuestos y las estimaciones son establecidos en conjunto con actuarios independientes. Estos supuestos incluyen las hipótesis demográficas, las tasas de descuento y los aumentos esperados en las remuneraciones y permanencia futura, entre otros. Aunque se estima que los supuestos usados son los apropiados, un cambio en los mismos podría afectar el valor de los pasivos por beneficios al personal y los resultados del periodo en el que ocurra.

vii. Estimación de la tasa de descuento para calcular el pasivo por arrendamientos

La Compañía estima la tasa de descuento a utilizar en la determinación del pasivo por arrendamiento, con base en la tasa incremental de préstamos ("IBR", por sus siglas en inglés) utilizando un modelo de tres niveles: (i) tasa de referencia, (ii) componente de riesgo de crédito y (iii) ajuste por características del activo subyacente. En

dicho modelo, la administración también considera sus políticas y prácticas para obtener financiamiento, considerando tipos de activo, moneda en la que se pacta el contrato y el plazo del mismo, principalmente.

viii. Estimación del plazo de los contratos de arrendamiento

La Compañía participa en contratos de arrendamiento que no tienen un plazo forzoso definido, un periodo de renovación definido (en caso de contener una cláusula de renovación), o bien, renovaciones automáticas anuales, por lo que, para medir el pasivo por arrendamiento, estima el plazo de los contratos considerando sus derechos y limitaciones contractuales, su plan de negocio, así como las intenciones de la administración para el uso del activo subyacente. Adicionalmente, la Compañía considera las cláusulas de terminación anticipada de sus contratos y la probabilidad de ejercerlas, como parte de su estimación del plazo del arrendamiento.

ix. Moneda funcional

Para determinar la moneda funcional de las subsidiarias, la Administración evalúa el ambiente económico en el que primariamente genera y desembolsa efectivo. Para ello, se consideran factores relacionados con las ventas, los costos, fuentes de financiamiento y flujos de efectivo generados por la operación.

x. Contingencias

Por su naturaleza, las contingencias solo podrán ser resueltas cuando ocurran o no ocurran uno o más eventos futuros, o uno o más hechos inciertos que no están enteramente bajo el control de la Compañía. La evaluación de dichas contingencias requiere significativamente el ejercicio de juicios y estimaciones sobre el posible resultado de esos eventos futuros. La Compañía evalúa la probabilidad de pérdida de litigios y contingencias de acuerdo con las estimaciones realizadas por sus asesores legales. Estas estimaciones son reconsideradas de manera periódica.

*e)Clasificación de costos y gastos*

Los costos y gastos presentados en el estado de resultados integrales fueron clasificados atendiendo a su función.

#### **4. Políticas contables significativas**

Las principales políticas contables seguidas por la Compañía son las siguientes:

*a)Moneda extranjera*

Los estados financieros individuales de cada subsidiaria de la Compañía se preparan en la moneda del ambiente económico primario en la cual opera la Compañía (su moneda funcional). Para consolidar los estados financieros de subsidiarias extranjeras, se realiza una conversión de la moneda funcional a la moneda de informe. Los estados financieros se convierten a dólares (la moneda de informe), considerando la siguiente metodología:

-Las operaciones cuya moneda de registro y funcional es la misma, convierten sus estados financieros utilizando los siguientes tipos de cambio: (i) de cierre para los activos y pasivos, e (ii) histórico promedio ponderado para los ingresos, costos y gastos, por considerarse representativo de las condiciones existentes en la fecha de las operaciones. Los efectos por conversión que resultan de este proceso se registran en otros componentes de la utilidad (pérdida) integral. Los ajustes correspondientes al crédito mercantil y el valor razonable generados en la adquisición de una operación en el extranjero se consideran como activos y pasivos de dicha operación y se convierten al tipo de cambio vigente al cierre.

-Las partidas no monetarias registradas a valor razonable denominadas en moneda extranjera se reconvierten a los tipos de cambio vigentes a la fecha en que se determinó el valor razonable. Las partidas no monetarias calculadas en términos de costo histórico, en moneda extranjera, no se reconvierten.

-Las transacciones en moneda extranjera se registran al tipo de cambio vigente a la fecha de su celebración. Los activos y pasivos monetarios en moneda extranjera se valúan en moneda funcional al tipo de cambio vigente a la fecha de los estados financieros. Las fluctuaciones cambiarias se registran en el estado de resultados integrales.

#### *b)Efectivo y equivalentes de efectivo*

Consisten principalmente en depósitos bancarios en cuentas de cheques e inversiones en valores a corto plazo, de gran liquidez, fácilmente convertibles en efectivo en un período no mayor a tres meses. El efectivo se presenta a valor nominal y los equivalentes se valúan a su valor razonable. Cualquier equivalente de efectivo cuya liquidez sea mayor a tres meses se presenta dentro de la línea de otros activos circulantes. Cualquier equivalente de efectivo del cual no se puede disponer en un período no mayor a tres meses se clasifica como efectivo restringido.

#### *c)Instrumentos financieros*

Los activos y pasivos financieros se miden inicialmente a su valor razonable. Los costos de la transacción que son directamente atribuibles a la adquisición o emisión de un activo o pasivo financiero (diferente a activos y pasivos financieros que se reconocen a su valor razonable a través de resultados) se adicionan o se deducen del valor razonable de los activos y pasivos financieros, en su reconocimiento inicial. Los costos de la transacción directamente atribuibles a la adquisición de activos o pasivos financieros que se reconocen a su valor razonable a través de resultados se reconocen inmediatamente en la utilidad o pérdida del año.

##### *Activos financieros*

La Compañía clasifica y mide subsecuentemente sus activos financieros en función del modelo de negocio de la Compañía para administrar sus activos financieros, así como de las características de los flujos de efectivo contractuales de dichos activos. De esta forma, los activos financieros pueden ser clasificados a costo amortizado y método de interés efectivo, a valor razonable a través otros resultados integrales, y a valor razonable a través de resultados.

Todos los activos financieros se reconocen y se dan de baja en la fecha de negociación en donde una compra o venta de un activo financiero está bajo un contrato, cuyos términos requieren la entrega del activo durante un plazo que generalmente está establecido por el mercado correspondiente, y se valúan inicialmente a valor razonable, más los costos de la transacción, excepto por aquellos activos financieros clasificados como a valor razonable con cambios a través de resultados, los cuales se valúan inicialmente a valor razonable sin incluir los costos de la transacción.

Los activos y pasivos financieros se compensan y el saldo neto es presentado en el estado de situación financiera cuando, y solamente cuando, la Compañía tiene derecho legal a compensar los saldos correspondientes y pretende ya sea liquidar sobre una base neta o bien realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

##### *i. Activos financieros a costo amortizado*

Los activos financieros a costo amortizado son aquellos que i) se conservan dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener dichos activos para obtener los flujos de efectivo contractuales y ii) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

El costo amortizado de un activo financiero es el monto al cual el activo financiero se mide en el reconocimiento inicial menos los reembolsos del principal, más la amortización acumulada utilizando el método de interés efectivo de cualquier diferencia entre ese monto inicial y el monto de vencimiento, ajustado por cualquier pérdida. El valor bruto en libros de un activo financiero es el costo amortizado de un activo financiero antes de ajustar cualquier provisión para pérdidas.

*ii. Activos financieros a su valor razonable a través de otros resultados integrales*

Los activos financieros a su valor razonable a través de otros resultados integrales son aquellos cuyo modelo de negocio se basa en obtener flujos de efectivo contractuales y vender activos financieros, además de que sus condiciones contractuales dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

*iii. Activos financieros a su valor razonable a través de resultados*

Los activos financieros a su valor razonable a través de resultados son aquellos que no cumplen con las características para ser medidos a costo amortizado o a su valor razonable a través de otros resultados integrales, ya que: i) tienen un modelo de negocio distinto a aquellos que buscan obtener flujos de efectivo contractuales, u obtener flujos de efectivo contractuales y vender los activos financieros, o bien, ii) los flujos de efectivo que generan no son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

*Deterioro de activos financieros*

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, la Compañía reconoce una estimación de deterioro de sus activos financieros con un enfoque de pérdidas crediticias esperadas, tales como: cuentas por cobrar comerciales y deudores diversos. Las pérdidas crediticias esperadas en estos activos financieros se estiman utilizando un modelo de cálculo basado en la experiencia histórica de pérdidas crediticias de la Compañía, ajustada por factores que son específicos de los deudores, las condiciones económicas generales y una evaluación tanto de la dirección actual como de las condiciones existentes a la fecha de reporte, incluyendo el valor temporal del dinero cuando sea apropiado.

La medición de las pérdidas crediticias esperadas es una función de la probabilidad de incumplimiento, la pérdida dada el incumplimiento (es decir, la magnitud de la pérdida si existe un incumplimiento) y la exposición en el incumplimiento. La evaluación de la probabilidad de incumplimiento y la pérdida dada por defecto se basa en datos históricos ajustados por información prospectiva como se describe anteriormente. En cuanto a la exposición al incumplimiento, para los activos financieros, esto está representado por el valor en libros bruto de los activos en la fecha de reporte; para los contratos de garantía financiera, la exposición incluye el monto establecido en la fecha de reporte, junto con cualquier monto adicional que se espera obtener en el futuro por fecha de incumplimiento determinada en función de la tendencia histórica, la comprensión de la Compañía de las necesidades financieras específicas de los deudores, y otra información relevante a futuro.

La Compañía adoptó un modelo simplificado de cálculo de pérdidas esperadas, mediante el cual reconoce las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida de la cuenta por cobrar, el modelo consiste en determinar la rotación de cuentas por cobrar promedio para cada cliente, siendo este el umbral de incumplimiento, posterior a esto la Compañía determina el promedio del valor de las cuentas por cobrar de los últimos doce meses que hayan superado el umbral de incumplimiento, este último promedio es la base para el cálculo. El porcentaje por aplicar a dicha base es el % que representan el promedio de las cuentas por cobrar que superan el umbral de incumplimiento entre las ventas promedio de los últimos doce meses, de tal forma que esta metodología impone una provisión ante el reconocimiento inicial de las cuentas por cobrar, este procedimiento forma parte de la política actual para determinar el deterioro de las cuentas por cobrar. Para ciertas categorías de activos financieros, como cuentas por cobrar a clientes, los activos que se han sujetado a pruebas para efectos de deterioro y que no lo han sufrido en forma individual, se incluyen en dicha evaluación sobre una base colectiva. Entre la evidencia objetiva de que una cartera de cuentas por cobrar podría estar deteriorada, se podría incluir la experiencia pasada de la Compañía con respecto a la cobranza, un incremento en el número de pagos atrasados en la cartera que superen el periodo de

crédito promedio, así como cambios observables en las condiciones económicas internacionales y locales que se correlacionen con el incumplimiento en los pagos.

Para los activos financieros que se registran al costo amortizado, el importe de la pérdida por deterioro que se reconoce es la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de los cobros futuros, descontados a la tasa de interés efectiva original del activo financiero. El valor en libros del activo financiero se reduce por la pérdida por deterioro directamente para todos los activos financieros, excepto para las cuentas por cobrar a clientes, donde el valor en libros se reduce a través de una cuenta de estimación para cuentas de cobro dudoso. Cuando se considera que una cuenta por cobrar es incobrable, se elimina contra la estimación. La recuperación posterior de los montos previamente eliminados se convierte en créditos contra la estimación. Los cambios en el valor en libros de la cuenta de la estimación se reconocen en los resultados.

Un activo financiero tiene deterioro crediticio cuando se han producido uno o más eventos que tienen un impacto perjudicial en los flujos de efectivo futuros estimados de ese activo financiero. La evidencia de que un activo financiero tiene deterioro crediticio incluye datos observables sobre los siguientes eventos:

Para todos los demás activos financieros, la evidencia objetiva de deterioro podría incluir:

- Dificultad financiera significativa por parte del emisor o del deudor.
- El incumplimiento de un contrato, como un incumplimiento o un evento vencido.
- Los prestamistas del deudor, por razones económicas o contractuales relacionadas con la dificultad financiera del deudor, le otorgan al deudor una concesión que los prestamistas no considerarían de otra manera.
- Es cada vez más probable que el deudor entre en bancarrota o alguna otra reorganización financiera.
- La extinción de un mercado funcional para el activo financiero por sus dificultades financieras.

#### *Pasivos financieros*

##### *Pasivos financieros a valor razonable con cambios a través de resultados.*

Los pasivos financieros se clasifican en valor razonable a través de resultados cuando el pasivo financiero es (i) contraprestación contingente de una adquirente en una combinación de negocios, (ii) se mantiene para negociar o (iii) se designa como valor razonable a través de resultados.

Un pasivo financiero se clasifica como mantenido con fines de negociación si:

- Se adquiere principalmente con el objetivo de recomprarlo en un futuro cercano; o
- Es parte de una cartera de instrumentos financieros identificados que se administran conjuntamente, y para la cual existe evidencia de un patrón reciente de toma de utilidades a corto plazo; o
- Es un derivado que no ha sido designado como instrumento de cobertura o no cumple con las condiciones para ser efectivo.

Un pasivo financiero que no se tenga para negociar o la consideración contingente de una adquirente en una combinación de negocios puede designarse como valor razonable a través de resultados en el momento del reconocimiento inicial si:

- Dicha designación elimina o reduce significativamente una inconsistencia de medición o reconocimiento que de otro modo surgiría; o
- El pasivo financiero forma parte de una Compañía de activos o pasivos financieros o ambos, que se gestiona y su desempeño se evalúa sobre la base del valor razonable, de acuerdo con la gestión de riesgos documentada o

la estrategia de inversión de la Entidad, y la información sobre la agrupación es proporcionado internamente sobre esa base; o

-Forma parte de un contrato que contiene uno o más derivados implícitos, y la IFRS 9 permite que todo el contrato combinado se designe como valor razonable a través de resultados.

Los pasivos financieros a valor razonable con cambios a través de resultados se registran a valor razonable, reconociendo cualquier ganancia o pérdida surgida de la remediación en el estado de resultados integrales.

#### *Pasivos financieros medidos a costo amortizado*

Otros pasivos financieros, incluyendo los préstamos, se valúan inicialmente a valor razonable, neto de los costos de la transacción y son valuados posteriormente al costo amortizado usando el método de tasa de interés efectiva, y se reconocen los gastos por interés sobre una base de rendimiento efectivo.

El método de tasa de interés efectiva es un método de cálculo del costo amortizado de un pasivo financiero y de asignación del gasto financiero a lo largo del periodo pertinente. La tasa de interés efectiva es la tasa que descuenta exactamente los flujos estimados de pagos en efectivo a lo largo de la vida esperada del pasivo financiero (o, cuando sea adecuado, en un periodo más corto), lo cual representa el importe neto en libros del pasivo financiero en su reconocimiento inicial.

#### *Baja de pasivos financieros*

La Compañía da de baja los pasivos financieros si, y solo si, las obligaciones de la Compañía se cumplen, cancelan o han expirado. La diferencia entre el importe en libros del pasivo financiero dado de baja y la contraprestación pagada y pagadera se reconoce en resultados.

Cuando la Compañía intercambia con el prestamista existente un instrumento de deuda en otro con términos sustancialmente diferentes, dicho intercambio se contabiliza como una extinción del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo financiero. De manera similar, la Compañía considera la modificación sustancial de los términos de un pasivo existente o parte de él como una extinción del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo. Se asume que los términos son sustancialmente diferentes si el valor presente descontado de los flujos de efectivo bajo los nuevos términos, incluyendo cualquier tarifa pagada neta de cualquier tarifa recibida y descontada utilizando la tasa efectiva original es al menos un 10% diferente de la actual descontada Valor de los flujos de efectivo remanentes del pasivo financiero original. Si la modificación no es sustancial, la diferencia entre: (1) el importe en libros de la responsabilidad antes de la modificación; y (2) el valor presente de los flujos de efectivo después de la modificación debe reconocerse en resultados como la ganancia o pérdida por modificación dentro de otras ganancias y pérdidas.

Los costos por obtención y emisión de una nueva deuda son capitalizados dentro del balance, a excepción de aquellos costos asociados a la liquidación de deudas, siempre y cuando ambas deudas sean con el mismo acreedor.

En caso de que una deuda sea liquidada, los costos capitalizados asociados a dicha deuda se cancelan mediante su registro en resultados a la fecha de la liquidación.

#### *d) Inventarios*

Los inventarios se valúan al precio promedio de compra o al costo promedio de producción, siempre y cuando no excedan al valor neto de realización. El costo de ventas se determina aplicando estos promedios al momento de la venta.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado durante el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los gastos de venta estimados.

La Compañía utiliza el sistema de costeo absorbente para determinar el costo de sus inventarios de producción en proceso y terminado, el cual incluye tanto los costos directos, así como también aquellos costos y gastos indirectos relacionados a los procesos productivos.

*e) Activos mantenidos para la venta*

Los activos a largo plazo se clasifican como mantenidos para su venta si su valor en libros será recuperable a través de una operación de venta y no mediante su uso continuo. Esta condición se considera cumplida únicamente cuando la venta es altamente probable y el activo (o grupo de activos para su venta) está disponible para su venta inmediata en su estado actual. Se presentan en el estado consolidado de situación financiera en el corto plazo de acuerdo con los planes de realización que se tengan y se encuentran registrados al menor de su valor en libros o el valor razonable menos los costos de venta.

*f) Inversión en compañías asociadas*

Una asociada es una entidad sobre la cual la Compañía tiene una influencia significativa. Influencia significativa es el poder de participar en la definición de políticas financieras y operativas de una entidad, pero no posee el control o el control conjunto sobre esas políticas.

Los resultados y los activos y pasivos de las asociadas son incorporados en los estados financieros consolidados de la Compañía utilizando el método de participación. Bajo el método de participación, una inversión en una compañía asociada es reconocida en los estados consolidados de situación financiera al costo y son ajustados mediante el reconocimiento de su utilidad o pérdida integral en proporción a la tenencia accionaria de la Compañía sobre dicha entidad. Cuando las pérdidas integrales de una inversión en asociada exceden de la participación de la Compañía en su capital, la Compañía discontinúa el reconocimiento de dichas pérdidas. Las pérdidas adicionales son reconocidas hasta por el importe que la Compañía mantiene obligaciones y compromisos legales por su participación en la compañía asociada.

Cualquier exceso del costo de adquisición de la participación de la Compañía en una compañía asociada sobre el valor razonable neto de los activos identificables, de los pasivos y pasivos contingentes de dicha asociada, es reconocido como un crédito mercantil, el cual es incluido con el valor en libros de dicha inversión. Cualquier exceso del valor razonable neto de los activos identificables, de los pasivos y pasivos contingentes sobre el costo de adquisición de una asociada, es reconocido en el resultado del periodo.

*g) Terrenos y edificios, maquinaria y equipo*

Los terrenos y edificios, maquinaria y equipo mantenidos para su uso en la producción, para la prestación de servicios o para propósitos administrativos, están reconocidos en el estado consolidado de situación financiera a sus costos históricos, menos la depreciación acumulada o pérdidas por deterioro acumuladas.

La depreciación se registra en resultados y se calcula conforme al método de línea recta con base en las vidas útiles estimadas remanentes de los activos, las cuales se revisan cada año junto con los valores residuales; y el efecto de cualquier cambio en la estimación registrada se reconoce sobre una base prospectiva. Los activos relacionados con arrendamientos financieros son depreciados en el periodo más corto entre el arrendamiento y sus vidas útiles, a menos que sea razonablemente seguro que la Compañía obtendrá la propiedad al final del periodo de arrendamiento.

Las vidas útiles estimadas para las clases principales de activos fijos que corresponden a los periodos actual y comparativo son las siguientes:

|                     | <u>Años</u> |
|---------------------|-------------|
| Edificios           | 15 a 50     |
| Maquinaria y equipo | 3 a 30      |

Cuando componentes de una partida de edificios, maquinaria y equipo poseen vidas útiles distintas, son registradas como partidas separadas (componentes importantes) de edificios, maquinaria y equipo.

Las ganancias y pérdidas de la venta de una partida de terrenos y edificios, maquinaria y equipo son determinadas comparando el ingreso obtenido de la venta con el valor en libros de dicha partida y se reconocen netas dentro de otros (ingresos) y gastos, neto en resultados.

Las inversiones en proceso se registran al costo menos cualquier pérdida por deterioro reconocida. El costo de activos construidos por la propia entidad incluye el costo de los materiales y la mano de obra directa, cualquier otro costo directamente atribuible al proceso de hacer que el activo sea apto para su uso previsto, así como los costos de dismantelar, remover las partidas, restaurar el lugar donde estén ubicados, y los costos por préstamos capitalizados, de acuerdo con la política de la Compañía. La depreciación de estos activos, al igual que en otras propiedades, se inicia cuando los activos están listos para su uso en el lugar y las condiciones necesarias para que sean capaces de operar de la manera que pretende la Administración de la Compañía.

#### *h)Propiedades de inversión*

Las propiedades de inversión son aquellas que se mantienen para obtener rentas y/o el incremento en su valor (incluyendo las propiedades de inversión en construcción para dichos propósitos) y se valúan inicialmente al costo de adquisición, incluyendo los costos incurridos en la transacción. Después del reconocimiento inicial, las propiedades de inversión se valúan a su valor razonable. El valor razonable de las propiedades de inversión se determina anualmente a través de avalúos realizados por perito valuador independiente, quien utiliza diversas técnicas de valuación, como pudieran ser mediante mercados observables, costos amortizados, entre otros. Las ganancias o pérdidas que surgen de los cambios en el valor razonable de las propiedades de inversión se incluyen en la línea de otros (ingresos) y gastos, neto dentro de la utilidad de operación en el periodo en que se originan.

Una propiedad de inversión se elimina al momento de la disposición o cuando se retira permanentemente del uso y no se esperan beneficios económicos futuros de la disposición. Cualquier ganancia o pérdida que surja de la eliminación de la propiedad (calculada como la diferencia entre los ingresos netos por disposición y el valor en libros del activo) se incluye en el estado de resultados integral en el periodo en que la propiedad se elimina.

#### *i)Arrendamientos*

##### *Política vigente hasta el 31 de diciembre de 2018*

Los arrendamientos se clasifican como financieros cuando los términos del arrendamiento transfieren sustancialmente al arrendatario todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del bien arrendado. Todos los demás arrendamientos se clasifican como operativos.

Los activos que se mantienen bajo arrendamientos financieros se reconocen como activos a su valor razonable al inicio del arrendamiento, o al valor presente de los pagos mínimos del arrendamiento, el menor. El pasivo correspondiente se incluye en el estado consolidado de situación financiera como parte de la deuda a largo plazo.

Los pagos por arrendamiento se distribuyen entre los gastos financieros y la reducción de las obligaciones por arrendamiento a fin de alcanzar una tasa de interés constante sobre el saldo remanente del pasivo. Los gastos financieros se cargan directamente a resultados, a menos que puedan ser directamente atribuibles a activos calificables, en cuyo caso se capitalizan conforme a la política de la Compañía para los costos por préstamos.

Los pagos por rentas de arrendamientos operativos se cargan a resultados empleando el método de línea recta durante el plazo correspondiente al arrendamiento, salvo que resulte más representativa otra base sistemática de reparto para reflejar más adecuadamente el patrón de los beneficios del arrendamiento para el usuario.

La Compañía no mantiene contratos de arrendamiento significativos en donde funja como arrendador.

Política vigente a partir del 1 de enero de 2019

La Compañía evalúa si un contrato es o contiene un contrato de arrendamiento, al inicio del plazo del contrato. Un arrendamiento se define como un contrato en el que se otorga el derecho a controlar el uso de un activo identificado, durante un plazo determinado, a cambio de una contraprestación. La Compañía reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo de arrendamiento correspondiente, con respecto a todos los contratos de arrendamiento en los que funge como arrendatario, excepto en los siguientes casos: los arrendamientos a corto plazo (definidos como arrendamientos con un plazo de arrendamiento menor a 12 meses); arrendamientos de activos de bajo valor (definidos como arrendamientos de activos con un valor individual de mercado menor a \$7.5 (siete mil quinientos dólares)); y, los contratos de arrendamiento cuyos pagos son variables (sin ningún pago fijo contractualmente definido). Para estos contratos que exceptúan el reconocimiento de un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento, la Compañía reconoce los pagos de renta como un gasto operativo en línea recta durante el plazo del arrendamiento.

El activo por derecho de uso se mide al costo y se compone de los pagos de arrendamiento descontados a valor presente; los costos directos para obtener un arrendamiento; los pagos anticipados de arrendamiento; y las obligaciones de desmantelamiento o remoción de activos. La Compañía deprecia el activo por derecho de uso durante el período más corto del plazo de arrendamiento y la vida útil del activo subyacente, comenzando en la fecha de inicio del arrendamiento; en este sentido, cuando una opción de compra en el contrato de arrendamiento es probable de ser ejercida, el activo por derecho de uso se deprecia en su vida útil. El activo por derecho de uso se prueba por deterioro cuando existen indicios, de acuerdo con la política contable de deterioro de activos de larga duración.

El pasivo por arrendamiento se mide en su reconocimiento inicial descontando a valor presente los pagos de renta mínimos futuros de acuerdo con un plazo, utilizando una tasa de descuento que represente el costo de obtener financiamiento por un monto equivalente al valor de las rentas del contrato, para la adquisición del activo subyacente, en la misma moneda y por un plazo similar al contrato correspondiente (tasa incremental de préstamos). Cuando los pagos del contrato contienen componentes que no son de rentas (servicios), la Compañía ha elegido, para algunas clases de activo, no separarlos y medir todos los pagos como un componente único de arrendamiento; sin embargo, para el resto de las clases de activo, la Compañía mide el pasivo por arrendamiento únicamente considerando los pagos de componentes que son rentas, mientras que los servicios implícitos en los pagos, se reconocen directamente en resultados como gastos operativos.

Para determinar el plazo del contrato de arrendamiento, la Compañía considera el plazo forzoso, incluyendo la probabilidad de ejercer cualquier derecho de extensión de plazo y/o de una salida anticipada.

Posteriormente, el pasivo por arrendamiento se mide aumentando el valor en libros para reflejar los intereses sobre el pasivo por arrendamiento (utilizando el método de interés efectivo) y reduciendo el valor en libros para reflejar los pagos de renta realizados.

Cuando existen modificaciones a los pagos de arrendamiento por concepto de inflación, la Compañía remide el pasivo por arrendamiento a partir de la fecha en que se conocen los nuevos pagos, sin reconsiderar la tasa de descuento. Sin embargo, si las modificaciones se relacionan con el plazo del contrato o con el ejercicio de una opción de compra, la Compañía evalúa de nueva cuenta la tasa de descuento en la remediación del pasivo. Cualquier incremento o disminución en el valor del pasivo por arrendamiento posterior a esta remediación, se reconoce incrementando o disminuyendo en la misma medida, según sea el caso, el valor del activo por derecho de uso.

Finalmente, el pasivo por arrendamiento se da de baja en el momento en que la Compañía liquida la totalidad de las rentas del contrato. Cuando la Compañía determina que es probable que ejercerá una salida anticipada del contrato que amerite un desembolso de efectivo, dicha consideración es parte de la remediación del pasivo que se cita en el párrafo anterior; sin embargo, en aquellos casos en los que la terminación anticipada no implique un desembolso de

efectivo, la Compañía cancela el pasivo por arrendamiento y el activo por derecho de uso correspondiente, reconociendo la diferencia entre ambos inmediatamente en el estado consolidado de resultados.

Por otra parte, la Compañía no mantiene contratos de arrendamiento significativos en donde funja como arrendador.

#### *h) Costos por préstamos*

Los costos por préstamos atribuibles directamente a la adquisición, construcción o producción de activos calificables, los cuales constituyen activos que requieren de un periodo substancial hasta que estén listos para su uso, se adicionan al costo de esos activos. La capitalización de costos por préstamos cesa en el momento en que los activos están disponibles para ser usados. Las fluctuaciones cambiarias derivadas de la obtención de fondos en moneda extranjera se capitalizan en la medida en que se consideran un ajuste al costo por interés. El ingreso que se obtiene por la inversión temporal de fondos de préstamos específicos pendientes de ser utilizados en activos calificables se deduce de los costos por préstamos elegibles para ser capitalizados. Todos los demás costos por préstamos se reconocen en resultados durante el periodo en que se incurran.

#### *i) Activos intangibles*

##### *Activos intangibles con vidas definidas e indefinidas*

Los activos intangibles que son adquiridos por la Compañía, y que tienen vidas útiles finitas, se registran a su costo menos amortización acumulada y pérdidas por deterioro acumuladas. La vida útil estimada y método de amortización se revisan al final de cada año, y el efecto de cualquier cambio en la estimación registrada se reconoce sobre una base prospectiva.

Los activos intangibles de vidas útiles indefinidas no se amortizan y anualmente son sujetos a pruebas de deterioro.

##### *Crédito mercantil*

El crédito mercantil surge de una combinación de negocios y se reconoce como un activo a la fecha en que se adquiere el control (fecha de adquisición). El crédito mercantil es el exceso de la contraprestación transferida sobre el valor razonable a la fecha de adquisición de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos. Cuando el valor razonable de los activos netos identificables de la adquirida excede la suma de la contraprestación transferida, el monto de dicho exceso se reconoce en el estado consolidado de utilidad integral como una ganancia por compra. El crédito mercantil no se amortiza y se sujeta a pruebas de deterioro anualmente.

Para fines de la evaluación del deterioro, el crédito mercantil es asignado a cada una de las unidades generadoras de efectivo por las que la Compañía espera obtener beneficios. Si el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo es menor que el monto en libros de la unidad, la pérdida por deterioro se asigna primero a fin de reducir el monto en libros del crédito mercantil asignado a la unidad y luego a los otros activos de la unidad, proporcionalmente, tomando como base el monto en libros de cada activo en la unidad. La pérdida por deterioro reconocida para fines del crédito mercantil no puede revertirse en un periodo posterior.

Al disponer de una subsidiaria, el monto atribuible al crédito mercantil se incluye en la determinación de la ganancia o pérdida en la disposición.

#### *j) Deterioro de activos tangibles e intangibles excluyendo el crédito mercantil*

La Compañía revisa los valores en libros de sus activos tangibles e intangibles a fin de determinar si existen indicios de que estos activos han sufrido alguna pérdida por deterioro. Si existe algún indicio, se calcula el monto recuperable del activo a fin de determinar el alcance de la pérdida por deterioro. Cuando no es posible estimar el monto recuperable de un activo individual, la Compañía estima el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece dicho activo. Cuando se puede identificar una base razonable y consistente de distribución, los activos corporativos también se asignan a las unidades generadoras de efectivo individuales, o de lo

contrario, se asignan al grupo más pequeño de unidades generadoras de efectivo para los cuales se puede identificar una base de distribución razonable y consistente. Los activos intangibles que tienen una vida útil indefinida se sujetan a pruebas para efectos de deterioro al menos cada año y, siempre que exista un indicio de que el activo podría haberse deteriorado.

El monto recuperable es el mayor entre el valor razonable menos el costo de venderlo y el valor de uso. Al evaluar el valor de uso, los flujos de efectivo futuros estimados se descuentan a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje la evaluación actual del mercado respecto al valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo para el cual no se han ajustado las estimaciones de flujos de efectivo futuros.

Si se estima que el monto recuperable de un activo (o unidad generadora de efectivo) es menor que su valor en libros, el valor en libros del activo (o unidad generadora de efectivo) se reduce a su monto recuperable. Las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados.

Cuando una pérdida por deterioro se revierte posteriormente, el valor en libros del activo (o unidad generadora de efectivo) se aumenta al valor estimado revisado de su monto recuperable, de tal manera que el valor en libros incrementado no exceda el valor en libros que se habría determinado si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro para dicho activo (o unidad generadora de efectivo) en años anteriores.

#### *k) Instrumentos financieros derivados y operaciones de cobertura*

Las actividades de la Compañía la exponen a una diversidad de riesgos que incluyen: el riesgo cambiario, el de las tasas de interés y el riesgo de precios, tales como los bienes genéricos, principalmente el de gas natural.

La política de la Compañía es contratar instrumentos financieros derivados ("IFD's") con la finalidad de mitigar y cubrir la exposición a la que se encuentra expuesta, dadas sus operaciones productivas y financieras. La Compañía designa estos instrumentos ya sea como coberturas de valor razonable, coberturas de flujo de efectivo o coberturas de la inversión neta en una operación extranjera.

Existe un Comité de Riesgos que se encarga de hacer cumplir las políticas de administración de riesgos, así como de monitorear el correcto uso de los instrumentos financieros contratados por la Compañía.

Dicho comité está integrado por varios funcionarios de la Compañía. Adicionalmente se requiere la autorización del Consejo de Administración para llevar a cabo una operación de este tipo.

La Compañía reconoce todos los instrumentos financieros derivados en el estado de situación financiera a valor razonable, sin importar la intención de su tenencia. En el caso de derivados de cobertura, el tratamiento contable depende si la cobertura es de valor razonable o de flujo de efectivo. Las negociaciones de IFD's pueden contemplar acuerdos de compensaciones, en cuyo caso los importes resultantes se presentan en forma neta.

El valor razonable de los instrumentos financieros se determina con precios de mercados reconocidos y cuando los instrumentos no cotizan en un mercado, se determina con modelos técnicos de valuación reconocidos en el ámbito financiero y utilizando insumos tales como curvas de precios, de tasas de interés y de tipo de cambio, las cuales se obtienen de diferentes fuentes de información confiable.

Cuando los derivados son contratados con la finalidad de cubrir riesgos y cumplen con todos los requisitos contables de cobertura, se documenta su designación describiendo el objetivo, características, reconocimiento contable y como se llevará a cabo la medición de la efectividad.

La Compañía designa ciertos derivados como instrumentos de cobertura con respecto al riesgo de moneda extranjera y al riesgo de tasa de interés en coberturas de valor razonable, coberturas de flujos de efectivo o

coberturas de inversiones netas en operaciones extranjeras. Las coberturas de riesgo de tipo de cambio en compromisos firmes se contabilizan como coberturas de flujos de efectivo.

Al inicio de la relación de cobertura, la Compañía documenta la relación entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta, junto con sus objetivos de gestión de riesgos y su estrategia para llevar a cabo diversas transacciones de cobertura. Además, al inicio de la cobertura y de forma continua, la Compañía documenta si el instrumento de cobertura es efectivo para compensar los cambios en los valores razonables o los flujos de efectivo de la partida cubierta atribuible al riesgo cubierto, que es cuando las relaciones de cobertura cumplen con todos de los siguientes requisitos de efectividad de cobertura:

- Hay una relación económica entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta;
- El efecto del riesgo de crédito no domina al valor de los cambios que resultan de la relación económica; y
- El índice de cobertura de la relación de cobertura es el mismo que el que resulta de la cantidad de la partida cubierta que la Entidad cubre realmente y la cantidad del instrumento de cobertura que la Compañía realmente utiliza para cubrir esa cantidad de la partida cubierta.

Si una relación de cobertura deja de cumplir el requisito de efectividad de cobertura relacionado con la relación de cobertura, pero el objetivo de gestión de riesgos para esa relación de cobertura designada sigue siendo el mismo, la Compañía ajusta la relación de cobertura de la relación de cobertura (es decir, rebalancea la cobertura) para que cumpla los criterios de calificación de nuevo.

La Compañía designa el cambio completo en el valor razonable de un contrato a plazo (es decir, incluye los elementos a plazo) como el instrumento de cobertura para todas sus relaciones de cobertura que involucran contratos a plazo.

#### *l)Provisiones*

Se reconocen cuando se tiene una obligación presente como resultado de un evento pasado, que probablemente resulte en la salida de recursos económicos y que pueda ser estimada razonablemente. Para efectos de su registro contable el importe se descuenta a valor presente cuando el efecto del descuento es significativo. Las provisiones se clasifican como circulantes o no circulantes en función del periodo de tiempo estimado para atender las obligaciones que se cubren. Cuando se espera la recuperación de un tercero de algunos o todos los beneficios económicos requeridos para liquidar una provisión, se reconoce una cuenta por cobrar como un activo si es virtualmente seguro que se recibirá el pago y el monto de la cuenta por cobrar puede ser valuado confiablemente.

#### *m)Impuestos a la utilidad*

Los impuestos a la utilidad en los resultados del ejercicio incluyen el impuesto causado y el impuesto diferido. El impuesto causado y el impuesto diferido se reconocen en resultados excepto que correspondan a una combinación de negocios, o partidas reconocidas directamente en el capital contable o en la cuenta de utilidad integral.

El impuesto a la utilidad causado es el impuesto que se espera pagar o recibir. El impuesto a la utilidad a cargo en el ejercicio se determina de acuerdo con los requerimientos legales y fiscales, aplicando las tasas de impuestos promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del reporte, y cualquier ajuste al impuesto a cargo respecto a años anteriores.

El impuesto a la utilidad diferido se registra de acuerdo con el método de activos y pasivos, el cual compara los valores contables y fiscales de los activos y pasivos de la Compañía y se reconocen impuestos diferidos respecto a las diferencias temporales entre dichos valores. No se reconocen impuestos diferidos por las siguientes diferencias temporales: el reconocimiento inicial de activos y pasivos en una transacción que no sea una adquisición de negocios y que no afecte al resultado contable ni fiscal, y diferencias relativas a inversiones en subsidiarias y negocios conjuntos en la medida en que es probable que no se revertirán en un futuro previsible. Adicionalmente, no se reconocen impuestos diferidos por diferencias temporales gravables derivadas del reconocimiento inicial del

crédito mercantil. Los impuestos diferidos se calculan utilizando las tasas que se espera se aplicarán a las diferencias temporales cuando estas se reviertan, con base en las leyes promulgadas o que se han sustancialmente promulgado a la fecha del reporte.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan si existe un derecho legalmente exigible para compensar los activos y pasivos fiscales causados, y correspondan a impuesto sobre la renta gravado por la misma autoridad fiscal y a la misma entidad fiscal, o sobre diferentes entidades fiscales, pero pretenden liquidar los activos y pasivos fiscales causados sobre una base neta o sus activos y pasivos fiscales se materializan simultáneamente.

Se reconoce un activo diferido por pérdidas fiscales por amortizar, créditos fiscales y diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que en el futuro se disponga de utilidades gravables contra las cuales se puedan aplicar. Los activos diferidos se revisan a la fecha de reporte y se reducen en la medida en que la realización del correspondiente beneficio fiscal ya no sea probable.

#### *n)Beneficio a empleados*

##### *i. Planes de beneficios definidos*

###### *Plan de pensiones*

Un plan de beneficios definidos es un plan de beneficios al término de la relación laboral por retiro distinto a uno de aportaciones definidas. Las obligaciones netas de la Compañía respecto a los planes de pensiones de beneficios definidos se calculan por separado para cada plan, estimando el monto del beneficio futuro devengado por los empleados a cambio de sus servicios en los periodos en curso y pasados; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente, y se deduce el valor razonable de los activos del plan. La tasa de descuento es el rendimiento a la fecha de reporte de los bonos gubernamentales que tienen fechas de vencimiento aproximadas a los vencimientos de las obligaciones de la Compañía y que están denominados en la misma moneda en la cual se espera que se paguen los beneficios. El cálculo se realiza anualmente con el apoyo de un actuario calificado utilizando el método de crédito unitario proyectado. Cuando el cálculo resulta en un beneficio para la Compañía, el activo que se reconoce se limita al total neto de los costos por servicios anteriores pendientes de reconocer y el valor presente de los beneficios económicos disponibles, en la forma de reembolsos futuros del plan o reducciones en futuras contribuciones al plan, más los activos del plan. Para calcular el valor presente de los beneficios económicos, se toman en consideración los requerimientos mínimos de fondeo que se apliquen a cualquier plan de la Compañía. Un beneficio económico está disponible para la Compañía si se puede realizar durante la vida del plan, o al liquidar las obligaciones del plan.

Cuando se mejoran los beneficios de un plan, la porción de los beneficios mejorados relativos a servicios anteriores por parte de los empleados se reconoce en resultados por el método de línea recta durante el periodo promedio hasta que se adquiera el derecho a los beneficios. En la medida en que el derecho a los beneficios se realice, el gasto se reconoce en resultados.

La Compañía reconoce las remediciones actuariales derivadas de los planes de beneficios definidos en la cuenta de utilidad integral, en el periodo en que ocurren y nunca se reciclan a resultados.

###### *Beneficios médicos post-empleo*

La Compañía otorga beneficios médicos a empleados retirados al término de la relación laboral. El derecho a acceder a estos beneficios usualmente depende de que los trabajadores hayan trabajado hasta su edad de retiro y hayan completado un número mínimo de años de servicio. El costo del periodo de estos beneficios es reconocido en resultados utilizando los mismos criterios que aquellos descritos para los planes de pensiones.

##### *ii. Beneficios por terminación*

Los beneficios por terminación se reconocen como un gasto cuando la Compañía está comprometida de manera demostrable, sin posibilidad real de dar marcha atrás, con un plan formal detallado ya sea para

terminar la relación laboral antes de la fecha de retiro normal, o bien, a proporcionar beneficios por terminación como resultado de una oferta que se realice para estimular el retiro voluntario.

Los beneficios por terminación para los casos de retiro voluntario se reconocen como un gasto sólo si la Compañía ha realizado una oferta de retiro voluntario, es probable que la oferta sea aceptada, y el número de aceptaciones se puede estimar de manera confiable. Si los beneficios son pagaderos a más de 12 meses después del periodo de reporte, entonces se descuentan a su valor presente.

*iii. Beneficios a corto plazo*

Las obligaciones por beneficios a los empleados a corto plazo se valúan sobre una base sin descuento y se cargan a resultados conforme se prestan los servicios respectivos.

Se reconoce un pasivo por el monto que se espera pagar bajo los planes de bonos en efectivo a corto plazo si la Compañía tiene una obligación legal o asumida de pagar dichos montos como resultado de servicios anteriores prestados por el empleado y la obligación se puede estimar de manera confiable.

*o) Participación de los trabajadores en las utilidades (PTU)*

La PTU es reconocida en los resultados del ejercicio en el que se causa y es presentada dentro de la utilidad de operación.

*p) Reconocimiento de ingresos*

Los ingresos provenientes de la venta de productos en el curso de las operaciones normales se reconocen al valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir, neto de devoluciones, descuentos comerciales y descuentos por volumen.

Para el reconocimiento de ingresos de contratos con clientes se utiliza un modelo integral para la contabilización de ingresos procedentes de contratos con clientes, el cual introduce un enfoque de cinco pasos para el reconocimiento de ingresos: (1) identificación del contrato; (2) identificar las obligaciones de desempeño en el contrato; (3) determinar el precio de la transacción; (4) asignar el precio de la transacción a cada obligación de desempeño en el contrato; y (5) reconocer el ingreso cuando la entidad satisfaga la obligación de desempeño.

La Compañía mantiene contratos firmados con sus clientes más representativos, dentro de ellos se acuerdan listados de precios de venta, moneda pactada, volúmenes de compra, descuentos por pronto pago y por volúmenes, para los clientes que no se tiene un contrato, se define como contrato las órdenes de compra en donde se definen las mismas características antes mencionadas.

Las obligaciones de desempeño más importantes de la Compañía no son separables y se satisfacen en un punto en el tiempo, por lo tanto, el cliente no puede satisfacerse parcialmente, por lo general, en dichos contratos existen más de una obligación de desempeño y son tratadas como un servicio integral y no separable.

En los contratos y órdenes de compra se acuerdan los precios de venta para las obligaciones de desempeño identificadas, así como descuentos en caso de que aplique.

La Compañía reconoce el ingreso cuando se satisface la obligación de desempeño con sus clientes, es decir, cuando el control de los bienes se transfiere al cliente, lo cual está dado por el momento de la entrega de los bienes prometidos al cliente de acuerdo con los términos y condiciones acordados.

En caso de pagos relacionados con la obtención de contratos estos, se capitalizan y se amortizan en la duración del contrato.

#### q) Ingresos y costos financieros

Los ingresos financieros incluyen ingresos por intereses sobre fondos invertidos, cambios en el valor razonable de activos financieros a valor razonable a través de resultados, y ganancias cambiarias. Los ingresos por intereses se reconocen en resultados conforme se devengan, utilizando el método de interés efectivo.

Los costos financieros comprenden gastos por intereses sobre préstamos, efecto del descuento por el paso del tiempo sobre provisiones, pérdidas cambiarias, cambios en el valor razonable de activos financieros a valor razonable a través de resultados y pérdidas por deterioro reconocidas en activos financieros. Los costos de préstamos que no sean directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de un activo calificable, se reconocen en resultados utilizando el método de interés efectivo.

Las ganancias y pérdidas cambiarias se reportan sobre una base neta.

#### r) Utilidad por acción

La Compañía presenta información sobre la utilidad por acción (“UPA”) básica y diluida correspondiente a sus acciones ordinarias. La UPA básica se calcula dividiendo la utilidad o pérdida atribuible a los accionistas poseedores de acciones ordinarias de la Compañía entre el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el periodo, ajustado por las acciones propias que se poseen. La UPA diluida se determina ajustando la utilidad o pérdida atribuible a los accionistas poseedores de acciones ordinarias y el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación, ajustada por las acciones propias que se poseen, por los efectos del potencial de dilución de todas las acciones ordinarias, que incluyen los instrumentos convertibles y opciones sobre acciones otorgadas a empleados.

Durante los años terminados el 31 de diciembre de 2019 y 2018, la Compañía no ha tenido efectos dilutivos.

## 5. Administración de riesgo financiero

La Compañía tiene exposición a riesgos de mercado (riesgo de tasa de interés y riesgo cambiario), riesgo de crédito y riesgo de liquidez, los cuales se administran en forma centralizada. El Consejo de Administración establece y vigila las políticas y procedimientos para medir y administrar estos riesgos, los cuales se describen a continuación:

### i. Riesgo de mercado

El riesgo de mercado es el riesgo sobre los cambios en los precios de mercado, tales como tipos de cambio, tasas de interés, materias primas e instrumentos de capital. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a los riesgos de mercado dentro de parámetros aceptables, a la vez que se optimizan los rendimientos.

#### Riesgo de tasa de interés

La Compañía está expuesta al riesgo de variaciones en las tasas de interés principalmente por el préstamo bancario sindicado a largo plazo que devenga interés a tasa variable.

Con el objetivo de mantener un buen control sobre el costo total de sus financiamientos y la volatilidad asociada a las tasas de interés, la Compañía contrató conjuntamente con el préstamo bancario sindicado un instrumento financiero derivado de cobertura tipo “Swap” para convertir el pago de intereses de una tasa variable a una tasa fija, cubriendo una porción del 92.3% del crédito.

Al 31 de diciembre de 2019, el 92.3% de los financiamientos están denominados bajo una tasa fija de 2.77% y 7.7% de los financiamientos a tasa variable.

#### *Riesgo cambiario aplicable a subsidiarias extranjeras*

Una subsidiaria extranjera es aquella que tiene moneda funcional diferente al dólar americano. Las subsidiarias extranjeras de Vitro mantienen sus activos y pasivos, y llevan a cabo sus operaciones principalmente en pesos mexicanos, dólares canadienses, euros, reales, soles, zlotys y pesos colombianos, en un mercado y ambiente de negocios en la misma moneda. La administración de la Compañía considera poco significativos los activos y pasivos denominados en moneda extranjera, por lo cual el riesgo por exposición a variaciones cambiarias para estas subsidiarias es casi nulo.

#### *Riesgo cambiario aplicable a subsidiarias localizadas en México.*

Las subsidiarias mexicanas de Vitro que mantienen moneda funcional dólares, y que realizan transacciones y mantienen saldos en pesos o en otra moneda extranjera diferente al peso, están expuestas al riesgo de las variaciones en tipo de cambio. Esta exposición al riesgo puede ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas monetarias y/o fiscales, la liquidez de los mercados globales, eventos políticos locales e internacionales, entre otros. La moneda extranjera más importante de las subsidiarias mexicanas es el peso mexicano.

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018 la Compañía considera poco significativos los activos y pasivos denominados en otras monedas extranjeras diferentes del peso mexicano.

#### *ii. Riesgo de crédito*

El riesgo de crédito se refiere al riesgo de que un cliente o contraparte incumpla con sus obligaciones contractuales resultando en una pérdida financiera para la Compañía, y surge principalmente de las cuentas por cobrar a clientes e inversiones en valores de la Compañía.

#### *Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar*

La Compañía realiza evaluaciones de crédito de forma continua a sus clientes y ajusta los límites de crédito basado en los historiales crediticios y su solvencia actual. Así mismo, se monitorean los cobros y pagos de los clientes, y tiene una estimación para cartera de cobro dudoso basada en un modelo de pérdidas crediticias esperadas, así como la experiencia histórica y en algún aspecto específico que haya sido identificado. Si bien dichas reservas para incobrables han estado históricamente dentro de las expectativas de la Compañía y dentro de la reserva establecida, no se puede garantizar que se continúe teniendo el mismo nivel de reservas para incobrables que ha tenido en el pasado. Una variación importante en la experiencia de la Compañía sobre las reservas para incobrables podría tener un impacto significativo en los resultados de operación consolidados y por ende en la situación financiera.

La exposición de la Compañía al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente. No obstante, la Administración de la Compañía también considera la demografía de su base de clientes, la cual incluye el riesgo de incumplimiento de la industria y país en que operan los clientes, ya que estos factores pueden influir en el riesgo de crédito, particularmente en circunstancias económicas deterioradas.

Al 31 de diciembre de 2019, la máxima exposición al riesgo de crédito es de \$221,021. Adicionalmente la Compañía cuenta con garantías sobre ciertos saldos de cuentas por cobrar a clientes cuyo desempeño no satisface completamente las expectativas de la Administración.

La Compañía no tiene concentración de riesgo crediticio, puesto que las ventas y cuentas por cobrar consolidadas a un solo cliente no fueron superiores al 10% respecto del total de ventas.

*iii. Riesgo de liquidez*

El riesgo de liquidez representa la posibilidad de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones relacionadas con sus pasivos financieros que se liquidan mediante la entrega de efectivo u otro activo financiero.

El enfoque de la Compañía para administrar su riesgo de liquidez es el de asegurar, en la medida de lo posible, el siempre tener suficiente liquidez para cumplir con sus obligaciones cuando éstas sean exigibles, sin afectar el desempeño del negocio o dañar la imagen y reputación de Vitro.

El Consejo de Administración de la Compañía es el encargado de establecer un adecuado marco de administración de riesgo de liquidez de acuerdo con las necesidades de la Compañía. La Compañía administra su riesgo de liquidez al mantener reservas bancarias y a través de un constante monitoreo de los flujos de efectivo.

Durante los últimos años, la fuente principal de liquidez de la Compañía ha sido en su mayor parte efectivo generado por actividades de operación en cada una de las unidades de negocio y a través de la venta de ciertos activos.

Al 31 de diciembre de 2019, la Compañía cuenta con efectivo disponible por un monto de \$230,165 y cuenta con una línea de crédito para capital de trabajo no dispuesta por aproximadamente \$50,000.

*iv. Otros riesgos de precios de mercado*

En el curso ordinario del negocio, históricamente la Compañía ha contratado calls, swaps y otros instrumentos financieros derivados (IFD) con la finalidad de mitigar y cubrir su exposición a las fluctuaciones del precio del gas natural y electricidad. El porcentaje de consumo de combustible estimado cubierto ha variado del 10% al 100%. El porcentaje de consumo y los precios cubiertos cambian constantemente de acuerdo con las condiciones del mercado con base en las necesidades de la Compañía y al uso de combustibles alternativos dentro de sus procesos de producción.

Los IFD's que mantuvo en posición la Compañía durante los ejercicios presentados fueron calls y swaps, los cuales fueron adquiridos por la necesidad de cubrir económicamente la fluctuación en el precio del gas natural y electricidad que utilizan algunas plantas de la Compañía. Dichos IFD's no fueron designados como cobertura para propósitos contables, por lo que la fluctuación en el valor razonable se reconoció en los resultados del periodo dentro del costo financiero neto.

## **6. Segmentos de operación**

Un segmento operativo es un componente de la Compañía que se dedica a actividades de negocios por las cuales puede obtener ingresos e incurrir en gastos, lo que incluye ingresos y gastos relativos a transacciones con cualquiera de los otros componentes de la Compañía. Todos los resultados de operación de los segmentos operativos son revisados periódicamente por la Administración de la Compañía para tomar decisiones sobre los recursos que se deben distribuir al segmento y evaluar su desempeño.

Las transacciones entre segmentos se determinan sobre la base de precios equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.

Las políticas contables, administrativas y de operación de los segmentos son las mismas que las descritas por Vitro. La Compañía evalúa la actuación de sus segmentos en base a la utilidad de operación. Las ventas y transferencias entre segmentos son contabilizadas en cada segmento como si fueran hechas a terceros, esto es a precios de mercado.

Los segmentos que reportan en Vitro son unidades estratégicas de negocios que ofrecen diferentes productos. Estos segmentos son administrados separadamente; cada uno requiere su propio sistema de producción, tecnología y estrategias de mercadotecnia y distribución. Cada mercado sirve a diferentes bases de clientes.

La Compañía tiene dos segmentos operativos reportables: Vidrio Plano y Envases. Los productos principales de cada uno de los segmentos son:

| Segmento     | Productos principales   |
|--------------|---|
| Vidrio Plano | Vidrio plano para la industria de la construcción y para la industria automotriz, y carbonato y bicarbonato de sodio. |
| Envases      | Envases de vidrio, componentes de precisión, así como maquinaria y moldes para la industria del vidrio.               |

Las compañías tenedoras, corporativas y otras, al no calificar como segmento de operación de acuerdo con la IFRS 8 “Segmentos de operación”, son clasificadas dentro de la columna de “Otros”.

a) En las siguientes tablas se presenta cierta información por segmentos al 31 de diciembre de 2019 y 2018:

Año terminado el 31 de diciembre de 2019

|  | Vidrio<br>plano | Envases    | Subtotal     | Otros y<br>eliminaciones | Consolidado  |
|--|-----------------|------------|--------------|--------------------------|--------------|
| Ventas consolidadas                                    | \$ 1,960,041    | \$ 224,923 | \$ 2,184,964 | \$ (4,708)               | \$ 2,180,256 |
| Ventas a otros segmentos                               | 215             | 11,201     | 11,416       | (11,416)                 | -            |
| Ventas netas a terceros                                | 1,959,826       | 213,721    | 2,173,548    | 6,708                    | 2,180,256    |
| Utilidad antes de otros (gastos)<br>ingresos, neto     | 106,065         | 37,391     | 143,456      | 11,305                   | 154,761      |
| Ingresos por intereses                                 | 58,573          | 11,483     | 70,056       | (66,215)                 | 3,841        |
| Gastos financieros                                     | 66,401          | 394        | 66,795       | (22,588)                 | 44,207       |
| Utilidad (pérdida) antes de impuestos a<br>la utilidad | 101,605         | (11,523)   | 90,082       | (13,174)                 | 76,908       |
| Impuestos a la utilidad                                | 32,050          | (583)      | 31,467       | (18,762)                 | 12,705       |
| Depreciación y amortización                            | 121,865         | 14,821     | 136,686      | 770                      | 137,456      |
| Inversión en activos fijos                             | 130,019         | 27,231     | 157,250      | 3,174                    | 160,424      |

Al 31 de diciembre de 2019 las ventas netas a terceros de los segmentos Vidrio plano y Envases se componen de la siguiente manera:

|  | Vidrio Plano |
|--|--------------|
| Negocio arquitectónico                                 | \$ 948,071   |
| Negocio automotriz                                     | 1,015,976    |
| Negocio químico  | 175,937      |
| Eliminaciones  | (179,943)    |
| Total de ventas de Vidrio plano                        | \$ 1,960,041 |
|  | Envases      |
| Negocio de envases farmacéutico, perfumero y medicinal | \$ 97,225    |
| Negocio de máquinas, moldes y refacciones              | 39,883       |

Envases

|                            |                   |
|----------------------------|-------------------|
| Eliminaciones              | (12,185)          |
| Total de ventas de Envases | <u>\$ 224,923</u> |

Al 31 de diciembre de 2019:

|                        | <u>Vidrio<br/>plano</u> | <u>Envases</u> | <u>Subtotal</u> | <u>Otros y<br/>eliminaciones</u> | <u>Consolidado</u> |
|------------------------|-------------------------|----------------|-----------------|----------------------------------|--------------------|
| Inversión en asociadas | \$ 1,294,479            | \$ 14,325      | \$ 1,308,804    | \$ (1,298,217)                   | \$ 10,587          |
| Crédito mercantil      | 61,653                  | 0              | 61,653          | 0                                | 61,653             |
| Total activo           | 4,609,436               | 443,345        | 5,052,781       | (2,258,948)                      | 2,793,833          |
| Total pasivo           | 1,966,943               | 203,865        | 2,170,808       | (807,251)                        | 1,363,557          |

Año terminado el 31 de diciembre de 2018:

|   | <u>Vidrio<br/>plano</u> | <u>Envases</u> | <u>Subtotal</u> | <u>Otros y<br/>eliminaciones</u> | <u>Consolidado</u> |
|---|-------------------------|----------------|-----------------|----------------------------------|--------------------|
| Ventas consolidadas                                     | \$ 2,001,454            | \$ 235,129     | \$ 2,236,583    | \$ 1,796                         | \$ 2,238,379       |
| Ventas a otros segmentos                                | 754                     | 5,393          | 6,147           | (6,147)                          | -                  |
| Ventas netas a terceros                                 | 2,000,700               | 229,735        | 2,230,435       | 7,944                            | 2,238,379          |
| Utilidad antes de otros (gastos) ingresos,<br>neto      | 194,419                 | 47,387         | 241,807         | 3,663                            | 245,469            |
| Ingresos por intereses                                  | 73,868                  | 28,010         | 101,878         | (99,956)                         | 1,922              |
| Gastos financieros                                      | 70,117                  | 112,949        | 183,066         | (134,735)                        | 48,331             |
| Participación en el resultado de<br>compañías asociadas | -                       | 6,085          | 6,085           | -                                | 6,085              |
| Utilidad (pérdida) antes de impuestos a la<br>utilidad  | 179,025                 | (12,137)       | 166,888         | 41,229                           | 208,117            |
| Impuestos a la utilidad                                 | 42,016                  | (1,422)        | 40,594          | 5,519                            | 46,113             |
| Depreciación y amortización                             | 103,816                 | 13,195         | 117,011         | 1,723                            | 118,734            |
| Inversión en activos fijos                              | 143,332                 | 10,437         | 153,769         | 90                               | 153,859            |

Al 31 de diciembre de 2018 las ventas netas a terceros de los segmentos Vidrio plano y Envases se componen de la siguiente manera:

|                                 | <u>Vidrio Plano</u> |
|---------------------------------|---------------------|
| Negocio arquitectónico          | \$ 971,688          |
| Negocio automotriz              | 1,041,533           |
| Negocio químico                 | 167,782             |
| Eliminaciones                   | (179,549)           |
| Total de ventas de Vidrio plano | <u>\$ 2,001,454</u> |

**Envases**

|  |            |
|--|------------|
| Negocio de envases farmacéutico, perfumero y medicinal | \$ 200,590 |
| Negocio de maquinas, moldes y refacciones              | 38,913     |
| Eliminaciones  | (4,374)    |
| Total de ventas de Envases                             | \$ 235,129 |

Al 31 de diciembre de 2018:

|                        | <b>Vidrio plano</b> | <b>Envases</b> | <b>Subtotal</b> | <b>Otros y eliminaciones</b> | <b>Consolidado</b> |
|------------------------|---------------------|----------------|-----------------|------------------------------|--------------------|
| Inversión en asociadas | \$ 265,158          | \$ 1,125,965   | \$ 1,391,123    | \$ (1,383,192)               | \$ 7,930           |
| Crédito mercantil      | 61,463              | -              | 61,463          | -                            | 61,463             |
| Total activo           | 4,227,054           | 2,908,790      | 7,135,844       | (4,364,954)                  | 2,770,890          |
| Total pasivo           | 2,118,198           | 2,424,071      | 4,542,269       | (3,239,642)                  | 1,302,627          |

**7. Inversión en compañías asociadas**

Las inversiones en compañías asociadas se muestran a continuación:

|  | % Tenencia | 31 de diciembre de |          |
|--|------------|--------------------|----------|
|  |            | 2019               | 2018     |
| Servicio Superior Ejecutivo, S.A. de C.V. (a)      | 50.00      | \$ 7,140           | \$ 6,890 |
| Shandong PGW Jinjing Automotive Glass Co. Ltd. (b) | 46.00      | 1,047              | 1,040    |
| Otros  | 25.00      | 2,400              | -        |
| Total  |            | \$ 10,587          | \$ 7,930 |

(a)Negocio conjunto celebrado en abril 2019, la Sociedad creada se dedica a la transportación aérea de pasajeros.

(b)Inversión en Shandong PGW Jinjing Glass Co; LTD, la cual se dedica a la producción de vidrio automotriz.

**8. Terrenos y edificios, maquinaria y equipo***Inversiones*

Al 31 de diciembre 2019 se han invertido \$171,903 de los cuales aproximadamente un 81% fue destinado al segmento de Vidrio Plano, 16% al segmento de envases y 3% al área corporativa. El 49% del total de las inversiones fue en el sector de vidrio arquitectónico, principalmente en EEUU, en la reparación de equipo dañado por el incidente de Carlisle, el 29% fue invertido en diversos proyectos relacionados al sector automotriz de los negocios en México y en EEUU; un 3% fue destinado a diversos proyectos relacionados a producción en Álcali. Por otro lado, un 16% fue destinado al segmento de Envases, en donde se invirtió en la reposición y/o adquisición de nuevas molduras y maquinaria menor. El restante 3% fue destinado a diversos proyectos menores en el área corporativa.

## 9. Capital contable

a) En Asamblea General Ordinaria de Accionistas celebrada el 19 de febrero de 2019 se aprobó lo siguiente:

- Decreto y pago de dividendos a razón de \$0.1043 por acción.
- Crear una reserva para la recompra de acciones propias por un monto máximo de \$52,000.

b) En Asamblea General Ordinaria de Accionistas celebrada el 27 de febrero de 2018 se acordó lo siguiente:

- Decreto y pago de dividendos a razón de US\$0.0647 por acción.
- Crear una nueva reserva para recompra de acciones propias por un monto máximo de \$26,610.

c) Durante 2019 y 2018 la Compañía recompró 4,978,346 y 1,231,076 acciones por un monto de \$12,584 y \$4,503.

## 10. Deuda a largo plazo

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018 la deuda a largo plazo se integra como sigue:

|   | <u>Tasa</u> | <u>Moneda</u> | <u>Vigencia</u> | <u>2019</u>       | <u>2018</u>       |
|---|-------------|---------------|-----------------|-------------------|-------------------|
| Arrendamientos  | 2.4% a 9.5% | Dolar         | 2019 a<br>2025  | \$ 15,841         | \$ 18,806         |
| Crédito sindicado                                       | Libor (1)   | Dolar         | 2023            | 650,000           | 700,000           |
| Costos de obtención de deuda                            |             |               |                 | (4,661)           | (5,262)           |
| Total de la deuda a largo plazo                         |             |               |                 | <u>661,180</u>    | <u>713,544</u>    |
| Menos vencimientos a corto plazo                        |             |               |                 | <u>(2,017)</u>    | <u>(3,030)</u>    |
| Deuda a largo plazo excluyendo vencimientos circulantes |             |               |                 | \$ <u>659,163</u> | \$ <u>710,514</u> |

(1) Tasa de interés variable de tasa interbancaria ofrecida en Londres ("LIBOR", por sus siglas en inglés) más margen aplicable conforme apalancamiento consolidado.

El contrato del crédito establece ciertas obligaciones para Vitro y sus subsidiarias obligadas, con las cuales al 31 de diciembre de 2019 y 2018 se cumplían.

### Transacciones de deuda 2019

El 1º de marzo del 2019, Vitro realizó un pago anticipado voluntario por \$50,000 al crédito sindicado, esto con el objetivo de mantener una estructura financiera sólida al mejorar su estructura financiera, así como reducir el pago de interés.

### Transacciones de deuda 2018

El 29 de junio de 2018 Vitro firmó un contrato de crédito sindicado por \$700,000 estructurado por HSBC y BBVA Bancomer con el objetivo de liquidar su deuda existente de \$690,574; este acuerdo tiene un plazo de cinco años, una vida promedio de 4.5 años y contará por los primeros seis meses con un margen inicial de 2.0% sobre LIBOR, y posteriormente un margen aplicable basado en la razón de Deuda Neta/EBITDA (por sus siglas en inglés Earnings before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization).

| <b>Razón de Apalancamiento Consolidado</b>  | <b>Margen Aplicable</b> |
|---|-------------------------|
| Mayor o igual a 2.5 veces y menor 3.0 veces | 275 puntos base         |

|   |                 |
|---|-----------------|
| Mayor o igual 2.0 veces y menor a 2.5 veces | 250 puntos base |
| Mayor o igual 1.5 veces y menor a 2.0 veces | 225 puntos base |
| Menor a 1.5 veces                           | 200 puntos base |

Derivado del crédito sindicado, la Compañía capitalizó costos por obtención de deuda que ascienden a \$6,079, y amortizó en resultados \$ 2,666 que corresponden a costos por la deuda antigua.

El 27 de agosto de 2018 Vitro contrató un instrumento financiero derivado tipo “Swap” con el objetivo de fijar los pagos por interés a una tasa fija anual de 2.77%, cubriendo una porción del 85.7% del contrato de crédito sindicado.

El 1o. de octubre de 2018 la Compañía efectuó la disposición de los recursos del crédito sindicado por \$700,000, mismos que fueron utilizados para hacer el prepago de la deuda existente al 30 de septiembre de 2018, y los costos de obtención de deuda.

## 11. Beneficios a los empleados

### *Plan de beneficios definidos*

La Compañía tiene un plan de pensiones con beneficios definidos que cubre a todo el personal en México que consiste en un pago único o una pensión mensual calculada con base en la suma de una pensión básica, un factor adicional por antigüedad y un factor adicional para ingresos iguales o menores al tope máximo utilizado para el Instituto Mexicano del Seguro Social.

Los planes de la Compañía en México cubren también primas de antigüedad, que consisten en un pago único de 12 días por cada año trabajado con base al último sueldo, limitado al doble del salario mínimo establecido por ley. Los pasivos relativos y los costos anuales de los beneficios antes descritos son calculados por un actuario independiente, conforme a las bases definidas en los planes, utilizando el método de crédito unitario proyectado.

Adicionalmente, en Estados Unidos y Canadá, la Compañía otorga planes de retiro para personal clave, así como beneficios de planes médicos post-empleo, principalmente.

La valuación de los beneficios a los empleados por los planes al retiro se basa principalmente en los años de servicio cumplidos, su edad actual y su remuneración estimada a la fecha de retiro. Las principales subsidiarias de la Compañía han constituido fondos destinados al pago de beneficios al retiro a través de fideicomisos irrevocables. La Compañía no se encuentra expuesta a riesgos inusuales relacionados a los activos del plan.

## 12. Compromisos

### *Compra de energía*

En agosto de 2015 algunas de las subsidiarias de Vitro con plantas alrededor de Monterrey y el Estado de México celebraron un contrato de compra de energía por 15 años con Tractebel Energía de Monterrey, S. de R.L. de C.V., comenzando el suministro en abril de 2018, mismo que podría darse por terminado por cualquiera de las partes en el aniversario 10.5. Este contrato contiene obligaciones de compra de energía por 69 Megawatts de electricidad y 1.3 millones de toneladas de vapor agua por año, el cual está sujeto a ciertas condiciones precedentes estipuladas en el mismo.

Por otro lado, Vitro inicio operaciones en el Mercado Eléctrico Mayorista de México bajo la figura de usuario calificado no participante del mercado en noviembre del 2018; por lo cual, Vitro podría, si así conviniera a sus intereses, colocar total o parcialmente a la venta en dicho mercado cualquier cantidad de energía eléctrica asociada a este contrato.

### 13. Operaciones con partes relacionadas

Las operaciones realizadas con partes relacionadas, en el curso ordinario del negocio, fueron como sigue:

- a) *Compra de vales de despensa.* - La Compañía compra vales de despensa para su personal a una tienda de autoservicio de la cual uno de nuestros consejeros es accionista. Por los años terminados el 31 de diciembre de 2019 y 2018, el monto de esas compras fue de \$5,678 y \$5,419, respectivamente.
- b) *Compensación al personal clave de la Administración.* - Para los años terminados el 31 de diciembre de 2019 y 2018, la compensación total por los servicios prestados por nuestros consejeros y directores fue de aproximadamente \$7,662 y \$8,868, respectivamente. Esta cantidad incluye honorarios, salarios, compensación variable, gratificaciones por retiro y jubilaciones. La variación entre ambos años se debe principalmente a la incorporación de ejecutivos provenientes de las empresas adquiridas.
- c) *Cuenta por cobrar.* - La compañía tiene una cuenta por cobrar con Shandong PGW Jinjing Automotive Glass Co. Ltd. para los periodos de doce meses terminados el 31 de diciembre de 2019 y 2018, el monto total fue de \$14,104 y \$8,627 respectivamente.
- d) *Operaciones con Shandong PGW Jinjing Automotive Glass Co. Ltd.* - La compañía tiene operaciones con Shandong PGW Jinjing Automotive Glass Co. Ltd. para los periodos de doce meses terminados el 31 de diciembre de 2019 y 2018. En costo de ventas el monto total fue de \$150 y \$3,083, respectivamente, en compras el monto total fue de \$1,384 y \$2,993, respectivamente, y en cuentas por pagar el monto total fue de \$258 y \$202, respectivamente.

### 14. Eventos subsecuentes

#### *Prepago de deuda*

El 2 de enero de 2020, Vitro realizó un pago anticipado voluntario por \$76,000 a su crédito sindicado, esto con el objetivo de mantener una estructura financiera sólida al mejorar su estructura financiera, así como reducir el pago de intereses. Los recursos de este prepago provienen de la venta de cartera sin recurso.

#### *Proceso de arbitraje*

Durante los primeros meses de 2018, Vitro se sometió a un proceso de arbitraje comercial ante la Cámara Internacional de Comercio (ICC por sus siglas en inglés) en los Estados Unidos de America con carácter de afectado, para resolver las diferencias que tenía como distribuidor en un contrato de largo plazo para la distribución exclusiva de vidrio para el mercado arquitectónico.

Finalmente, el 17 de enero de 2020, concluyó el citado proceso de arbitraje por medio del cual Vitro recibió el fallo a su favor, condenando a la contraparte al pago de \$39.3 millones de dólares y a la terminación del contrato de distribución. Vitro recibió el pago descrito el día 21 del mismo mes y año.

#### *Refinanciamiento de una porción de la deuda a largo plazo*

El 30 de enero de 2020, Vitro y ciertas subsidiarias firmaron un contrato de crédito bilateral con The Bank of Nova Scotia por la cantidad de \$170,000 para refinanciar una parte de su deuda a largo plazo, los recursos se recibirán durante el primer trimestre de 2020.

---

## Descripción de sucesos y transacciones significativas

---

### 2019

#### *a)Decreto de dividendos*

En Asamblea General Ordinaria celebrada el 19 de febrero de 2019, los accionistas acordaron decretar y pagar un dividendo a razón de \$0.1043 por acción (ver Nota 19c), el pago fue realizado el 28 de febrero del 2019.

#### *b)Prepago de deuda*

El 1° de marzo del 2019, Vitro realizó un pago anticipado voluntario por \$50,000 al crédito sindicado, esto con el objetivo de mantener una estructura financiera sólida al mejorar su estructura financiera, así como reducir el pago de interés (ver Nota 14).

#### *c)Fusión de sociedades*

El 11 de abril del 2019, mediante asamblea general extraordinaria de accionistas se aprobó la fusión por incorporación de Vitro S.A.B. de C.V. como sociedad fusionante con ADN Jet, S.A.P.I. de C.V., Comercializadora Alkali, S.A. de C.V., Desarrollo Personal y Familiar, S.A. de C.V., Exco Integral Services, S.A. de C.V., Fundación Vitro, S.A. de C.V., Trabajo de Administración y Servicios, S.A. de C.V., Distribuidora de Vidrio y Cristal, S.A. de C.V., Productos de Valor Agregado en Cristal del Sureste, S.A. de C.V., Productos de Valor Agregado en Cristal, S.A. de C.V., Vidrio Plano de Mexicali, S.A. de C.V., Vidrio Plano de México LAN, S.A. de C.V., Viméxico, S.A. de C.V., Fabricación de Máquinas, S.A. de C.V., Servicios Industria del Alkali, S.A. de C.V. y Vidriera Guadalajara, S.A. de C.V. (las "Fusionadas"), y que surtió efectos el 1° de agosto de 2019.

### 2018

#### *d)Decreto de dividendos*

En Asamblea General Ordinaria de Accionistas celebrada el 27 de febrero de 2018, los accionistas acordaron decretar y pagar un dividendo a razón de \$0.0647 por acción (ver Nota 19d), el pago fue realizado el 8 de marzo del 2018.

#### *e)Celebración de contrato de crédito sindicado*

El 29 de junio de 2018, Vitro firmó un contrato de crédito sindicado por \$700,000 con el objetivo de refinanciar su deuda consolidada existente a esa fecha la cual ascendía a \$690,574 el nuevo crédito tiene un plazo de 5 años y contará por los primeros seis meses con un margen aplicable inicial de 2.0% sobre LIBOR, y posteriormente un margen aplicable basado en la razón de Deuda Neta/EBITDA (ver Nota 14).

Adicionalmente, el 27 de agosto de 2018 Vitro contrató un instrumento financiero derivado tipo "Swap" con el objetivo de fijar los pagos por interés a una tasa fija anual de 2.77%, cubriendo una porción del 85.7% del contrato de crédito sindicado.

El 1o. de octubre de 2018, la Compañía efectuó la disposición de los recursos del crédito sindicado por \$700,000 mismos que fueron utilizados para hacer el prepago de la deuda existente al 30 de septiembre de 2018 (ver Nota 14).

*f) Venta de participación en Empresas Comegua, S.A*

El 12 de noviembre de 2018, Vitro firmó un acuerdo para vender su participación del 49.7% en Empresas Comegua, S.A. ("Comegua") a Owens-Illinois, Inc., por un monto de \$119,085. Comegua es una empresa asociada dedicada a la venta de envases de vidrio para alimentos y bebidas con operaciones en América Central y el Caribe con dos plantas de fabricación y dos operaciones de extracción de arena y más de 1,500 empleados (ver Nota 21).

---

## Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

---

Véase información presentada en los anexos XBRL [[800500] - Lista de notas] y [[800600] - Lista de políticas contables].

---

## Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

---

Los resultados de la Compañía no están sujetos a variaciones significativas por estacionalidad, por lo tanto, no se incluyeron efectos en los resultados de operación de la Compañía provenientes de factores de estacionalidad que afecten la comparabilidad por los periodos presentados.

---

## Explicación de la naturaleza e importe de las partidas, que afecten a los activos, pasivos, capital contable, ganancia neta o flujos de efectivo, que sean no usuales por su naturaleza, importe o incidencia

---

No se presentaron partidas que no sean usuales en el periodo presentado.

## Explicación de la naturaleza e importe de cambios en las estimaciones de importes presentados en periodos intermedios anteriores o ejercicios contables anteriores

No se presentaron cambios en estimaciones durante los periodos presentados.

## Explicación de cuestiones, recompras y reembolsos de títulos representativos de deuda y capital

Durante 2019 y 2018 la Compañía recompró 4,978,346 y 1,231,076 acciones por un monto de \$12,584 y \$4,503.

|  |            |
|--|------------|
| <b>Dividendos pagados, acciones ordinarias:</b>            | 50,000,000 |
| <b>Dividendos pagados, otras acciones:</b>                 | 0          |
| <b>Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:</b> | 0          |
| <b>Dividendos pagados, otras acciones por acción:</b>      | 0          |

## Explicación de sucesos ocurridos después del periodo intermedio sobre el que se informa que no han sido reflejados

Véase información presentada en los anexos XBRL [[800500] - Lista de notas] y [[800600] - Lista de políticas contables].

## Explicación del efecto de cambios en la composición de la entidad durante periodos intermedios

Véase información presentada en los anexos XBRL [[800500] - Lista de notas] y [[800600] - Lista de políticas contables].

---

## Descripción del cumplimiento con las NIIF si se aplican a la información financiera intermedia

---

Los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2019 y 2018, y por los años terminados en esas fechas, han sido preparados con base en las Normas Internacionales de Información Financiera (International Financial Reporting Standards o "IFRS" por sus siglas en inglés) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board o "IASB" por sus siglas en inglés). En consecuencia, la presentación de información financiera intermedia requerida en este apartado no es aplicable. Véase información presentada en los anexos XBRL [[800500] - Lista de notas] y [[800600] - Lista de políticas contables].

---

## Descripción de la naturaleza e importe del cambio en estimaciones durante el periodo intermedio final

---

No se presentaron cambios en estimaciones durante los periodos presentados.

---